

# Compte rendu Consulting

*Consulting avec Jérôme DELATOUR / ProSE*

## Appel à l'ordre :

Date de la réunion : 12/05

Heure début et fin : 8h45 → 9h45

Lieu : Floyd - A206

**Réunion organisée par :** Florentin LEPELTIER  
**Type de réunion :** Réunion questions / réponses  
**Rédacteur :** Hugo BOUY  
**Point météo :** Plutôt ensoleillé

**Participants :**  
Tous les chefs de projets de  
ProSE + Jérôme DELATOUR

## Objectif de la réunion :

Ce consulting avait comme objectif de comprendre ce qu'il attendait de nous pour l'audit de gestion de projet. Mais également de savoir quel type de soutenance, nous devons faire pour la livraison de la V1 devant le client le mardi 16 mai.

## Sujets abordés et actions menées :

- Voir la Prise de note complète du consulting (page 2)

## Commentaires :

N.A.

# **Prise de note complète de la réunion**

## ***Audit consultatif (CR) du 12 mai***

### **Soutenance**

- Présenter l'équipe
- Rappel des dates (date de la rencontre, de signature du contrat...) → déjà versé telle somme, reste à payer tant...
- PENSER à rappeler le contexte du projet (quel est la problématique du client ?)
- Parler du planning (prévisionnel et effectif)
- Présenter les fonctionnalités de l'incrément 1 avec les IHM (demo + test ?)
- Attention à ne pas trop rentrer dans la technique !! (ne pas présenter du code ou sortir le dossier de conception)
- Ce qu'on a fait + ce qu'il reste à faire
- Évaluation du PAQL → ajouter TAGs Incrément sûr git
- Présentation = réfléchir aux AVANTAGES clients (=vendre !) ? Quel est l'intérêt pour le client ? (Doxygene, etc. pourquoi est-ce fait comme ça ?)
- Avoir au maximum du possible des TESTS !
- Ne pas attendre la soutenance pour renégocier si manque une fonctionnalité

### **Audit GdP**

- Environ 1 h → Préparer 3-4 slides
- = Présentation de l'avancement du projet (en avance, en retard) (ne pas faire des copies d'écran du Redmine)
- Présenter comment s'est déroulé l'avancement (comment a-t-on fait face aux retards)
- Analyse des tâches Redmine + analyse de la Roadmap
- Lien avec le client (point météo ? quelle relation avec le client ?) + contrat client
- Relation avec l'équipe (donner un sentiment sur l'équipe, éléments piliers, comment fait-on face aux difficultés ?)
- Audit de la gestion de l'équipe (réunions hebdomadaires, CR, suivi des wikis de synthèses **(alertes sur le wiki pas à jour)**)
- Dans le bureau de Jérôme DELATOUR + venir avec son PC