Séance 3 : Les écrits opérationnels en entreprise

« verba volant, scripta manent »



- 1) Ecrits informatifs
- Communication écrite opérationnelle
- 2) Ecritsrécapitulatifs
- 3) Ecrits interactifs

Les acteurs en entreprise doivent suivre des consignes et des procédures dans le fonctionnement interne d'une entreprise, dans une **logique d'efficience.**

La communication écrite opérationnelle désigne tous les documents internes transmettant des informations sur les tâches réalisées ou à réaliser.

La communocation écrite peut être ascendante, descendante ou transversale.

L'écrit sera **adapté** en fonction de la situation, des objectifs, des destinataires, des moyens de communication.

Les fondamentaux des écrits opérationnels: les contenus

Etre clair sur les objectifs de l'écrit

Information objective (les faits, les chiffres, les dates..)
Demande d'action (qui ? Quand?)

Tenir compte du destinataire

Adapter à son niveau de langage ou de technicité-

7C: Concis-Courtois-Compétent-Correct-Clair-

Convaincant-Compréhensible

Structurer logiquement ses idées

Paragraphes avec connecteurs logiques pertinents (à cause, donc, quoique, par exemple..)

Introduction: les faits

Conclusion: action précise

Eviter l'émotivité ou le jugement...

Jamais de smiley, de ??!!, de majuscules

Les fondamentaux des écrits opérationnels: La forme

Respect de la chart graphique

Utiliser les modèles de Documents

Agence Com' Artatem



TITRE DE LA PRÉSENTATION

Sous-titre de la présentation

Date



Ecrits opérationnels informatifs

La note de service

Concis, rédigé dans un style informel : information, service, synthèse

La liste de contrôle ou check list

Série d'activités suivies d'un espace à cocher. Le collaborateur ou le manager devra s'assurer que chacune des tâches est effectuée selon les prévisions et les procédures de l'entreprise.

Ecrits opérationnels récapitulatifs

Le compte rendu

Il rend compte **objectivement** d'événements auxquels assistent les collaborateurs (réunions..). Il rappelle aux présents et absents les décisions prises.

Le rapport

Formulé à la demande d'un manager le plus souvent, il fait le point sur un sujet et propose des solutions pour une prise de décision.

Ecrits opérationnels récapitulatifs

Le cas du compte rendu

Objectif

Conserver une trace des sujets, des points de vue, des participants, des décisions, des plans d'action. Permet d'avoir une feuille de route, de suivre à la prochaine réunion l'avancement (management)

Types

Descriptif: tout consigner (négociation...)

Opérationnel : seules les décisions (doc de travail)

Ecrits opérationnels interactifs

Le mail (courrier électronique)

Il se fait à partir de l'adresse mail de l'entreprise et concerne l'interne comme l'externe.Il doit être bref et concerner des situations les moins complexes possibles.

Le courrier

Souvent réservé à l'externe (communication commerciale), engagements, contrats. Sa rédaction doit être soignée et conforme à la charte graphique et aux valeurs de l'entreprise.

Le publipostage est un cas particulier d'envoi de courriers personnalisés.

Les outils de la communication numérique

Les messages adressés

Mail-SMS-Réponses sur les forums ou blogsmessagerie instantanée-plate-forme collaborativesite web de l'entreprise-blog de l'entreprise-

Les messages non adressés

Messages dans un forum spécialisé-réseaux sociaux

Les messages vers des cibles personnalisées

Les listes de diffusion-la newsletter Ces outils intègrent tant de nouvelles fonctions que le manager doit réaliser une veille informationnelle sur les contenus.

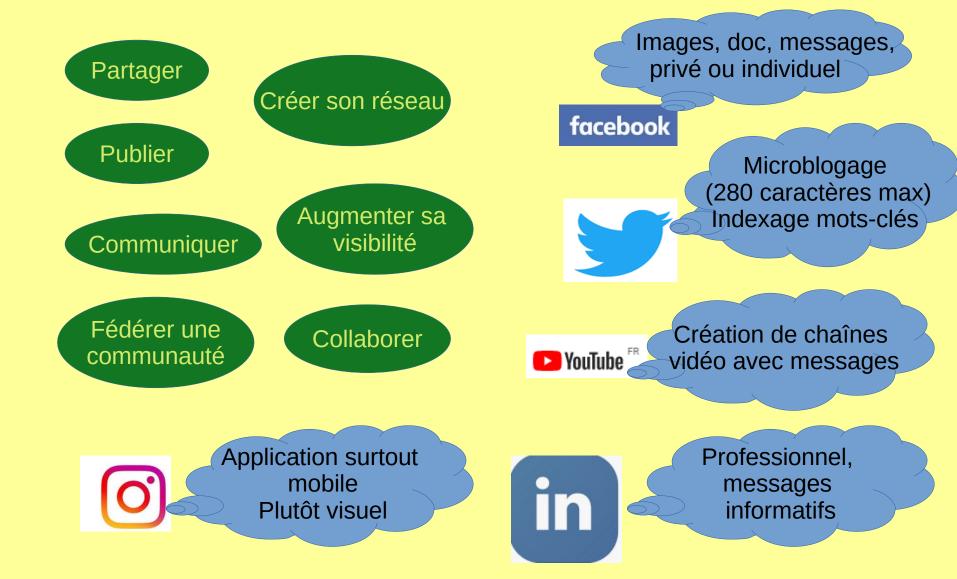
Communication numérique LES RESEAUX SOCIAUX

Ils permettent de développer la communication corporate et business selon 3 étapes

Se rendre
visible
auprès
d'un
large public

Faire vivre sa communauté régulièrement ses produits vers public ciblé

Objectifs des réseaux sociaux



Communication écrite digitale

Le cas de la newsletter : Se choisir un objectif clair

Informer pour créer de la confiance Augmenter
le trafic
vers site
Web
entreprise

Promotion des produits

Offres concours discount

Annonces changement dans l'entreprise

Tester nouveau produit clients ciblés



Communication écrite digitale

Le cas de la newsletter : cibler les abonnés

Age, Profession, CSP? Habitudes
pour
fréquence
d'envoi
heure ?

Mobile ?
Mail ?
Insta ?

Centres d'intérêt ? Quel produit ?

Mots-clés de l'abonné ? Mettre à jour les adresses ou N° mobiles







