CATALOGUE DES FORMATIONS

GESTIMUM ERP

2024

A destination exclusive de nos clients









	,	
1	MODALITÉS ET A	CCES

2 SATISFACTION CLIENTS

3 FORMATIONS EMBARQUEMENT

- 4 GESTION COMMERCIALE
- 6 GESTION COMPTABLE
- 8 ENCAISSEMENTS / DÉCAISSEMENTS

9 FORMATIONS AVANCÉES

- 10 GESTION COMPTABLE
- 11 LA CLÔTURE
- 12 GESTION COMPTABLE IMPORTS
- 13 LA DÉCLARATION DE TVA
- 14 RAPPROCHEMENT BANCAIRE
- 15 GESTION COMMERCIALE
- 16 MAÎTRISER LA GESTION DE STOCK
- 17 LES STATISTIQUES
- 18 REPORT BUILDER
- 19 GESTION COMMERCIALE IMPORTS
- 20 LA DEB ET LA TPF

21 FORMATIONS MODULES

- 22 GESTION COMMERCIALE PILOTER SA PME OU SON SERVICE AVEC LES OUTILS DÉCISIONNELS
- 23 GESTION COMPTABLE TABLEAUX DE BORD ET ANALYSE DÉCISIONNELLE
- 24 CRÉATION ET MODIFICATION DE TABLEAUX DE BORD
- 25 GESTION DES AFFAIRES
- **26** LES IMMOBILISATIONS
- 27 LES IMMOBILISATIONS INTÉGRATION

28 CONTACTS



Se former au logiciel Gestimum ERP

Investir dans un logiciel comme Gestimum ERP c'est bien et savoir l'utiliser c'est mieux!

Il ne faut pas négliger la formation des intégrateurs et des utilisateurs à leur nouvel outil de gestion. C'est pourquoi Gestimum vous propose des formations adaptées à votre rythme et votre budget afin de rendre vos collaborateurs rapidement opérationnels. Se former à Gestimum ERP c'est la garantie d'exploiter pleinement les fonctionnalités du logiciel et de gagner en autonomie et en productivité.

Choisissez la formation qui vous convient



En ligne depuis votre poste pour un maximum de productivité absence de déplacement et 100% personnalisée.



Chez vous, pour une formation sur-mesure, sur des thèmes de votre choix et votre propre base.



Inter-entreprises chez Gestimum pour partager vos expériences sur des fonctionnalités récurrentes.

Nos formations s'adaptent aussi à votre niveau ou votre fonction:

- Embarquement : Pour débuter et être rapidement opérationnel sur les fonctionnalités de base de Gestimum ERP.
- Avancée : Pour se perfectionner et maîtriser les fonctionnalités plus avancées de notre logiciel.
- Formations personnalisées : Pour une formation sur mesure, sur les thèmes de votre choix et qui correspondent à vos besoins, à votre métier ou à vos missions au quotidien dans l'entreprise.

Nous proposons également des formations exclusivement dédiées à nos partenaires et sur nos modules.

Accessibilité

Nous nous engageons à faire notre maximum afin d'accueillir un public en situation de handicap. Nous mettrons en œuvre, dans la mesure du possible, des adaptations pédagogiques, matérielles et organisationnelles en fonction des besoins des personnes handicapées.

Notre équipe pédagogique, administrative et nos consultants sont à votre disposition afin de trouver avec vous la solution la plus adaptée à la situation.

Pour toutes vos questions relatives à l'accueil des personnes handicapées, merci de nous envoyer un mail à formation@gestimum.com









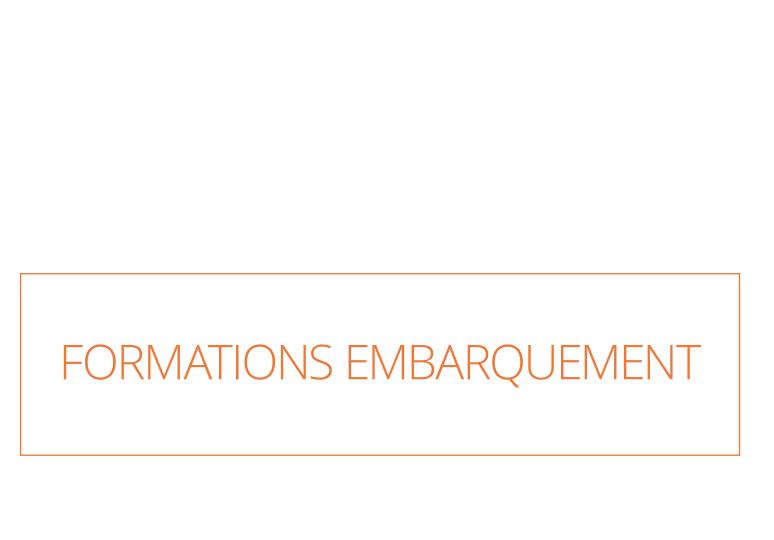
Garantie transparence:

Un échange avec le formateur a lieu en amont de la formation afin de recueillir vos attentes et répondre au mieux à vos besoins. A l'issue de chaque formation, nous demandons à chaque participant de remplir un questionnaire de satisfaction à chaud, puis 3 mois après nous rappelons chaque participant pour avoir leur retour à froid sur la mise en pratique des connaissances acquises.



Bénéficiez de notre suivi post-formation :

Dans un délai de 30 jours après la formation, chaque participant peut directement poser ses questions par mail au formateur concernant la formation suivie.



GESTION COMMERCIALE



PROGRAMME

ERP

1. ERGONOMIE GÉNÉRALE

- · Les grilles et les filtres
- · Les champs personnalisés

2. PARAMÉTRAGE

- · Préférences de la société
- · Préférences utilisateur

3. DONNÉES

- · Les pays & les villes
- · Les devises

GESTION COMMERCIALE

1. DONNÉES

· Les dépôts, les frais et les glossaires

2. LES ARTICLES

- Les articles, familles et sous familles
- · Les frais d'approche
- · Les conditionnements d'achats, ventes et de stockage
- Le stock dans l'article
- · Les articles composés (nomenclature, forfaits)
- · Le détail des achats et des ventes par article

3. TARIFS

- · Les grilles de tarifs
- Les promotions
- · Le tarif de la fiche article «catalogue»
- · La mise à jour des tarifs

4. LES TIERS

- · Les familles & sous familles
- · Les tiers (prospects, clients, fournisseurs)

1/2

- Les actions
- Les contacts

5. LE CHAÎNAGE DE DOCUMENTS

- · Les types de documents
- Les raccourcis
- Les transferts

OBJECTIF

Comprendre les paramétrages. Savoir utiliser les fonctionnalités courantes de la gestion commerciale sur Gestimum ERP.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

- DURÉE: 2 jours
- **A** FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS



GESTION COMMERCIALE



PROGRAMME

6. ACHATS

- · Les documents d'achat
- · Le portefeuille de commandes
- · Le détail des achats par fournisseur

7. VENTES

- · Les documents de vente (hors modèles imprimables)
- · Le portefeuille de commandes
- · Le regroupement automatique des BL & BR
- · Le détail des ventes par client

8. STOCKS

- · Les différents inventaires tournant et complet
- · Les différents types de gestion de stock

9. OUTILS

- · L'export de données
- · Les recalculs
- · Le transfert en comptabilité

OBJECTIF

Comprendre les paramétrages. Savoir utiliser les fonctionnalités courantes de la gestion commerciale sur Gestimum ERP.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 2 jours

A FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS

Pascale Ebstein - 01 34 84 09 84 pascale.ebstein@gestimum.com



2/2

GESTION COMPTABLE



PROGRAMME

ERP

1. ERGONOMIE GÉNÉRALE

· Les grilles et les filtres

2. PARAMÉTRAGES

· Préférences de la société

GESTION COMPTABLE

1. PARAMÉTRAGES

· Préférences de la comptabilité

2. DONNÉES

- · Le plan comptable général
- · Les tiers (clients, fournisseurs)
- Les journaux

3. SAISIE D'ÉCRITURES

- · Le centralisateur
- · Les extraits de comptes généraux
- · Les différents états des écritures (simulation, validée..)
- · Les différents modes de saisie (standard, guidée, au kilomètre)

1/2

- · La saisie d'écritures
- · La contrepassation et l'extourne d'écriture
- · Outils : gestion d'écritures
- · La recherche d'écritures

4. OUTILS

- · Le lettrage / délettrage des écritures
- · La modification / réimputation d'un compte
- · La copie d'écriture
- · La validation des écritures

5. IMPRESSIONS

Recueil d'éditions

OBJECTIF

Comprendre les paramétrages. Etre autonome sur les opérations quotidiennes de la gestion comptable.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour - 7H

♠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS







ENCAISSEMENTS & DÉCAISSEMENTS

1. ENCAISSEMENTS

- · Gestion des échéances
- · Réception des règlements
- · Les remises en banque
- · La génération des fichiers bancaires
- · La gestion des effets de commerce

2. DÉCAISSEMENTS

- · Préparation des paiements
- Émission des paiements
- · La génération des fichiers bancaires

OBJECTIF

Comprendre les paramétrages. Etre autonome sur les opérations quotidiennes de la gestion comptable.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour - 7H

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS

Pascale Ebstein - 01 34 84 09 84 pascale.ebstein@gestimum.com



2/2

ENCAISSEMENTS & DÉCAISSEMENTS



PROGRAMME

1. ENCAISSEMENTS

- · Gestion des échéances
- · Réception des règlements
- · Les remises en banques
- · La génération des fichiers bancaires
- · La fonction «Règlements et remise des échéances»
- · La gestion des effets de commerce
- · Les impayés
- Les relances
- · La modification des modèles de lettre de relance

2. DÉCAISSEMENTS

- · Préparation des paiements
- · Émission des paiements
- · La génération des fichiers bancaires

3. PARAMÉTRAGE

- · Les banques & comptes bancaires
- · Les types & modes de règlement

4. ÉDITIONS

- · L'échéancier
- Etats d'encaissements
- · Etats de décaissements

OBJECTIF

Savoir réceptionner les règlements, émettre les paiements, gérer les échéances, les remises en banque via Gestimum ERP

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour-7H

A FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS









1. L' ANALYTIQUE

- · Création des plans analytiques
- · Création des coûts analytiques
- · Création des sections analytiques
- · Création des ventilations analytiques
- · Paramétrage des comptes comptables
- · Les sections analytiques & modèles de ventilations
- · Saisie des écritures
- Remplacer une section analytique
- · Les états d'impression

2. LE REPORTING

- · Création des comptes de reporting
- · Paramétrage des comptes comptables
- · Les états d'impression

3. LES BUDGETS

- · Création et mise en place du budget
- · Consultation et mise à jour

4. SIG

- Paramétrage
- Impressions

OBJECTIF

Savoir paramétrer et utiliser les fonctionnalités avancées de Gestimum Gestion Comptable

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour - 7H

6 FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS







ERP

1. LES PARAMÉTRAGES

· Préférences de la société

GESTION COMPTABLE

1. LES PARAMÉTRAGES

· Préférence de comptabilité

2. LES OUTILS

- · Lettrage / délettrage des écritures
- Recalculs
- · Validation des écritures
- · Validation des périodes
- · Clôture comptable

3. LES TRAITEMENTS COMPTABLES

- Export vers le cabinet comptable
- · Génération du FEC (Fichier des Écritures Comptables)

4. IMPRESSIONS

- · Recueil d'éditions
- Données
- Écritures
- Échéanciers
- Etats financiers

OBJECTIF

Etre capable de réaliser une clôture en toute autonomie.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 H

♠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS







1. ORGANISATION DES DONNÉES DANS GESTIMUM

· Schéma directeur - Table des données

2. CONSTRUIRE SON FICHIER D'IMPORT

• Identifier les champs obligatoires

3. COMPRENDRE LES ÉTAPES D'IMPORT

- · Focus plan comptable
- Focus écritures

4. LES IMPORTS EN COMPTABILITÉ

- Écritures
- Relations tiers
- Autres données

OBJECTIF

Savoir intégrer et mettre à jour des données de la gestion comptable par import

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

♠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS





LA DÉCLARATION DE TVA



PROGRAMMF

ERP

1. PARAMÉTRAGE

- · Préférences de la société
- · Tables de références

GESTION COMPTABLE

1. PARAMÉTRAGES

· Préférences de comptabilité

2. DONNÉES

· Le plan comptable général

3. LA TVA

- · Paramétrage de la déclaration de TVA
- · Paramétrage des comptes de TVA
- · Paramétrage des comptes de charges et produits
- · L'état préparatoire à la déclaration de TVA
- Les impressions

4. LA TVA AVANCÉE

- · Les regroupements
- · Les lignes
- · Paramétrage des comptes de TVA
- · Paramétrage des comptes de charges et produits
- · Déclaration : Détail des écritures
- · Déclaration : Récapitulatif par compte
- · La génération des écritures
- · Les impressions

OBJECTIF Savoir préparer la déclaration de TVA.

PRÉREQUIS Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR Consultant salarié GESTIMUM

LIEU Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- Fiches d'évaluation à chaud et à froid

M INFORMATIONS



RAPPROCHEMENT BANCAIRE



PROGRAMME

GESTION COMPTABLE

- 1. PARAMÉTRAGES
- 2. LES DIFFÉRENTS MODES DE RAPPROCHEMENT
- 3. LES ÉTAPES DE CRÉATION D'UN RAPPROCHEMENT BANCAIRE
- 4. L'IMPORT DU RELEVÉ ET ÉCRITURES
- 5. LE PARAMÉTRAGE DES COMPTES D'ATTENTES
- 6. LES ÉDITIONS
- 7. LES TRAITEMENTS COMPTABLES

OBJECTIF

Savoir gérer les relevés bancaires dématérialisés via le rapprochement bancaire.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

- DURÉE: 3,5 h
- **♠** FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS





GESTION COMMERCIALE



PROGRAMME

1. LES TARIFS

- · Les grilles de tarifs
- Les promotions
- · Le catalogue
- · La mise à jour des tarifs

2. LES VENTES

- · Le portefeuille de commandes
- · Le regroupement automatique des BL & BR
- · Les documents de vente
- · Les factures d'abonnement
- · Les transferts automatiques de commandes
- · Le détail des ventes par client
- · Les statistiques de vente

3. LES ACHATS

- · La génération des commandes fournisseurs
- · La gestion de la contremarque
- · Le portefeuille de commandes
- · Le réapprovisionnement
- · Le regroupement automatique des BL & BR
- Les abonnements
- · Les documents d'achat
- · Le détail des achats par fournisseur
- · Les documents archivés

OBJECTIF

Se perfectionner en utilisant les fonctionnalités avancées de Gestimum Gestion commerciale en toute autonomie

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour - 7H

A FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS



MAÎTRISER LA GESTION DE STOCK



PROGRAMME

GESTION COMMERCIALE

1. PARAMÉTRAGE

· Préférences de gestion

2. ARTICLES

· Le stock dans l'article

3. ACHATS

· Le réapprovisionnement

4. STOCKS

- · Les dépôts
- · Les différents types de gestion de stock
- · Les documents de stock & réservation
- Les mouvements de stock & consultation
- · Les différents inventaires tournant et complet
- · Les nomenclatures et la procédure d'assemblage
- · Les impressions

OBJECTIF

Comprendre la gestion des stocks. Savoir comment consulter et analyser les mouvements. Savoir gérer l'inventaire

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jour - 7H

A FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS





LES STATISTIQUES



PROGRAMME

GESTION COMMERCIALE

1. PRÉSENTATION DES STATISTIQUES DE VENTE

- Choisir ses champs
- Regroupements

2. ARTICLES

· Le détail des achats et des ventes par article

3. ACHATS

· Le détail des achats par fournisseur

· Le détail des ventes par client

5. COMMERCIAUX

· Le calcul des commissions

OBJECTIF

Savoir analyser vos statistiques de ventes et achats

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS







1. ONGLET DONNÉES

- · Création d'une vue avec l'assistant
- · Création d'une vue avec les jointures
- · Création d'une vue avec les calculs (expressions SQL)
- Explications des jointures entre les vues (1 => n)

2. ONGLET CONCEPTION

- · Présentation de l'organisation
- · Présentation des différents objets de conception disponibles
- · Astuces de conception

3. ONGLET CALCUL

- · Présentation des événements les plus importants
- Introduction aux notions de Pascal (if ... then, syntaxe ...)
- · Comment manipuler un objet par calcul (propriété)
- · Les méthodes disponibles (Copy...)

OBJECTIF

Savoir opérer des modifications simples sur des états ReportBuilder

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS





IMPORTS



PROGRAMMF

1. ORGANISATION DES DONNÉES DANS GESTIMUM

· Schéma directeur - Table des données

2. CONSTRUIRE SON FICHIER D'IMPORT

• Identifier les champs obligatoires

3. COMPRENDRE LES ÉTAPES D'IMPORT

- Focus articles
- Focus tiers

4. LES IMPORTS EN GESTION COMMERCIALE

- Relations tiers
- Autres données

OBJECTIF

Savoir intégrer et mettre à jour des données de la gestion commerciale par

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS





I A DFB FT I A TPF



PROGRAMME

ERP

1. PARAMÉTRAGE

- · Préférences de la société
- · Tables de références

2. DONNÉES

· Les pays

3. UTILISATEUR

Les droits

GESTION COMMERCIALE

1. DONNÉES

• Les frais

2. ARTICLES

· Les articles, familles et sous-familles

3. LES TIERS

· Les tiers (prospects, clients, fournisseurs)

4. DEB

- · La préparation de la déclaration d'échanges de biens
- · L'entête et les lignes de l'état préparatoire
- · Les codes : régimes, condition de livraison et modes de transport
- · Les seuils de déclaration
- · Le calcul de la masse nette
- · L'export de l'état préparatoire
- Les impressions

5. TPF

- · Le paramétrage dans l'article
- · Le paramétrage dans les tiers
- · La TPF dans les documents d'achats / ventes
- · Formules de calculs des taxes parafiscales

OBJECTIF

Savoir paramétrer la TFP et utiliser la DEB

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- Fiches d'évaluation à chaud et à froid

M INFORMATIONS







PILOTER SA PME OU SON SERVICE AVEC LES OUTILS DÉCISIONNELS



PROGRAMME

1. LES OUTILS D'ANALYSE DÉCISIONNELLE EN GESTION COMMERCIALE

- Achats
- Ventes
- · CRM
- Stocks
- Résultats

2. PRÉSENTATION DES ONGLETS

- Liste
- · Tableau croisé et tableau
- Graphique
- Conception

3. EXPLOITATION DES TABLEAUX DE BORD

- · Sélection des étiquettes de données
- · Organiser les données
- · Filtrer les données

OBJECTIF

Savoir analyser vos indicateurs clés de Savoir utiliser des outils d'aide à la décision

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- · Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS





TABLEAUX DE BORD ET ANALYSE DÉCISIONNELLE



PROGRAMME

1. LES OUTILS D'ANALYSE DÉCISIONNELLE COMPTABLE

- · Révision par cycle
- · Résultat flash
- · Générale et analytique
- Échéances
- Budgets

2. PRÉSENTATION DES ONGLETS

- Liste
- · Tableau croisé et tableau
- Graphique
- Conception

3. EXPLOITATION DES TABLEAUX DE BORD

- · Sélection des étiquettes de données
- Organiser les données
- · Filtrer les données

OBJECTIF

Savoir analyser les données comptables. Savoir utiliser des outils d'aide à la révision des comptes.

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- · Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS



CRÉATION ET MODIFICATION DE TABLEAUX DE BORD



PROGRAMME

DÉCISIONNEL

1. CRÉATION DES TCD

- · Distinguer les grands axes d'une requête simple
- · Renommer un champ
- · Le nom des tables
- Les jointures
- Les clefs primaires
- · Organisation des données dans Gestimum ERP
- · Utilisation de «OR» et «AND»

OBJECTIF

Savoir créer et modifier les tableaux de bord décisionnels dans Gestimum ERP

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

A FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS





GESTION DES AFFAIRES



PROGRAMME

ERP

1. PARAMÉTRAGE

· Tables de références

2. UTILISATEURS

Les salariés

GESTION COMMERCIALE

1. PARAMÉTRAGE

· Préférences de gestion

2. LES TIERS

Les actions

3. PERSONNALISATION

· Les champs personnalisés

4. LE MODULE AFFAIRES

- · Création et paramétrage de l'affaire
- · Le suivi budgétaire de l'affaire
- · Le suivi du réalisé de l'affaire et le résultat
- · L'outil de saisie décentralisée des temps
- · Le tableau de bord et les pourcentages d'avancement
- · Piloter votre activité (SAV, Gestion de parc machine, suivi commercial,...)

DÉCISIONNEL

1. LES OUTILS D'ANALYSE DÉCISIONNELLE DU MODULE AFFAIRES

- · Analyse des affaires
- · Analyse du budgété vs réalisé (mo, frais, achats, ventes)
- · Pilotage des opportunités commerciales

IMPORTS

1. LES IMPORTS DU MODULE AFFAIRES

- · Création et mise à jour des affaires
- Frais budgétés et réalisés
- · Main d'œuvre budgétée et réalisée

OBJECTIF

Savoir paramétrer et utiliser le module affaires

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 1 jours - 7h

♠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

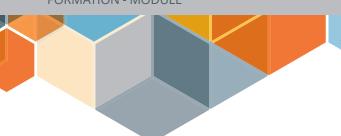
- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- · Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

INFORMATIONS





LES IMMOBILISATIONS



PROGRAMME

GESTION COMPTABLE

- 1. PRÉFÉRENCES DE COMPTABILITÉ
- 2. FAMILLES ET LIEUX
- 3. LA FICHE IMMO
- 4. LES DIFFÉRENTES COMPTABILISATIONS
- 5. LES ÉTATS D'IMPRESSION
- 6. FOCUS SUR LES CALCULS

OBJECTIF Savoir gérer les immobilisations

PRÉREQUIS Etre client ou partenaire Gestimum

- DURÉE: 3,5 h
- FORMATEUR
 Consultant salarié GESTIMUM
- LIEU
 Intra ou inter-entreprise En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

• INFORMATIONS





LES IMMOBILISATIONS: INTÉGRATION



PROGRAMME

GESTION COMPTABLE

1. LE MODULE IMMOBILISATION

- · Préférences de comptabilité
- · La reprise de données

IMPORTS

1. ORGANISATION DES DONNÉES DANS GESTIMUM

· Schéma directeur : Tables des données

2. CONSTRUIRE SON FICHIER D'IMPORT

• Identifier les champs obligatoires

3. LES IMPORTS EN COMPTABILITÉ

- Immobilisations
- · Lignes d'amortissements d'immobilisations

4. ACTUALISER DES DONNÉES EXISTANTES

· Actualisation des données existantes

OBJECTIF Savoir intégrer les immobilisations

PRÉREQUIS

Etre client ou partenaire Gestimum

DURÉE: 3,5 h

⚠ FORMATEUR

Consultant salarié GESTIMUM

LIEU

Intra ou inter-entreprise - En ligne

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Formation en salle (Vidéo-projecteur-Paper-board) ou via Microsoft Teams
- · Accès à notre aide en ligne

SUIVI ET ÉVALUATION :

- Quiz avant et après formation
- Questions orales ou écrites
- · Exercices pratiques en situation réelle
- · Fiches d'évaluation à chaud et à froid

1 INFORMATIONS





Commercia

Stéphanie Brossier

01 34 84 09 85 stephanie.brossier@gestimum.com

Partenaires & Conquête PME

Fidan Dogan 01 34 84 09 86 06 76 44 04 62 fidan.dogan@gestimum.com

Fidélisation PME

Cécile Beaufol 01 34 84 09 88 cecile.beaufol@gestimum.com

Marketing

Séverine Doisneau 01 34 84 09 87

severine.doisneau@gestimum.com

Administration des Ventes

Pascale Ebstein
01 34 84 09 84
pascale.ebstein@gestimum.com

Service Clients

Thibaut Leriteau 01 34 84 09 90

thibaut.leriteau@gestimum.com

Assistance - Formations Personnalisations - Décisionnel

> Fabien, Sandra, Arnaud 01 34 84 09 99 assistance@gestimum.com debridage@gestimum.com

Vous souhaitez faire une formation sur Gestimum ERP?

Que ce soit une formation présente dans ce catalogue, une formation sur mesure, en ligne, chez Gestimum ou chez vous, nous saurons nous adapter.

Pour obtenir un devis personnalisé :

- Contacter Cécile Beaufol -

01 34 84 09 88 - cecile.beaufol@gestimum.com