

Contato

Santa Catarina
47991686707 (Mobile)
roger.more.bnu@gmail.com

www.linkedin.com/in/allan-thomaz-9699b5211 (LinkedIn)
allandevbr92.github.io/resume2/
(Portfolio)

Principais competências

SQL
CSS
Microsoft Windows

Certifications

Certificação do Google Analytics

Allan Thomaz

Google Analyst | Power BI | SQL | Front End Developer
Blumenau, Santa Catarina, Brasil

Resumo

Sou apaixonado por tecnologia e análise de dados. Atualmente, trabalho como trainee de Data Analyst na empresa Hallo de TI, onde estou tendo a oportunidade de desenvolver minhas habilidades em análise de dados e também em desenvolvimento web, utilizando linguagens como HTML, CSS e JavaScript.

Estou sempre em busca de aprimorar minhas habilidades, e por isso, estudo constantemente sobre tecnologias emergentes, como inteligência artificial, machine learning e big data. Além disso, utilizo ferramentas como o Google Analytics e o Power BI para coletar e analisar dados e buscar insights para tomada de decisão estratégica.

Anteriormente, atuei como assistente comercial na Unifique, onde pude desenvolver minhas habilidades em vendas e atendimento ao cliente. Essa experiência foi fundamental para o meu crescimento profissional, e hoje sou capaz de entender as necessidades dos clientes e buscar soluções que atendam às suas demandas.

Sou uma pessoa proativa, criativa e comprometida com resultados. Sempre busco novos desafios para continuar me desenvolvendo como profissional e contribuir para o sucesso das empresas onde atuo. Estou aberto a oportunidades e gostaria de fazer parte de projetos que envolvam tecnologia e análise de dados.

Experiência

Hallo Assembleias.online
Data Analyst | Web Analyst | Developer
novembro de 2022 - Present (5 meses)
Blumenau, Santa Catarina, Brasil

Sou trainee de Data Analyst na Hallo de TI e estou muito feliz em poder desenvolver minhas habilidades em análise de dados. Já venho estudando

essa área há dois anos e agora estou tendo a oportunidade de colocar em prática todo o conhecimento adquirido.

Na Hallo de TI, estou aprendendo a lidar com grandes volumes de dados e a identificar padrões e tendências, o que é fundamental para contribuir com a tomada de decisões estratégicas da empresa. Sou responsável por coletar e analisar dados de diferentes áreas da empresa, buscando aprimorar processos e garantir a melhor experiência possível para nossos clientes.

Além das minhas atividades em análise de dados e desenvolvimento web, também trabalho com web analytics utilizando a ferramenta Google Analytics. Com ela, sou capaz de coletar e analisar dados sobre o comportamento dos usuários no site da empresa, identificando pontos de melhoria e oportunidades para aumentar a conversão e melhorar a experiência do usuário. Estou sempre buscando aprimorar minhas habilidades nessa área, utilizando as melhores práticas e ferramentas disponíveis no mercado.

Estudo frequentemente a utilização do Power BI para criar relatórios e dashboards interativos, permitindo uma melhor visualização e análise dos dados coletados. Essa ferramenta tem sido cada vez mais valorizada no mercado e estou me dedicando para me tornar um profissional ainda mais completo e preparado para enfrentar os desafios da área de análise de dados.

Estou sempre em busca de novos desafios e oportunidades para continuar me desenvolvendo como profissional e contribuir para o sucesso das empresas onde atuo.

Unifique Telecomunicações

Assistente Comercial Pleno

setembro de 2021 - setembro de 2022 (1 ano 1 mês)

Blumenau, Santa Catarina, Brasil

Atuei como Assistente Comercial Pleno na empresa Unifique. Nesse período, pude desenvolver habilidades importantes como organização, planejamento e atendimento ao cliente.

Na Unifique, tive a oportunidade de colaborar em diversas áreas, como em projetos de venda, negociação e relacionamento com o cliente. Além disso, aprendi a trabalhar em equipe de forma colaborativa e a lidar com demandas de diferentes setores da empresa.

Participei ativamente na elaboração de propostas comerciais, no acompanhamento de contratos e na gestão de informações dos clientes. Durante minha atuação na empresa, também pude aprimorar minha habilidade de comunicação, tanto com clientes quanto com colegas de trabalho.

Acredito que minha experiência e habilidades em vendas e atendimento ao cliente me capacitam para enfrentar novos desafios e superar expectativas em futuras oportunidades, visando sempre o crescimento e a excelência em meu trabalho

Vivo (Telefônica Brasil)

Consultor de Negócios

julho de 2018 - janeiro de 2021 (2 anos 7 meses)

Blumenau, Santa Catarina, Brasil

Tive a honra de ingressar na equipe de vendas da empresa VIVO, onde pude aprimorar minhas habilidades em negociação e excelência em atendimento ao cliente.

Ao longo da minha trajetória na VIVO, dediquei-me constantemente ao desenvolvimento das minhas habilidades em vendas e atendimento ao cliente, o que me permitiu alcançar resultados expressivos e ser reconhecido como destaque em diversas oportunidades.

Sempre busco aprimorar meus conhecimentos e habilidades, visando contribuir de forma significativa para o sucesso da empresa e para a satisfação dos clientes.

A experiência na Vivo foi fundamental para o meu desenvolvimento profissional e para aprimorar minhas habilidades em vendas e atendimento ao cliente. Sinto-me grato pela oportunidade e pelo aprendizado adquirido nessa empresa.

Formação acadêmica

UniCesumar

Análise e Desenvolvimento de Sistemas · (setembro de 2021 - maio de 2024)