Объявление

Стремительно-развивающаяся российская компания ***ООО “Платген”*** специализирующаяся на поставках расходных материалах для PRP терапии в медицинские учреждения приглашает кандидатов на должность ***“Менеджер по продажам”.***

**Ключевая ответственность** – выполнение плана продаж продукта (пробирки для PRP терапии) в Леч. учреждения на вверенной территории.

**Должностные обязанности** :

- Проведение деловых встреч с целевыми клиентами для увеличения продаж

- Организация и проведение презентаций продукции, круглых столов, тематических конференций

- Оформление договоров по закрытие сделок

- Составление индивидуальных планов работы на месяц

- Анализ рынка на вверенной территории: Потенциал и потребности целевой аудитории, позиции конкурентов на рынке

- Участие в разработки маркетинговой стратегии в пределах своих полномочий

- Предоставление отчетов о проделанной работе по установленной в компании форме (CRM система GROTEM)

**Требование к кандидату:**

- Высшее или средне-специальное образование

- Общий опыт в сфере продаж от 3 лет, предпочтителен опыт работы на медицинском рынке от 1 года, опыт работы в сфере гос. закупок на медицинском рынке будет преимуществом

- Наличие развитых навыков продаж (умение общаться, вести переговоры на разных уровнях с различными типами клиентов)

- Наличие навыков целеполагания и планирования своей работы

- Высокая обучаемость

**Мы предлогаем:**

- Трудоустройство в соответствии с ТК РФ

- З/П окладная часть 60 000 Р/мес. + ежемесячные премии

- Ежегодная индексация окладной части в соответствии с инфляцией

- Профессиональное развитие в сфере продаж и управления (компания организует ежегодные профессиональные тренинги по продажам, целеполаганию, планированию, другим аспектам профессионального личностного роста)

- Перспективы карьерного роста (возможность занятий позиций менеджер по ключевым клиентам, региональный менеджер, руководитель направление)