

# حلول آمنة وسريعة و متكاملة

قم بتوسيع نطاق منتجاتك وتواصل مع أكثر من 9000 مشتري بالجملة عالميًا، مع إمكانية الوصول إلى أسواق الشرق الأوسط وأفريقيا والاتحاد الأوروبي.



**TijaraHub.com**  
منصة تجارة هب

## المقدمة 02

نظرة عامة على تجارة هب، رسالتها، رؤيتها، عرض القيمة الخاص بها، وما يميز تجارة هب في سوق أعمال الشركات.

## حلولنا الشاملة 09

نظرة عامة على الحلول الشاملة التي تقدمها تجارة هب، بما في ذلك خدمات سوق أعمال الشركات، دعم سلسلة التوريد، واستراتيجيات التسويق المصممة خصيصًا للتجارة.

## لماذا تجارة هب؟ 16

اكتشف ما يجعل تجارة هب المنصة المفضلة في سوق أعمال الشركات، من المعاملات الآمنة وضمان الجودة إلى الدعم الشامل للمشتريين والمصنعين والموردين.

## كيف تنضم إلينا؟! 17

تقدم تجارة هب خطط اشتراك مرنة مصممة لدعم الشركات من خلال أبحاث السوق، ومبيعات التصدير، وتكامل الخدمات اللوجستية، والتواجد الرقمي.

# المقدمة

تجارة هب هي منصة تجارة إلكترونية متطورة، متخصصة في ربط الشركات المصنعة المعتمدة بالمشتريين الدوليين، مما يتيح لهم فرصاً واسعة للنمو والتوسع في الأسواق العالمية.

بفضل بنيتنا التحتية الرقمية المتطورة، نعمل على إزالة العوائق التجارية، ونوفر بيئة شفافة تمكن الشركات من التحرك بثقة نحو أسواق جديدة.

تقدم منصتنا حلولاً متكاملة تمكّن الشركات من إدارة عمليات التوريد بسهولة، والاستفادة من خيارات دفع مرنة، والوصول إلى شبكة موثوقة من الموردين والموزعين.



## رؤيتنا

أن نكون الوجهة الأولى للتجارة الإلكترونية بين الشركات، عبر تطوير بيئة تجارية ذكية وسلسلة تمكن الشركات من إجراء تعاملاتها بسهولة وأمان، والتوسع نحو أسواق جديدة دون قيود.



## مهمتنا

توفير حلول رقمية مبتكرة تدعم التجارة بين الشركات على مستوى عالمي، مما يمكنها من تحقيق نمو مستدام من خلال أدوات متطورة، وشراكات استراتيجية، وخدمات متكاملة تلي احتياجات التجارة الحديثة.

# حقائق وأرقام رئيسية

تواصل تجارة هب توسيع نطاق وصولها وتأثيرها في التجارة العالمية بين الشركات (B2B) من خلال الابتكار والشراكات والحلول التي تعتمد على العملاء. وفيما يلي بعض من أحدث أبرز إنجازاتنا:



## 7K+

### عدد الفرص التجارية

أكثر من 7,000 فرصة بيع وشراء شهريًا



## 4+

### التوسع العالمي

الخليج، إفريقيا، الاتحاد الأوروبي، الولايات المتحدة، شرق آسيا



## 4.5K+

### صفقات تجارية مُنجزَة

أكثر من 4,500 صفقة ناجحة بين المشترين والموردين



## 70K+

### زوار للمنصة شهريًا

أكثر من 70,000 مستخدم يبحثون عن فرص تجارية جديدة



## 25%

### النمو المتوقع

حجم أعمال بقيمة 6 مليون دولار، مدفوعًا بنمو سنوي بنسبة 25% في المعاملات.



## 1.2K+

### موردين معتمدين

أكثر من 1,200 مورد موثوق من تركيا ومصر

# رحلتنا في النمو و التوسع

بدأت تجارة هب بربط المصنعين والمشتريين، وسرعان ما أصبحت شريكاً موثوقاً في التوريد. توسعت القدرات اللوجستية، ونجحت الشركة في التحول إلى العمليات الرقمية.

عزز إطلاق سوق التجارة بين الشركات قوي ريادتها في التجارة الإلكترونية، مما أدى إلى نمو كبير. يتم التخطيط لمزيد من التوسع العالمي، ودمج التقنيات المتقدمة، وتعزيز الحضور الإقليمي الاستراتيجي.

تتوسع تجارة هب عالمياً من خلال الذكاء الاصطناعي وتقنية البلوك تشين وسلاسل التوريد المحسنة، مما يعزز الشراكات التجارية الرئيسية.



2025

أعدنا إطلاق علامتنا التجارية تحت اسم TijaraHub.com، وأطلقنا منصتنا لتوفيق الأعمال B2B المدعومة بالذكاء الاصطناعي والتحليلات الفورية.

2024

2023

توسعت قدراتنا اللوجستية، ونشحن 25-35 حاوية شهرياً إلى الشرق الأوسط وأفريقيا.

توسّعنا إلى دول الخليج وأفريقيا والاتحاد الأوروبي، محققين أكثر من 70 ألف زائر شهرياً وأكثر من 7,000 معاملة شهرياً.

2021

2020

تأقلمنا مع جائحة كوفيد-19 من خلال التحول إلى العمليات الرقمية، مما مكّننا من تسهيل التجارة عن بُعد.

2017

تأسست تجارة هب في الصين وتركيا كشركة تجارية، تربط المصنعين بالمشتريين العالميين.



## برامج التطوير والتسريع

تعزز شراكتنا مع الحاضنات الرائدة وشركات التكنولوجيا المالية والخدمات اللوجستية الابتكار، وتحسن التمويل والدفع والتنفيذ.

**دعم الشركات الناشئة وريادة الأعمال:** تعاونت تجارة هب مع حاضنات ومسرعات أعمال رائدة مثل Global 500 و Plug and Play و Raya FutureTECH، لدعم الابتكار وتمكين الشركات الناشئة.

**الابتكارات في التكنولوجيا المالية والتجارة الرقمية:** تعاونت تجارة هب مع شركات التكنولوجيا المالية لتطوير نماذج تمويل جديدة، وحلول ائتمانية، وخيارات دفع مرنة تفيد المشتري والموردين.

**التحسينات في سلاسل التوريد والتجارة الدولية:** من خلال التعاون مع شركات تكنولوجيا الخدمات اللوجستية، تواصل تجارة هب تحسين عمليات الشحن وتنفيذ الطلبات، مما يضمن تجربة توصيل سلسلة لمشاركي التجارة الدولية.



## الأحداث والإنجازات

حضور تجارة هب في الفعاليات التجارية العالمية ووسائل الإعلام يسلط الضوء على دورها في تحديث التجارة الإلكترونية بين الشركات (B2B) ودفع الابتكار في سلاسل التوريد.

**المعارض التجارية الدولية:** شاركنا في Gulf Food و LEAP Saudi و WORLDEF Istanbul، حيث استعرضنا حلولنا الرقمية للتجارة.

**التغطية الإعلامية:** حظيت تجارة هب بتقدير في أبرز المنشورات الصناعية لتقنياتها المبتكرة في التوريد المدعوم بالذكاء الاصطناعي وحلول التكنولوجيا المالية.

**التقدير الصناعي:** تم الاعتراف بتجارة هب كجهة رئيسية في تطوير التجارة الرقمية بين الشركات (B2B) وتكريمها لدورها في تعزيز كفاءة سلاسل التوريد.

**الجوائز والتقدير:** حصلت تجارة هب على جوائز تقديرية في تحسين سلاسل التوريد وأتمتة التجارة الدولية، مما عزز مكانتها كمنصة تجارية رائدة تدعم التحول الرقمي في قطاع B2B.







# الشراكات الاستراتيجية

تجارة هب تتعاون مع العلامات التجارية الرائدة، والمصنعين، ومزودي الخدمات اللوجستية، والمؤسسات المالية، وشركات التكنولوجيا لبناء منظومة تجارة بين الشركات (B2B) متكاملة، تعزز الكفاءة والموثوقية والنمو.

## شركاء التصنيع



نحن نتعاون مع أبرز المصنعين في مختلف الصناعات لتوفير منتجات عالية الجودة بأسعار تنافسية.

- الأغذية والمشروبات
- المنسوجات والملابس
- الإلكترونيات والأجهزة المنزلية
- مواد البناء والمستلزمات الصناعية
- الصحة والجمال

## شركاء الخدمات اللوجستية والشحن



إدارة موثوقة لسلسلة الإمداد من خلال:

- خدمات شحن دولية جوي وبحري و بري
- مراكز تخزين وتوزيع لضمان توريدات فعالة
- حلول تتبع متطورة لتحسين عمليات التسليم

## شركاء الخدمات المالية والدفع



المعاملات الآمنة والمرنة مدعومة من خلال:

- بوابات دفع متعددة العملات
- خدمات التمويل التجاري والدفع بأقساط مرنة
- أنظمة الدفع عبر الضمان (Escrow)
- حماية جميع الأطراف في العمليات التجارية

## الجهات الحكومية والمنظمات التجارية



تسهيل الوصول إلى الأسواق العالمية من خلال:

- غرف التجارة
- وكالات تنمية الصادرات
- المناطق الحرة التجارية
- مبادرات التجارة الإلكترونية



## بائعونا

موردون موثوقون،  
جودة مضمونة

اكتشف شبكة من الموردين المعتمدين من  
تركيا ومصر وغيرها، يقدمون منتجات عالية  
الجودة بموثوقية وتميز.



تجارة هب العالمية ذ.م.م.

## عملاؤنا

شركات عالمية،  
تجارة سلسلة

نمكن الشركات في الخليج وأفريقيا وأوروبا من  
التواصل مع أفضل الموردين لضمان معاملات  
سلسلة وناجحة



تجارة هب العالمية ذ.م.م.

## أحدث الصفقات الناجحة

استكشف أحدث المعاملات عالية القيمة التي  
سهلتها تجارة هب | حيث تزدهر الأعمال وتنمو  
الشراكات.







## أهمية الانتقال إلى التسويق الرقمي والتجارة الإلكترونية؟



يشهد عالم الأعمال تطورًا سريعًا، وأصبح التحول إلى التسويق الرقمي والتجارة الإلكترونية ضرورة للنمو وتعزيز القدرة التنافسية، وليس مجرد خيار.

- توسيع نطاق أعمالك
- نمو فعال من حيث التكلفة
- نجاح قائم على البيانات
- التوفر على مدار الساعة
- معاملات آمنة
- ميزة تنافسية



## النجاح في بيئة التجارة بين الشركات B2B الجديدة مع تجارة هب!



للازدهار في قطاع B2B، يجب على الشركات توقع احتياجات العملاء وتلبيتها قبل المنافسين.

تؤكد أبحاثنا أن التجارة بين الشركات (B2B) هي عامل رئيسي للنجاح، حيث تعزز رضا العملاء، وزيادة الإنفاق، والاحتفاظ بهم، وبناء الثقة.

**1.4x**

زيادة في ثقة العملاء.

**1.8x**

زيادة في رضا العملاء.

**2%**

نمو سنوي أعلى في إيرادات التجارة بين الشركات

**70%**

معدل الاحتفاظ بالعملاء، مقارنة بـ 49% للبائعين الأقل كفاءة.

هذا المحتوى مستند إلى أبحاث التجارة بين الشركات (B2B) من Deloitte Digital.

**Deloitte.**  
Digital

## التجارة الدولية

## التكنولوجيا و Ai

## التسويق

# حلولنا

اكتشف مجموعة من الخدمات المتخصصة المصممة لتعزيز أعمالك. من الحلول المبتكرة إلى الدعم الموثوق، نحن ملتزمون بالتميز ودفع نجاح التجارة الإلكترونية بين الشركات.

# 09



## التوسع في الأسواق العالمية

توفر تجارة هب للشركات إمكانية توسيع نطاق عملياتها التجارية من خلال الوصول إلى شبكة واسعة من الموردين والمشتريين المعتمدين في مختلف القطاعات الصناعية. نساعد عملاءنا على اختراق الأسواق الجديدة بسهولة عبر تقديم حلول شاملة تدعم قراراتهم الاستراتيجية

## تسهيل التجارة الدولية

يمكن أن تكون التجارة الدولية معقدة، لكن تجارة هب تبسطها من خلال دعم الامتثال التنظيمي، ومعاملات آمنة متعددة العملات، وحلول تمويل التجارة، مما يسهل الأعمال عبر الحدود بسلاسة.

## التصنيع بالعلامة التجارية الخاصة

تجارة هب تساعد الشركات على إنشاء منتجاتها بعلامتها التجارية الخاصة من خلال التوريد بين المصنعين، ودعم العلامة التجارية المخصصة، ومراقبة الجودة الشاملة.

## توفير المصادر

تربط أدوات تجارة هب المدعومة بالذكاء الاصطناعي المشتريين بالمصنعين المعتمدين، مما يوفر مقارنة بين الموردين، وإدارة الطلبات بالجملة، وضمان جودة المنتجات.

## الفعاليات والبعثات التجارية

تربط خدمة الفعاليات والبعثات التجارية علامتك التجارية بالأسواق الدولية من خلال فعاليات منظمة وبعثات تجارية تتيح لك استكشاف أسواق جديدة، وبناء شراكات، واكتساب رؤى حول الفرص العالمية.





## دعم الصادرات الدولية

يتكون فريق مبيعات التصدير لدينا من خبراء عالميين يتمتعون بعلاقات واسعة في الصناعة. تتكفل تجارة هب برواتبهم الثابتة، بينما يمول المصنعون عمولاتهم، مما يضمن وصول المصنعين المباشر إلى محترفي التصدير المتخصصين.

### إرشادات دخول الأسواق

يقدم خبراءنا دعماً مخصصاً لمساعدة الشركات على دخول الأسواق الدولية بنجاح والتعامل معها، مع ضمان الامتثال للأنظمة المحلية والمعايير الصناعية.

### تطوير استراتيجيات المبيعات

نساعد في وضع استراتيجيات مبيعات فعالة تعزز الربحية، ونُحسن نماذج التسعير، وتعزز مكانة السوق لضمان النجاح على المدى الطويل.

### دعم المفاوضات التجارية

يساعد متخصصونا الشركات في التفاوض على الصفقات التجارية وصياغتها، مما يضمن شروطاً مميزة، وتقليل المخاطر، وإتمام المعاملات بسلاسة مع الشركاء العالميين.



## أبحاث السوق المخصصة

تقدم خدمة الـ 360° لأبحاث السوق والرؤى تحليلاً معمقاً لاتجاهات السوق، وأسعار المنتجات، والمنافسين. كما توفر دراسة سلوك السوق فهماً شاملاً لكيفية تصرف المستهلكين والشركات في السوق من خلال تحليل عادات الشراء وعمليات اتخاذ القرار.

### سلوك المستهلك وتوقع الطلب

تحليل اتجاهات السوق لفهم تفضيلات المشترين والتنبؤ بالطلب المستقبلي.

### الرؤى الاقتصادية والتجارية

مراقبة التغيرات الاقتصادية وتقلبات التجارة للتنبؤ بتغيرات السوق وتقليل المخاطر.



## تحديد المشتريين المحتملين

تضم قاعدة بيانات المشتريين لدينا أفرادًا وشركات أقمنا علاقات معهم من خلال تعاملات سابقة. نحافظ على تواصل مستمر معهم، مما يضمن علاقات محدثة تسهل الوصول الفعال وتعزز الشراكات التجارية القوية.



نغطي مجموعة واسعة من الصناعات، ونقدم حلولاً مخصصة تلي احتياجات مختلف القطاعات والأسواق. بفضل قاعدة بيانات متنوعة وعلاقات واسعة، نوفر الدعم والخدمات التي تعزز الأداء وتدفع النمو في مختلف المجالات.

نؤمن بأن الحلول المبتكرة والمتخصصة في كل صناعة تساهم في بناء شراكات طويلة الأمد وتعزز النجاح المشترك.



## الدعم اللوجستي من الباب إلى الباب

يقدم فريق سلاسل التوريد لدينا حلاً لوجستياً بسيطاً وآمناً من الباب إلى الباب. من خلال شراكات مع شركات الشحن والتأمين وضمان الجودة الدولية، ندير تعقيدات التجارة عبر الحدود. يدفع المشترون رسومًا مقابل هذه الخدمة السلسة والخالية من المتاعب.



نضمن تسليمًا دقيقًا وفعالاً من خلال الإشراف على كل خطوة في العملية اللوجستية. يعمل فريقنا عن كثب مع شركات نقل موثوقة لضمان نقل البضائع بأمان ووصولها إلى وجهتها في الوقت المحدد.

بفضل التتبع الفوري والتواصل الشفاف، يمكن للعملاء مراقبة شحناتهم بسهولة من البداية إلى النهاية، مما يوفر راحة البال طوال رحلة الشحن.





## بناء العلامة التجارية عبر الدروب شيبينج

حل الدروب شيبينج الأمثل لك، توفر Auto Drop طريقة بسيطة وفعالة للوصول إلى آلاف المنتجات عالية الجودة من TijaraHub.com.



شراكتنا مع سلة، المنصة الرائدة في التجارة الإلكترونية في السعودية، تعزز ظهور علامتك التجارية في المملكة ومنطقة الخليج.

من خلال الاستفادة من شبكة سلة التي تضم أكثر من 70,000 تاجر نشط وقاعدة عملاء تتجاوز 7,000,000 مستخدم، نساعد في توسيع نطاق وصول علامتك التجارية وزيادة فرص نموها في هذا السوق الحيوي.

قريبًا، سنقوم بتوسيع خدماتنا من خلال التكامل مع Shopify، مما يزيد من وصولك إلى جمهور عالمي. ستوفر هذه الشراكة فرصًا أكبر لازدهار علامتك التجارية، مما يضمن وصول منتجاتك إلى العملاء المناسبين بكفاءة، ويدعم نجاحك على المدى الطويل.



## التسويق عبر واتساب والبريد الإلكتروني

تواصل المشترين والمصنعين فورًا من خلال ميزة الإشعارات الفورية، التي توفر تحديثات دقيقة ومحتوى مخصص يصل مباشرة إلى أجهزتهم، مما يعزز التفاعل، ويزيد من الاحتفاظ بالمستخدمين، ويدفع معدلات التحويل. ابقَ في المقدمة مع تنبيهات فورية حول الاستفسارات والطلبات واتجاهات السوق، لضمان عدم تفويت أي فرصة.



مع التنبيهات الفورية حول الاستفسارات الجديدة، وتحديثات حالة الطلبات، والرؤى الحصرية في الصناعة، يمكن للمصنعين البقاء على اطلاع واتخاذ إجراءات فورية.

يضمن نظام الإشعارات الذي يرسل رسائل ذات صلة، مما يعزز الكفاءة ويقوي العلاقات التجارية.



# تسويق العلامة التجارية الإعلانات المدفوعة في Google و Meta

نتعاون مع المصنعين في حملات تسويق مشتركة لعرض أسمائهم وشعاراتهم بشكل بارز على Meta و Google Search من خلال الإعلانات المدفوعة. تعزز هذه الشراكة الوعي بالعلامة التجارية والمصادقية، مما يساعد في الوصول إلى جمهور أوسع وتحقيق نمو مشترك.



من خلال استراتيجيات إعلانية مستهدفة، نضمن ربط المصنعين بالمشتريين المناسبين في الوقت المناسب. يعتمد نهجنا القائم على البيانات على تحسين أداء الإعلانات، مما يزيد من معدلات الظهور والتفاعل والتحويل.

قريبًا، سنقوم بتوسيع خدماتنا من خلال التكامل مع Shopify، مما يزيد من وصول علامتك التجارية إلى جمهور عالمي. ستوفر هذه الشراكة فرصًا أكبر لازدهار علامتك التجارية، مما يضمن وصول منتجاتك إلى العملاء المناسبين بكفاءة، ويدعم نجاحك على المدى الطويل.



## صفحة ويب للمصنع لدعم التصدير

يحصل كل مصنع على صفحة ويب مخصصة تتضمن البانر، الشعار، قوائم المنتجات، الشهادات، ومعلومات الشركة. يعزز ذلك رؤية العلامة التجارية والمصادقية، مما يوفر للعملاء نظرة شاملة على منتجات المصنع وخلفيته.



تعمل الصفحة المخصصة كواجهة متجر رقمية، مما يتيح للمصنعين عرض خبراتهم، إبراز المنتجات الأساسية، وبناء الثقة مع المشتريين المحتملين.

بفضل التصميم الحديث وتحسين محركات البحث (SEO)، يساعد المتجر الإلكتروني في زيادة الظهور الرقمي، جذب العملاء ذوي النوايا الشرائية العالية، وتسهيل عملية الشراء بين الشركات (B2B).



## حاسبة عروض الشحن الفورية

تجارة هب تقدم ميزة حاسبة العروض الفورية، التي تتيح للمشتريين تقدير التكلفة الإجمالية للمنتجات بنقرة واحدة، مع عرض الاقتراحات مرفقة بصور المنتجات. تشمل التقديرات رسوم الشحن، والجمارك، والتخليص الجمركي، وتكاليف التوصيل المحلي، مع إمكانية اختيار نوع الشحن والوجهة لضمان شفافية التسعير وسهولة التخطيط للطلبات.



يتيح النظام الفوري للتسعير للمستخدمين الحصول على تقديرات أسعار فورية، مما يسهل عملية اتخاذ القرار.

تُعزز هذه الأداة الشفافية، وتقلل من وقت التفاوض، وتُمكن المشتريين من فهم تفصيلي للتكاليف، مما يجعل التجارة الدولية أكثر سلاسة وكفاءة.

## دعم طلب العينات

تتيح خدمة طلب العينات من تجارة هب للمشتريين طلب عينات من المنتجات للتعرف على العلامات التجارية قبل الشراء، مما يعزز فرص المبيعات.

كما توفر دعمًا لوجستيًا متكاملًا يشمل الشحن من الباب إلى الباب، لضمان تجربة سلسلة وموثوقة.

## تحسين محركات البحث (SEO) للمنتجات

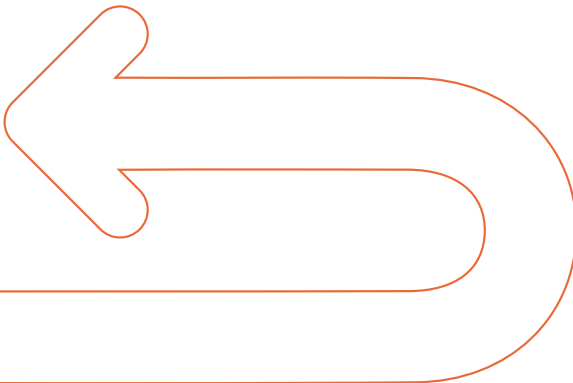
توفر تجارة هب خدمة متكاملة لتحسين ظهور المنتجات في محركات البحث، مما يساعد المصنعين على زيادة الزيارات العضوية وتعزيز مبيعاتهم.

نقوم بتحليل الكلمات المفتاحية، تحسين أوصاف المنتجات، وتطبيق أفضل ممارسات SEO لضمان وصول المنتجات إلى العملاء المستهدفين بسهولة ورفع ترتيبها في نتائج البحث.

## فريق الكتالوج المتخصص

يعمل فريق الكتالوج المتخصص لدينا على مساعدة المصنعين في تحميل وإدارة بيانات المنتجات، بما في ذلك الصور، الأوصاف، والتسعير.

يضمن هذا الفريق تحديثات دقيقة وفي الوقت المناسب، مما يعزز عرض المنتجات وزيادة تفاعل العملاء.





# لماذا تجارة هب ؟

تجارة هب هو سوق إلكتروني شامل مصمم لتسهيل التجارة بين الشركات (B2B)، من خلال ربط المشتري والموردين بحلول سلسلة، آمنة، وفعالة، مما يعزز فرص النمو والتوسع العالمي.

تعمل تجارة هب على تحسين سلسلة التوريد بالكامل، بدءًا من المصادر والمشتريات وصولًا إلى المدفوعات والخدمات اللوجستية، مما يضمن تجارة أكثر كفاءة، وأمانًا، وربحية للشركات.



## دورة الطلب الشاملة



تعمل تجارة هب على تحسين عمليات الشراء من خلال طلبات عروض الأسعار (RFQs)، طلبات العينات، والتتبع الفوري لسلسلة التوريد، مما يضمن كفاءة وسلاسة في تنفيذ الطلبات من البداية إلى النهاية.



## مدفوعات ومعاملات سلسلة

توفر تجارة هب خيارات دفع آمنة ومتعددة العملات، مع حماية الضمان (Escrow)، تمويل تجاري، ونظام ذكاء اصطناعي لكشف الاحتيال، مما يضمن معاملات سلسلة موثوقة.

## الحماية وضمان الجودة



توفر تجارة هب حماية شاملة من خلال التحقق من الموردين، فحوصات ما قبل الشحن، وحلول فض النزاعات، مما يقلل من مخاطر التجارة ويضمن أصالة المنتجات وجودتها.



## دعم شامل

تقدم تجارة هب دعمًا متكاملًا من خلال مدراء حسابات مخصصين، خدمة عملاء على مدار الساعة، وتتبع فوري للشحنات، مما يضمن مساعدة كاملة من الطلب حتى التسليم.

## حلول مخصصة للمشتريين والبائعين



يستفيد المشترون بالجملة من الوصول إلى موردين موثوقين وأسعار تنافسية، بينما يحصل البائعون على تكامل مع الأسواق العالمية، معاملات آمنة، ودعم تسويقي لتعزيز نمو أعمالهم.





# الرؤية المستقبلية وخطط التوسع

تعمل تجارة هب على التوسع عالميًا، مستهدفة أمريكا الشمالية واللاتينية، جنوب شرق آسيا، إفريقيا، أوروبا، والشرق الأوسط، لتعزيز فرص التجارة والتواصل بين الشركات عبر الأسواق الدولية.

تعتمد تجارة هب في توسعها على شراكات محلية، دعم متعدد اللغات، وأدوات الامتثال، لضمان تجربة تجارة دولية سلسة ومتوافقة مع متطلبات الأسواق المختلفة.

توسيع قاعدة  
المشتريين



تحسين  
الدروب شيبينج



تحسين خيارات  
الدفع



تحسين التصنيع  
بالعلامات التجارية الخاصة



نقدم خطط اشتراك سنوية مرنة مصممة لمساعدة الشركات على التوسع والنجاح، مع مزايا تشمل الوصول إلى موردين موثوقين، دعم تسويقي، وحلول دفع آمنة.

اختر من بين **الخطة القياسية (Standard)**، **الخطة المميزة (Premium)**، أو **الخطة المخصصة (Custom)**، حيث توفر جميعها خدمات قيّمة، دعمًا تسويقيًا، وميزات متقدمة مصممة لتلبية احتياجاتك التجارية.

استكشف الحلول القوية التي تقدمها تجارة هب في مجال B2B من خلال **تجربة مجانية لمدة 14 يومًا**، واستفد من الميزات المتقدمة لتنمية أعمالك بثقة.

## كيف تنضم إلى شبكةنا؟



SUBSCRIBE







**TijaraHub.com**  
منصة تجارة هب

✉ info@Tijarahub.com

#### UAE, Head Office

☎ +971 452 307 13 +971 544 206 074

☎ +971 544 206 074

📍 Sharjah Media City (Shams), Al Messaned,  
Al Bataeh, Sharjah.

#### Egypt Branch

☎ +20 2 2521 1044

☎ +20 15 55943415

📍 16, Street 254, Maadi, Cairo.

#### Türkiye Branch

☎ +90 534 683 1310 +90 850 309 6849

☎ +90 534 683 1310

📍 Maltepe, Yedikule Çırpıcı Yolu 2/45,  
34010 Zeytinburnu, İstanbul.



Download on the  
App Store

GET IT ON  
Google Play