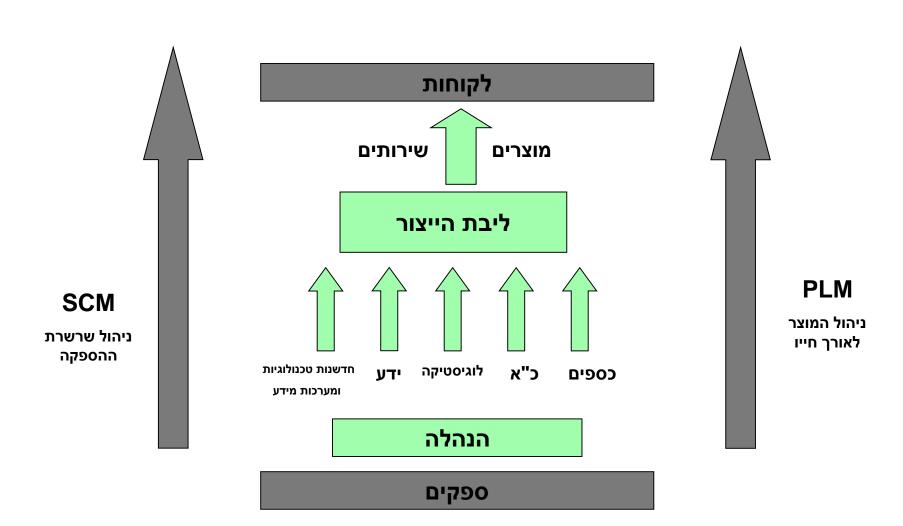
שיטות וכלי ניהול מתקדמים

Balanced Scorecard-ניהול לפי יעדים

פרופ' חיים שנידרמן המחלקה לניהול אוניברסיטת בר אילן

הגישה הארגונית המערכתית

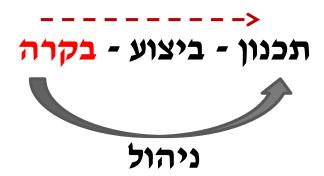


- בספרו ארגונים מגדיר סמואל ארגון כמערכת חברתית העוסקת בהפקה שיטתית ומתמשכת של מוצרים ו/או שירותים ,
 באמצעות מחזורי פעילות תכליתית של בני אדם ומתקיימת כתוצאה מיחסי גומלין עם הסביבה שבמחיצתה היא פועלת.
- בהתאם לגישה הארגונית המערכתית לכל ארגון יש הנהלה שתפקידה לנהל את הארגון בתהליך מעגלי מתמיד הכולל פעולות תכנון, ביצוע ובקרה הבאים לידי ביטוי בתוכניות העבודה של הארגון.

סמואל, 2005, ארגונים, אוניברסיטת חיפה.

תכנון ותפעול מערכת הכוללת חזון, מטרות, יעדים ומדדים

• בהתאם לגישה הארגונית המערכתית לכל ארגון יש הנהלה שתפקידה לנהל את הארגון בתהליך מעגלי מתמיד הכולל פעולות תכנון, ביצוע ובקרה הבאים לידי ביטוי בתוכניות העבודה של הארגון.



התהליך הניהולי מתבסס על קיומה של "שפה משותפת ארגונית", המאפשרת קיומה של מערכת בקרה. אבני היסוד של השפה הם חזון, מטרות, מדדים ויעדים.

- הבקרה בשונה מביקורת , הבוחנת בדיעבד , עמידה בהוראות, הנחיות ונהלים, מתקיימת באופן רציף בצמוד לביצוע ובוחנת באופן מתמיד ובזמן אמתי את עמידת ביצועי הארגון ביעדי התכנון. תנאי לקיומה ביעיל של מערכת בקרה שפה משותפת ולביצוע. בלעדיה אין יכולת השוואתית של ביצוע מול תכנון.
 - ניהול לפי יעדים (MBO/נל"י) -מתבסס על קיומה של מערכת הכוללת חזון, מטרות, מדדים ויעדים לארגון. מערכת זו היא השפה המשותפת ההכרחית לקיומה של הבקרה בארגון.

: מערכת נל"י מגדירה לארגון

- חזון הארגון (גנרי ומתאים לכל ארגון) להיות מוביל בתחום
- : (שלוש מטרות גנריות המתאימות לכל ארגון)
 - זמינות ביצוע המוצר ו/או השירות
 - איכות המוצר ו/או השירות
 - עלות מינימלית שך המוצר ו/או השירות ●
- מדדים ויעדים (ייחודיים לכל ארגון וארגון) אלה נועדו לאפשר מדידה אובייקטיבית של ביצועי הארגון מול התכנון ביחס ליעדים שנקבעו.

סרגל הישגים מאוזן (Balanced Scorecard ראשי תיבות של, BSC)

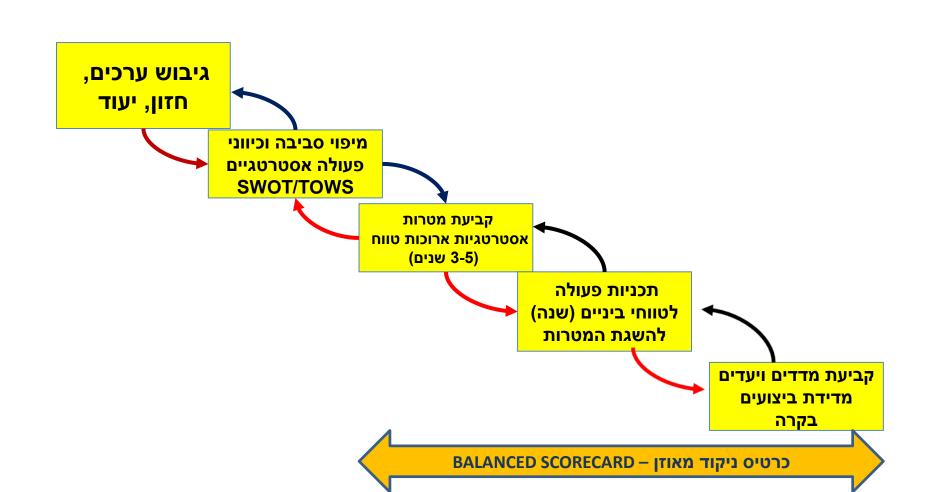
הוא שיטת ניהול ביצועים (Performance Management) בשנת David P. Norton ו-Robert S. Kaplan שפותחה על ידי 1992, המשלבת מדדי ביצוע כמותיים ואיכותיים (KPI) המשלבת מדדי ביצוע כמותיים ואיכותיים המשמעותיים ביותר לארגון ומעניקה למנהל כלי ניהולי לניווט הארגון להצלחה תחרותית.

- סרגל הישגים מאוזן הינה שיטת ניהול אשר מיישמת את חזון הארגון דרך המטרות, היעדים ומדדי הביצוע בארגון.
- משפרת את התקשורת הפנימית והחיצונית ומבקרת את ביצועי הארגון למול האסטרטגיה.
- בשיטה זאת, בעזרת לוח מחוונים (Dashboard) רוחבי אנחנו בשיטה זאת, בעזרת לוח מחוונים בחנים את ביצועי הארגון ועמידתו ביעדים האסטרטגיים שהציב לעצמו בטווח קצר, בינוני ובעיקר ארוך.
- מהנהלה הבכירה דרך מנהלי הדרג הביניים, הזוטרים עד לאחרון העובדים - "שדה מגנטי"

ארבעה עולמות תוכן מומלצים בשיטת הסרגל ההישגים המאוזן:

- ?העולם הפיננסי איך אנו נראים למול המשקיעים
 - צולם הלקוחות איך הלקוחות רואים אותנו?
- עולם התהליכים הפנימיים (תפעול) מה אנחנו עושים טוב או לא?
 - . עולם הצמיחה והלמידה (ראיית העתיד).

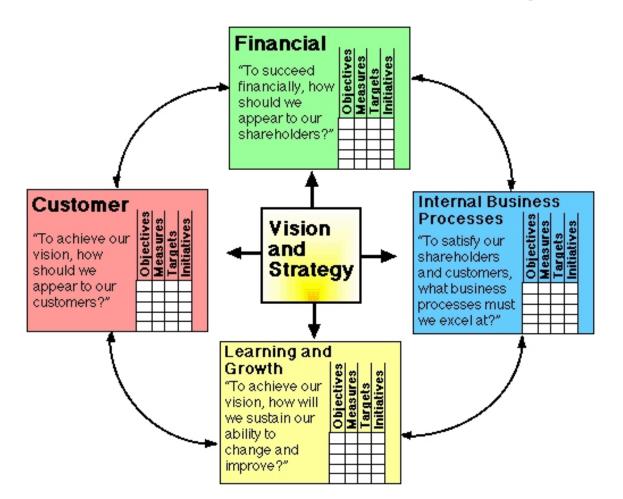
מיפוי ה- BSC בתכנון האסטרטגי



- כרטיס ניקוד מאוזן - Balanced Scorecard

רטיס ניקוד מאוזן , בוחן ומאפשר ניהול הארגון בארבעה - BALANCED SCORECARD - כרטיס ניקוד מאוזן , בוחן ומאפשר ניהול הארגון בארבעה תחומים בו זמנית ובאופן מאוזן שכן כל אחד מהם מתמקד בצד אחר של העשייה הארגונית ובכך מתאפשרת גישה ארגונית רחבה. ארבעת התחומים הם:

הכספים, הלקוחות, התהליכים הפנימיים, הלמידה והצמיחה





סרגל הישגים מאוזן (Balanced Scorecard ראשי תיבות של BSC)

Vision & Mission

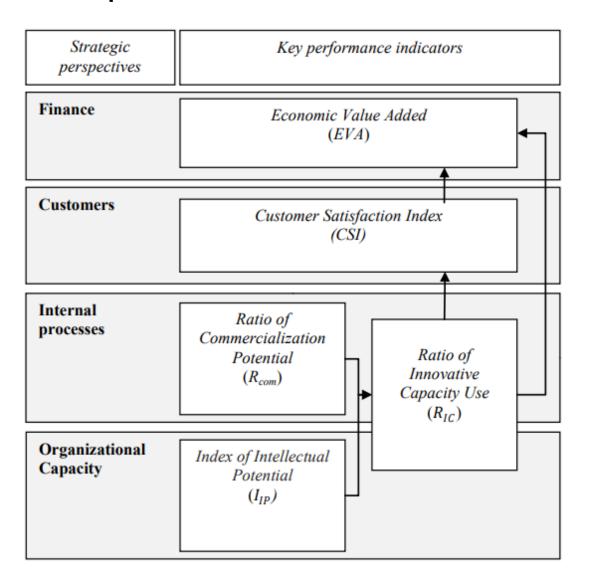
Customer

Financial

Internal

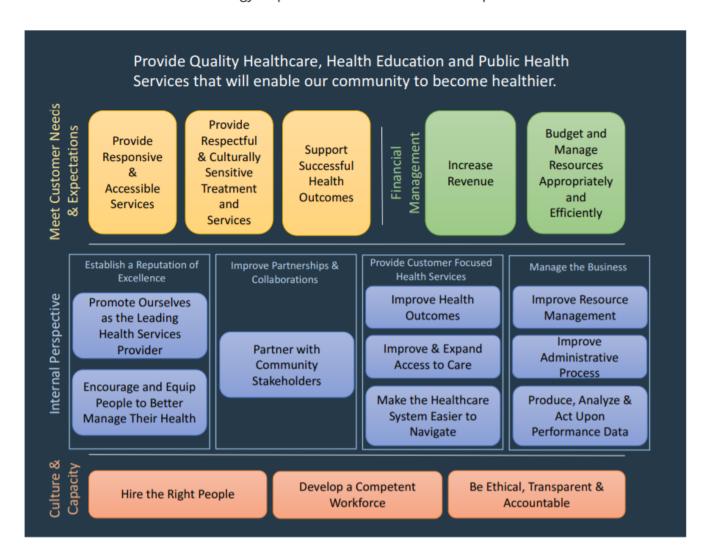
Learning and Growth

דוגמא ליישום ה- BSC בחברת היי-טק

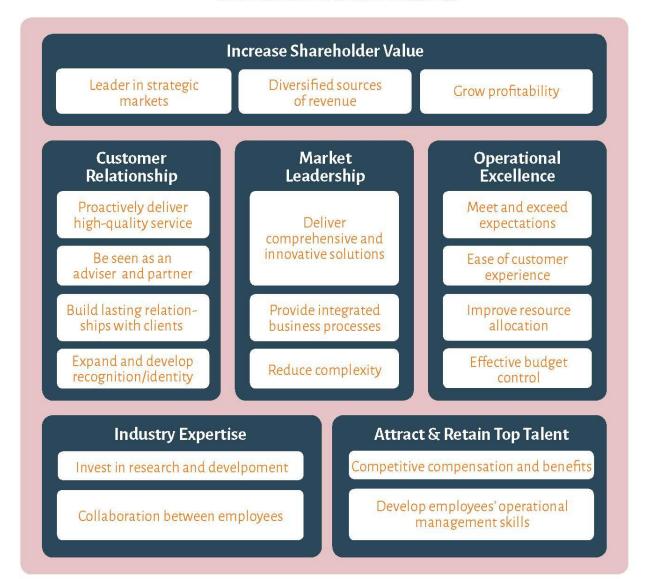


Hospital Strategy Map

* Strategy Map is Modified for Educational Purposes



Software Scorecard



- : מערכת נל"י מגדירה לארגון
- חזון הארגון (גנרי ומתאים לכל ארגון) להיות מוביל בתחום
- בטרות הארגון (שלוש מטרות גנריות המתאימות לכל ארגון):
 - זמינות ביצוע יעוד עיקרי •
 - איכות המוצר ו/או השירות
 - עלות מינימלית
- מדדים ויעדים (ייחודיים לכל ארגון וארגון) אלה נועדו לאפשר
 מדידה אובייקטיבית של ביצועי הארגון מול התכנון ביחס ליעדים
 שנקבעו.

- הגישה הלוגיסטית המערכתית מגדירה את המערכת הלוגיסטית הארגונית כמערכת טורית חיונית בשרשרת ההספקה של הארגון
- תפקיד הלוגיסטיקה לספק לליבת הייצור של הארגון את החומר (מלאי ותשתיות ייצור) והשירותים הנלווים אליו באיכות, בכשירות, בכמות, בזמן, במקום ובעלות הנדרשים לה.
- המערכת הלוגיסטית משרתת את הארגון ולפיכך היא חייבת להגדיר לעצמה חזון, מטרות מדדים ויעדים בהתאמה מלאה לאלה של הארגון.
 - זיו, טל, שנידרמן, 2010, הלוגיסטיקה בעימות המוגבל , אוניברסיטת בן גוריון, עמ' 42-44.

- בהתאם לכך נבנים החזון, המטרות, היעדים והמדדים הלוגיסטיים ומדידת ביצועיה של המערכת הלוגיסטית נעשית על רקע ביצוע הארגון.
- חזון המערכת הלוגיסטית (גנרי ומתאים לכל ארגון)● להיות מובילה בתחומה
 - מטרות המערכת הלוגיסטית (שלוש מטרות גנריות המתאימות לכל ארגון):
 - זמינות החומר ו/או השירותים הנלווים אליו
 - איכות החומר ו/או השירותים הנלווים אליו
 - עלות מחזור חיים מינימאלית של החומר ו/או השירותים •

הטבלה הבאה מציגה את הקשר בין מטרות הארגון ויעדיו לבין מטרות המערכת הלוגיסטית ויעדיה

(3) שירותים לוגיסטיים למשל תובלה ושינוע)	(2) הצטיידות ותחזוקת תשתיות ייצור	(1) רכש והספקת מלאים	מטרות המערכת הלוגיסטית (A)	מטרות הארגון
А3	A2	A1	העלאת זמינות החומר ו/או השירותים (A)	זמינות ביצוע יעוד עיקרי
В3	В2	B1	העלאת איכות החומר ו/או השירותים (R)	איכות המוצר ו/או השירות
C3	C2	C1	הורדת עלות מחזור חיים של החומר ו/או השירותים (LCC)	עלות מינימלית

זמינות המלאי. -A1

<u>דוגמא</u>: נתון פריט המנוהל במודל EOQ+מ. בטחון. צריכה יומית 100=DD. מזמינים 12 פעמים בשנה. זמן הספקה 5 L.T ימים. מתכננים מלאי ביטחון שיבטיח 3% מקרי חוסר בתקופות ההספקה.

- מקרי חוסר.

היעד המתוכנן – 3% מקרי חוסר בתקופות ההספקה.

הביצוע בפועל - נצפו 200 מקרי חוסר בשנה.

?האם עומדים ביעד

מספר ימי הספקה בשנה: 12*5=60 יום, מספר ימי חוסר בשנה 60*0.03=1.8 ימים, מספר מקרי חוסר מתוכנון (היעד) 1.8*100=180

הביצוע בפועל 200 מקרי חוסר ולפיכך לא עומדים ביעד.

- זמינות תשתיות ייצור/זמינות שירותים. - A3/A2

<u>דוגמא</u>: בארגון תחבורה 100 אוטובוסים. הארגון פעיל 250 יום בשנה.. החברה מציבה יעד של 6% שהייה אוטובוסים במוסכים

.**המדד -** % ימי שהייה

.6% – היעד המתוכנן

הביצוע בפועל - נתוני כניסת אוטובוסים לשירותי אחזקה 5 ביום ומשך שהייה ממוצע 1.25 ימים לכניסה.

?האם עומדים ביעד

הביצוע בפועל 1562 = 1.25*5*250 , מספר ימי שהייה בשנה המהווים /(250*100) = 1562 . 6.25%

לפיכך, לא עומדים ביעד.

איכות/אמינות ציוד. -B2

<u>דוגמא</u>: במפעל המייצר מעגלים מודפסים יש הזמנה לביצוע 100,000 מעגלים. תהליך ייצור של מעגל מודפס נימשך 1=15 שעות. לפי נתוני הציוד ומערכת האחזקה M.T.B.F חזוי הוא 1,500 שעות.

 \cdot המדד - % כשלים בייצור.

היעד המתוכנן – עומד על 1% בהתאם לחישוב הבא:

.100000 קרי כ- 1,000 תקלות מתוך $R = e^{\frac{-t}{MTBF}}$ =99%

הביצוע בפועל - נצפו 2000

לפיכך לא עומדים ביעד.

• תובנות ניהוליות:

- מערכת התפ"י היא הראשונה להבחין בחריגה מהיקף התקלות המתוכנן, הטיפול
 יכול לכלול ארבעה גורמים מנהל הנדסי, מנהל הייצור, מנהל האחזקה ומנהל
 הרכש והספקת המלאי.
 - ניתן לדגום תקלות ייצור לנתח ולבחון את הסיבות: תקלות טכניות במכונות,
 תקלות אנושיות בתהליך הייצור, תקלות בחומר, או אולי שילובים תקלות
 הנדסיות המשלבות ציוד, חומר ותהליך ובהתאם למיפוי ניתן להתקדם, לאתר
 את הבעיה ולמצוא פתרונות.
 - הדרך הנכונה היא לטפל בבעיות מסוג זה בגישת הבקרה ולא בגישת הביקורת.
 - כלומר לעקוב אחר התפתחויות בתהליך תוך ניטור בזמן אמת של חריגות מתפתחות ולא כבעיה כללית - בדיעבד.
- לשם כך יש לקבוע סטיית יומית /שבועית ולהגדיר רמות התערבות. בדרך זו ניתן לטפל בבעיות המתפתחות בצמוד להתרחשותן ובכך לקצר מאוד את זמן התגובה לאיתור הבעיה ופתרונה תוך מזעור היקף הנזק לארגון.

<u>B3/C3 איכות ועלות שירותים לוגיסטיים.</u>

דוגמא: חברה העוסקת במסחר אלקטרוני מתקשרת לחברת לוגיסטיקה צד שלשישי (PL3) המספקת לה שירותי הפצה ושינוע. היקף ההפצות השנתי עומד על 100000.

החברה המספקת שירותים לוגיסטיים ממליצה לחברת המסחר האלקטרוני לנהל את ההתחייבויות מול הלקוחות תוך מתן חלונות זמן להספקה ולהימנע ממועדים מדויקים (קרי לאפשר סטיית תקן בזמני ההספקה).

בסופו של דבר בהסכם השירות בין החברות ניקבעה אמנת שירות של הספקה בזמן המתפלג נורמאלי עם ממוצע 20 יום וסטיית תקן 5 ימים.

עוד קובעת האמנה כי במידה וחברת ההפצה תחרוג מ- 30 יום היא תשלם קנס של 50 ₪ לחריגה ואם היא תשלים מהלך הפצה בפחות מ- 10 ימים היא תזוכה ב- 20 ₪ בונוס.

בסוף השנה מתברר כי ההוצאה של החברה על "קניית סטיית התקן" עמדה על ₪ 65000.

-B3/C3 איכות ועלות שירותים לוגיסטיים - המשך.

המדד – גובה הקנס/בונוס השנתי.

היעד – מתוכננת הוצאה של 69000 ₪ לפי החישוב הבא:

לפי נתוני התפלגות נורמאלית גם במקרי הבונוס וגם במקרי הקנס 2=Ζ ולכן 0.023=α,

הבונוס השנתי המתוכנן : 46000=20*0.023*100000 ש"ח

הקנס השנתי המתוכנן : 115000=50*0.023*100000 ש"ח

תוחלת קנס/בונוס 69000 ₪.

הביצוע בפועל - החברה שילמה 65,000 ₪ עודף קנסות על בונוסים בשנה החולפת.

לפיכך, עומדים ביעד.

תובנות ניהוליות

אמנם החברה משלמת קנס ובמודע, אבל היא קונה סטיית תקן. בתהליכי הפצה או מתן שירותים, סטיית תקן יכולה להיות מתורגמת ליעילות תפעולית שטומנת בחובה הרבה יותר רווחים מעלות הקנס.

הרחבת הדוגמא:

החברה רוצה לשפר את ביצועיה מבלי לשנות את אמנת השירות. היא פונה ל"חברת ביטוח" (ראה במסגרת תובנות ניהוליות בהמשך) ומשלמת לה 23,000 ₪ בשנה ועוד 10 ₪ השתתפות עצמית לכל חריגה מהאמנה ובתמורה היא פטורה מהקנסות.

המדד – נשאר גובה הקנס/בונוס השנתי.

(קרי איזון בין הוצאות הביטוח והבונוסים) **היעד** – אין עלויות נוספות

הבונוס השנתי המתוכנן נשאר: 46000=20*0.023*100000 ש"ח

הקנס השנתי המתוכנן הוא בגובה עלויות הביטוח 23000+23000=10*23000 46000 ₪ ובסה"כ אין עלויות לאמנת שירות נוחה זו

תובנות ניהוליות

מערכת לוגיסטית חכמה יודעת לנצל את החזקות והחולשות שלה ושל ספקיות שירותי לוגיסטיקה אחרים ("מבטחים") הפועלים בסביבתה על ידי "המשך שרשרת המיקור החיצוני".

החברה אינה מעוניינת לשנות את אמנת השירות מול לקוחותיה אבל מעוניינת ל"לבטח את עצמה" מפני חריגות מספק היכול להבטיח כיסוי הקנסות שלה בעלות יותר קטנה מזו שמשלמת החברה עבורם.

בכך החברה שומרת על יעילות תפעולית תוך קניית שירותים גיבוי מספקי שירותים להם יתרון יחסי מובהק במקומות בהם החברה מוכנה להיות פחות "טובה" מספקי שירותי לוגיסטיקה להם יתרון יחסי בתחום. ראו: ראו 3PL ,4PL ,3PL וכו'