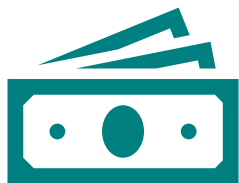
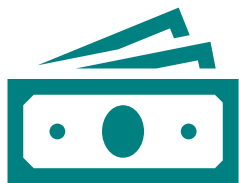


# LES SOCIETES COMMERCIALES



	SA	SNC
Nom	Société Anonyme	Société en Nom Collectif
Nombre d'associés	7 à illimité (ou 2 minimum si la SA n'est pas cotée)	2 à 100
Type d'associés	Personnes physiques et morales	Personnes physiques et morales
Responsabilité	limitée aux apports	indéfinie et solidaire
Capital Social	37 000 euros minimum	aucun minimum requis

# LES SOCIETES COMMERCIALES



	SA	SNC
Statut social du dirigeant	assimilé salarié	TNS
Fiscalité	IS	IR
Option fiscale possible	IR [5 ans]	IS [irrévocable]
Commissaire aux comptes	obligatoire sans conditions	obligatoire en cas de franchissement de seuils <sup>1</sup>

<sup>1</sup>Franchissement de 2 des 3 seuils suivants : 3,1 millions d'euros de CAHT, 1,55 millions d'euros de total bilan, 50 salariés.

# LES SOCIETES COMMERCIALES



	SARL	SAS
Nom	Société à Responsabilité Limitée	Société par Actions Simplifiées
Nombre d'associés	1 à 100	1
Type d'associés	Personnes physiques et morales	Personnes physiques et morales
Responsabilité	limitée aux apports	limitée aux apports
Capital Social	aucun minimum requis	aucun minimum requis

# LES SOCIETES COMMERCIALES



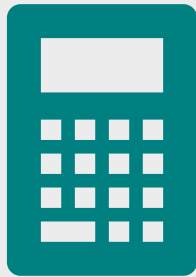
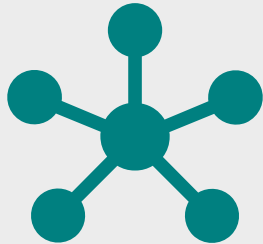
	SARL	SAS
Statut social du dirigeant	TNS si gérance majoritaire, assimilé salarié dans les autres cas	assimilé salarié
Fiscalité	IS ou IR si EURL avec un associé personne physique	IS
Option fiscale possible	IR [5 ans]	IR [5 ans]
Commissaire aux comptes	obligatoire en cas de franchissement de seuils <sup>1</sup>	obligatoire en cas de franchissement de seuils ou de contrôle <sup>2</sup>

<sup>2</sup> Franchissement de 2 des 3 seuils suivants : 2 millions d'euros de CAHT, 1 millions d'euros de total bilan, 20 salariés, ou si la société contrôle ou est contrôlée par une ou plusieurs autres sociétés..

The background of the slide features three large, overlapping circles in a teal color. These circles are positioned horizontally across the top and bottom of the slide, with their centers slightly offset from each other. A solid white horizontal band runs across the middle of the image, passing through the center of the overlapping circles.

# BUSINESS PLAN

# LES ETAPES INDISPENSABLES



## 1) PRÉSENTATION DE L'OFFRE

[Détail des produits – des services]

## 2) PRÉSENTATION DU BESOIN

[Marché – Cible]

## 3) MODÈLE ÉCONOMIQUE

[Politique de prix – Stratégie commerciale]

## 4) CONCURRENCE

[Présentation – Différenciation]

## 5) ENTREPRISE

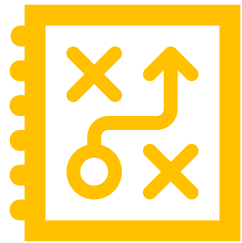
[Organisation – Apports]

## 6) STRATÉGIE

[Interne – Externe]

## 7) PRÉVISIONS FINANCIÈRES

[Charges – Produits]



# CHARGES

---

Charges d'exploitation

**Charges fixes** : indépendantes du CA  
(loyer, électricité, assurances ...)

**Charges variables** : en fonction du CA  
(fournitures, salariés ...)

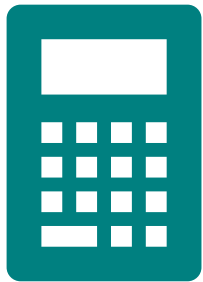
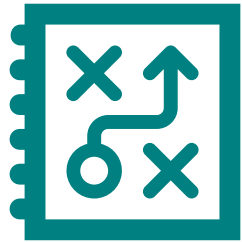
Charges financières

Charges des intérêts d'emprunt

Charges exceptionnelles

Pénalités, dons, destruction de  
stocks...

---



# PRODUITS

---

Produits d'exploitation

Recettes des ventes de produits et/ou de prestations de service = le total est le CA , chiffre d'affaires

Produits financiers

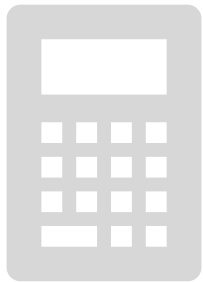
Produits sur intérêts d'emprunt

Produits exceptionnels

Vente de mobilier, de stock ...

---





# LE COMPTE DE RESULTAT

---

Résultat d'exploitation

Produits d'exploitation – Charges d'exploitation

Résultat financier

Produits financier – Charges financier

Résultat exceptionnel

Produits exceptionnels – Charges exceptionnelles

---

# LE RESULTAT NET COMPTABLE



RÉSULTAT D'EXPLOITATION  
+  
RÉSULTAT FINANCIER  
+  
RÉSULTAT FINANCIER

# LE SEUIL DE RENTABILITE



NIVEAU DE CA  
À ATTEINDRE  
POUR AVOIR UN RÉSULTAT NUL

Si le seuil de rentabilité est dépassé, l'entreprise réalise un **bénéfice** ;  
Si le seuil de rentabilité n'est pas atteint, l'entreprise réalise une **perte** ;  
Si le seuil de rentabilité est atteint à l'euro près, l'entreprise réalise un **résultat nul**.

**CHARGES FIXES / [( CHIFFRE D'AFFAIRES – CHARGES VARIABLES ) / CHIFFRE D'AFFAIRES]**

# LE POINT MORT



DURÉE EXPRIMÉE EN NOMBRE DE  
JOURS, DE MOIS OU D'ANNÉES DONT LE  
DÉPASSEMENT EST NÉCESSAIRE POUR  
ÊTRE RENTABLE.

**SEUIL DE RENTABILITÉ / ( CHIFFRE D'AFFAIRES ANNUEL / 360 )**