



*TokenDesk*<sup>TM</sup>

# 直接性

## 首次代幣發售的市場

白皮書

# 目錄

<b>遠景</b>	<b>6</b>
ICO (首次代幣發售) 的介紹	6
ICO行業的趨勢	7
ICOs 的世界市場	7
<b>問題</b>	<b>8</b>
<b>解決方案</b>	<b>8</b>
集成令牌的錢包	9
所有付款方式	9
評級系統	10
評級流程	11
TokenDesk vs. 其他平台	12
<b>發展和技術統計</b>	<b>12</b>
3層架構	12
<b>解決方案的主要組成部分</b>	<b>13</b>
數據庫和Web服務	13
區塊鏈解決方案	13
安全性	13
多簽名密鑰	14
2FA 雙認證過程	14
內建錢包	14
<b>行銷</b>	<b>14</b>
公共關係	14
社群媒體	15
<b>財務方面</b>	<b>16</b>
Budget Breakdown	16
定價	17
<b>TokenDesk的里程碑</b>	<b>17</b>
<b>團隊</b>	<b>18</b>
<b>ICO 的執行</b>	<b>20</b>
一般信息	20
其他信息	20
ICO時間表	21
令牌傳輸	21
TokenDesk智能合同	21

取消和退款	22
TokenDesk的社群	22
現金回饋計劃	22
現金回饋計劃費率	22
令牌回購計劃	23
推薦計劃	23
<b>合法性</b>	<b>23</b>
TokenDesk的TDS令牌持有人的權利	23
<b>投資重點</b>	<b>24</b>
<b>ICO發行者的重點</b>	<b>26</b>



“區塊鏈技術已成為各種數字資產的主要媒介，每個月都會創建更多的數字資產。不久之後，成千上萬的資產將被標記化並轉移到這個開放的金融網絡上

隨著令牌空間的不斷發展，必須擁有出版ICO的專業基礎設施。ICO基礎設施的主要挑戰將類似於IPO或風險投資 - 可靠性，安全性，用戶舒適度和客戶有效性。

很多主要挑戰在我們的TokenDesk計畫項目中得到解決，我真的相信我們的團隊擁有將TokenDesk開發到加密機制中最好的ICO直接市場平台的所有知識和經驗。”

**Gintaras Tamosiunas**, 總經理 of TokenDesk



#### 主要重點

## 投資者

- ✓ 所有ICO的直接代幣購買地點
- ✓ 最大的ICO市場
- ✓ 現金回扣高達4.5%的令牌持有人
- ✓ 令牌回購計劃
- ✓ TokenDesk令牌持有人的優惠計劃高達80%
- ✓ 集成令牌錢包
- ✓ 廣泛的付款方式
- ✓ 評級系統
- ✓ 自動令牌購買和預訂
- ✓ 有限TDS令牌版

#### 主要重點

## ICO 發行者

- ✓ 所有ICO令牌購買的一個直接的地方
- ✓ 最大的潛在投資渠道
- ✓ 各種錢包
- ✓ 延期參與付款
- ✓ 有針對性的廣告渠道
- ✓ 二級市場
- ✓ ICO的評估體系

更多

# 遠景

即使ICO的市場每個月都在擴大，但仍然沒有直接方式通過一個平台購買ICO令牌。因此，我們決定創建一個解決方案，使有興趣在一個地方找到所有ICO的投資者感興趣，並獲得專家幫助來評估ICO，並提供通過一鍵付款購買令牌的可能性。加密貨幣讓我們有機會以更安全，更可靠和更快速的方式投資新產品和想法。TokenDesk團隊認為，ICO是一種新形式的眾籌，將成為金融部門的一個組成部分。在TokenDesk 2017發布之後，我們將通過在2018年添加二級市場和 ios 和Android的移動應用程序來改進平台。

TokenDesk將是發布的所有ICO最大的直接市場。通過一個市場直接購買代幣的可能性不僅會吸引投資者，也可以吸引投資者。我們的目標是在2017-2018年出版150多個ICO，達到2.88億美元的資金。

我們相信，我們的綜合錢包解決方案將不僅成為隱私安全投資者的主要工具，也將成為零技術知識但仍希望參與ICO行業的人員。

投資者將通過將所有投資信息放在一個地方，通過分析所提供的統計數據，以更簡單的方式轉換任何貨幣，追蹤其回報，折扣和獎金以及訪問主要平台 次級代幣市場。

## ICO (首次代幣發售) 的介紹

初始硬幣提供（ICO）是用於密碼學和區塊鏈行業眾籌項目的概念。這個術語常常與“銷售代表”或“大眾銷售”混淆，這是指賣個人參與經濟的權利的一種方法，使投資者能夠訪問將在稍後開始的特定項目的功能。另一方面，ICO將所有權或特許權使用權出售給項目。據Trowbridge Sidoti律師事務所的合夥人Amy Wan介紹，該協議實行眾籌和聯合法律，“ICO中的硬幣是企業所有者權益的象徵 - 如果你願意的話，它是數字證書。”首次公開招股（IPO），其中投資者獲得公司所有權的股份，ICO投資者購買公司的硬幣，如果業務成功，則可以隨時欣賞價值。

## ICO行業的趨勢

2011 - 2016年，ICO的增長率大幅度上升，整體資金從26億美元上升到2.22億美元。最初的ICO之一，Mastercoin，已經設法獲得價值500萬美元的比特幣。隨後，許多其他科技公司都遵循了Mastercoin的模式。在2017年8月中旬，共有157個國際商業機構提名，超過21億美元用於資助。

根據邦德斯坦州（State Bank of Blockchain），由恩德斯克出版的2017年第一季度，ICO和令牌銷售目前佔據三分之一的風險投資，預計在不久的將來將有重大增長。ICO的新結構正在繼續出現，因為早期籌資機制是由區塊鏈技術產生的。正如新的ICO每天都在湧現，現任企業正在變得更加積極地轉向區塊鏈，而令牌銷售開始挑戰傳統的風險投資。

ICO市場呈指數級增長，1.68億美元的湧現導致45億美元的市值。福布斯 *Forbes*

ICO接受支持者資金的時間一直在迅速下降，最受歡迎的ICO在幾小時內收到分配的資金（如果不是幾分鐘）。福布斯 *Forbes*

## ICOs 的世界市場

根據Coinschedule，ICO完全開火。自2016年以來，ICO可用數量至少可以在未來幾個月內公佈。



**TokenDesk** 提供直接通過一個網站購買令牌的解決方案。

# 問題

ICO在啟動世界中是一個引人入勝的新趨勢。然而，目前還沒有關於在ICO平台上發布某些類型的信息的共同協議。因此，區分適當的信息和詐騙是有問題的。

無數網站與廣告頁面非常相似，而不是合格的投資平台。同樣，沒有技術解決方案可以直接購買公司的代幣。這給我們帶來了以下問題：投資ICO仍然是一個複雜的過程，投資者需要吸收大量信息，深入了解各種ICO的細節。

此外，投資者有義務打開多種類型的令牌錢包，並將加密貨幣兌換成可接受的高鐵。最後，投資者需要回到ICO網站，找到altcoins (競爭幣) 錢包地址並填寫一些特殊表格。

但是這個程序太難以有效地獲取代幣，特別是如果投資者想要參與多個ICO。令牌銷售涉及更複雜的程序。

# 解決方案

過去



未來 在 TokenDesk 發行加密貨幣





我們已經創建了TokenDesk，以便更容易，更快速，更可靠地獲取令牌。該平台提供了一種解決方案，允許投資者根據TokenDesk投資者和顧問評級系統選擇ICO，並通過集成軟件解決方案直接購買代幣。

TokenDesk提供了以可靠，快速和舒適的方式購買令牌的解決方案，即使使用了許多不同的錢包，提供集成的錢包。

TokenDesk提供有效的ICO搜索系統，易於理解的分類，關於令牌分發的深刻信息，執行團隊和網站分析，以幫助投資者找到適合他們需求的最佳ICO。

TokenDesk的專家團隊考慮了可用於提供排名系統的所有信息，以確保投資者對決定所需的數據感到滿意。

## 集成令牌的錢包

在TokenDesk註冊後，準備投資者開始交易的綜合錢包。令牌錢包是一種技術解決方案，使投資者能夠通過一鍵付款直接從平台購買令牌。

以前使用過的所有投資者錢包（ETH，Wave，NEM）都被集成到TokenDesk錢包中，無需額外的操作來完成付款。投資者尚未擁有ETH或Wave錢包的情況下，該平台將自動為投資者開立投資。



## 所有付款方式

令牌僅以幾種特定貨幣（BTC和ETH，或BTC和波浪等）購買。不幸的是，投資者每次都需要兌換貨幣，以便以指定貨幣購買指定的令牌。這就是為什麼TokenDesk團隊決定找到一個技術解決方案，使這些付款更容易，更快，更安全。

TokenDesk平台將接受最大的付款方式：平台發布後可以直接使用10種以上的不同的高音；而beta版將提供多達30種不同的altcoins。此外，將接受所有最受歡迎的菲亞特付款方式，如PayPal，萬事達卡和Visa，電匯等。



## 評級系統

隨著隱私貨幣市場的快速增長，詐騙項目的核心增加。這導致需要實施ICO評級系統。TokenDesk評級系統將比較所有不同的ICO，並確定其中哪些可信任。在平台上發布的每個ICO將由平台顧問和令牌持有者進行檢查。

TokenDesk評分系統的組成：

- **ICO團隊成員和高管的背景**

團隊成員的信任度通過他們以前的經驗，過去的项目，成品技術項目的知識和隱私安全行業以及他們在社交媒體網絡中的活動來證明。

- **產品理念 - 創造性和可靠性**

分析的問題包括產品的成熟度，技術，設計，項目理念的概念，產品路線圖和競爭分析。

- **白皮書**

白皮書有什麼相關性，以及提供什麼信息？有足夠的信息來獲得公司的全貌嗎？

- **業務戰略，可擴展性和金融**

這些方面是根據短期和長期市場潛力，現有用戶數量，當前投資，顯示市值和傳輸過程的估值和令牌分配以及代幣的定價來檢查的。

- **ICO發展規劃和法律方面**

團隊準備發起成功的ICO運動嗎？分析法律結構，適應變化的監管政策，安全性和託管的可用性。

## 評級流程

TokenDesk將創建一個排名系統，以便在確定哪個ICO值得投資的過程中使令牌持有者受益。此外，參與表決的令牌持有人可以獲得額外的收入。這個過程將很容易在幾分鐘內對ICO進行排名。



## TokenDesk vs. 其他平台

	TokenDesk	Tokenlot	Coinschedule	Tokenmarket	ICOBazaar
ICO發行	+	+	+	+	+
ICO直接購買	+	+	-	-	+/-
加密貨幣錢包	+	-	-	-	+
法幣支付	+	-	-	-	-
用戶帳號	+	-	-	+	+

# 發展和技術統計

## 3層架構

✓ 業務和集成邏輯層 - 包含用於將所有其他組件集成在一起的邏輯層。

✓ Web服務層 - 將業務和集成邏輯層包裝在REST API接口中的薄層。

✓ 數據存儲層 - 用於存儲中間件所需的信息的數據庫。

# 解決方案的主要組成部分

## 數據庫和Web服務

已經使用PostgreSQL數據庫管理系統（DBMS）。 Web服務是通過使用ASP.NET Core實現的。這是微軟ASP.NET框架的一個新的迭代。自從2016年發布以來，我們的團隊成員已經在其他項目中基於此框架運行解決方案。該框架作為一個精簡的REST API封裝，包含集成和業務特定邏輯的組件。它作為他們與前端應用程序之間的中介。

## 區塊鏈解決方案

在我們的平台開發中使用區塊鏈的主要優點是其耐用性，可靠性和使用壽命。由於分散的網絡，區塊鏈解決方案沒有中心的故障點，更能抵禦惡意攻擊。因此，TokenDesk平台將其所有的資產都保留在該塊。我們決定將所有非Fiat用戶資產存儲在各個塊鏈地址中。這將導致透明度（因為每個用戶都可以使用外部塊鏈瀏覽器工具檢查我們持有的資產）和安全性（因為資產不會被匯集到幾個大賬戶中，我們將能夠獲得更多的罰款對私鑰進行調製控制）。

至少3個塊鏈將使用自定義令牌。到目前為止，已經有計劃地支持艾瑟利，埃及和波。一旦用戶註冊，TokenDesk平台將自動為所有支持的塊鏈創建地址。用戶將立即可以查看這些地址，並與他人分享以接收硬幣。

我們的主要目標是使服務既安全又易於使用。下面提供有關如何實現的更多信息。

## 安全性

區塊鏈altCoins (競爭幣) 存儲在塊鏈中 - 網絡的每個部分使用的共享記錄。這就是為什麼你不需要打開錢包來接收硬幣。所有權的共享記錄只是更新，以反映您擁有的事實。這個共享記錄被稱為塊鏈。每個地址都有與地址本身同時創建的私鑰。

## 多簽名密鑰

我們的每個用戶都可以選擇接收多個簽名帳戶。在這種情況下，他們將收到不會存儲在TokenDesk服務器上的訪問代碼。這個由私鑰組成的設置只會使服務更加安全。為了使此功能在不支持真正的多重簽名的塊鏈中可用，我們將從兩個部分導出私鑰，其中一個將由用戶提供。

## 2FA 雙認證過程

一個雙因素身份驗證過程將通過將您擁有的某些內容（從應用程序或硬件設備生成的代碼）與您知道的內容（您的密碼）相結合來提高安全性。TokenDesk還將允許其用戶使用諸如YubiKey，Trezor或Ledger硬件錢包的Universal Second Factor（U2F）設備來保護自己的帳戶。

## 內建錢包

每個令牌帳戶持有人都有自己的錢包地址為每個altcoin。一旦註冊過程完成，投資者將收到他自己的唯一的客戶號碼，專用於他的錢包地址。令牌錢包地址以與altcoin錢包地址相同的方式自動發送。令牌持有人帳戶中的所有信息都是集成的，易於用戶使用。此外，所有註冊程序都集成在一個註冊過程中。

# 行銷

營銷是成功的ICO最重要的因素之一，以後吸引潛在客戶。TokenDesk的吸引ICO和投資者的戰略將涉及到傳統和游擊營銷手段的結合。

## 公共關係

確保良好的公共關係是TokenDesk團隊必須解決的第一個主要目標。目標將是盡可能多的媒體報導公司，特別是關於其結果和成功案例。TokenDesk旨在將信譽良好的服務定位為ICO相關業務和主題的主要影響因素。

這將導致廣大公眾的品牌認知。TokenDesk不僅要吸引那些已經非常了解加密存儲器，ICO等的人員，還要吸引那些在這方面很少知識的人，特別是技術領域，但仍然希望參與特定的投資ICO。

TokenDesk已經擁有涉及技術，fintech，初創公司和加密存儲領域的各種記者的數據庫。此外，TokenDesk正在與頂尖的思想家和行業領導者建立個人關係。

#### 定義目標媒體群組：

1. 加密貨幣和ICO相關媒體
2. 具有部分或已包含以前關於密碼安全性的文章的高級權威媒體
3. 技術/創新/初創公司及其相關媒體
4. 本地媒體
5. 媒體與目標市場相關

#### 定義潛在的媒體角度：

1. 什麼是TokenDesk - 它的想法和願景是什麼？
2. 通過TokenDesk募集資金的ICO成功案例
3. 通過TokenDesk的ICO投資者的成功案例
4. 那些想要創建ICO的人的提示和建議

除了與記者接觸外，營銷團隊還將與技術，密碼存儲和其他行業的影響者合作，以獲得積極的評價。首先，自信的人將被用於認可，因為最大的優先事項是盡可能多地吸引攝入量。

## 社群媒體

1. 社群媒體將幫助公司與現有客戶接觸，並在線建立個人資料。TokenDesk營銷團隊計劃：

2. 定期發帖：每週兩次，同時在同一時間。
3. 使用社群媒體工具來增加我們的覆蓋面，追隨者數量及其參與程度。
4. 在各種社群媒體渠道中進行促銷/比賽。
5. 在新的ICO或合作夥伴加入我們後，我們將鼓勵他們在所有社群媒體賬戶中發布合作夥伴關係。

#### 帖子示例：

1. 新的ICO，成功的里程碑和資金目標達成。
2. 特點/更新。
3. 博客文章
4. 事件照片/拼貼畫和截圖與公司/ CEO / CTO名稱。
5. 競賽/促銷活動。

## 財務方面

2017年8月中旬，隱私安全市場已經從2016年的4億美元增長到了210億美元。專家預測，ICO市場每年將增長四倍。

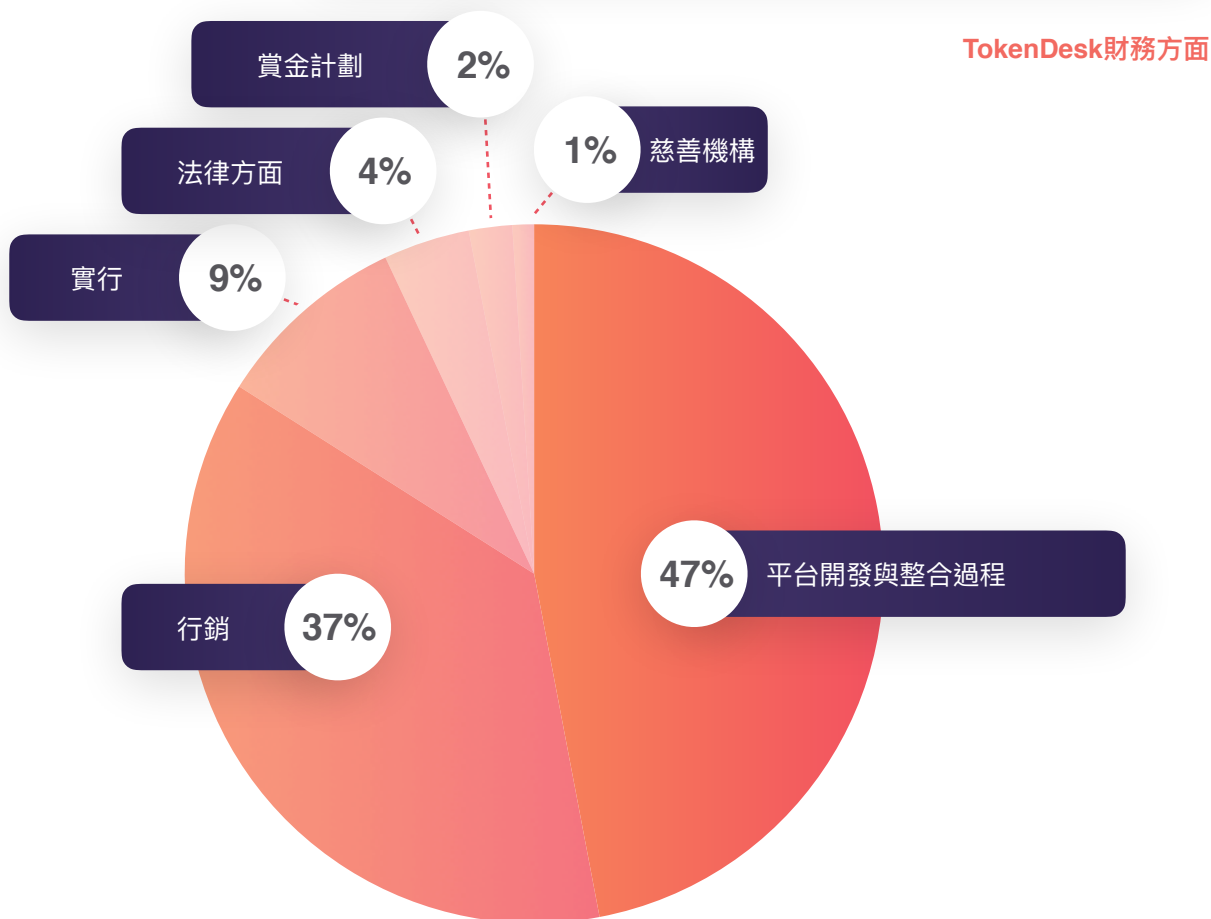
### Budget Breakdown

For the development of the TokenDesk platform we need to raise at least 50,000 ETH. This investment is needed in order to develop the TokenDesk platform with the minimal features. For the beta version and the implementation of the maximum features TokenDesk will need at least 100,000 ETH.

If we don't reach the minimal investment amount, TokenDesk will return all investments to the backers by January 1st, 2018.



	2017	2018	2019	2020	2021
ICO銷售額，數十億 / 美金	2.2	8.8	35.2	140.8	563
TokenDesk ICO銷售額從市值 (%)	0.2	1	3	5	10
TOKENDESK財務預測					
營業額，百萬美元/美元	0.44	8.8	105.6	704	5632
收入，百萬美元/美元	-	0.44	6.31	49.28	394.24
淨收入，百萬美元/美元	-	0.24	3.47	27.10	216.83
TDS持有人回購計劃，百萬美元/美元	-	0.03	0.42	3.25	26.01



## 定價

在TokenDesk，上市的每個ICO將收取3.5%至10%的運營費用。額外收入將由廣告位置產生。在項目開發期（2017\_2018），廣告包將擴大到Twitter，Facebook，Google AdWords，Reddit等。

# TokenDesk的里程碑

# 團隊

## 董事會



**Gintaras  
Tamosiunas**

**Co-founder, CEO @ TokenDesk**

G. Tamosiunas, Chief Executive Officer of TokenDesk, former member of [Lithuanian parliament](#), blockchain solutions development expert for business and government issues. G. Tamosiunas has been working in cryptocurrencies market for more than four years.



**Jaanus  
Beilmann**

**CEO @ AS Baltic Ticket Holdings**

Mr. J. Beilmann spent more than 10 years managing Baltic Ticket Holdings, AS ([bilietai.lt](#), [bilesuserviss.lv](#), [piletilevi.ee](#), [kvitki.by](#)) with a 71 mln Eur from ticket sales by 2016. J. Beilmann is a well known Estonian entrepreneur.



**Aleksandr  
Kasinsky**

**Co-founder @ Kvitky.by & Bilietai.lt**

A. Kasinsky is a managing director of the biggest Belarus ticket distribution company. He founded [kvitki.by](#) & [bilietai.lt](#) which had 38 mln turnover and 43 employees by 2016. Mr.



**Tadas  
Rimdzius**

**Co-founder @ TokenDesk**

Tadas Rimdzius, former [bilietai.lt](#) CEO, with over 15 years of experience in the Services industry. He participated in more than 30 different mergers and acquisitions. BBA in Economics Informatics in



## 顧問



**Paulius  
Geidrichis**

**Systems Architect & Co-founder at Codeopera**

Expert in blockchain, smart contract developer. Systems architect & Co-founder at Codeopera, Microsoft certified, IT development agency.

**in**



**Tomas  
Mickauskas**

**Entrepreneur**

Tomas Mickauskas has 10 years experience in startups and project management and 6 years experience in trading Frankfurt, London and New York Stock Exchange. He has extensive knowledge of

**in**



**Arturas  
Zuokas**

**Mayor of Vilnius of 12 years**

32 y.o. when first elected for Mayor of Vilnius, A.Zuokas was in charge of the city for three terms 2000-2007 and 2011-2015. A.Zuokas is the recipient of numerous international and national

**in**



**Linas  
Beliunas**

**Key Account & Project Manager at Contis**

A FinTech strategist, Linas started his career at Paysera, foreign business development and international sales. Now at Contis, L.Beliunas focuses on hi-tech alternative banking solutions, hence improving global money

**in**



**Dovydas  
Zinkevicius**

**General Manager at Columbus Lithuania**

A part of a global network, Columbus Lithuania, managed by Dovydas, received 5 nominations as a Global Partner of the Year by Microsoft. 3 years in a row, the company was recognized as one of the most successful and fastest growing in the

**in**



**Evaldas  
Jurevicius**

**Asset Manager**

Evaldas has over 13 years of experience in asset management. Previously he worked as an IT Adviser to the Minister of Education. Currently he works in Vilnius based company which manages the biggest startup park in Lithuania - Northtown

**in**



**Anna  
Pleshkova**

**PR Advisor**

YouTube blogger "Cryptooptimist". Co-founder of CryptoFund. Expert in cryptocurrency market from Russia. Speaker on the

**in**

## 法律顧問



**Jonas  
Zaronskis**

**Attorney at Avocad**



**Laurynas  
Staniulis**

**Attorney at Avocad**



**Egidijus  
Langys**

**Attorney at Avocad**

# ICO 的執行

## 一般信息

一般令牌信息：	令牌名稱TokenDesk (“Token”)
令牌符號	TDS
令牌所有者	TokenDesk LTD, 3rd Floor, 207 Regent Street, London W1B 3HH, UK
令牌類型	Ethereum ERC20
總代幣發行	創建的令牌的最終數量將根據貢獻和需求計算。 將在ICO日結束時修復和公佈。 TDS令牌是限量版 - 2,000萬。 TDS最大。
ICO期間的令牌價格	100 TDS = 1預訂期間的ETH折扣
接受的付款方式：	BTC, ETH, LTC, XRP, USD, EUR, etc.
令牌發行日期：	2018年1月22日

## 其他信息

- TokenDesk令牌不會採用採礦或任何其他增加令牌數量的方法。
- 在ICO期間，令牌也將提供折扣結構，在官方TDS令牌站點[www.TokenDesk.io](http://www.TokenDesk.io)上公佈（TDS令牌費率將取決於購買時間），查找有關ICO時間軸的更多信息。）
- 令牌銷售收益的使用將主要用於TokenDesk平台和團隊開發。

## ICO時間表

令牌令牌（TDS）的速率為1TDS至0.01ETH。所有TDS令牌銷售從上午10時（UTC-4）開始。有限TDS令牌版/ 20.000.000

	48小時 預售	A輪	B輪	C輪	D輪
折扣	-55%	-30%	-20%	-10%	0%
令牌率，1 TDS	0.0045 ETH	0.007 ETH	0.008 ETH	0.009 ETH	0.01 ETH
銷售期，2017年	Oct 4-6	Oct 6-20	Oct 20 - Dec 4	Dec 4 -14	Dec 14-24
硬頂	3.000.000 	5.000.000 TDS	5.000.000 TDS	5.000.000 TDS	2.000.000 TDS

## 令牌傳輸

在ICO的結束時間和付款確認後，令牌將轉移給投資者。在銷售前期間，購買的令牌將不會有效（即在ICO截止日期結束之前，直到ICO完成之前銷售或轉讓令牌是不可能的）。

令牌分配：70%的公眾（所有令牌銷售）；30%的公司儲備金。

## TokenDesk智能合同

TDS令牌是ERC-20標準的Ethereum令牌。智能合同保證以下內容：

- 所有權。** 只有Ethereum用戶和合同持有者才能成為令牌持有人。每個令牌屬於一個用戶/所有者。沒有令牌是可共享的。令牌只能通過其所有者的直接命令或由所有者直接授權的接收者的命令來傳送給另一個用戶。沒有令牌傳輸可能由另一個用戶啟動。
- 令牌供應。** 在部署時，令牌只發出一次。令牌供應是在部署時設置的。每個用戶都可以銷毀（燒掉）部分或全部的令牌，然後從總供應中扣除。
- 透明度。** 關於任何用戶持有的令牌數量的信息是公開的。所有關於轉移的信息也是公開的，可以追蹤。

4. 合約所有者的權利。合同所有者可以放棄這種所有權，以支持任何其他Ethereum用戶或合同。

## 取消和退款

所有TDS令牌訂單被認為是固定和最終的。

只有保留的TDS令牌可能隨後根據客戶的要求被取消。客戶承認，他們完全知道，在任何情況下，他們將無權要求全額或部分償還。由於銷售擬議的令牌是嚴格保留給有經驗的專業客戶，客戶可能不會要求任何返回TokenDesk的權利。

## TokenDesk的社群

所有令牌將僅在TokenDesk項目開發的基礎上發行。每個參加ICO的人都將成為TokenDesk社區成員。所有未來的決定都將由TDS社區做出。除了獲得對ICO項目進行排名的權利外，每個TDS社區成員也將有資格：

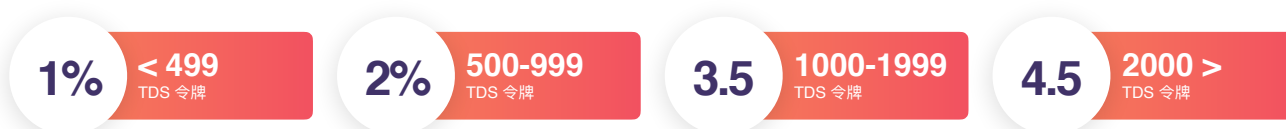
- 就董事會成員就項目開發提出建議。
- 參與項目開發中的專家或顧問的角色。
- 通過銷售TDS離開社區。
- 成為參加董事會的候選人。

## 現金回饋計劃

TokenDesk將在我們的平台上回報4.5%的支出。現金回饋計劃是獎勵我們社區支持我們平台的一種方式。如果您是TDS持有人，我們每個月將在我們的平台上支出4.5%的支出。您的現金回報率將取決於您在發行現金回報獎勵當天擁有的TDS數量。

## 現金回饋計劃費率

現金回饋計劃費用取決於擁有的TDS令牌數量：



## 令牌回購計劃

令牌回購計劃是獎勵TDS社區的一種方式。TokenDesk計劃每季度淨收益為12%，用於回購TDS令牌。逐漸增加TDS令牌的價值和流動性。被買入的令牌將被明智的合同燒毀。

## 推薦計劃

將獲得您推薦鏈接所有收入的5%。您可以在任何特定時間在您的帳戶中評估您的推介活動。推薦鏈接可以在您的TokenDesk帳戶/個人資料中找到。

# 合法性

本白皮書的目的是向潛在的令牌持有人介紹TokenDesk TDS令牌的潛力。下面列出的信息可能並不詳盡，並不意味著合同關係的任何要素。其唯一目的是向潛在的令牌持有人提供有關和合理的信息，以便他們確定是否希望對公司進行徹底的分析，以獲取TDS令牌。

用戶承認，理解並同意TDS不是證券，並沒有向任何政府實體作為證券登記，不得視為。TDS令牌不是任何形式的官方或法律約束力的投資。在意外情況下，本文件所述目標可能會發生變化。儘管我們打算實現本文檔中描述的所有目標，但所有參與購買TDS令牌的人員和相關方面都自行承擔風險。

## TokenDesk的TDS令牌持有人的權利

### 1. TDS投票權。

每個令牌將授予其持有人一票，可以以令牌持有人的酌情決定權投票支持該平台中發布的ICO項目。令牌越多，票數就越多。

只有整個TDS令牌才能投票 - 如果令牌持有者擁有一小部分TDS令牌，則這種分數的ICO令牌不會授予他們任何投票權。令牌持有人可以將其所有投票授予一個項目，或將其分散到多個項目中。

## 2. 業主交換新的ICO項目令牌TDS的權利。

當一個新項目啟動時，TDS令牌所有者可以交換他們的TDS令牌，用於新的ICO項目的代碼。

特殊匯率將只為令牌所有者設定。ICO令牌越多，他們的持有人交換少量的TDS令牌和他們將保留的投票。

## 3. 業主有權交換其他令牌或高蹺的TDS。

在TokenDesk的ICO程序和TDS令牌的簽發已經結束之後，TDS令牌所有者將有權利用另一個令牌或altcoin交換令牌。

所有業主將被告知將通過電子郵件提前發布TDS令牌的交換平台。

# 投資重點

### ✓ 所有ICO的直接令牌購買地點

TokenDesk將是所有ICO令牌的第一個Direct Token購買地點。客戶將有機會購買令牌，而不需要另外打開不同類型的種族，波浪或高粱錢包。TokenDesk將是一個綜合的地方，所有投資者都有可能在不浪費時間的情況下購買令牌，而無需成為加密貨幣或塊鏈的專家。

### ✓ 最大的ICO市場

TokenDesk將是所有出版ICO的最大市場。由於我們為ICO出版商提供廣泛的集成解決方案，我們的獎勵計劃和靈活的付款方式，TokenDesk將是所有ICO出版商的最佳平台。

### ✓ 回購

每個TokenDesk的TDS令牌所有者將獲得高達4.5%的現金返還獎勵（更多信息在現金返還計劃中可用）。

### ✓ 令牌回購計劃

令牌回購計劃是獎勵TDS社區的一種方式。TokenDesk計劃每季度淨收益為12%，用於回購TDS令牌。逐漸增加TDS令牌的價值和流動性。被買入的令牌將被明智的合同燒毀。



✓ **TokenDesk令牌持有人的優惠計劃高達80%**

TokenDesk TDS令牌所有者將擁有獨家機會參與將在我們的TokenDesk平台上發行的ICO的所有早期階段或封閉式預售，最高可達80%的折扣。

✓ **內建錢包**

TokenDesk將擁有一個集成的令牌錢包解決方案，投資者可以在這裡找到機會，讓他們在一個地方購買所有的令牌。

✓ **廣泛的付款方式**

超過30種不同類型的高鐵礦將整合到我們的錢包中，投資者不需要在ETH或BTC交換他的高鐵。TokenDesk為發布的ICO提供了法幣最廣泛的付款方式。從歐元，美元，人民幣等的有線付款到像VISA，萬事達卡等廣泛支付解決方案。

✓ **排名**

每個ICO將由令牌持有者和TokenDesk專家排名。簡單的排名系統將幫助投資者選擇值得投資的ICO。

✓ **購買PayUp令牌**

在TokenDesk平台上發布的ICO已經結束之前，在我們平台上購買了令牌的每個客戶都有可能將其退還給ICO的所有者並獲得投入的資金。

✓ **自動令牌購買/預訂**

每個TokenDesk用戶都有可能預訂即將到來的ICO令牌。這些功能將在集成的錢包中訂購。

✓ **令牌售後交易**

每個TokenDesk賬戶持有人都有機會在我們的售後令牌交換市場上出售所購買的令牌。

# ICO發行者的重點

## ✓ 所有ICO令牌購買的一個直接的地方

TokenDesk是ICO令牌購買的第一個直接位置，ICO發行商將在一個平台中為其ICO找到更好的解決方案。我們的團隊提供了一個錢包集成解決方案，以及關於ICO發展的所有統計數據。

## ✓ 最大的潛在投資渠道

TokenDesk將提供對ICO投資感興趣的企業家名單。為此，本公司將設立專門的部門。我們將每年在最受歡迎的ICO投資國家擴大我們的辦公室。一個特別的團隊將與數字和社交媒體，博客和其他渠道合作，提高TokenDesk在ICO中的知名度。

## ✓ 各種錢包

TokenDesk為我們平台上發布的ICO提供最大範圍的高科技和菲亞特支付可能性。將建立超過30種不同的高加索和10種不同的菲亞特付款方式。

## ✓ 延期參與付款

在ICO成功發布後，我們將收取我們的服務費用。TokenDesk將只收取所有募集資金的百分比費用。

## ✓ 有針對性的廣告渠道

關於我們的營銷計劃，TokenDesk將在2019年達到超過50萬的獨特用戶。

## ✓ 二級市場

在2018年的TokenDesk發布之後，我們將改進平台，以納入二級市場。

