



# travel care

FLY WITH CRYPTO

---

## White paper

Travel Care se posiciona como un pionero en la industria de viajes al integrar criptomonedas como método de pago y recompensar a los usuarios con el token \$TRAVEL. Su plataforma de vanguardia, respaldada por la tecnología blockchain, garantiza reservas eficientes y seguras, redefiniendo la experiencia del cliente en la era digital.

Con una gama diversa de servicios, Travel Care se esfuerza por superar las expectativas de cada viajero, ofreciendo desde lujosos destinos hasta emocionantes aventuras, todo a medida de sus preferencias. El compromiso inquebrantable de Travel Care con la satisfacción del cliente se refleja en su excepcional atención al cliente, disponible en todo momento para garantizar viajes perfectos y memorables.

Al fusionar innovación financiera y viajes inolvidables, Travel Care se erige como la opción preferida tanto para entusiastas de las criptomonedas como para viajeros que buscan una experiencia de reserva impecable y tecnológicamente avanzada.

## Este Documento no es un Prospecto

Este documento no constituye ni implica ningún prospecto. Nada de lo mencionado dentro de él debe considerarse como una solicitud ni un consejo de inversión. Como consecuencia, este documento técnico no se refiere de ninguna manera a una oferta de valores en ninguna jurisdicción del mundo. En cambio, este whitepaper constituye una descripción técnica sobre la utilidad y funcionalidad de Travel Care y de su token.

# TABLA DE CONTENIDOS

## 04 Sumario ejecutivo

## 05 Retos y oportunidades

- 05 Puntos de fidelización tradicionales versus cripto
- 06 Oportunidades de los viajes y el turismo

## 07 La compañía

- 07 Misión de la compañía
- 07 Valores de la compañía

## 08 Solución y respuesta a los retos

- 09 Travel Birds: programa de fidelización
- 09 Aceptación multi-token
- 10 Modelo de negocio
- 10 El token \$TRAVEL
- 10 Empresa

## 11 Beneficios para el usuario

- 11 Grandes acuerdos
- 11 Espectacular programa de fidelización
- 11 Los viajes y la hospitalidad: por encima del estándar
- 12 Ventajas extra para los miembros
- 12 Servicio de atención al cliente 24/7
- 12 Pago con criptomonedas 100% seguro
- 13 Programa de fidelización: Travel Birds

## 14 Beneficios para los socios de la empresa Travel Care

## 15 Tokenomics

- 15 Utilidad y funcionalidad del Token
- 15 Pools de Staking

## 16 Marketing

- 16 Mercado objetivo: Target

## 17 Roadmap

- 17 2022
- 17 2023
- 18 2024

## 19 Equipo

- 19 Faisal Imtiaz, CEO
- 19 Marc Estebanell, Jefe de ventas
- 19 Neu Tondo, Jefa del departamento de marketing
- 19 Kevin Contreras, Director de comunicaciones

## Sumario ejecutivo

---

Travel Care une los mundos de los viajes y la innovación al permitir a los usuarios reservar en línea a través de nuestra avanzada plataforma y pagar utilizando métodos tradicionales o criptomonedas. Más que simplemente recompensar la fidelidad, Travel Care premia a sus usuarios con criptomonedas, lo que crea emocionantes incentivos y proporciona experiencias más enriquecedoras para los miembros de nuestra comunidad. Esta convergencia de tecnología y servicios de viaje nos permite ofrecer recompensas excepcionales en nuestro programa de fidelidad.

Nuestra misión en Travel Care es impulsada por una plataforma tecnológica de vanguardia que ofrece los mejores productos al mejor precio en tiempo récord, gracias a la combinación de tecnología blockchain y criptomonedas. A través de nuestro sitio web integral, los usuarios pueden reservar vuelos, hoteles y alquiler de autos con total facilidad. Nuestro equipo de expertos en viajes y desarrolladores está comprometido con la excelencia, trabajando en conjunto para garantizar una experiencia inigualable.

La plataforma activa de Travel Care une las mejores características de los portales de viajes con nuestro sólido programa de fidelidad y las criptomonedas, brindando a los usuarios una experiencia optimizada y una introducción al emocionante mundo de las monedas digitales.

Nuestro excepcional programa de fidelidad, en contraste con los enfoques convencionales, permite a los usuarios interactuar con criptomonedas desde el inicio, lo que les permite ganar recompensas adicionales a través de retenciones o intercambios en plataformas digitales. Al aceptar criptomonedas como método de pago, Travel Care optimiza la experiencia del usuario al reducir costos y posibles tarifas de intermediarios. Esto agiliza las transacciones y elimina gastos de comisiones internacionales y tarifas de intercambio.

Con un enfoque centrado en la tecnología avanzada, Travel Care ofrece una amplia gama de servicios, colaborando con más de 1 millón de hoteles, 600 aerolíneas y proporcionando más de 150,000 experiencias turísticas únicas. Nuestro compromiso inquebrantable con la atención al cliente garantiza que cada etapa del viaje esté respaldada por un soporte excepcional.

Bienvenidos al futuro de los viajes con Travel Care, donde la tecnología y la excelencia en los servicios se unen para crear experiencias inolvidables.



## Retos y oportunidades

La industria de las criptomonedas está en auge. En los pasados dos años, el incremento en el uso de éstas por parte de los usuarios ha sido del +190%. La mayor atracción para el usuario es el hecho del potencial que tienen como inversión. Aún así, el uso de las criptomonedas para realizar compras regulares también está creciendo. Grandes compañías como son Paypal, Amazon, Tesla y Starbucks ya aceptan criptomonedas como forma de cobro y esto anima a otras empresas a querer hacerlo, con lo que el hecho de aceptarlas se está volviendo muy importante para los negocios.



Utilizar las criptomonedas como forma de pago es una manera de eliminar los gastos y comisiones de transacción que van ligados al pago con tarjetas de débito/crédito. Los usuarios cada vez más intentan ahorrar este tipo de gastos en sus compras, sobretodo cuando gastan una suma importante de dinero como puede ser en viajes y vacaciones, y esa es otra de las razones por las que cada vez se utilizan más los pagos con criptomonedas.

Además, la industria de las criptomonedas es internacional. Fueron creadas para no tener fronteras y que las pudieran usar personas de todo el mundo. Un ejemplo comparable a esta magnitud, serían los eventos como Devcon, que eligen cada año cambiar de continente para realizar sus conferencias anuales.

### Puntos de fidelización tradicionales versus cripto

Actualmente cada vez hay más gente que se involucra en el mundo de las criptomonedas. Muchos de los proyectos que existen hoy en día se basan en que sus tokens funcionan como puntos de fidelización, sin embargo, hay algunas diferencias:

- El valor de estos puntos de fidelización está controlado por la compañía, lo que significa que puede ser cambiado en cualquier momento.
- Los puntos de fidelización normalmente tienen fecha de caducidad mientras que las criptomonedas son inmutables y siempre estarán en poder de la persona que haya ganado los tokens.

- Las criptomonedas tienen otras capacidades como pueden ser crear recompensas haciendo staking o creando pools de liquidez.
- Las criptomonedas proveen incentivos financieros directos a los usuarios. Éstos pueden intercambiar las recompensas que han generado en tokens en diferentes casas de cambio (exchanges).

La creación de un sistema de recompensas el cual introduce el mundo de las criptomonedas a personas comunes que no las conocían es un excelente punto de entrada de bajo riesgo. Esto se debe a que los usuarios pueden disfrutar el hecho de obtener distintos tipos de recompensas a la vez que se van educando en el mundo de las finanzas descentralizadas y conociendo todas las ventajas que esto conlleva, empezando por el hecho de tener una cartera (wallet) para esos tokens en particular.

A medida que más y más empresas vayan adoptando el uso de las criptomonedas para recompensar a sus clientes o usuarios en vez de con los tradicionales puntos de fidelización, la gente podrá intercambiarlas entre carteras e ir acumulando diferentes tipos de puntos de recompensas, obteniendo así una gran variedad de beneficios.

## Oportunidades de los viajes y el turismo

Actualmente, el turismo y los viajes tienen una gran oportunidad para utilizar criptomonedas. Sin embargo, son pocas las páginas web del sector que permiten pagar con ellas. Tampoco existe ninguna web que ofrezca su propia criptomoneda como recompensa.

Las páginas web tradicionales de viajes suelen estar cargadas de altas tasas y comisiones, incluyendo algunas de ellas comisiones ocultas que se muestran solo al finalizar el proceso de compra. Las comisiones de las tarjetas de créditos, y de cambio de divisas, normalmente se incluyen en el precio de las reservas cosa que hace que sean invisibles para los usuarios que compran a través de esas páginas web.

Combinar una criptomoneda con una página web de viajes ofrece a los usuarios una gran variedad de nuevas formas de disfrutar de la web, de obtener recompensas y de poder formar parte de una comunidad online a la que le encanta viajar.

<sup>1</sup> Estimate of the number of cryptocurrency users worldwide, Julio 2021 Statistica. <https://www.statista.com/statistics/1202503/global-cryptocurrency-user-base/>

<sup>2</sup> Paying with Bitcoin: These are the major companies that accept crypto as payment, David Walsh, Euronet, Abril 2021. <https://www.euronews.com/next/2021/12/04/paying-with-cryptocurrencies-these-are-the-major-companies-that-accept-cryptos-as-payment>

## La compañía

Travel Care está formada por un grupo de profesionales del sector turístico y de los viajes y un equipo sólido de desarrollo, comprometidos a brindar una experiencia superior. En Travel Care creemos que todos los usuarios que consumen viajes y experiencias merecen un trato VIP. Es por eso que Travel Care ofrece una experiencia superior a sus clientes además de los mejores precios que se pueden encontrar en la industria.



### Misión de la compañía

La misión de Travel Care es ser el principal portal de viajes online con las mejores ofertas de viajes por todo el mundo.

### Valores de la compañía

Travel Care es una empresa impulsada por sus 5 valores, compuestos por la palabra TRAVEL

- T** de **Tecnología**: Travel Care aprovecha la tecnología blockchain y web3.0 para ofrecer sus viajes.
- R** de **Responsabilidad**: Las acciones de la compañía siempre van guiadas por la Responsabilidad Social Corporativa.
- A** de **Atentos**: Todos los aspectos de los servicios ofrecidos y todas las decisiones tomadas por parte de la organización, se realizan de una manera cuidadosa y atenta. Somos cuidadosos y atentos con nuestros clientes, con nuestros inversores y nuestros empleados. Todo el mundo es tratado con respeto.
- V** de **Visión**: La visión a largo plazo de la empresa es el poder habilitar a todo el mundo a usar criptomonedas a la hora de reservar sus viajes.
- E** de **Entretenimiento**: Viajar siempre ha de ser placentero y gozoso. Tanto los clientes como los empleados disfrutan de Travel Care.
- L** de **Libertad**: Travel Care se basa en el hecho de tener libertad y poder viajar por todo el mundo pudiendo utilizar las criptomonedas, que son en realidad el dinero de y para la gente.

## Solución y respuesta a los retos

Travel Care ha revolucionado la industria de los viajes al integrar un enfoque vanguardista respaldado por tecnología de punta. Nuestra plataforma, accesible en [www.travelcare.io](https://www.travelcare.io) y completamente operativa, ofrece reservas en más de 1 millón de hoteles en todo el mundo, vuelos con más de 600 aerolíneas y más de 150,000 experiencias turísticas únicas.



Continuamente, Travel Care anunciará nuevos acuerdos con destacadas empresas del sector turístico, ampliando así nuestra oferta de productos y servicios en línea.

Gracias a la implementación de tecnología blockchain, logramos reducir las comisiones de intermediarios, brindando a los usuarios una experiencia excepcional a precios competitivos, sin importar si optan por métodos de pago tradicionales o criptomonedas.

Travelcare.io se destaca como una plataforma de viajes avanzada y ágil, ofreciendo generosas ofertas e incentivos para nuestros usuarios, especialmente aquellos que poseen el token \$TRAVEL (Holders).

A diferencia de las plataformas convencionales, travelcare.io recompensa a los poseedores de la criptomoneda \$TRAVEL (Holders) con beneficios excepcionales, como seguro de viaje incluido, recompensas de hasta un 20% en \$TRAVEL del monto total gastado en la reserva, mejoras gratuitas, paquetes exclusivos de bienvenida y mucho más.

Es importante destacar que, a pesar de estos atractivos, el énfasis principal de Travel Care no reside únicamente en las criptomonedas. Nuestra plataforma se destaca por su tecnología avanzada, su amplia gama de servicios y su colaboración con más de 1 millón de hoteles, más de 600 aerolíneas y más de 150,000 experiencias turísticas únicas. Nuestro compromiso con la satisfacción del cliente es innegable, y nuestros servicios superan con creces a las alternativas tradicionales.

Además, en términos de precios, Travel Care puede ofrecer tarifas más competitivas al eliminar comisiones de intermediarios y tasas de transacción asociadas a tarjetas de débito/crédito y conversiones de moneda extranjera.

Cada compra o reserva en la página web de Travel Care brinda al usuario una recompensa en forma de la criptomoneda \$TRAVEL. Estas recompensas varían desde un 4% hasta un 20% del importe gastado en la reserva realizada en la plataforma. Este programa de recompensas único permite a los usuarios no solo disfrutar de su viaje, sino también recibir una recompensa en la criptomoneda \$TRAVEL, que luego puede generar más beneficios al participar en el pool de Staking. Ninguna plataforma de viajes tradicional puede igualar este enfoque integral y competitivo.



## Travel Birds: programa de fidelización

El programa de fidelización y recompensas Travel Birds se basa en cuántos \$Travel tiene (holdea) el usuario. El programa se divide en diferentes niveles que dependen de la cantidad de \$TRAVEL que se tengan y cuanto mayor sea el nivel del usuario, mayor serán los beneficios y recompensas. El programa Travel Birds opera a través de la economía del token \$TRAVEL (tokenomics) y esto hace que, a diferencia de otros programas de fidelización, Travel Birds anime a la gente a seguir manteniendo (holdear) o incluso poner en Staking sus criptomonedas para generar rendimientos, en vez de querer venderlas o intercambiarlas por otros tokens.



Los niveles del programa Travel Birds se basan en el número de tokens que tiene el usuario y en el tiempo que ha estado aguantándolos sin intercambiarlos o venderlos (holdeando). Los beneficios del programa de fidelización incluyen recompensas en la criptomoneda \$TRAVEL, upgrades gratuitos, eventos especiales, entrada al salón VIP de los aeropuertos y otros beneficios exclusivos dependiendo del nivel en el que se encuentre el usuario. El hecho de que sea necesario haber aguantado (holdeado) los tokens para poder alcanzar niveles superiores dentro del programa Travel Birds, hace que se incremente la demanda del token \$TRAVEL, haciéndolo así más valioso en términos de utilidad y recompensas que sólo pueden ser obtenidas por parte de los usuarios que posean el token.

## Aceptación multi-token

Debido al auge de las criptomonedas en los últimos años, muchas empresas están lanzando sus propios tokens. La plataforma de Travel Care brindará a otras compañías la posibilidad de listar su token en ella para ser utilizada para comprar y reservar viajes.

En lugar de crear una página dónde solo se acepte \$TRAVEL, en la plataforma se aceptarán varias criptomonedas que sean lanzadas por compañías como puedan ser aerolíneas, hoteles, alquileres de coches y empresas de entretenimiento entre otras.

En estos momentos los NFTs (Tokens No Fungibles) representan una tendencia importante en el campo del entretenimiento. Es por eso que Travel Care se asociará para proveer interoperabilidad en eventos que utilicen NFTs como boletos o entradas para experiencias especiales.

## Modelo de negocio

El modelo de negocio de Travel Care se basa en los ingresos y comisiones generados en la venta de reservas de viajes.

## El token \$TRAVEL

Las recompensas y beneficios ofrecidos al usuario se proveen utilizando el token \$TRAVEL. La página web [www.travelcare.io](http://www.travelcare.io) incluirá TRAVELSWAP para que la gente pueda utilizar el token de una manera más fácil. La liquidez del token se encuentra en mercados descentralizados. De esta manera los usuarios pueden intercambiarlos en el mercado abierto si así lo desean. Sin embargo, para poder obtener los beneficios del programa de fidelización Travel Birds, los usuarios deben de tener sus tokens en la cartera (wallet) que está asociada con su cuenta de Travel Care.

## Empresa

Travel Care se fundó en Mayo del 2021. TRAVEL CARE IO está registrada en España y la Unión Europea y su CIF/VAT es el ESB16952178.

## Beneficios para el usuario

### Grandes acuerdos

El equipo de Travel Care está compuesto por profesionales en la industria del turismo y de los viajes, los cuales son conocedores de cómo obtener los mejores acuerdos. Al recortar en gastos generales en términos de intermediarios del sector turístico, Travel Care ofrece precios altamente competitivos, incluso por debajo de las principales empresas de viajes del mundo. Algunas compañías cargan comisiones del 15%, lo que es bastante alto. Como en Travel Care se recortan esas comisiones hasta un punto más razonable, los clientes y usuarios pueden obtener los mejores precios para sus viajes.



Además, las recompensas que se ofrecen en criptomonedas, no las iguala ninguna compañía competencia del mercado. En el sector turístico, la mayoría de los usuarios tienen muy en cuenta el precio de los productos y servicios ofrecidos, ya que conocen que el vuelo u hotel son los mismos reserven por dónde reserven. El tener estos precios tan competitivos, es una de las principales razones por las cuales Travel Care puede obtener más usuarios y clientes que empresas competencia.

### Espectacular programa de fidelización

La mayoría de los programas de fidelización proveen a sus usuarios recompensas que pueden ser utilizadas una vez en forma de puntos, una pequeña cantidad de dinero en efectivo o vales de descuento en la cuenta del usuario. El programa de fidelización Travel Birds es mucho más emocionante ya que la recompensa es en el token \$TRAVEL el cual además después podrá ser puesto en el pool de Staking para generar aún más recompensas y rendimientos. Los rendimientos de los pools de Staking serán de hasta el 60% APY (Porcentaje de Rendimiento Anual), lo que hace que sea mejor que lo que pueda ofrecer cualquier otra compañía en su programa de recompensas. Normalmente, los puntos de fidelización convencionales tienen una fecha de caducidad, pero en el caso de \$TRAVEL esto nunca ocurrirá, puesto que el token pertenece al usuario que lo posea en su cartera con las claves que solo él tiene para acceder. Como Travel Care nunca puede anular esos tokens, siempre podrán ser utilizados en la plataforma o intercambiados por parte del usuario en casas de intercambio (exchanges).

## Los viajes y la hospitalidad: por encima del estándar

Los paquetes turísticos que incluyen reservas de viajes cada vez son mejores. Travel Care no solamente ofrece paquetes estándar con vuelos, hoteles y coches de alquiler, también ofrecerá servicios exclusivos como pueden ser paquetes completos de viajes, servicio de conserjería, eventos especiales, reserva y compra de tiquetes, tours y otros servicios que no incluyen muchas de las compañías competencia.

## Ventajas extra para los miembros

Ser miembro del programa de fidelización Travel Birds ofrece una variedad de ventajas especiales. Para formar parte de éste, el usuario debe tener en posesión \$TRAVEL. Los diferentes niveles del programa dependen de la cantidad y el tiempo que el usuario ha tenido (holdeado) esos tokens, con lo que le permite cambiar de nivel de una manera más fácil y cómoda y sin perder dinero. A diferencia de otros programas de fidelización dónde se han de comprar membresías anuales, Travel Birds permite tener en posesión (holdear) los tokens el tiempo que se desee poseer un determinado nivel y después pueden intercambiarlos por otras criptomonedas en casas de cambio (exchanges) si no desean seguir gozando de las ventajas que ofrece ese nivel de membresía.

Para gozar de las ventajas de los distintos niveles, el usuario ha de haber tenido en posesión (holdeado) los tokens durante un período determinado de tokens. Esto hace que una persona no pueda comprar la cantidad necesaria de tokens para tener los beneficios de una reserva hecha el mismo día y después vender esos tokens. Cada nivel tiene estipulados la cantidad de \$TRAVEL y el tiempo necesario para gozar de sus recompensas y beneficios.

El hecho de unir el mundo de los viajes con el de las criptomonedas hace que las personas que no estén tan familiarizadas con los tokens empiecen a educarse y a conocer más sobre ellas. Esto hará que conozcan las casas de intercambio (exchanges), la opción de realizar Staking y otras muchas cosas. Los tokens \$TRAVEL representan las recompensas más atractivas del momento en el sector turístico y hace que la plataforma de Travel Care y su token tengan una utilidad a largo plazo, cosa que suma valor para todos los participantes de la red.

## Servicio de atención al cliente 24/7

Travel Care ofrece un servicio de atención al cliente de primera categoría durante las 24 horas del día y los 7 días de la semana. Ya sea ayuda con la página web o ayuda mientras el usuario está en tránsito, Travel Care se compromete a brindar este servicio de una manera excelente.

## Pago con criptomonedas 100% seguro

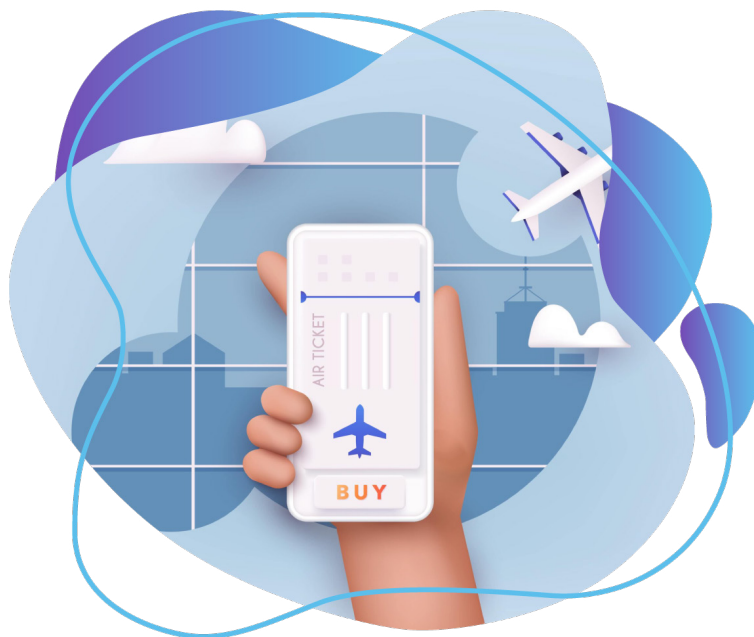
Travel Care destaca por la capacidad de ofrecer al usuario poder pagar de una manera 100% segura con criptomonedas a través de su plataforma. La plataforma soporta distintas



criptomonedas y el usuario puede pagar sus reservas con la que prefiera. Además, pueden utilizar el token \$TRAVEL para pagar parte de la reserva o su totalidad en la plataforma y obtener beneficios especiales. El pago con criptomonedas reduce el coste de transacción, permitiendo obtener paquetes con precios más competitivos. Al utilizar criptomonedas como método de pago, Travel Care evitará las comisiones que normalmente cargan las entidades de crédito.

## Programa de fidelización: Travel Birds

El programa de fidelización Travel Birds beneficia a todos los usuarios que posean el token \$TRAVEL y representa una oportunidad única de obtener las mejores ventajas y beneficios en sus viajes. Travel Birds se clasifica en 4 niveles distintos que ofrecen diferentes ventajas:



- **Pink Flamingos:** El usuario ha de tener en posesión al menos 210 \$TRAVEL y recibirá una recompensa en forma de token del 4% del total gastado en su reserva.
- **Indigo Buntings:** El usuario debe poseer 11.000 \$TRAVEL y haberlos mantenido (holdeado) al menos durante 30 días para obtener una recompensa del 6% en forma de token del total gastado en su reserva. Se recompensará con un bono de \$10.00 a gastar en sus reservas por haber alcanzado este nivel.
- **Purple Martin:** Para alcanzar este nivel, el usuario ha de tener 63.000 \$TRAVEL y haberlos mantenido (holdeado) durante al menos 60 días para obtener una recompensa del 10% del total gastado en su reserva en forma de token. El haber alcanzado este nivel se recompensa con un bono de \$25.00.
- **Golden Eagles:** Para alcanzar este nivel, el usuario ha de poseer 210.000 \$TRAVEL tokens y haberlos mantenido (holdeado) durante al menos 120 días. En este nivel la recompensa es del 15% del total gastado en la reserva en forma de token, además de un bono de \$50.00 por haberlo alcanzado, seguro de viajes incluido en su reserva, y la entrada al VIP en el Lounge de los aeropuertos.
- **Arctic Tern:** Es el nivel más alto para aquellos que posean 840.000 \$TRAVEL tokens y los hayan mantenido (holdeado) durante 180 días. Recibirán una recompensa del 20% del total gastado en sus reservas en forma de token. Además de los beneficios y ventajas de los niveles anteriores, los Arctic Tern reciben upgrades gratuitos en sus habitaciones de hotel y un detalle de bienvenida de Travel Care.

## Beneficios para los socios de la empresa Travel Care

Travel Care quiere cuidar a los socios y proveedores de su negocio para que la plataforma tenga éxito. Para poder ofrecer los mejores precios y acuerdos a los clientes y usuarios, Travel Care mantiene una relación con los proveedores de productos y servicios turísticos ayudándoles a obtener más clientes, especialmente a aquellos que se están interesando en el mundo de las criptomonedas.

Beneficios para los socios:

- Acercamiento a un alto volumen de clientes exigentes.
- El pago con criptomonedas ofrece total transparencia en todo el proceso.
- Flexibilidad de pago.
- Marketing de atracción de nuevos clientes.
- Ventaja tecnológica.
- Transacciones transparentes y sin efectivo.
- Responsabilidad social.
- Aceptación de nuevos tokens en la plataforma. Las compañías del sector turístico que posean su propio token tendrán la oportunidad de listarse en ella.



# Tokenomics



SUMINISTRO TOTAL: **210.000.000 \$TRAVEL**

Exite una tasa de 4% en las transacciones realizadas en las exchanges descentralizadas y transferencias entre los wallets, 2% es destinado a la quema del token y 2% es transferido a la wallet de Marketing de Travel Care.

## Utilidad y funcionalidad del token

El token \$TRAVEL se puede utilizar en la plataforma para obtener beneficios, ventajas, recompensas y ofertas especiales. Los usuarios además pueden pagar sus reservas en la plataforma utilizando el token \$TRAVEL.

## Pools de Staking

Todos los usuarios de Travel Care tendrán la oportunidad de hacer Staking de \$TRAVEL. El equipo de Travel Care irá abriendo Pools de Staking para que los usuarios puedan generar rendimientos. Cuando se abran nuevas Pools de Staking, se anunciará a todos los poseedores de \$TRAVEL (holders) a través de las redes sociales y los medios de comunicación pertinentes. Los rendimientos serán de hasta el 60% APY (porcentaje de rendimiento anual) en el token \$TRAVEL.

## Marketing

---

Mucha gente piensa que las agencias de viajes son todas igual, sin embargo, eso no es así, y la verdad es que las agencias atienden a diferentes tipos de clientes. Algunos clientes son más sensibles al precio que otros, algunos viajan con la familia y otros solos o en pareja, algunos por ocio y otros por negocio, etc.

El equipo de Travel Care, gracias a su experiencia, entiende el mercado y sus necesidades y se enfoca en aquellos clientes que sean más leales a una plataforma que satisfaga sus necesidades. Este tipo de clientes prefieren realizar reservas en las que se incluyan todas las comodidades que puedan necesitar en su viaje. La plataforma de Travel Care ofrece una gran variedad de destinos tanto para aquellos que viajen por ocio con, por ejemplo, escapadas de fin de semana, como para aquellos que viajen por negocio, además de vacaciones completas con experiencias culturales, al aire libre y de relajación integradas en los viajes.

A diferencia de otras páginas web que ofrecen reservas a bajo coste, Travel Care hace que el usuario pueda elegir reservar una experiencia completa que incluya, entre otras cosas, tours guiados, entradas a museos, etc. en distintas ciudades del mundo. La plataforma aprenderá por sí sola las preferencias de los usuarios y le sugerirá para próximas reservas las mejores conexiones, los alojamientos y experiencias que mejor encajen basándose en el historial del usuario y los servicios de los cuales hayan disfrutado en reservas anteriores.

### **Mercado objetivo: target**

El mundo de las criptomonedas está lleno de viajeros potenciales. Travel Care ha sido capaz de detectar esto y por eso ha desarrollado una de las características que mejor define el proyecto, unir el sector turístico y de los viajes con el de las criptomonedas. Otra gran característica de Travel Care es que también se encarga de unificar todas las necesidades de un viaje en una misma plataforma. En ella se puede reservar además de los vuelos y el alojamiento, otras necesidades como son el seguro de viaje, el entretenimiento y las experiencias.

Mientras otras plataformas empiezan a ofrecer más que solamente vuelos, siguen quedándose cortas a la hora de entender las preferencias de sus clientes en términos de poder ofrecerles un paquete completo que satisfaga todas sus necesidades.



# Roadmap

---

## 2022

- Rebranding de Travel Care: cambio de logo y diseño para cambiar la percepción de la marca por parte del público objetivo.
- Lanzamiento TravelSwap – Powered by Pancakeswap
- Auditoria realizada por Hacken
- Staking Pools
- Lanzamiento de la plataforma travelcare.io con servicios de reserva de hoteles y vuelos.
- Integración de nuevos tokens ERC20 en la plataforma

## 2023

- Acuerdos con grandes congresos del sector Blockchain para ser sus Travel Partners
- Acuerdos con grandes empresas turísticas para ampliar la gama de productos
- Integración de +10 Blockchains en travelcare.io
- Integración de +50 Criptomonedas en travelcare.io
- Integración de +1M de hoteles y apartamentos en travelcare.io
- Integración de +150K experiencias turísticas únicas en travelcare.io
- Stand en al menos 5 congresos para promocionar la marca Travel Care
- AMA en grandes comunidades para promocionar la marca Travel Care (FLOKI, ALVEY CHAIN...)
- Acuerdos con proyectos con grandes comunidades
- Marketing online en las redes sociales

- Sorteos de viajes
- Pruebas con IA en la plataforma travelcare.io

## 2024

- Marketing Agresivo
- Acuerdos con grandes congresos del sector Blockchain para ser sus Travel Partners
- Acuerdos con grandes empresas turísticas para ampliar la gama de productos
- Integración de +15 Blockchains en travelcare.io
- Integración de +100 Criptomonedas en travelcare.io
- Travel Care B2B
- Staking Pools
- TRAVEL listing en CEX's

## Equipo



**Faisal Imitaz,**  
CEO  
[in](#)

Con más de una década de experiencia en el sector turístico, Faisal lidera el equipo de Travel Care. Ha trabajado en puestos de operaciones y dirección de gigantes de la industria como son American Express y Turkish Airlines, además de tener experiencia en agencias de viajes de primera línea.



**Marc Estebanell,**  
Jefe de ventas  
[in](#)

Cuenta con más de cinco años de experiencia en atención al cliente y de ventas en el sector turístico habiendo trabajado en importantes cadenas hoteleras en Europa y Estados Unidos. Posee la carrera de turismo de EU Mediterrani y un International MBA en ISEB, el Instituto Superior Europeo de Barcelona. También tiene un executive máster en dirección hotelera de la Facultad de Turismo Sant Ignasi.



**Neu Tondo,**  
Jefa de marketing  
[in](#)

Es una profesional del sector con experiencia. Lidera el departamento de marketing de Travel Care. Tiene un máster en Marketing de la EAE Business School y la Carrera de turismo de la EU Mediterrani.



**Kevin Contreras,**  
Director de comunicaciones  
[in](#)

Es experto en comunicaciones y ha trabajado durante años en el sector turístico. Como entusiasta desde hace tiempo de los viajes, Kevin está comprometido a crear experiencias de primera categoría a los clientes.



# travel care

FLY WITH CRYPTO

---

travelcare.io

