## **Exercice Power BI avec DAX:**

Importer les tables du fichier Excel – AdvendureWork :

- Dim Territory
- Dim Customer
- Dim Product
- Dim date
- Fact Sales

# Table des matières

A)	Exercice colonne Calculée	1
В)	Exercice sur Fonction d'Agrégation	2
-	Exercice Fonction Calculate	
-	Exercice la fonction ALL	
•	Exercice de Time Intelligence	

# A) Exercice colonne Calculée

- 1. Une colonne Tomorrow (table date)
- 2. Une colonne Age (table customer)
- 3. Une colonne Weekend/weekday (table date)
- 4. Une colonne Fiscal Quarter (Fiscal year starting on September 1st) (table date)
- 5. Une colonne semester (table date)
- 6. Une colonne "Year-Month" formaté: 3 juillet 2020 => 2020 Juillet
- 7. Créer un "Customer Password" : combinaison des 2 dernières lettres du Last Name en Majuscule, et 3 derniers chiffres du telephone => Name : Jean Dubois, Phone : 888-512-452 => IS452
- 8. Créer un colonne Customer mystère: Jean Dubois => J\*\*\*\*\*\*\* (Tips : utiliser la fonction REPT)

# B) Exercice sur Fonction d'Agrégation

## 1. [Total Sales Tax Paid]

Créez une autre mesure pour la taxe de vente totale payée. Recherchez une colonne de taxe dans le tableau des ventes et additionnez le total de cette colonne.

## 2. [Total Margin \$]

Créez une nouvelle mesure pour la marge totale, qui correspond au total des ventes moins le coût total.

## 3. [Total Margin %]

Créez une nouvelle mesure qui exprime maintenant la marge totale d'en haut en pourcentage des ventes totales.

### 4. [Number of Customers]

Créer une mesure renvoyant le nombre de clients dans toute la base de données

### 5. [Number of active Customers]

Créer une mesure renvoyant le nombre de clients qui ont commandé quelque chose au moins une fois

#### 6. [% Active Customer KPI]

Créer un KPI donnant le% de client actif parmi tous les clients

### 7. [Address Line 2 Completeness KPI]

L'attribut Ligne d'adresse 2 dans la table Client n'est pas complet. Certaines valeurs sont manquantes. Créez un KPI donnant le % de complétude de ce champ pour évaluer sa qualité. Vous pouvez utiliser la fonction COUNTBLANK.

### 8. [%Profit KPI]

Créez une mesure donnant le % de profit. Le profit est défini comme suit: SalesAmount - Taxes - Fret - TotalProductCost

## 9. [Avg Quantity]

Créez une mesure calculant la quantité moyenne vendue.

## C) Exercice Fonction Calculate

## 1. [Total Sales of Clothing]

Utilisez la colonne Produits[Catégorie] dans votre filtre simple.

## 2. [Total Customers Born Before 1950]

Dans ce cas, vous devez entrer la date <1er janvier 1950, dans la formule comme paramètre de filtre. Vous devez utiliser la fonction DATE() pour pouvoir faire référence à une date.

## 3. [Sales of Bikes to Married Men]

Vous devez utiliser plusieurs filtres sur deux tables pour celle-ci.

# 4. [Total Customers Born in January]

Cette fois, vous devez utiliser la fonction MONTH() pour transformer les informations de la colonne Customers[BirthDate] en mois.

## 5. [Revenu Moyen en weekend]

Utilisez la table DimDate afin de filtrer sur le weekend.

## 6. [Cost Blue FGUK]

Calculez le coût des produits bleu pour les pays: France, Allemagne et Royaume-Uni.

#### 7. [Cost Blue FGUK Date]

Calculez le coût des produits black pour les pays: France, Allemagne et Royaume-Uni où les commandes étaient entre 1/1/2002 et 1/5/2002.

### D) Exercice Fonction ALL

## 1. [% of All Customer Sales]

Créez un KPI pour obtenir le ratio des ventes. Utilisez-le avec l'occupation du client

## 2. [Rank Sales Country]

Créez une mesure indiquant le rang des Sales pour les pays.

# E) Exercice de Time Intelligence

# 1. [PreviousQuarter]

Créez une mesure utilisant les Sales du Trimestre précédent

2. [RatioPreviousQ]

Créez le ratio montrant la progression des Sales par trimestre

3. [AvgRolling on 30 past days]

Créez une mesure calculant une moyenne mobile sur 30 derniers jours.