

Functional Requirements Document

<Sistema de Reservas>

Version: 2.0

Date: 19/11/19

Business / Operations Sponsor: Ciarallo, Cristian.

Lamuedra, Federico.

SponsorOrganization: UNGS

BA Authors: Liendro, Antonio Ezequiel

Umbert, Oscar

Vasquez Osorio, Gabriel

Yupanqui, Marco

Target Release: Noviembre 2019

Table of contents

1	F	R CHANGE HISTORY	3
2	S	COPE STATEMENT	4
2	.1	Project Description/Objectives	
	2.	1.1 Project Description/Objectives	
	2.	1.2 Non-Financial Benefits	
	2.	1.3 Method for Measuring Benefits	
2	.2	Justification	
2	.3	Assumptions	
2	.4	Constraints	
2	.5	Dependencies	
2	.6	Acceptance Criteria (Critical Success Factors)	
2	.7	Scope	
3	В	USINESS REQUIREMENTS INFORMATION	5
3	.1	Business Process Diagrams	
3	.2	Business Rules	
3	.3	Business Requirements	
4	Fu	UNCTIONAL REQUIREMENTS	7
4	.1	User Stories	
4	.2	Diagrama de Clases	
4	.3	Diagrama de Secuencia	
4	.4	Diagrama de Actividad	
4	.5	Diagrama de Estados	
4	.6	Test Cases	
5	U	II SCREENS	28
6	G	ILOSSARIES	29
(ilos	ssary of Terms	

1 FR Change History

Name	Date of change	Owner of change	Description
Version 1.0	17/10/2019	Umbert, Oscar	1) User Stories.
			2) Diagrama de Secuencia.
			3) Diagrama de Clases.
Version 1.1	17/10/2019	Liendro, Antonio	1) Diagrama de Clases/ Detalles.
			2) User Stories.
			3) Diagrama de Secuencia.
Version 1.2	17/10/2019	Vazquez Osorio, Gabriel	1) User Stories.
			2) Diagrama de Secuencia.
			3) Diagrama de Clases.
Version 1.3	17/10/2019	Yupanqui, Marco	1) User Stories.
			2) Diagrama de Secuencia.
			3) Documentacion.
Version 2.0	18/11/2019	Umbert, Oscar	1) Diagrama de Actividad.
			2) Diseñoaplicación.
			3) Automatización de Test Cases.
Version 2.1	18/11/2019	Liendro, Antonio	1) Diagrama de Actividad/ Estado.
			2) Test Cases. Template.
			3) Documentación.
Version 2.2	18/11/2019	Vazquez Osorio, Gabriel	1) Diagrama de Actividad.
			2) Test Cases. Template.
Version 2.3	18/11/2019	Yupanqui, Marco	1) Diagrama de Actividad.
			2) Test Cases. Template.
Version 2.4	19/11/2019	Liendro, Antonio	 Se agregó en el featureLoguear
			en el sistema que se tiene que
			ingresar con usuario y password.
Version 2.5	19/11/2019	Yupanqui, Marco	1) Se agregó en el feature Pagar
			reserva el caso de cuando el
			cliente es premium.

2 Scope Statement

2.1 Project Description/Objectives

2.1.1 **Project Description/Objectives**

Se necesita a un Sistema que permita a los potenciales clientes poder realizar reservas como hoteles, cines, restaurantes, vuelos de avión, alquileres de autos y paquetes que engloban los productos antes mencionados.

2.1.2 Non-Financial Benefits

Que sea fácil de usar para los clientes y compatible con los navegadores actuales.

2.1.3 Method for Measuring Benefits

Queremos que el Sistema pida a los clientes una encuesta de satisfacción.

2.2 Justification

Queremos ganar dinero con cada reserva que realicen los clientes.

2.3 Assumptions

El presupuesto para realizar el Sistema está asegurado por 3 meses.

2.4 Constraints

El equipo completo tiene que realizar el Sistema.

2.5 Dependencies

No hay dependencias.

2.6 Acceptance Criteria (Critical Success Factors)

Que se puedan realizar reservas de los servicios disponibles dentro del Sistema.

2.7 Scope

Poder ver información de servicios y realizar reservas.

3 Business Requirements Information

3.1 Business Process Diagrams

3.2 Business Rules

Todas las comisiones se cobran en ARS (Peso Argentino).

El tipo de cambio a utilizar es el vendedor del banco Nación.

El password debe ser alfanumérico con un mínimo de 8 caracteres.

3.3 Business Requirements

"Todo a un click" es una startup que tiene como objetivo crear una revolucionaria aplicación web que permita realizar cualquier tipo de reserva en forma manual o automática. Es decir, buscamos poner a disposición de nuestros clientes una amplia gama de servicios para poder reservar distintos tipos de servicios (Hoteles, Vuelos, Restaurantes, Cines, Teatros, Alquiler de vehículos, etc.).

Nuestros clientes se registran en la aplicación con: nombre, apellido, domicilio, DNI, fecha de nacimiento, datos de la tarjeta de crédito, email y contraseña. Opcionalmente si el cliente no cuenta con tarjeta de crédito a su nombre, podrá realizar una transferencia bancaria al sitio. Ya dentro del sistema, deberán realizar una encuesta para saber qué preferencias tiene a la hora de buscar reservas.

El cliente podrá ver todas las opciones de reserva disponibles. De acuerdo a la cantidad de reservas hechas podrá acceder a beneficios de acuerdo a su categoría.

El administrador deberá poder gestionar categorías de productos, como ser: Hoteles, Vuelos, Restaurantes, Cines, Teatros, Alquiler de vehículos, etc.

Para cada categoría se deberán gestionar productos. A la fecha tenemos acuerdos con Hoteles, Vuelos, Restaurantes y Cines. En la categoría Hoteles tenemos como clientes a NH, HILTON, SHERATON, INTERCONTINENTAL, FOUR SEASONS y HYATT, con sedes en América. Para Vuelos, tenemos a AEROLINEAS ARGENTINAS, FLY BONDI, AMERICAN AIRLINES, AVIANCA y DELTA. En Restaurantes, conseguimos a LA FAROLA, LA CABRERA, ARAMBURO, KANSAS, CARLITOS, EL CUARTITO, LAS CUARTETAS, BANCHERO. Para Cines, VILLAGES, HOYTS y CINEMARK.

Los productos deben mostrarse con nombre, ubicación y descripción. Siempre dentro de una categoría.

Los hoteles poseen distintas características de acuerdo a su cantidad de estrellas.

Adicionalmente, contamos con el producto Paquete que consiste en agrupar varios productos en una misma reserva.

Los vuelos se clasifican en de cabotaje o al exterior. Nos interesa guardar las escalas en caso de que las haya.

Existe la posibilidad de alquilar distintos tipos de autos.

El cliente podrá reservar cualquier producto disponible dentro de la aplicación. Para poder reservar primero tiene que estar registrado, las reservas se efectivizan únicamente cuando el cliente paga con una tarjeta registrada a su nombre en el sistema. Cuando se confirma la reserva, el cliente recibe un email con el detalle de la reserva.

El cliente va a tener una pantalla con sus preferencias en donde se mostrarán las reservas que realizó o los productos a los cuales les hace seguimiento.

Por cada reserva que realice el cliente se le cobrará un cargo fijo de \$10 si es dentro del país o USD 5 si es fuera del mismo. Aquí es donde hacemos diferencia con los competidores que cobran un porcentaje de acuerdo al monto de la reserva. Una vez que el cliente utilizó la reserva, enviamos el dinero a la empresa y le cobramos una comisión de \$100 si es dentro del país y de USD 50 si es fuera del mismo.

El tiempo de respuesta en la confirmación de una reserva no puede ser mayor a 5 segundos y la cantidad de pantallas de carga de datos no debe ser mayor a 2.

El personal de soporte recibe consultas de los clientes a través de la aplicación. Las responde utilizando la misma aplicación. Elabora informes con datos sobre todas reservas posibles y los distribuye a los clientes.

Los CEOs de la compañía necesitan obtener reportes de la cantidad de clientes registrados, cantidad de reservas realizadas por cliente, ingresos obtenidos por cobro de comisiones. También nos gustaría saber cuántas consultas recibe el personal de soporte.

Los clientes que refieran a alguien para que se registre en la aplicación recibirán, luego de que el nuevo cliente realice su primer reserva, la bonificación de 3 reservas dentro del país.

4 Functional Requirements

Functional Textual Requirements

4.1 User Stories

E1: Administrarproductos

Como administrador quiero gestionar las categorías y los productos.

F1 Crear categorías

Como Administrador

Quiero gestionar las categorías

Para organizar los productos

F2 Gestionar productos

Como Administrador

Quiero Gestionar los productos

Para las categorías

E2: Informardatos y soluciones

Como CEO quiero recibir datos e informes referentes al sistema y a los clientes.

F1 Obtener Reportes

Como CEO

quiero obtener reportes

para analizar las estadísticas de los servicios prestados.

- CA1 reporte de auto: en este estarán tipo de auto, tiempo y costo.
- CA2 reporte de reservas: con los estados en marcha, cancelado y realizado
- CA3 reporte de referido: cliente referido
- CA4 reporte general: cantidad de clientes registrados, cantidad de reservas realizadas por clientes, ingresos obtenidos por cobro de comisiones, reporte de alquiler de auto y cantidad de consultas recibidas por el personal.

F2 Elaborar Informes

Como Personal de Soporte

Quiero poder realizar informes de todas las reservas posibles.

para distribuir a los clientes

F3 Distribuir Informes

Como Personal de soporte

quiero poder distribuir los informes a los clientes

para ofrecerproductos disponibles.

F4 Administrar Encuesta

Como Personal de soporte

quiero poder obtener la información de las encuestas

para generar los reportes.

F5 Responder Consultas

Como personal de soporte

quiero recibir consultas del cliente

para ayudarlo a resolver sus inconvenientes o dudas.

CA1: Se van a listar las consultas de todos los clientes para realizar el reporte de consultas.

E3: Interacción con el sistema

Como cliente quiero interactuar con el sistema para registrar y visualizar mis datos.

F1 Registrar Cuenta

Como cliente

quiero poder registrarme en la aplicación tanto con tarjeta de crédito y/o cuenta bancaria para realizarreservas.

CA1: Nombre, apellido, domicilio, DNI, fecha de nacimiento, datos de la tarjeta de crédito, email y contraseña.

CA2: Se envía un link al mail de la persona que se registra para validar su email.

F2 Loguear en el sistema

Como cliente

quiero poder loguearme en la aplicación

para realizarreservas.

CA1: Se debe ingresar con nombre de usuario y password.

F3 Salir del sistema

Como cliente

quiero salir de la aplicación

para realizarreservas.

F4 Recuperar contraseña

Como cliente

quiero poder recuperar mi contraseña en el caso que no la recuerde

para entrar al sistema.

F5

Realizar Encuesta

Como cliente

quiero poder realizar una encuesta sobre mis preferencias de productos.

para que mis preferencia se apliquen a la hora de realizar búsquedas de reservas.

F6

Visualizar preferencias

Como cliente

quiero poder visualizar una pantalla con preferencias y reservas realizadas

para darle seguimiento a reservas que me interesan y controlar las reservas realizadas.

F7

Obtener beneficios

Como cliente

quiero poder acceder a beneficios dependiendo de la cantidad de reservas que hice durante el transcurso del mes. para premiar aquellos que hagan más reservas.

F8

Referir persona

Como cliente

quiero poder agregar la persona que me recomendó la aplicación

para que tenga algún beneficio por recomendarme la aplicación.

CA1: Deberá cargar mail o teléfono del usuario a referir.

F9

Realizar consulta

Como cliente

quiero realizar consultas a los operadores sobre dudas que me surjan de las reservas

para sacarme las dudas sobre una reserva y quedarme más tranquilo a la hora de realizar reservas.

F10

Visualizar reservas

como cliente, cliente visitante

quiero visualizar reservas de todas las categorías y productos

para ver que productos me ofrece la aplicación.

F11

Recibir bonificaciones

Como cliente

quiero poder recibir bonificaciones en el momento de realizar una reserva

para pagarmenos.

CA1: Bonificación 1 referido. Recibir bonificación de un 5% en las próximas tres reservas dentro del país.

CA2: Bonificación premium: luego de 5 reservas en el mismo mes se obtiene un 10 % de descuento en comisiones.

CA3: Bonificación por paquete: Se le aplica un 5 % de descuento a la reserva que sea un paquete con más de 2

productos.

F12

Registrar medio de pago

Como cliente

quiero poder registrar mi medio de pago

para pagar reservas en el futuro.

CA1: Registrar tarjeta de crédito. Se completan los campos: número de tarjeta, fecha de vencimiento, titular y código de seguridad.

CA2: Registrar cuenta bancaria. Se completan los campos: banco, titular, número de cuenta y CBU.

E4: Reservar

F1	Reservar vuelo
----	----------------

Como cliente

quiero poder reservar vuelo

para viajar de un destino a otro.

CA1: Se visualizarán las empresas disponibles y se elegirá opcionalmente una.

CA2: En este se deberá ingresar lugar origen, destino, fecha y hora tanto de arribo como de salida.

CA3: Se deberá elegir vuelo con escala o directo.

CA4: Para finalizar elegirá una opción a reservar.

Como cliente

quiero poder reservar hotel

para hospedarmeen el.

CA1: Se deberá visualizará una lista con todos los hoteles y se podrá elegir uno opcionalmente.

CA2: Se deberá elegir las estrellas que tiene el hotel.

CA3: En este se deberá ingresar lugar origen, destino, fecha y hora tanto de entrada como de salida.

CA4: Para finalizar elegirá una opción a reservar.

F3 Reservar restaurante

Como cliente

quiero poder reservar restaurante

para ir a comer.

CA1: Se visualizará una lista con todos los restaurantes y se podrá elegir uno opcionalmente.

CA2: Se deberá ingresar fecha, hora y cantidad de personas.

CA3: Para finalizar elegirá una opción a reservar.

F4 Reservar auto

Como cliente

quiero poder reservar auto

para manejar.

CA1: Se visualizará una lista con todos las empresas y se podrá elegir uno opcionalmente.

CA2: En este se deberá ingresar tipo de auto, marca, cantidad de días.

CA3: Se deberá elegir la empresa a la que se alquila.

F5 Reservar cine

Como cliente

quiero poder reservar entradas de cine

para verpeliculas.

CA1: Se visualizará una lista con todos los cines y se podrá elegir uno opcionalmente.

CA2: Se deberá ingresar ubicación, pelicula, dia, horario y tipo de película.

CA3: Para finalizar elegirá una opción a reservar.

Como cliente
quiero poder reservar paquete
para agrupar muchos productos y obtener un descuento.

E5: Pagar

CA1: Se aplicadescuento.

F1	Pagar reserva						
Como cliente							
quiero poder pagar mi reserva							

CA1: Se podrá seleccionar el medio de pago tarjeta o cuenta bancaria.

CA2: Si es cliente premium recibe 10 % de descuento en comisiones.

Como cliente

quiero poder recibir un email con el detalle de mi reserva

para confirmar que la reserva terminó con éxito y tener acceso a mi reserva sin tener que ingresar a la aplicación.

F3	Cancelar reserva				
Como cliente					
quiero poder cancelar reserva en el caso que no pueda usarla para no tener que pagar por la reserva completa en el caso de alguna eventualidad.					
CA1. Cancalasia	in 00 dían. Sa cabrar la camician				
	ón 90 días: Se cobrar la comision. ón entre 60 y 90 días: se cobrará comisión más un 10% de recargo.				

CA3: Cancelación entre 69 y 30 días: se cobrará la comisión más el 20% de recargo.

CA4: No se podrá cancelar pasado los 30 días.

E6: Reserva Automática

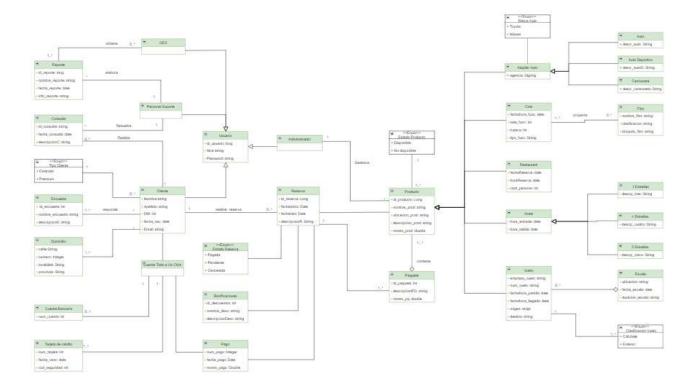
Como cliente quiero usar la reserva automática para no esperar mucho tiempo de confirmación. //Funcionalidad detalla para especificar en un futuro.

E6: Ayuda Online

Como cliente quiero acceder a la ayuda online para no obtener respuestas y/o soluciones inmediatamente.

//Funcionalidad detalla para especificar en un futuro.

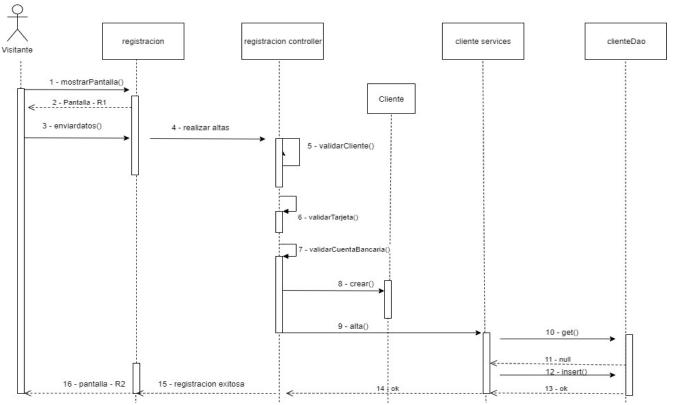
4.2 Diagrama de Clases



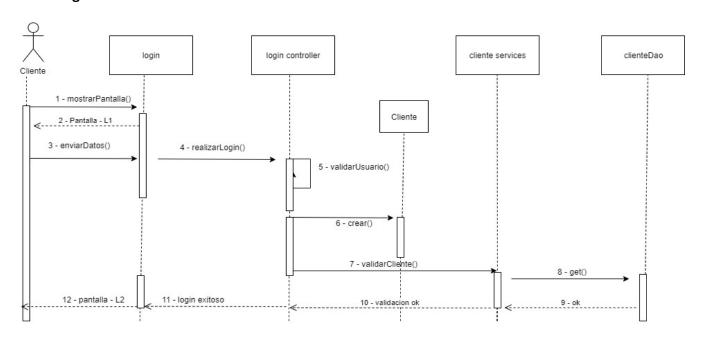
Link Diagrama de Clases: https://cutt.ly/oedNBSO

4.3 Diagrama de Secuencia

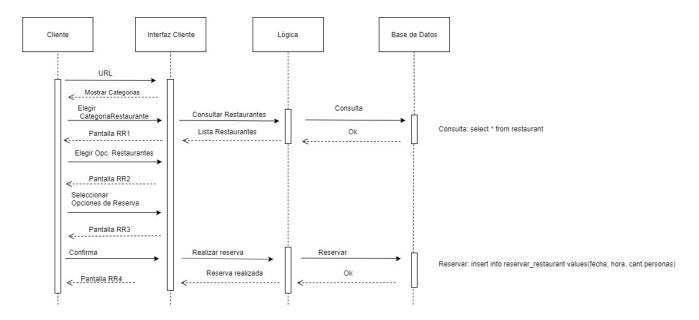
1. Registrar cliente



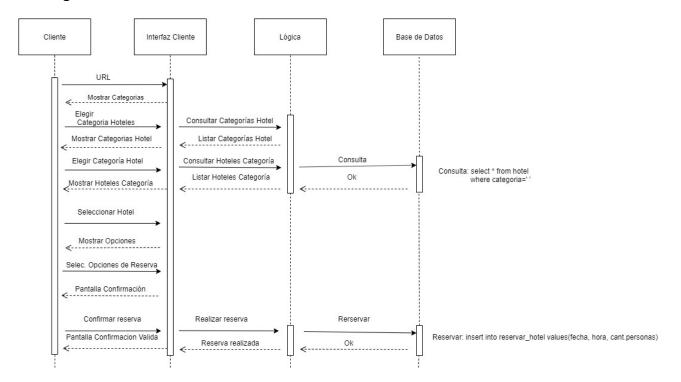
2. Loguear



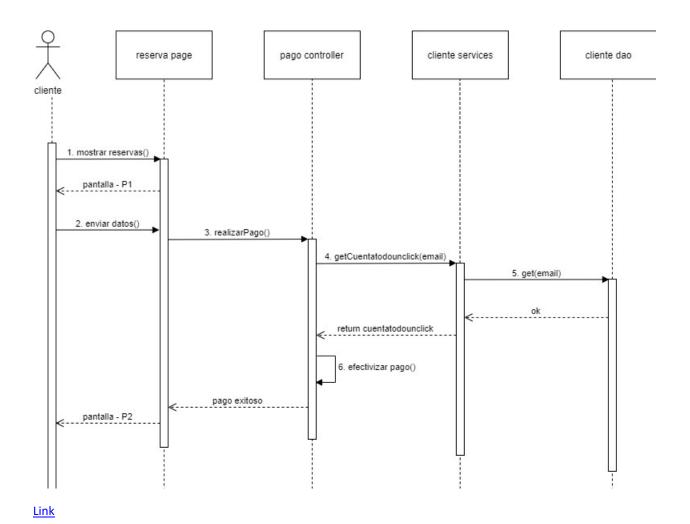
3. Reservarrestaurante



4. Registrar hotel

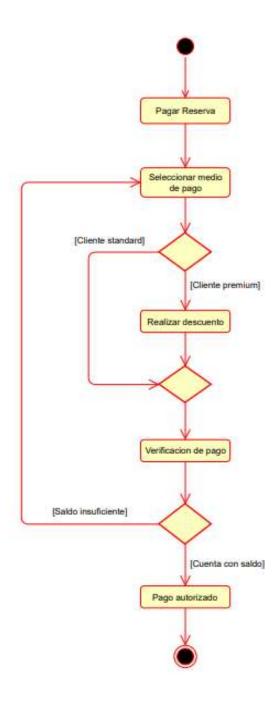


5. Realizarpago

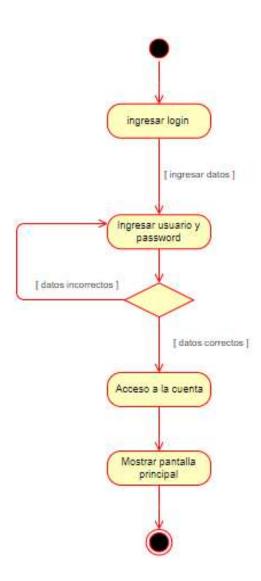


4.4 Diagrama de Actividad

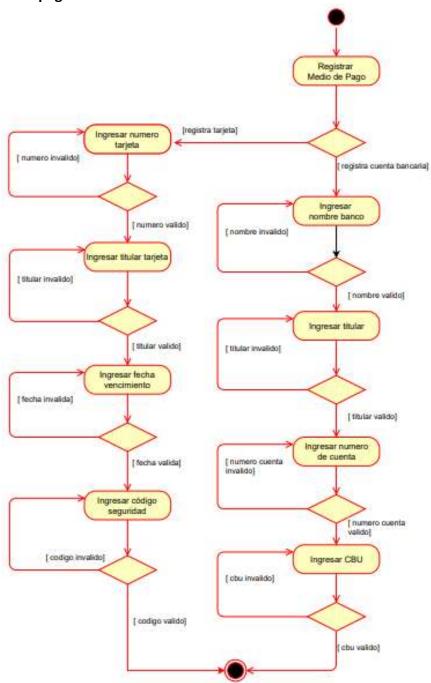
1. Realizar Pago



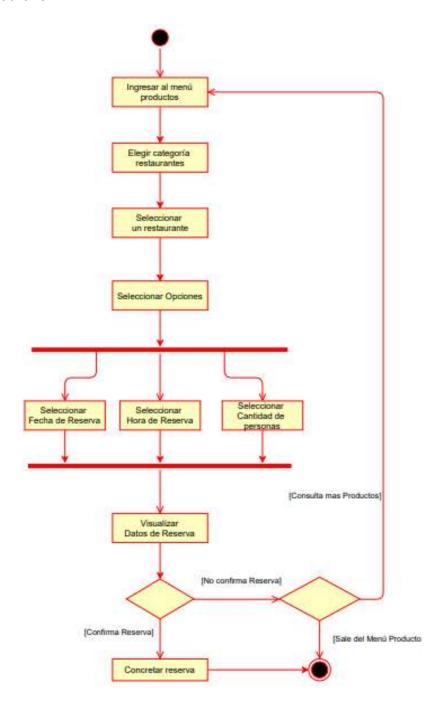
2. Loguearen el sistema



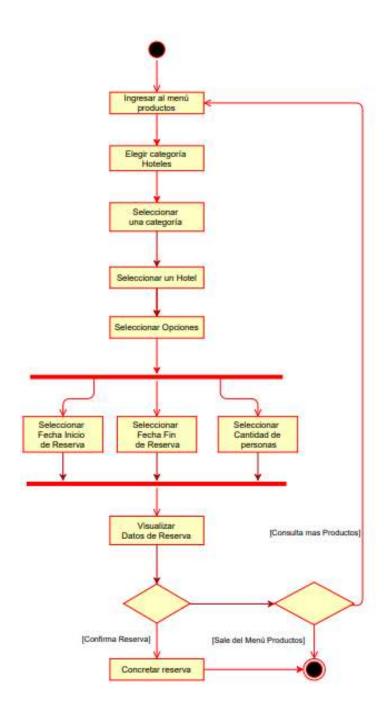
3. Registrar medio de pago



4. Reservar Restaurant



5. Reservar Hotel

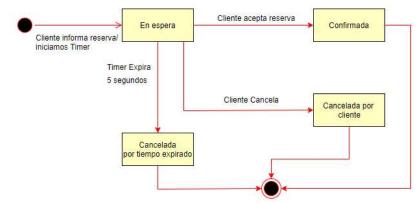


URL diagramas:

Realizar Pago
Login y Registrar Medio de Pago
Reservar Restaurant y Reservar Hotel

4.5 Diagrama de Estados

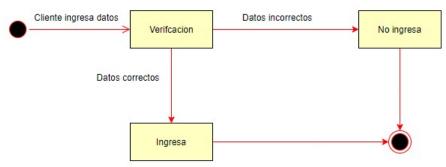
1. Reservarproductos



2. Pagarreserva



3. Loguearen el sistema



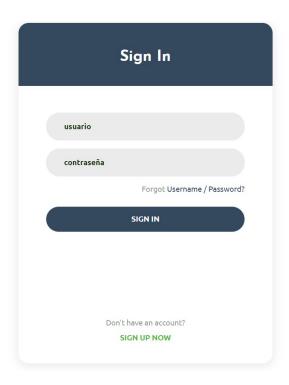
Url: Diagrama de estados

4.6 Test Cases



5 UI Screens

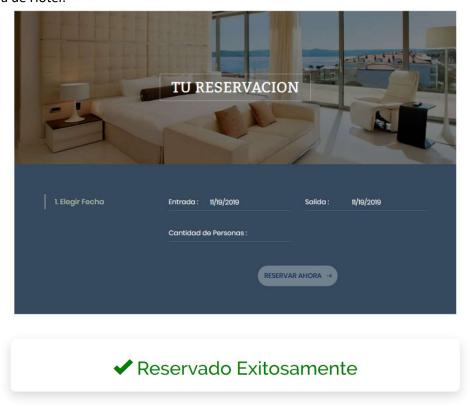
PantallaLogIn:



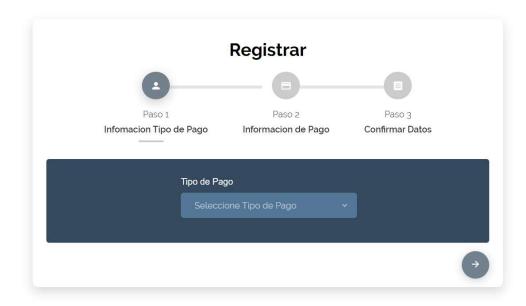
Pantalla Menu Principal:

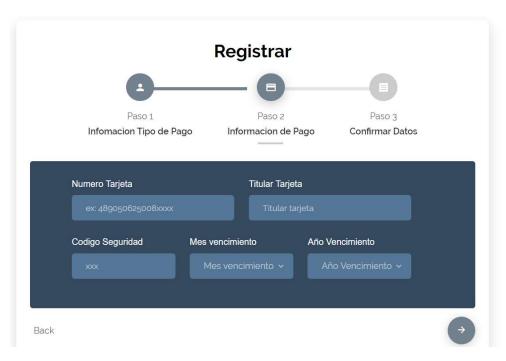


PantallaReserva de Hotel:



Pantallas Registro de Medio de Pago:







6 Glossaries

Glossary of Terms

Term	Description
------	-------------