



levidao

<https://levidao.eth.link>

BUSINESS
PLAN >>>

UNCK
+1.48796



团队介绍

BUSINESS DESIGN

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

王佳斌

CEO

CEO

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

王伟民

首席科学家

首席科学家

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

王洁

首席经济学家

首席经济学家

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

胡若宇

营销总监

营销总监

痛点分析

BUSINESS DESIGN

[https://
evidao.eth.link](https://evidao.eth.link)

痛点分析

国内自媒体要备案，监管严格，公民们听不到自己声音和区块链的个人观点。

解决方案

BUSINESS DESIGN

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

解决方案

国外建立自媒体，Uniswap
上市，BCH捐赠。

市场概况

BUSINESS DESIGN

现阶段国内自媒体主要以技术分享为主，综合类的自媒体比较少。随着中国融入世界，世界和中国的融合越加紧密，小而美，有特色的自媒体成为了一种紧缺的供给，未来的市场规模超过70亿人次，全世界都需要。

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

https://levidao.eth.link将成为中国和世界的联系桥梁，通过发出来自普通公民的声音为中国和世界发声。

https://levidao.eth.link拥有多种社交平台，资产已经在Uniswap上市，满足各种投资者的进退需求，BCH账号满足潜在的捐赠需求。

https://
levidao.eth.link

[https://
levidao.eth.link](https://levidao.eth.link)

核心用户

<https://levidao.eth.link>刚上线没多久，用户主要以Twitter用户为主。

资产负债

团队主要资产为LEVI DAO的智慧，团队员工不领工资，主要依靠资产增值获取收益。主要负债为ENS域名费用 $35\text{元/年} \times 100\text{年} = 3500\text{元}$

盈利模式

盈利靠捐赠，70亿人的 $1\% \times 1\text{美元} = 7000\text{万美元/年}$ 。可以用现金流折现计算一下。

• 竞争对手

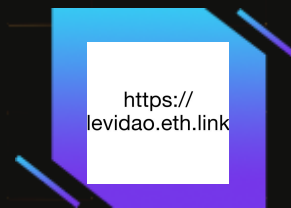
这还是一片蓝海，我没有找到相应的竞争对手。





顶级的团队组合

我没有IP，技术，营销，
财务，首席科学家和首席
经济学家，区块链经验丰
富。



潜在的盈利

每年潜在7000万美元的收
益。

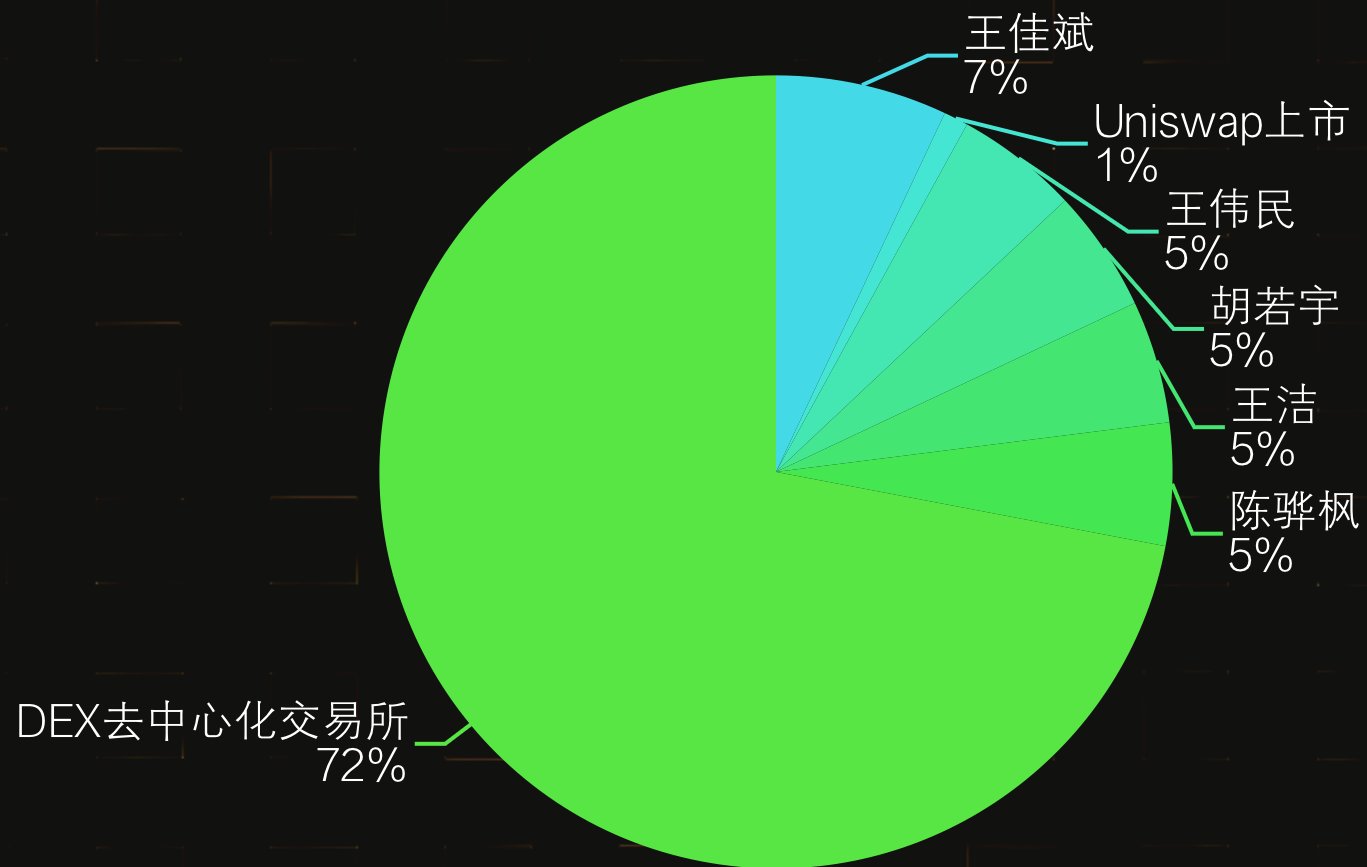
● 运营数据

在Twitter上有800个
follower。



股权结构

BUSINESS DESIGN




“ 融资 1 万 , 出让 1 % 股权 ”


1 万
域名续费




Thanks

 姓名： 王佳斌

 电话： 15026606675

 邮箱： wangjiabin2010@gmail.com

 QQ： 314301884

 微信： TorahMishnah

 地址： <https://levidao.eth.link>