



DeliveryCahier des charges

Réalisée Par:

Torjmen Wadie Jeguirim Imen El kaada Jihane

Année: 2020-2021

Table des matières

I. 1. 2.	Contexte et objectifs : L'entreprise et l'application " Delivery" MOA et MOE :	3 3 3
II. Na	ture de la cible et mode de paiement :	3
2.	Segment de clientèle : Clientèle cible et mode de paiement : Compatibilité de l'application :	3 4 4
III. Pé	rimètre et contrainte de projet :	5
	Canaux d'information : Mode de distribution :	5 5
IV. Ve	erbalisation du besoin	5
V. Sc	chématisation du besoin	6
1. 2.	nalyse fonctionnelle du besoin Analyse des éléments du milieu extérieur Caractérisation et analyse des fonctions de service éfinition des acteurs	6 6 7 9
VII. E	tude juridique	9
VIII. 0 1. 2.	Les services d'abonnement : 2.1 Description des abonnements : 2.2 Durée des abonnements :	9 9 10 10 10
IX. De	escription technique de l'application	11
	Arborescence de l'application	11
	Fonctionnalités de l'application	12
В	esoin fonctionnels de l'application:	12
X. Ma	quettes	12

I. Contexte et objectifs :

1. L'entreprise et l'application "Delivery"

L'entreprise "Delivery" vient d'être créée par un jeune auto-entrepreneur.

Son objectif est de créer un service de livraison de biens de toutes natures à tout type d'adresse adapté aux besoins propres et à la mobilité de chacun.

2. MOA et MOE:

MOA:

l'entreprise Delivery représenter par : Peneau Alexandre

MOE:

Notre équipe se compose de 3 personnes :

- Wadie Torjmen.
- Imen Jeguirim.
- El kaada jihane.

II. Nature de la cible et mode de paiement :

1. Segment de clientèle :

La segmentation de notre clientèle de base s'est opérée en analysant les critères suivants :

Vendeurs : Grand surface , particuliers

Acheteurs : Particuliers

Personnage:



Je veux être plus sereine lorsque je commande, ne pas être surprise au dernier moment.

Rassurer sur la livraison (dates, gestion, encadrement) Clarifier l'information sur les produits (catalogue, site).

Profil

Isabelle, 38 ans

Chargée des achats pour 2 écoles Ecole des Cigales à Beausoleil (Alpes Maritimes)

Cliente récente, elle a abandonné ses anciens fournisseurs

Processus d'achat

S'INFORME sur CATALOGUE (facile à diffuser, disponible en salle des professeurs

Centralise les demandes transmises via email (2 chefs d'établissement, enseignants, agents de service). Revérifie toutes les références (risques d'erreurs) Elle demande un premier devis en janvier-février. La validation interne de la commande prend plusieurs

COMMANDE via EMAIL (bon de commande envoyé en juin)

Achats

1 à 2 commandes sur l'année mais de grosses commandes, nombreuses références.

Produits fortement investis: mobilier pour plusieurs

Des **achats récurrents** : du renouvellement de mobilier, fournitures pour les enseignants.

Attitudes

Connaît peu l'entreprise

Privilégie communication orale (information, réclamation) => téléphone - Usage WEB limité

Pas toujours bien organisée: commande parfois à la dernière minute, juste avant les vacances pour une livraison avant la rentrée l

rentrée | Très sensible au facteur humain et à la tonalité émotionnelle dans les échanges.

Attentes

Livraison: Niveau d'attente élevé, livraison avant la rentrée des classes. Elle veut être avertie 48h à l'avance d'une future livraison car elle doit missionner quelqu'un pour la réception.

Catalogue : besoin de plus de photos, plus de précisions sur le matériel, les couleurs, nuancier. Un catalogue plus

Freins / irritants

<u>Irritants majeurs</u>: tout retard ou lenteur concernant une information, un devis, la date de livraison.

Être prise au dépourvu, ne pas être avertie d'un retard de livraison ou d'une non disponibilité d'un produit.

Les prix catalogue ne sont pas fixes, il y a parfois des décalages

2. Clientèle cible et mode de paiement :

	B2C (Business to Consumer)
Paiement	Abonnement)
Moyen de paiement	Carte bancaire / Paypal

3. Compatibilité de l'application :

Téléphone : Android / IOS

Type OS	Version
Android	12,11,10 Q , 9.0 Pie
IOS	14 , 13, 12.5.1 ,11

III. Périmètre et contrainte de projet :

La solution devra concerner les vendeurs et acheteurs : (grandes Surface , société et particuliers) .

L'application, uniquement en français dans un premier temps, permettra aux clients de choisir le jour et le lieu qu'ils souhaitent pour se faire livrer leur colis, que ce soit en particulier ou via la marketplace.

1. Canaux d'information:

Pour promouvoir nos produits, nous aurons recours aux moyens énoncés ci-dessous, à savoir :

- Réseaux sociaux.
- Flyers .
- Emails.

2. Mode de distribution :

- Google Play store..
- App store.

IV. Verbalisation du besoin

« Un besoin est un désir (ou une nécessité) éprouvé par l'utilisateur d'un système »

Afin de d'identifier les fonctionnalités du futur produit, nous menons une analyse fonctionnelle du besoin en début de projet. Celle-ci a pour but d'optimiser la conception.

Questions	Réponses
"A qui le produit rend-il service?"	Le Client
"Sur quoi le produit agit-il?	Service de livraison.

V. Schématisation du besoin

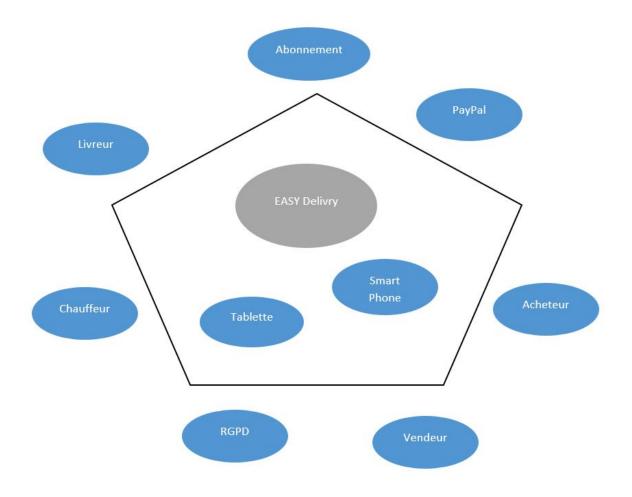


VI. Analyse fonctionnelle du besoin

1. Analyse des éléments du milieu extérieur

Afin d'identifier les fonctions d'un produit, il faut être capable de décrire son environnement (milieu extérieur).

L'identification de ces éléments permettra de déduire les différentes fonctions de services.



2. Caractérisation et analyse des fonctions de service

Benchmark des Applications			
Nom Client cible Fonctionnalité Paiemen d'application		Paiement	
Uber	particulier	Commander un taxiCommander à manger	Soit par course ou par abonnement
Easy Delivery	Acheteur, vendeur, et particulier	Livrer une commandeBesoin de service	Par abonnement

Après l'analyse des applications existent dans le marché on nous pouvons déterminer les valeurs ajoutée par application Easy Delivery :

- Notre application va permettre au client soit de proposer un service ou de prendre un service
- Lorsque le client s'abonne à l'application il ne sera pas limité dans les services proposés par l'application

Fonction de Service	Description	Contraintes & Règle de gestions	Solutions envisagées
	Fonctionnalités rela	atives aux Clier	nt
En tant que Client je peux me connecter pour passer ma commande	Permet de se connecter afin de réaliser les fonctionnalités demandées	La protection du compte par mot de passe peut nécessiter une administration notamment en cas d'oubli.	Permettre aux administrateurs de débloquer un compte.
En tant que Client je peux choisir le jour et le lieu de livraison	Accès à un calendrier avec les dates disponibles .	on trouve pas des dates disponible	
En tant que client je peux réserver un chauffeur ou livreur	Accès à une liste des chauffeurs et livreur	on peut trouver un bug et la liste s'affiche pas ou je trouve pas un livreur/chauffeur disponible	
	Fonctionnalités relat	ives aux Vende	ur
En tant que vendeur je peux me connecter pour vendre mes produits	Pas sur on va demander au prof	Stockage des données	Prévoir espace de stockage pour les produits
En tant que vendeur je peux communiquer avec mes clients	Accès à un tchat avec l'acheteur	bug de serveur et je peux plus communiquer avec mes clients	
Fonctionnalités relatives aux Administrateur			
En tant qu'administrateur je peux consulter les logs	Lorsque l'application crash sur un appareil, un administrateur doit être en mesure de consulter les logs pour intervenir rapidement.	Stockage de donné	Prévoir espace de stockage pour les logs
En tant	L'administrateur doit pouvoir		

qu'administrateur je peux gérer les utilisateurs du systèmes ajouter un nouvel utilisateur pour choisir son rôle (praticien/secrétaire). Gérer les mots de passe	
--	--

3. Définition des acteurs

Ci-après un tableau reprenant les 3 acteurs du projet.

Acteurs	Rôles
Vendeur	User
Acheteur	User
Administrateur	Admin

VII. Etude juridique

- L'éditeur de l'application doit y faire figurer sa dénomination sociale, son siège social, son numéro de téléphone, son numéro d'inscription au registre du commerce et des sociétés ou au répertoire des métiers, le montant de son capital social, le nom du directeur et celui du co-directeur de l'application.
- La CNIL insiste particulièrement sur la proportionnalité de la finalité du traitement des données à caractère personnel par rapport à l'utilisation qui en est faite : une collecte de données personnelles ne doit pas excéder un seuil raisonnable. Il en va de même pour l'objectif et la durée du traitement. La charge de la sécurité des données des utilisateurs incombe également à l'éditeur sous peine d'engager sa responsabilité.

VIII. Condition Générale de vente :

1. Objet:

Les présentes conditions générales de vente ont pour objet de définir les droits et obligations des parties résultant de la vente en ligne d'abonnements aux contenus proposée par l'application Delivery à l'utilisateur client sur l'application mobile.

Les abonnements désignent tous les services proposés à la vente par l'application mobile.

Les présente CGV entrent en vigueur à leur date de publication sur l'application. La validation de de le service entraîne l'acceptation sans restriction ni réserve,par l'utilisateur, des présentes conditions.

2. Les services d'abonnement :

2.1 Description des abonnements :

L'application mobile propose à la vente un abonnement.

L'abonnement permet d'obtenir un service ou de proposer un service au client.

L'application mobile se réserve le droit d'apporter aux abonnements toutes les modifications et améliorations de son choix, liées notamment à l'évolution technique. L'application mobile s'engage à ce qu'il n'en résulte ni augmentation des prix pendant la durée de l'abonnement souscrit, ni altération de qualité ou ni modifications substantielles des fonctionnalités.

2.2 Durée des abonnements :

L'application mobile propose de souscrire l'abonnement EASY Delivery selon les trois formules suivantes :

- La formule Mensuelle : l'abonnement prend effet au moment de la confirmation de l'abonnement par l'application mobile et dure un mois
- La formule Trimestrielle : l'abonnement prend effet au moment de la confirmation de l'abonnement par l'application mobile et dure trois mois
- La formule annuelle : l'abonnement prend effet au moment de la confirmation de l'abonnement par l'application mobile et dure 12 mois.

3. Prix:

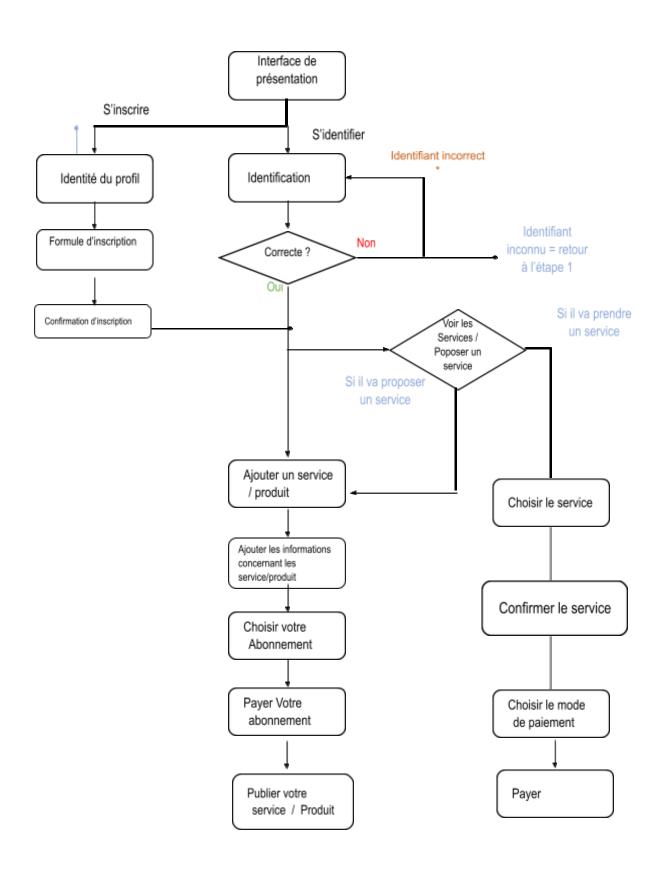
Les prix des abonnements sont ceux en vigueur sur l'application au jour de la validation de la commande.

Les prix des abonnements peuvent évoluer mais les modifications tarifaires ne s'appliqueront aux Abonnements en cours qu'à compter de la reconduction de ces Abonnements, le cas échéant.

Au moment de la validation de la commande, le prix à payer s'entend du prix TTC.

IX. Description technique de l'application

1. Arborescence de l'application



Remarque:

- Chaque étape contient la fonctionnalité permettant de quitter l'application. Une boîte de dialogue apparaît : « êtes-vous sûre de vouloir quitter l'univers EASY Delivery ? oui / non ».
- ❖ Tout les étapes contiennent la fonctionnalité « Menu »

2. Fonctionnalités de l'application

Besoin fonctionnels de l'application:

	•	топология и преточном	
	Tél	écharger l'application.	
	Ou	vrir / Quitter l'application.	
	S'ir	nscrire / Se connecter.	
	Ré	initialiser son mot de passe	
	S'a	bonner / Se désabonner (supprimer son profil).	
	Aco	céder au Menu.	
	Aco	céder aux paramètres (données personnelles).	
	Se connecter via les réseaux sociaux.		
	Recherche les services via l'application avec filtrage dynamique		
	une application géolocalisable		
	l'enregistrement d'option de paiement		
	Suivi de livreur/chauffeur		
	Ajo	uter des nouvelles services	
	cho	pisir le type de service	
	choisir le mode de paiement		
Bes	oin	non fonctionnels:	
		Être compatible avec n'importe quel système d'exploitation.	
		Être sécurisé pour se protéger contre tout piratage.	
		Se décrire comme une application simple à exploiter, ergonomique et conviviale.	
		Être exploitable avec ou sans connexion internet. (La connexion internet servant pour les	

X. Maquettes:

★ Page d'accueil :

mises à jour.)

Cette page correspond à la page d'accueil de l'application, lorsque l'utilisateur clique sur le bouton Se Connecter le client va se rediriger vers la page de login et d'inscription



★ Page de connexion et d'inscription :

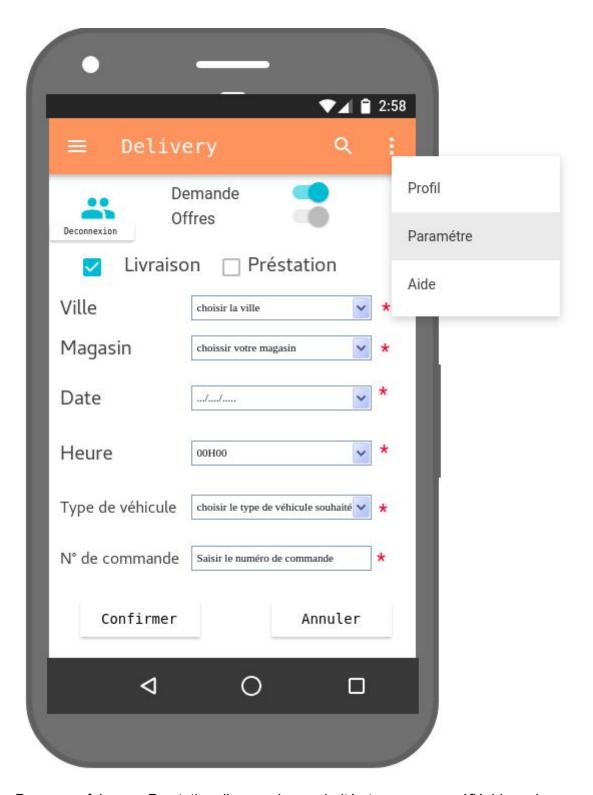
A partir de cette page l'utilisateur peut se connecter à leur compte et s'il n'as pas de compte il peut cliquer sur le bouton s'inscrire pour créer un compte dans notre application.



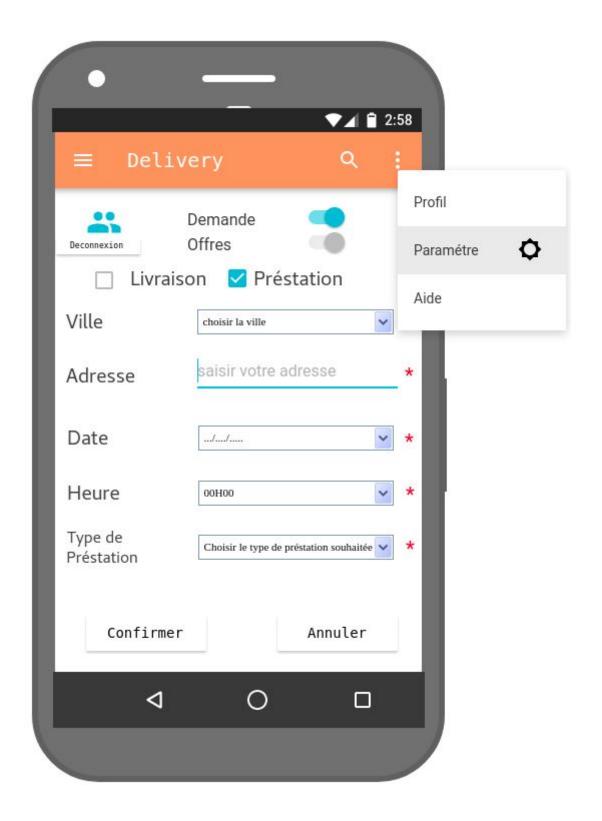
Cette page c'est le formulaire d'inscription qu'il doit remplir l'utilisateur pour créer un compte. Tous les champs sont obligatoires.



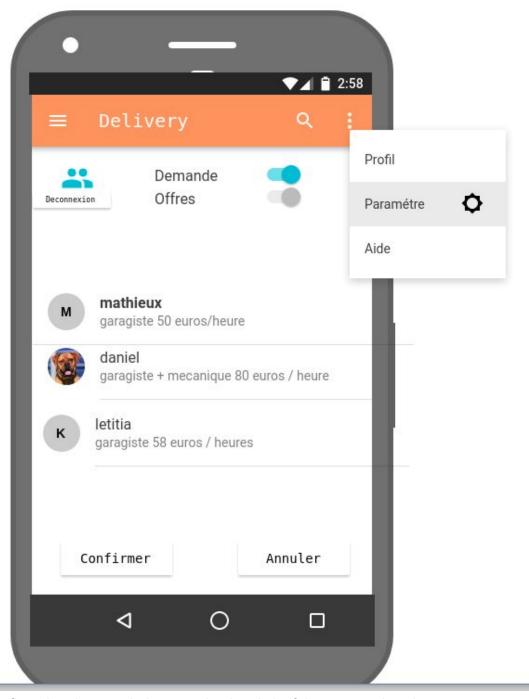
★ Page pour faire une demande de prestation nous avons mis deux choix soit demande ou offre donc soit le client vas demander une prestation ou bien offrire une prestation



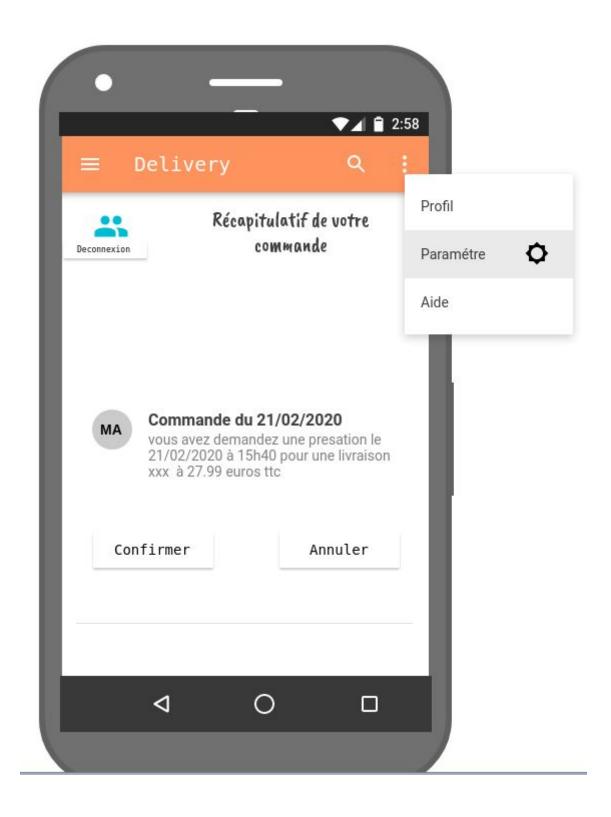
Page pour faire une Prestation d'un service souhaité et nous avons réfléchi que le prix de prestation ça sera enregistré automatiquement dans la base de données donc selon ce que notre client vas sélectionner donc y'aura un montant calculé



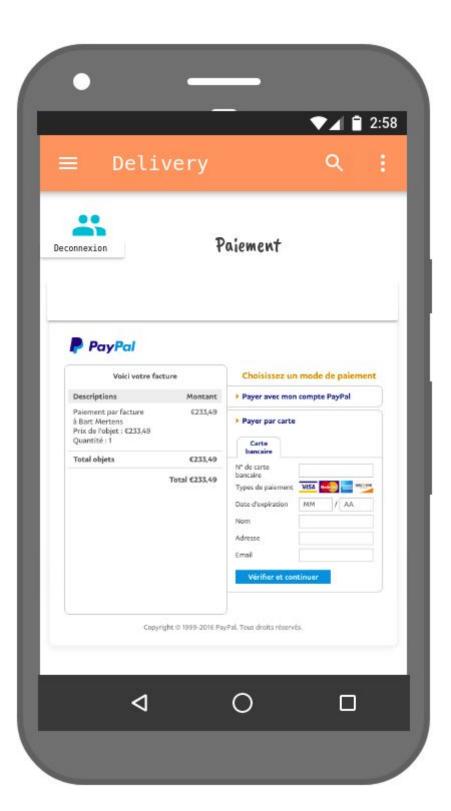
Après avoir choisi l'heure , la prestation et les autres informations le client aura la possibilité de choisir la personne souhaiter de cette liste qui est filtré implicitement et il confirme son choix



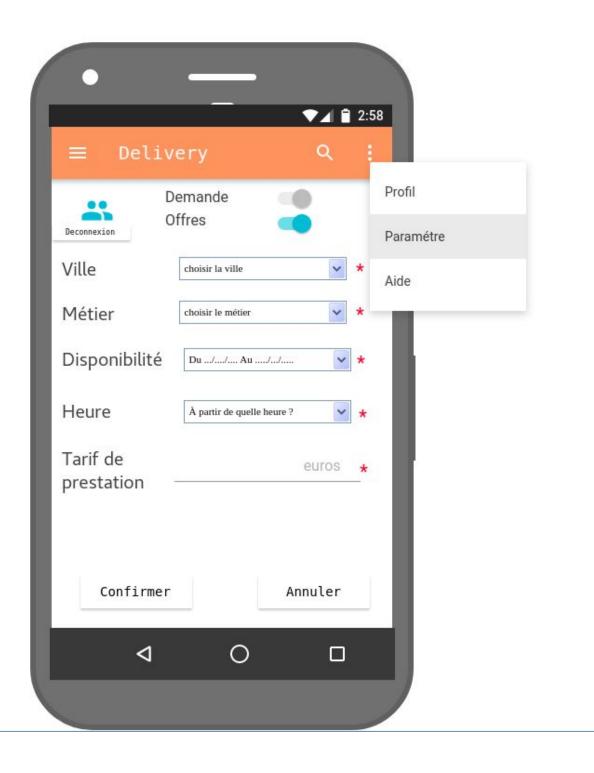
★ Après la confirmation de son choix y aura le récapitulatif de commande : c'est pour que le client s'assure qu'il a bien fait sa demande



Maquette pour le paiement soit en carte bancaire ou bien en paypal donc le montant est calculé implicitement dans notre application



la nous allons passer pour notre 2ème cas si le client de notre application souhaite proposer une prestation aux autres nous avons mis des filtres ville metier disponibilité, à partir de quelle heure il sera disponible comme ça nous allons filtrer les résultats pour les autres clients qui souhaitent avoir cette prestation proposé



Maquette de notation :

après avoir terminé soit l'offre ou bien la demande de notre client , il reçoit un message sur l'application pour qu'il puisse donner son avis

