

Reçu ce
16/11/22
Jenny

Date du 11 novembre 2022

A

Madame ASSILAMÉHOU Regina Sophie
Ghislain

Tél : 54 10 11 27

assilamehou.sophie@gmail.com

Manager

REF : 22/RS/DDC/DG/NSIA Vie Assurances

OBJET : Termes de notre collaboration

Chère Madame,

Je me suis un plaisir à vous remercier pour votre intégration à la force de vente interne de notre société et vous remercie pour l'intérêt que vous portez à NSIA Vie Assurances Bénin.

Y faisant suite, il est l'avantage de porter à votre attention notre choix de vous confier la gestion d'une équipe au sein d'une inspection commerciale avec compétence territoriale les départements du Littoral et de l'Aganiqué.

Ainsi à la tête d'une force de vente dynamique composée au minimum de 10 conseillers actifs, il vous est assigné un objectif de 120 contrats par mois et du 10/11/2022 au 31/12/2022, 240 contrats pour un CA de FCFA 32.700.000 à raison de 3.270.000 FCFA par Conseiller décomposé comme ci-après :

	Manager
Objectif mensuel (nombre de contrats)	120
Primes mensuelles par contrat	7 900
Objectif mensuel (CA)	900 000
Objectif ligne de contrats du 10/11/2022 au 31/12/2022	240
Objectif CA du 10/11/2022 au 31/12/2022	1 800 000
Objectif Capitalisation	30 000 000
Objectif de la catégorie, avec récompenses	32 700 000

Pour mieux à bien vos activités, la Direction Générale de NSIA Vie Assurances Bénin mettra à votre disposition les éléments de motivation ci-après :

- Rémunération fixe : FCFA 60 000
- Dotations Téléphonique FCFA 15 000 et Dotations Carburant 25 000 FCFA

Comme l'encadrement, Conformité à la pratique en vigueur au sein du réseau en contenu

