

Cotonou, le 19 Août 2024

A

Monsieur

DANOUDO Fréjus

Tél : 61 03 61 22

Manager

BON pour Accord
DANOUDO Fréjus
Reçu le 19/08/2024

REF : 0.138/24/SI/DDC/DG/NSIA Vie Assurances

OBJET : Termes de notre collaboration

Cher Monsieur,

Je fais suite à vos entretiens portant sur votre intégration à la force de vente interne de notre société et vous remercie pour l'intérêt que vous portez à NSIA Vie Assurances Bénin.

Y faisant suite, j'ai l'avantage de porter à votre attention notre choix de vous confier la gestion d'une équipe avec compétence territoriale à préciser par votre Inspecteur.

Ainsi à la tête d'une force de vente dynamique composé au minimum de 20 conseillers actifs, il vous est assigné un objectif de 240 contrats par mois pour un CA de **FCFA 140.400.000** à raison de 7.020.000 FCFA par Conseiller décomposés comme ci-après :

		Conseiller	Equipe
Objectifs en nombre de contrats	Objectif mensuel (nombre de contrat)	8	160
	Prime minimale par contrat	10 000	200 000
	Objectif mensuel (CA)	80 000	1 600 000
	Objectif annuel (nombre de contrat)	96	1 920
	Objectif annuel (Nombre de contrats)	960 000	19 200 000
Autres objectifs	Objectif mensuel (Capitalisation et prime unique)	416 667	8 333 333
	Objectif annuel (Capitalisation et prime unique)	5 000 000	100 000 000
Objectifs de la catégorie_avec_réurrences	Nombre de contrats	11 240 000	224 800 000

Pour mener à bien vos activités, la Direction Générale de NSIA Vie Assurances Bénin mettra à votre disposition les éléments de motivation ci-après :

- Rémunération fixe : FCFA 75.000
- Dotation Téléphonique FCFA 25 000 et Dotation Carburant 15 000 FCFA



- Commission d'encadrement : Conforme à la pratique en vigueur au sein du réseau et contenu dans le traité de nomination

En outre en votre qualité de Manager et sur la base des divers challenges lancés par la société tout au long de chaque année, vous bénéficierez en fonction de vos performances de bonus supplémentaires.

Par ailleurs, un ensemble de document devant régir votre parcours au sein de la société sont annexés à cette offre notamment le projet de traité de nomination, le détail des objectifs par Conseiller, sous votre responsabilité et le plan de carrière qui présente les perspectives du conseiller commercial en fonction de ses performances de même qu'une synthèse des challenges en cours pour 2024.

Si comme nous l'espérons cette proposition reprenant les objectifs et les moyens qui seront mis à votre disposition retient votre assentiment, veuillez nous retourner ce courrier avec la mention « **Bon pour accord** » dans les meilleurs délais.

En vous souhaitant par avance bonne arrivée dans la famille NSIA recevez toutes mes félicitations.



Fréjus DOSSOU
Directeur Général

PJ :

- Traité de nomination du conseiller en assurance
- Traité de nomination du Manager
- Objectifs de 2024
- Plan de carrière
- Synthèse des challenges