

Constantino Silva



Avatar 9

Idade

62

Gênero

Masculino

Se declara como

Heterossexual

Escolaridade

Ensino Médio

Renda mensal

5600,00

Ocupação / cargo

Proprietário

Região de moradia

Belo Horizonte

Ramo de atividade

Comércio

Filhos

3 filhos

Mora

Cônjuge

Conheça um pouco mais de Constantino Silva.

Para falar com Constantino Silva use o tom de voz Formal, pois é um cliente que é Decisor no processo de compra.

Para interagir com Constantino Silva você pode usar esses canais de comunicação abaixo por onde em consome conteúdo. Mas sempre busque saber, quais outros canais são usados e quais suas reais preferências.

- Jornal impresso
- Rádio Itatiaia

Constantino Silva se veste geralmente assim:

Ele usa roupas casuais, sem muitas estampas. Camisas polos e sociais são habituais.

Conheça a rotina diária de Constantino Silva.

Isso será muito importante para saber qual o melhor momento de entrar em contato ou oferecer um conteúdo.

Ele ele acorda por volta das 5h da manhã, vai a padaria, quando necessário, e compra sempre pão francês e algumas vezes pão de queijo para seu filho mais novo. Após vai a banca próxima à sua casa e compra o jornal do dia. Enquanto se desloca para sua loja ele sintoniza na radio Itatiaia para ouvir as notícias sobre seu time e da cidade, principalmente sobre o trânsito

>> Perceba que para entregar conteúdos, lives ou fazer contatos com Constantino Silva, você deve entender essa rotina e avaliar a melhor oportunidade.

Principais assuntos que Constantino Silva procura na internet.

Perceba que os principais assuntos procurados na internet são básico:

- Endereços
- Carros
- Fornecedores de produtos

Portanto, para chamar a atenção de Constantino Silva, os seu conteúdos também tem que ser básico e ter conexão com esses assuntos.

E devem aparecer no momento em que Constantino Silva estiver procurando ou lendo esses conteúdos em portais, blogs e redes sociais.

Para que você consiga chamar atenção de Constantino Silva com seus conteúdos, você deve usar SEO para seus conteúdos serem encontrados nas buscas do Google.

E propaganda paga nas redes sociais e no Google no meio de assuntos que ele gosta como:

- ir ao estádio assistir aos jogos do Atlético/MG
 - Visitar o Mercado Central
 - Receber visitas dos netos
-

Constantino Silva tem esses objetivos, sonhos ou desejos para realizar na vida:

- que os filhos concluam a graduação
- que sua loja seja reconhecida como referencia no setor em BH

>> Porem, por mais que deseje realizar seus sonhos e desejos, enfrenta várias dificuldades e precisa de ajuda para alcançar seus resultados.

Constantino Silva enfrenta esse problemas:

- Lidar com a digitalização do setor do comercio
- Conseguir organizar as finanças profissionais

>> Para cada problema identificado. Você deve criar um conteúdo de alta qualidade. Pode ser um artigo, ebook, video, palestra online, etc...

>> Estes conteúdos tem que ajudar Constantino Silva a resolver seus problemas e mostrar você e sua empresa como uma autoridade no assunto que vai ajudar na jornada de encontrar soluções para realizar seus sonhos e objetivos.

Constantino Silva enfrenta esse problemas:

Hoje Constantino Silva tenta resolver seus problemas da seguinte forma:

- Pergunta a amigos e/ou filhos
- busca empresas de empréstimos

>> Para cada problema identificado. Você deve criar um conteúdo de alta qualidade. Pode ser um artigo, ebook, vídeo, palestra online, etc...

>> Estes conteúdos tem que ajudar Constantino Silva a resolver seus problemas e mostrar você e sua empresa como uma autoridade no assunto que vai ajudar na jornada de encontrar soluções para realizar seus sonhos e objetivos.

E na hora de buscar solução, Constantino Silva sempre tem essas dúvidas:

- qual os valores
- qual o grau de dificuldade de aprendizado

>> Para cada pergunta, você deve elaborar uma resposta convincente. Essas perguntas e respostas devem ser colocadas em seus conteúdos que falam de seus produtos e serviços. Elas são fundamentais para quebrar as objeções no momento da venda.

Para resolver os problemas de Constantino Silva você pode:

- palestras sobre as tecnologias atuais
- workshop sobre finanças empresariais

>> Inclua em seus conteúdos e nas páginas de seus produtos e serviços como você pode ajudar Constantino Silva.

Mas você tem uma grande chance de fechar negócio com Constantino Silva, se demonstrar autoridade no assunto, responder as dúvidas e deixar claro seus diferenciais competitivos abaixo:

- Pela tradição consolidada na cidade de BH
 - por ser uma empresa formada para e pelo comércio
-

Agora que terminou seu persona, imprima e cole em sua parede para servir de referência em suas estratégias de Marketing Digital.

Lembre-se: Atualize seu persona a cada 3 meses com as informações que irá coletar dos clientes que atende. Quanto mais informações reais, mais verdadeiro será seu persona.

6 de abril de 2022

Persona gerado por www.maikon.biz

