



Proposé par Farid TRABELSI

CONTEXTE ET PROBLEMATIQUE:

Nous avons eu à disposition un **Dataset** du site **Github** sur le marché vinicole aux Etats-Unis. Dans ce **Dataset** composé initialement de lignes près de 130 000 lignes de vins différents que l'on retrouve sur le marché Américain et de 13 colonnes de caractéristiques.

Pour notre client le **Domaine des Croix**, qui cherche à s' implanter sur ce marché très concurrentiel, nous avons proposé un **Dashboard** sur **PowerBi** afin de lui recommander le meilleur prix pour pénétrer ce marché en constante évolution et rester compétitif face à de grands noms du secteurs déjà solidement établis outre Atlantique.

Pour ce faire nous avons tout d'abord du retravailler notre **Dataset** pour comprendre et nettoyer nos données afin de pouvoir les exploiter au mieux. Après nettoyage de nos données manquantes il nous est resté une base de donnée de la moitié de celle d'origine mais nous avons favorisé la pertinence des données restantes.

Nous avons supprimé les colonnes inutiles, et retravaillé 2 nouvelles colonnes de tranches de prix et de millésimes afin de disposer des données pertinentes et exploitables.

OUTILS UTILISÉS:

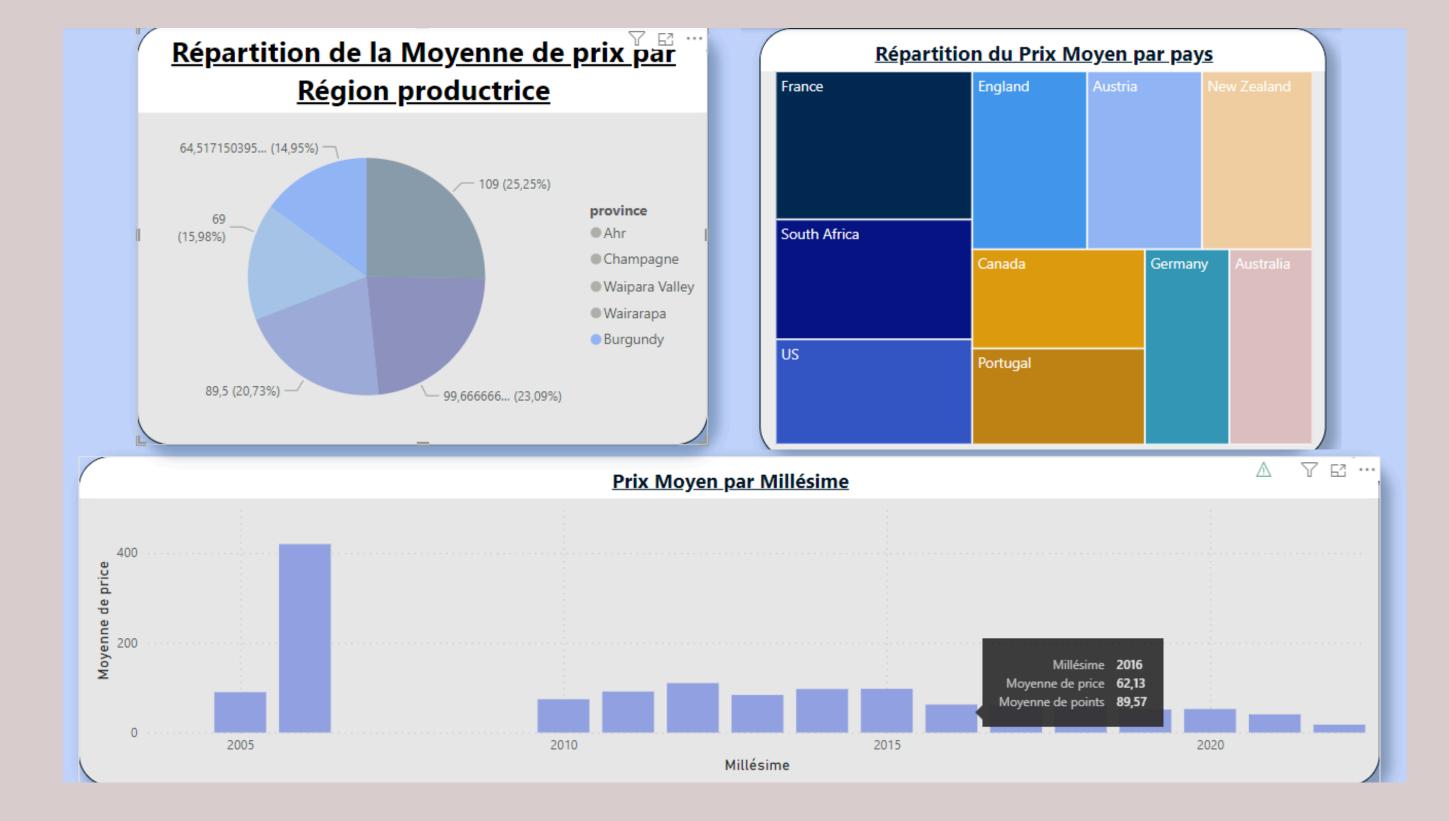
- Google Colab comme environnement de code
- Python Pandas pour nettoyage de données
- Power Bl pour la création de Dashboard

Nous proposons tout d'abord dans le cadre de l'exploration de marché un tableau croisé dynamique, un filtre deux cartes qui listent la concurrence

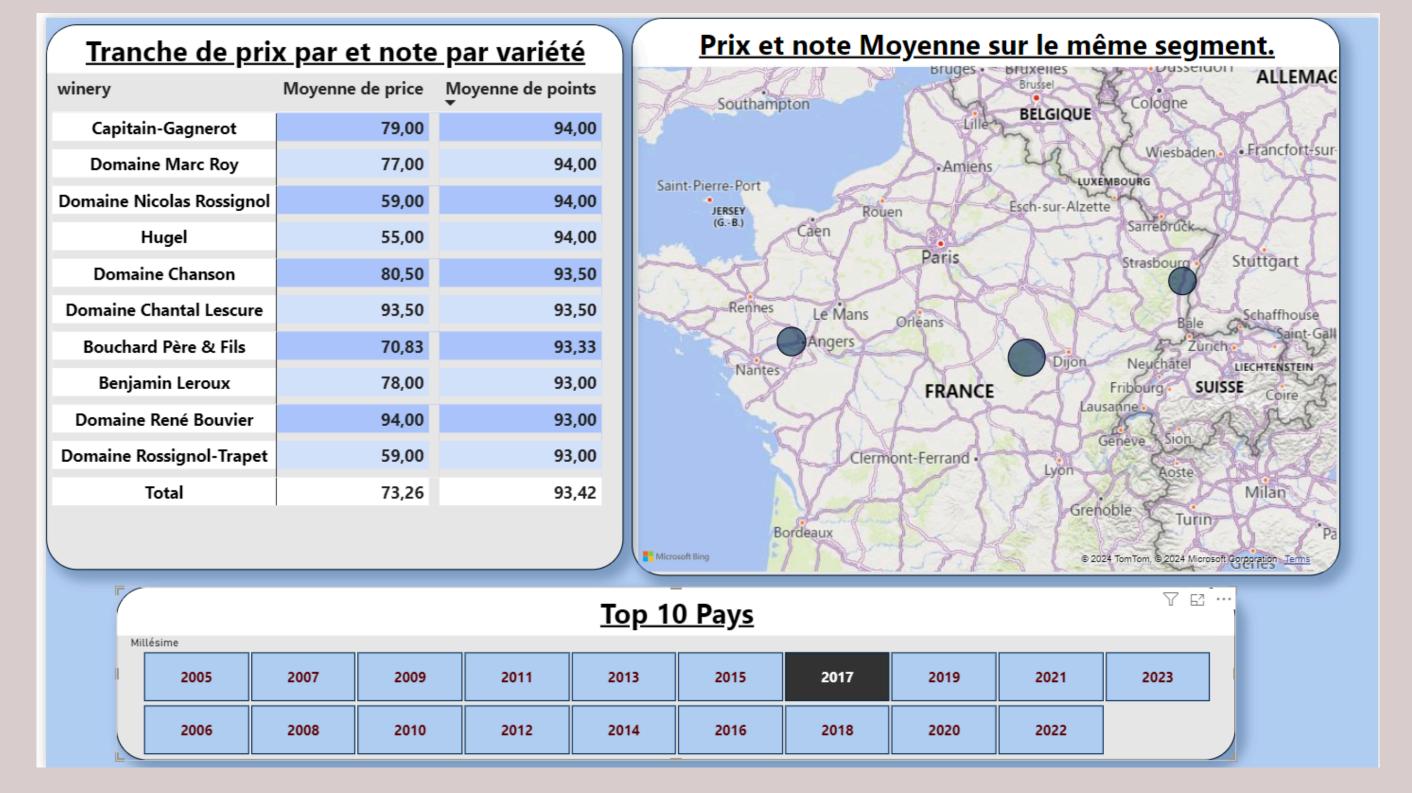


Notre tableau croisé dynamique interactif propose de répartir les différents produits du marché par tranche de prix en affichant leur note moyenne pour les 10 cépages les plus présents sur le marché. On remarque une grande marge de variation de prix qui peut monter jusqu'à 950\$.

Nous proposons ensuite 3 visuels facilement compréhensibles et interprétables. Un graphique en camembert qui regroupe la moyenne des prix du marché en fonction de la région productrice dans le monde. Une carte arborescente qui nous indique la répartition du prix moyen par pays. sur ce marché ainsi qu'un histogramme en barres qui nous donne le prix moyen suivant chaque millésime.



Nous filtrons nos données sur le Pinot Noir qui est le produit de notre client et sur les 5 provinces qui ont la meilleure note. Ces filtres nous permettent de cibler comment nous placer par rapport aux producteurs phares mondiaux présents sur le marché américain. Le camembert nous montre une répartition à peu près égale des notes. La carte arborescente nous donne le prix moyen en fonction des 10 meilleurs pays producteurs pour le Pinot Noir dont la France arrive en tête ce qui est très positif pour l'implantation de notre client. Enfin la note moyenne par millésime nous informe que le prix moyen sur le marché pour le produit de notre client est de 62,13 \$.



Une dernière interface permet au client de connaitre ses concurrents directs se plaçant sur le même segment que lui.

En sélectionnant Bourgogne comme province, un millésime proche du sien, on peut observer les domaines producteurs concurrents. En se basant sur le tableau croisé, on recommande au client de se placer entre 70\$ et 90\$ par bouteille.