



# HOÀNG VĂN THIỆU

ỨNG TUYỂN QUẢN LÝ KINH DOANH



# HOÀNG VĂN THIỆU

ỨNG TUYỂN QUẢN LÝ KINH DOANH

## OBJECTIVES

1. Tích lũy kiến thức, kinh nghiệm về lĩnh vực quản lý đào tạo con người.
2. Đạt được mức thu nhập ổn định từ 12 triệu đồng - 15 triệu đồng/ tháng
3. Đạt được sự thăng tiến về chức vụ trong tổ chức mình gắn bó.
4. Phát huy được thế mạnh sở trường của bản thân trong môi trường cạnh tranh.
5. Mang lại và đóng góp công sức, nỗ lực cho sự phát triển chung của tổ chức nhiều nhất có thể.
6. Được sống với đam mê kinh doanh buôn bán. Tôi luyện kỹ năng bán hàng đã ngấm sâu vào máu.

☎ 0982235998

✉ hoangthieulong.9998@gmail.com

## PERSONAL PROFILE

Gender : Male  
Birth day : 02/01/1992  
Marital status : Married  
Nationality : Vietnamese  
Country : Vietnam  
Address : Phường Phú Hòa, Tp. Thủ Dầu Một, Bình Dương, Thu Dau Mot, Binh Duong, Vietnam

## CAREER INFORMATION

Level : Team Leader / Supervisor  
Salary : 12,000,000 - 15,000,000 VND  
Job type : Full time  
Industry : Consulting, Executive management, Sales / Business Development  
Location : Binh Duong - Phu Giao District/Thu Dau Mot/Thuan An

## EXPERIENCE

Year(s) of Experience: 3

Current Level: Director

## 10/2015 - Now : Giám đốc sàn - Công Ty Bất Động Sản Phú Phong

- + Quản lý sàn giao dịch BĐS gồm 75 nhân viên. Trong đó có 5 Trưởng phòng và 15 trưởng nhóm.
- +Hoạch định chiến lược, quản trị chiến lược. Từ thâm nhập thị trường đến chiếm lĩnh thị trường. Từ lập mục tiêu, kế hoạch thực hiện tháng, quý , năm và thời kỳ kinh doanh phù hợp cho từng dự án.
- +Thực hiện đôn đốc nhân viên, cấp dưới thực hiện mục tiêu đã đề ra. truyền lửa và thắp lửa cho nhân viên.
- +Lên kế hoạch bán hàng, công tác thị trường khai thác khách hàng, tìm kiếm khách hàng.
- +Hỗ trợ nhân viên tư vấn, chốt giao dịch khi khách hàng còn thắc mắc về vấn đề sổ sách pháp lý, công chứng.
- +Giải quyết những vấn đề giữa nội bộ nhân viên cũng như giải đáp những thắc mắc cho khách hàng đầu tư BĐS. Giải đáp những khiếu nại thắc mắc của khách hàng. Chịu trách nhiệm trước toàn thể BLĐ về kế hoạch kinh doanh cũng như mục tiêu doanh số.
- + Hoạch định chiến lược phát triển cho cả sàn.Trực tiếp huấn luyện, training đào tạo cho nhân viên trong từng dự án cụ thể.
- + Ngoại giao với khách hàng, chủ đầu tư về nguồn dự án, pháp lý sổ sách giấy tờ.
- +Hợp báo cáo kết quả kinh doanh theo từng giai đoạn.
- + Tuyển dụng và đào tạo các Trưởng phòng, trưởng nhóm.

## EDUCATION

Highest Degree Level: Bachelor

**Completion date 10-2014**

**Bachelor - ĐẠI HỌC TRÀ VINH**

Trong suốt 4 năm học với chiến lược học tập rõ ràng khoa học cùng với ý chí vươn lên không ngừng, tôi đã đạt được những thành tích mà đã hơn gần 3 năm trôi qua nhưng mỗi lần nhìn lại tôi không khỏi tự hào và làm sống dậy sự tự tin trong tôi. Đó là những thành tích, những thành tựu góp phần tạo thêm sự tự tin trong tôi để tôi tiếp tục sự nghiệp của mình. Là cơ sở để tôi tin rằng mình có năng lực thực sự. Cụ thể là:

1. Liên tục đạt học bổng từ loại Giỏi đến Xuất Sắc trong suốt 8 học kỳ của 4 năm học từ 2010 - 2014.
2. Trở thành sinh viên xuất sắc nhất trường với 20.000 sinh viên và 600 sinh viên cùng khóa .

## SKILLS

LÃNH ĐẠO, GIẢI QUYẾT VẤN ĐỀ, HOẠCH ĐỊNH ★★ ★

## LANGUAGES

English - Intermediate