

THÔNG TIN CÁ NHÂN



Kinh nghiệm làm việc: 7 năm

Ngày sinh: 11/09/1988

Nơi sinh sống: TP. Biên Hòa – Tỉnh Đồng Nai

Linked in:

<https://www.linkedin.com/in/nguyen-hoang-anh-96708a150/>

LIÊN HỆ

Số điện thoại: 0909 025848

Email: Hoanganhkdd@gmail.com

Địa chỉ: C33, Khu phố 1, Phường Tân Mai, TP. Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai.

TRÌNH ĐỘ GIÁO DỤC

2018, 2019

**CHỨNG CHỈ HOÀN THÀNH
CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO
QUẢN LÝ BÁN HÀNG, BÁN
HÀNG CHUYÊN NGHIỆP**

Học viện Đào tạo Sale và Marketing (SMEI)

2014

**CHỨNG CHỈ HOÀN THÀNH
CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO
HỆ THỐNG QUẢN LÝ CHẤT
LƯỢNG ISO 9001-14001-
OHSAS 18001**

Viện Quản trị chất lượng (MQI)

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

4/2018 – 6/2019

**Quản lý phát triển kinh
doanh / Quản lý bán hàng
khu vực - Công ty TNHH
Icare Benefits (Công ty đa
quốc gia)**

Làm việc tại Khối Kinh Doanh;
tập trung vào khách hàng là công
nhân làm việc tại các nhà máy, xí
nghiệp trên địa bàn (Sản phẩm:
Các gói về đào tạo tập huấn nâng
cao kiến thức; Các gói khám và
chăm sóc sức khỏe; Điện tử gia
dụng, hàng tiêu dùng nhanh).
- Tìm và phát triển thị trường là
các nhà máy, xí nghiệp mới trên
địa bàn.

- Theo dõi, hỗ trợ nhân viên bán
hàng để đạt được các chỉ tiêu bán
hàng.
- Kiểm soát công nợ và hỗ trợ thu.
- Thực hiện kích hoạt bán hàng tại
nhà máy để đẩy mạnh doanh số
hoặc tặng nhận diện thương hiệu.
- Đại diện Công ty làm công tác
truyền thông, hình ảnh đến khách
hàng.

11/2017 - 4/2018

**Quản lý Kinh doanh - Công
ty Sunny House Việt Nam
(Nhật Bản)**

Làm việc tại bộ phận kinh doanh;
tập trung vào khách hàng nhà máy
và các công ty xây dựng (Sản
phẩm: Nhà ghép công trình).

- Quản lý, giám sát bán hàng và
hỗ trợ đội bán hàng (4 người) theo
định hướng của công ty, Chịu
trách nhiệm về mặt doanh số bán
hàng.
- Xây dựng và chuẩn hóa hệ thống
biểu mẫu, quy trình làm việc.
- Triển khai phát triển đối tác là
đại lý CTV bán hàng.
- Xây dựng kế hoạch tiếp thị

11/2015 – 11/2017

**Chuyên viên kinh doanh -
Công ty môi trường
Sonadezi**

Làm việc tại Bộ phận kinh
doanh, tiếp thị; khách hàng là
các nhà máy, xí nghiệp (Sản
phẩm: dịch vụ vệ sinh công
nghiệp (chăm sóc cảnh quan, thu
gom rác, vệ sinh văn phòng nhà
xưởng và bảo trì hệ thống điện
chiếu sáng).

- Xây dựng đơn giá, chính sách
bán hàng
- Tìm kiếm, phát triển khách
hàng, đối tác.
- Tư vấn bán hàng
- Theo dõi dịch vụ cung cấp và
giải quyết các vấn đề phát sinh.
- Xây dựng kế hoạch chăm sóc
khách hàng sau bán hàng
- Kiểm soát lợi nhuận, cơ cấu
chi phí
- Xây dựng quản lý chất lượng
hệ thống ISO 9001, 14001

2/2012 – 11/2015

**Nhân viên kinh doanh -
Công ty Dịch vụ Môi trường
Đô thị Đồng Nai**

Làm việc toàn thời gian tại Bộ
phận kinh doanh; Đối tượng
khách hàng các: cơ quan Nhà
Nước trên địa bàn Tỉnh Đồng
Nai (Phòng Quản lý Đô thị,
UBND thành phố, UBND Tỉnh,
Sở GTVT, Sở Công thương,
Điện lực,...); Sản phẩm: Thi
công hệ thống điện, chiếu sáng.

**KINH DOANH RIÊNG:
2016 - 2017**

**CÔNG TY VƯỜN NỘI THẤT
OGRIN**

Điều hành doanh nghiệp cho
dịch vụ chăm sóc, bảo dưỡng
cảnh quan đến các nhà máy xí
nghiệp trong các khu công
nghiệp.

2012 – 2014

**THẠC SĨ QUẢN TRỊ KINH
DOANH**

Trường Đại học Lạc Hồng

2006 – 2011

KỸ SƯ ĐIỆN – ĐIỆN TỬ

Trường Đại học Sư phạm Kỹ thuật
TPHCM (HCMUTE)

2015-2016

DNTN ANH HÒANG THỊNH

Nhà phân phối các sản phẩm: mì
tôm, khăn giấy ướt giấy, tã.

NĂNG LỰC CỐT LÕI

- Hệ thống: Tư duy quản trị hệ thống theo quy trình.
- Tài chính: Kiểm soát chi phí, xây dựng cơ cấu giá sản phẩm, theo dõi lợi nhuận, doanh thu; Phân tích kết quả hoạt động kinh doanh thông qua các chỉ số bán hàng và báo cáo tài chính.
- Bán hàng: Xây dựng kế hoạch bán hàng và phát triển kinh doanh.
- Marketing: Lập kế hoạch Marketing tổng thể.
- Kiến thức: tài chính, thuế, ngân hàng.

KỸ NĂNG, THÁI ĐỘ

CÁ NHÂN

Chủ động và trách nhiệm với công việc
Nhanh nhẹn, linh hoạt trong công việc
Đam mê học hỏi phát triển bản thân

KỸ NĂNG

Kỹ năng ngôn ngữ: Tiếng Anh.
Kỹ năng văn phòng:
+ Microsoft Office: Outlook, Word, Excel, Power point.
+ Phác thảo ý tưởng thông qua sơ đồ tư duy: Xmind.
+ Quản trị mối quan hệ quan hệ khách hàng thông qua các phần mềm: Netsuit, Vtiger, Amis, Zoho.

Softskills: Lập kế hoạch và giải quyết; Kỹ năng làm việc, Kỹ năng giao tiếp; Quản lý thời gian; Kỹ năng đàm phán, Đa nhiệm.

Hardskills: Có khả năng lái xe B2

