# NHÂN VIÊN XUẤT NHẬP KHẨU NGÔ THỊ TUYẾT

# THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **4** 21/12/1993
- Cầu Giấy, Hà Nội
- 0366884025
- fb.com/tuyetngo.hy

# MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Mong muốn được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động và thử thách, nâng cao kiến thức và kinh nghiệm chuyên môn.

Nỗ lực tối đa để hoàn thành tốt các nhiệm vụ được giao, góp phần xây dựng sự nghiệp cá nhân, đóng góp cho sự phát triển của công ty.

# **H**OC VÁN

Cử nhân quản trị kinh doanh

CHUYÊN NGÀNH: QUẢN TR! MARKETING TRƯỜNG HỌC VIỆN CÔNG NGHỆ BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG

08/2011 - 06/2015

# KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY MAY VÀ DỊCH VỤ HƯNG LONG

11/2017 - Hiện nay

### Nhân viên xuất nhập khẩu

- Kiểm tra hồ sơ xuất nhập khẩu.
- Khai báo hải quan điện tử.
- Làm việc với các chi cục hải quan, cán bộ hải quan, nhân viên sát hải quan để làm thủ tục thông quan hàng hóa.
- Tổng hợp thông tin, báo cáo số liêu ngày.
- Quản lý chứng từ
- Hỗ trợ trưởng phòng lập phương án kinh doanh ngắn hạn và dài hạn.
- Phát triển mạng luới kh.ách hàng, tìm kiếm nguồn khách hàng mới.
- Giao dịch với hãng tàu & đại lý trong và ngoài nước.
- Quảng bá sản phẩm dịch vụ của công ty.





### CÔNG TY CỔ PHẦN THIẾT BỊ Y TẾ HƯNG VƯỢNG

05/2016 - 10/2017

### Nhân viên marketing

- Xây dựng và cập nhật dữ liệu khách hàng và sản phẩm, thông tin về thị trường, đối thủ cạnh tranh.
- Thực hiện các hoạt động kinh doanh: tiếp xúc khách hàng, báo giá, thuyết phục, đàm phán, theo dõi thực hiện đơn hàng, đảm bảo các chỉ tiêu kinh doanh đề ra .
- Chăm sóc và làm hài lòng khách hàng, xây dựng và giữ gìn uy tín và hình ảnh của công ty .
- Thu thập các thông tin về yêu cầu của khách hàng về chất lượng sản phẩm/ chất lượng dịch vụ nhằm đảm bảo xây dựng sản phẩm, giải pháp đáp ứng được nhu cầu khách hàng.
- Tiếp nhận và xử lý các thắc mắc/ khiếu nại/ yêu cầu của khách hàng về chất lượng sản phẩm/ dịch vụ nhằm đáp ứng yêu cầu và làm hài lòng khách hàng.
- Quản trị website: http://xetnghiemhungvuong.com/ Quản trị fanpage: https://www.facebook.com/Thiếtbị-y-tế-Hưng-Vượng

# CÔNG TY CỔ PHẦN TƯ VẤN VÀ ĐÀO TẠO VNSKILLS - VIỆN CNTT - ĐẠI HỌC QUỐC GIA HÀ NÔI

03/2015 - 04/2016

### Nhân viên tư vấn tuyển sinh

- Thực hiện các hoạt động tư vấn, hướng dẫn học sinh THPT, Cao Đẳng, Đại Học về chương trình đào tạo của Vnskills Academy.
- Tiếp nhận thông tin các bạn học sinh, thu nhận hồ sơ nhập học, gọi điện, gửi email tư vấn chăm sóc.
- Trực tiếp triển khai chương trình tuyển sinh của nhà trường tại các đơn vị được phòng phân công phu trách.
- Lập kế hoạch tuyển sinh các ngành đào tạo theo tháng
- Khai thác mở rộng mạng lưới cộng tác viên tuyển sinh.
- Quản trị website: http://vnskills.com, tối ưu onpage web.
- Quản trị fanpage:

https://www.facebook.com/vnskills229.

 Thực hiện tối ưu hóa website trên các công cụ tìm kiếm Google, đẩy các từ khóa lên Top của công cụ tìm kiếm. CÔNG TY CỔ PHẦN PHƯƠNG HÒNG QUANG

2014 - 2015

### Ca trưởng bán hàng

- Phân phối và cung cấp các sản phẩm phục vụ nhu cầu cho Me và Bé.

### CÔNG TY TNHH HOÀNG HÀ

2013 - 2014

### Ca trưởng bán hàng

- Kinh doanh thời trang công sở.

## THÔNG TIN KHÁC



- Thành thạo phần mềm khai báo hải quản ECUS VNACCS.
- Thành thạo các công cụ Marketing online (SEO, Forum seeding, Email Marketing,...)
- Đã từng tham gia nhiều diễn đàn, mạng cộng đồng, có khả năng xây dựng các blog, website để làm vệ tinh cho website cần SEO.
- Sử dụng thành thạo các công cụ hỗ trợ seo như: Google Webmaster Tools, Google Analytics, Moz.com, ahrefs.com, alexa.com ...và các công cụ phụ trợ.
- Có kỹ năng viết bài tốt. Biên tập nội dung chất lượng.
- Nhiệt tình, có trách nhiệm với công việc được giao và có khả năng làm việc dưới áp lực cao.
- Có khả năng thích nghi nhanh với hoàn cảnh mới.
- Tác phong làm việc quyết đoán và chuyên nghiệp.
- Nhanh nhẹn, hoạt bát, xử lý tình huống tốt.