NGHIÊN CỬU HÀNH VI TIÊU DÙNG CÁC SẢN PHẨM SỮA RỬA MẶT CỦA NHÓM KHÁCH HÀNG TỪ 18 - 25 TUỔI TẠI TP.HCM ĐỂ PHÁT TRIỂN DÒNG SẢN PHẨM MỚI

Xin chào mọi người, chúng mình là nhóm sinh viên năm 3 chuyên ngành Marketing thuộc Trường Đại học Kinh tế TP.HCM. Chúng mình thực hiện khảo sát này nhằm mục tiêu nghiên cứu cho môn học Nghiên cứu Marketing Ứng dụng, mọi thông tin đảm bảo sẽ chỉ phục vụ cho môn học. Hy vọng mọi người sẽ làm khảo sát này thật chậm rãi và kỹ càng giúp nhóm chúng mình nha. Chân thành cảm ơn mọi người!!!

* Bi	ểu thị câu hỏi bắt buộc
1.	Email *
C	ÂU HỎI GẠN LỌC VỀ ĐỘ TUỔI
2.	Bạn bao nhiêu tuổi? *
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Dưới 18 tuổi
	Từ 18 - 25 tuổi Chuyển đến câu hỏi 3
	Trên 25 tuổi
C	ÂU HỎI GAN LOC VỀ NƠI SINH SỐNG

Giới tính của bạn là?	*
---	---

Chỉ đánh dấu một hình ôvan.

Nam

◯ Nữ

BEHAVIOUR

7.	1. Bạn sử dụng sữa rửa mặt với mục đích gì? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Hỗ trợ làm trắng da
	Hỗ trợ da căng bóng
	Cấp ẩm, cân bằng độ pH Hỗ trợ da hấp thu dưỡng chất cho những bước dưỡng sau
	Loại bỏ bụi bẩn, dầu thừa, tế bào chết,
	Giúp loại bỏ lớp trang điểm
	Ngăn ngừa các bệnh về da như: mụn, viêm lỗ chân lông,
8.	2. Da của bạn thuộc loại da gì? *
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Da dầu
	Da khô
	Da lành tính
	Da hỗn hợp
	Da mụn
	Da nhạy cảm
9.	3. Bạn thường sử dụng sữa rửa mặt bao nhiêu lần một ngày? *
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Ít hơn 1 lần/ngày
	1 lần/ngày
	2 lần/ngày
	Hơn 2 lần/ngày

10.	4. Bạn sư dụng sưa rưa mại kni nao?
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Sau khi thức dậy
	Trước khi ra đường
	Trước khi make-up
	Sau khi về nhà
	Trước khi đi ngủ
11.	5. Bạn thường mua sữa rửa mặt ở đâu? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Các sàn thương mại điện tử
	Hàng xách tay
	Website của hãng
	Cửa hàng của hãng
	Các cửa hàng mỹ phẩm
	Siêu thị, trung tâm thương mại
	Tạp hóa
	Cửa hàng tiện lợi
	Nhà thuốc
12.	6. Bạn tiếp cận thông tin về sữa rửa mặt qua đâu? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Truyền thông, quảng cáo
	Nhân viên tiếp thị
	Tư vấn từ bác sĩ
	Chuyên viên
	Gia đình, người thân
	Tự tìm hiểu
	Bạn bè
	Dồng nghiệp

NGHIÊN CƯU HÀNH VI TIÊU DÙNG CÁC SẢN PHẨM SƯA RỦA MẶT CỦA NHÓM KHÁCH HÀNG TỬ 18 - 25 TUỔI TẠI TP.H
7. Bạn đang sử dụng sữa rửa mặt chiết xuất từ đâu? *
Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
Chiết xuất từ thiên nhiên
Chiết xuất từ các hoạt chất hóa học
8. Dạng sữa rửa mặt bạn đang sử dụng là gì? *
Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
Dạng gel
Dạng sữa
Dạng bọt
Dạng kem
9. Bạn có thích sữa rửa mặt có mùi hương không? *
Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
Có Chuyển đến câu hỏi 16
Không Chuyển đến câu hỏi 19

BE	IAV	ΙΟL	JR

11/27/23, 11:16 AM

13.

14.

15.

9.1. Bạn yêu thích sữa rửa mặt có hương liệu trái cây nào	nhất? *
---	---------

Mục khác:

Dâu	
Táo	
Mâm xôi	
Cherry	
Việt quất	
Đào	
Cam	

Chanh

Chọn tất cả mục phù hợp.

17.	9.2. Bạn yeu thích sửa rữa mặt có hương liệu rau cu nào nhất? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Dura leo
	☐ Thảo mộc
	☐ Nha đam Rau má
	Cà chua
	☐ Cần tây
	Mục khác:
18.	9.3. Bạn yêu thích sửa rửa mặt có hương liệu hoa cỏ nào nhất? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Lavender
	Hoa hồng
	Anh đào
	Trà xanh
	☐ Hoa sứ☐ Hoa cúc
	Mục khác:
DE	THAN MOUD
BE	HAVIOUR
19.	10. Bạn thường mua sản phẩm với dung tích bao nhiêu? *
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	50 ml - 150 ml
	Trên 150 ml - 300 ml
	Trên 300 ml - 500 ml
	Trên 500 ml

Chỉ đánh dấu một hình ôvan.

Thể tích, dung tích

Bao bì

Xuất xứ

) Giá cả

Mùi hương

Thành phần

23.	14. Bạn thường lựa chọn sử dụng sữa rửa mặt thông qua đâu nhất? *
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Review từ người quen
	Review từ KOL, beauty blogger, người nổi tiếng
	Review từ các trang web, blog, về làm đẹp
	Review trên các kênh social media (Youtube, Tik Tok, Instagram,)
	Tư vấn từ bác sĩ/chuyên gia về da liễu
24.	15. Bạn hay sử dụng sữa rửa mặt của nước nào? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	☐ Mỹ
	Canada
	Nhật Bản
	Hàn Quốc
	☐ Trung Quốc
	Úc □ Pháp
	Dức
	Anh
	Việt Nam
	☐ Khác
25.	16. Bạn thường mua sữa rửa mặt qua kênh online nào? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Website của hãng
	Sàn thương mại điện tử
	Các trang mạng xã hội

26.	17. Bạn thường mua sữa rửa mặt qua kênh offline nào? *
	Chọn tất cả mục phù hợp.
	Cửa hàng chính hãng
	Siêu thị
	☐ Tạp hoá☐ Nhà thuốc
	Các cửa hàng mỹ phẩm
	Cửa hàng tiện lợi
27.	18. Bạn quan tâm nhất đến những yếu tố nào của nơi bán trực tiếp khi mua * sữa rửa mặt?
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Uy tín của cửa hàng
	Giá cả
	Thái độ nhân viên bán hàng
	Mật độ cửa hàng
	Nguồn thông tin minh bạch (giấy phép kinh doanh, xuất xứ sản phẩm,)
28.	19. Bạn quan tâm nhất đến những yếu tố nào của nơi bán online khi mua sữa *rửa mặt?
	Chỉ đánh dấu một hình ôvan.
	Số lượng người theo dõi
	Dánh giá từ những người đã mua
	Nguồn thông tin minh bạch (giấy phép kinh doanh, xuất xứ sản phẩm,)
	Chi phí vận chuyển
	Chính sách khuyến mãi, ưu đãi
	Thời gian vận chuyển

29.	20. Bạn lo ngại điều gì khi sử dụng sữa rửa mặt? *	
-----	--	--

Chọn tất cả mục phù hợp.	
Hàng giả, hàng nhái	
Sản phẩm không có nguồn gốc rõ ràng	J
Tác dụng phụ, gây kích ứng, bong tróc	da
Không có hiệu quả hoặc hiệu quả kém	

30. 21. Đánh giá MỨC ĐỘ ẢNH HƯỞNG của các yếu tố sau đến quyết định mua * hàng của bạn

Thang đo: 1: Rất không ảnh hưởng, 2: Không ảnh hưởng, 3: Hơi không ảnh hưởng, 4: Bình thường, 5: Hơi ảnh hưởng, 6: Ảnh hưởng, 7: Rất ảnh hưởng

Chỉ đánh dấu một hình ôvan cho mỗi hàng.

	1	2	3	4	5	6	7
Chất lượng							
Thương hiệu							
Giá cả							
Mẫu mã							
Xuất xứ							
Thành phần							
Mùi hương							

Nội dung này không phải do Google tạo ra hay xác nhận.

Google Biểu mẫu

Ánh Tuyết