



Travis Chung

Marketing 市场营销管理

& Foreign Trade 外贸销售 & Web Developer 前端开发

About Me 关于我

“态度决定一切”，乐观积极，喜欢策划与设计。工作中，有较强的组织能力、实践能力和团体协作精神，乐于学习新知识和技能。生活中，喜欢足球、摄影和旅行。

Age 年龄：

Thirty 30

Degree 学历：

Bachelor 本科

Major 专业：

IMIS 信息管理与信息系统

College 院校：

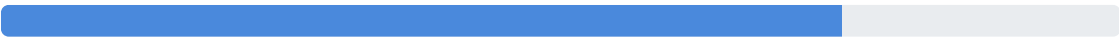
NO.10579 岭南师范学院

Professional Skills 专业技能

HTML & CSS & JavaScript



Bootstrap



Wordpress



Adobe Photoshop & Illustrator



ERP



CET-4



Work Experience 工作经历

广州扬利互联网有限公司 市场/营销/拓展经理

01, 2018 - Present

- 1、管理与运营市场部工作，制定销售计划，开发经销代理客户；
- 2、筹备行业内的参展工作，不定期组织产品分享会，新产品策划与设计方案；
- 3、搭建与维护公司官网、公众号等宣传平台，独立站/自建站的前端设计与SEO优化；
- 4、根据节日和网络热点制定相应营销计划，发布促销图文和网页，引流并提高曝光率；
- 5、通过搜索引擎平台(谷歌/百度)开发新客户，熟练使用海外社交软件，行业相关网站论坛寻找目标客户，建立完整的分销渠道，并做好售后服务工作；

广东百盛干鲜食品有限公司 渠道/分销经理

10, 2015 - 01, 2018

- 1、统筹并搭建公司1688官网、公众号等，包括物料设计，活动筹备、文案策划等；
- 2、协助董事长处理协调各部门之间工作，筹备行业内参展活动与产品推广工作；
- 3、调研了解同行竞争经营情况，关注行业内热点产品，创新产品等市场调研工作；
- 4、负责省外经销商渠道产品，开拓一级市场，维护经销商与产品线，完成销售目标；
- 5、负责省内部分流通批发渠道产品销售业务，熟悉珠三角/长三角各大冻品交易市场，熟悉进口海产，进口牛羊肉等冷冻产品；

广东昊兴食品有限公司 销售管理/企划专员

04, 2014 - 06, 2015

- 1、产品验收并整理产品档案，包括包装规格，成数等，与销售配合开展营销工作；
- 2、使用ERP进销存软件(管家婆)，处理销售业务出单，跟踪单据流向，拟制销售合同等；
- 3、建立健全客户关系档案，往来单位销售产品信息统计等，分析产品销售情况；
- 4、企划相关工作，包括门店开张制定相关进销存管理制度，门店物资配备，记账管理；
- 5、有基层门市(省冷)销售经历，熟悉冻品交易市场与产品；