



DANIEL PAZ AREND

Fone/WhatsApp: (47)9.9286-9622

Email: danielpazarend27@gmail.com

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/daniel-paz-arend-a2755164/>

Resumo Profissional: Experiência com Gestão Geral (Indústria, Comércio, Transporte e Serviços), gestão de terceiros (stakeholders), gestão de conflitos, gestão de filiais/franquias, procedimentos para expansão, licenças, controles, auditorias, controladoria, manutenção de relacionamentos, implantação de políticas e roteiros de processos (financeiro, compras, RH, marketing e logística) e gestão de alta performance de equipes e desenvolvimento profissional de líderes. Foco em melhoria da performance nas operações Supply Chain, financeiras e administrativas, redução de custos nas atividades, análise e melhoria de fluxos operacionais e layout de áreas em prol do aumento de produtividade, estudo de viabilidades, desenvolvimento e implantação de indicadores de desempenho.

Perfil Comportamental: Grande senso de urgência, com capacidade de analisar informações de forma crítica e objetiva, identificando tendências, padrões e relações entre dados e informações, compreendendo o todo, com análise do cenário. Tenho perfil de profissional que inspira pessoas, explicando, treinando, acompanhando e interagindo com entusiasmo e empatia, respeitando o ritmo de mudança. Aptidão por trabalhar em ambiente multifuncionais organizados por especialização. Em tópicos:

- Empatia e liderança humanizada;
- Integridade e transparência;
- Plasticidade e capacidade de adaptação;
- Aberto a inovação e aprendizagem contínua.

FORMAÇÃO

- MBA em Finanças Empresariais – UNIVALI/SC (Concluído em 2018);
- Bacharel em Administração de Empresas com ênfase em Logística - UNISINOS/RS (Intercâmbio-Santiago/Chile. Concluído em 2010);
- Técnico em Contabilidade;

- - Inglês (sem proveniência! Curso realizado por 6 meses na Wise-up, com intenção de retomar). **Possuo inglês técnico**, voltado para termos logísticos: cross docking, layout, lead time, just in time, full throw, know-how, Last mile, Fulfillment, stock write-off, OFR, OTD, OTIF, OCT, OTT, picking e packing... entre outros.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Assessoria/Consultoria (Contratos PJ por tempo determinado), nas empresas:

The OX Room Steakhouse (Balneário Camboriú/SC). Restaurante.

Atividades: Gestão Geral. Contrato 6 meses para planejamento e desenvolvimento (pessoas e processos) para inauguração (desde a planta). (Jul/2023 – Dez/2023).

Grupo Fun Bar (Balneário Camboriú/SC). Rede de bares e restaurantes.

Atividades: Desenvolvimento de pessoas (de cima para baixo), roteiros de processos no setor ADM e Operacional, confecção e implantação de indicadores de performance e produtividade com redução de custos, precificação, DRE, financeiro, CMV, ficha técnicas, controle desperdícios, gráficos e metas para todas as áreas da empresa. (Nov/2021 – Fev/2023).

BCA Distribuidora de Peças de Moto e Jet Ski (Itapema/SC)

Atividades: Desenvolvimento de roteiros de processos no Centro de Distribuição de peças automotivas, confecção e implantação de indicadores de performance e produtividade com redução de custos, precificação, DRE,

financeiro, Inventários, gráficos e metas para todas as áreas da empresa. (Mar/2020 – Set/2020 e Ago/2021 – Jan/2022).

Gênesis Assessoria Logística (Itajaí/SC)

Cargo: Gerente de Logística

Atividades Desenvolvidas: Gestão de projetos logísticos e-Commerce. (Out/2020 – Jul/2021).

Grupo Taj Bar em Balneário Camboriú/SC (Rede de bares e restaurantes)

Cargo: Gerente Adm. Financeiro

Atividades Desenvolvidas: Gestão geral (financeira, RH, compras, marketing, operações). Expansão de projetos do grupo. Filial/Franquia desde a fundação, passando por liberações fiscais e licenças, até gestão de processos e pessoas p inauguração. Criação RP's, DRE, CPV, Inventários, gráficos e análises financeiras. (Fev/2016 – Fev/2020).

Siverst & Raismam (Indústria de Moto-peças e peças Náuticas)

Cargo: Gerente de Logística

Atividades Desenvolvidas: Responsável por todas as pessoas e operações inerentes há três centros de distribuição (RS,SC,SP): planejamento, produção, entrega, recebimento, separação, conferência, armazenamento, layout, inventários, ocupação, distribuição, fretes, equipe, contato clientes, gráficos, indicadores performance, produtividade, custos, apresentações e reuniões. (Nov/2012 – Abr/2015).

Oleoplan Ltda (indústria de Biodisel e derivados da soja. Base em Veranópolis/RS)

Cargo: Gerente de Administração Financeira e Logística

Atividades Desenvolvidas: Gestão de Processos e Pessoas (liderança direta em equipe de 146 profissionais); Responsável setor Administrativo e Frota própria de 130 caminhões. **TMS**. (Dez/2011 – Nov/2012).

Grupo Peruzo (Rede de Supermercados. Matriz em Bagé/RS)

Cargo: Gerente Regional de Operações

Atividades Desenvolvidas: Gerencia do Centro de Distribuição e estoque de lojas (pessoas, políticas, processos e procedimentos), exercendo liderança direta em equipe de 150 profissionais (CD e lojas), atendendo 20 lojas de **Supermercados**, 08 **Postos de Gasolina**, 01 **Vinícola** e **Transportadora**. Gerenciamento e planejamento, baseado na demanda (análise e previsão), definições de estoque, inventários, melhorias em armazenamento e reposição de gôndolas. (Jan/2010 – Nov/2011).

IMDEPA – Distribuidora de peças nos mercados agrícola, industrial e automotivo.

Responsável pelo Centro de Distribuição de Porto Alegre/RS

Atividades Desenvolvidas: Gestão de todas as operações Inbound e Outbound, assim como distribuição nacional. Inventários, KPI's, RP's e RQ's, sendo precursor no processo que buscou a certificação ISO 9001.

PROJETOS DESENVOLVIDOS

- Projeto expansão desde a planta em Balneário Camboriú (contato direto engenheiros e órgãos públicos e ambientais);
- Implantação da Qualidade na Logística – Certificação ISO 9001 (mapeamento de processos administrativos: criação de RP e RQ);
- Projeto expansão: Cód. de Barras e Rádio Frequência em CD. Desenvolvimento e Implantação de todos os processos de um CD (desde a planta, 21.000m²), com **WMS**;
- SASSMAQ.

ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- Departamento Pessoal. Três meses. Instituição: IMEP
- Ótimo Atendimento Grandes Habilidades. Duração: Três dias. Instituição: ADVB/RS
- Inteligência Emocional e Autoestima. Duração: 04 horas. Instituição: Ampla Eventos
- Sucesso em Atendimento e Vendas. Duração: 04 horas. Instituição: Ampla Eventos
- Gerenciamento de Processos. Duração: 08 horas. Instituição: Lucem Sistema de Gestão
- Requisito **ISO 9000/01:2000**. Duração: Dois dias. Instituição: Lucem Sistema de Gestão
- Atendimento ao Cliente – Humanização e Sucesso nas Empresas. Duração: Três dias. Instituição: ADVB/RS