

CURRICULUM VITAE | EDUARDO LOCATELLI

Rua Curt Hering 27 - Apto 1109,

Barra do Rio 88.305-500

Itajaí Santa Catarina Brasil

eduardolocatelli2@gmail.com

(47) 96932680

OBJETIVO

Atuar como profissional de comércio exterior no ramo de exportação carnes, exercendo funções de acompanhamento do processo de exportação, conferência documental ou/e também suporte ao departamento comercial, prospectando clientes, follow-up de ofertas para atuais compradores e suporte aos traders.

RESUMO PROFISSIONAL

Natural da cidade de Videira/SC, completarei 29 anos em Agosto/19. Minha área de graduação é Comércio Exterior, a qual concluí o curso de graduação na Universidade do Vale do Itajaí (UNIVALI), concluindo com a apresentação de um estudo de viabilidade de exportação de carne de frango brasileira para a Indonésia com nota 9,5.

Minha última experiência de trabalho foi em uma trading exportadora de carne congelada, onde eu estagiei como comercial de exportação, realizando prospecção e vendas para a África e visitas à fornecedores e abatedouros. Contudo, já trabalhei também em tradings com importação, contratação de transporte internacional, nacional e suporte a área comercial com prospecção de novos clientes e também fornecedores.

Morei um ano na Nova Zelândia onde dominei a língua inglesa, inicialmente trabalhando com vendas, e posteriormente liderando uma equipe de neozelandeses em uma empresa de pintura, a qual no período noturno auxiliava o proprietário com tarefas administrativas e gestão estratégica para a empresa.

Além disso, minha família possui uma empresa de representação comercial em que iniciei digitando pedidos, posteriormente trouxe uma representação nova para a empresa, a qual realizei exportações pra Austrália, e vendas em toda SC. Possuo fluência na oratória (Português e Inglês e um pouco de Espanhol), experiência consistente em vendas, know-how em operação de exportação de carnes.

FORMAÇÃO

Graduação – Curso de Comércio Exterior

UNIVERSIDADE DO VALE DO ITAJAI.

Conclusão em 2017.

Cursos Complementares

Advanced English - Queens Academic Group, Queens Academic Group.

(Outubro de 2011) – NOVA ZELÂNDIA

HISTÓRICO PROFISSIONAL

AGRO International

Estagiário Exportação África - de Setembro/2015 a Junho/2016

Era responsável pelas vendas de carne congelada para o mercado africano. Comecei inicialmente sendo treinado no departamento operacional, auxiliando a coordenar os embarques da empresa, desde a conferência de documentos como Halal, CSI, Certificado de Origem, Invoice, Packing List, BL e etc.. Em dois meses, fui transferido para a área comercial, onde atuei por quase 8 meses. Em 7 meses, consegui movimentar 25 containers, dos quais 99% foram cortes de peru do Chile. Realizei visitas à abatedouros e produtores no Brasil onde pude aprender também um pouco sobre os procedimentos de abate e suas devidas etapas.

DC Logistics Brasil

Analista de Comércio Exterior - de Março/2014 a Julho/2014

Eu era responsável por todas as importações aéreas com origem da China para clientes no Brasil. Recebia um novo embarque, enviava instrução para o agente na China, acompanhava todo o processo até a chegada da mercadoria na aduana brasileira. Contato direto e diário com uma carteira de mais de 10 clientes.

Representações Locatelli Ltda

Comercial / Vendedor Externo Nacional e Internacional - de Fevereiro/2013 a Janeiro/2014

Nesta época, eu trouxe a representação de um produto do ramo alimentício para a empresa do meu pai. Eu tinha vontade de trabalhar com vendas mas não com EPs e também não em Videira. Então encontrei este produto, o qual eu contatei a empresa, marquei visita e firmei o contrato de representação na empresa Locatelli. Elaborei o plano comercial, incluímos uma representante em nossa equipe o qual eu era responsável por ela, trabalhando diretamente com vendas e gestão. Em paralelo, realizei uma exportação para a Austrália, a qual intermediei e administrei toda a operação. Infelizmente a empresa não era séria e precisamos terminar a parceria. Mesmo assim rendeu ótimos contatos e uma ótima experiência.

CIPS Paiting

Auxiliar Executivo / Coordenador Operacional - de Janeiro/2012 a Agosto/2012

Trabalhei para uma empresa chamada CIPS Painting. Durante o dia como Gibstopper, liderando uma equipe de dois neo-zelandeses, coordenando o serviço pré-pintura nas casas que eram afetadas pelos terremotos constantes na cidade e seus arredores. Durante a noite, trabalhava no escritório como auxiliar executivo, desenvolvendo projetos de marketing, expansão de equipes, treinamento e gestão de recursos humanos e também serviços como lançar despesas no controle financeiro da empresa, e etc.

IMPRAV Importação e Exportação Ltda.

Assistente de Comércio Exterior - de Fevereiro/2011 a Agosto/2011

Operacional e Comercial. Prospecção de fornecedores e clientes, elaboração de Proforma Invoice, Commercial Invoice, Packing list, conferência de documentos.

ÚLTIMO SALÁRIO

R\$ 2.000,00 em Junho de 2016.

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

- Inglês fluente,
- Espanhol Básico,
- Experiência em liderança,
- Experiência no segmento de exportação de carnes,
- Habilidade em vendas/comercial e negociações internacionais no ramo de carnes,
- Experiência em operacional de comércio exterior e marketing internacional,
- Carro Próprio,
- Disponibilidade para viagens.