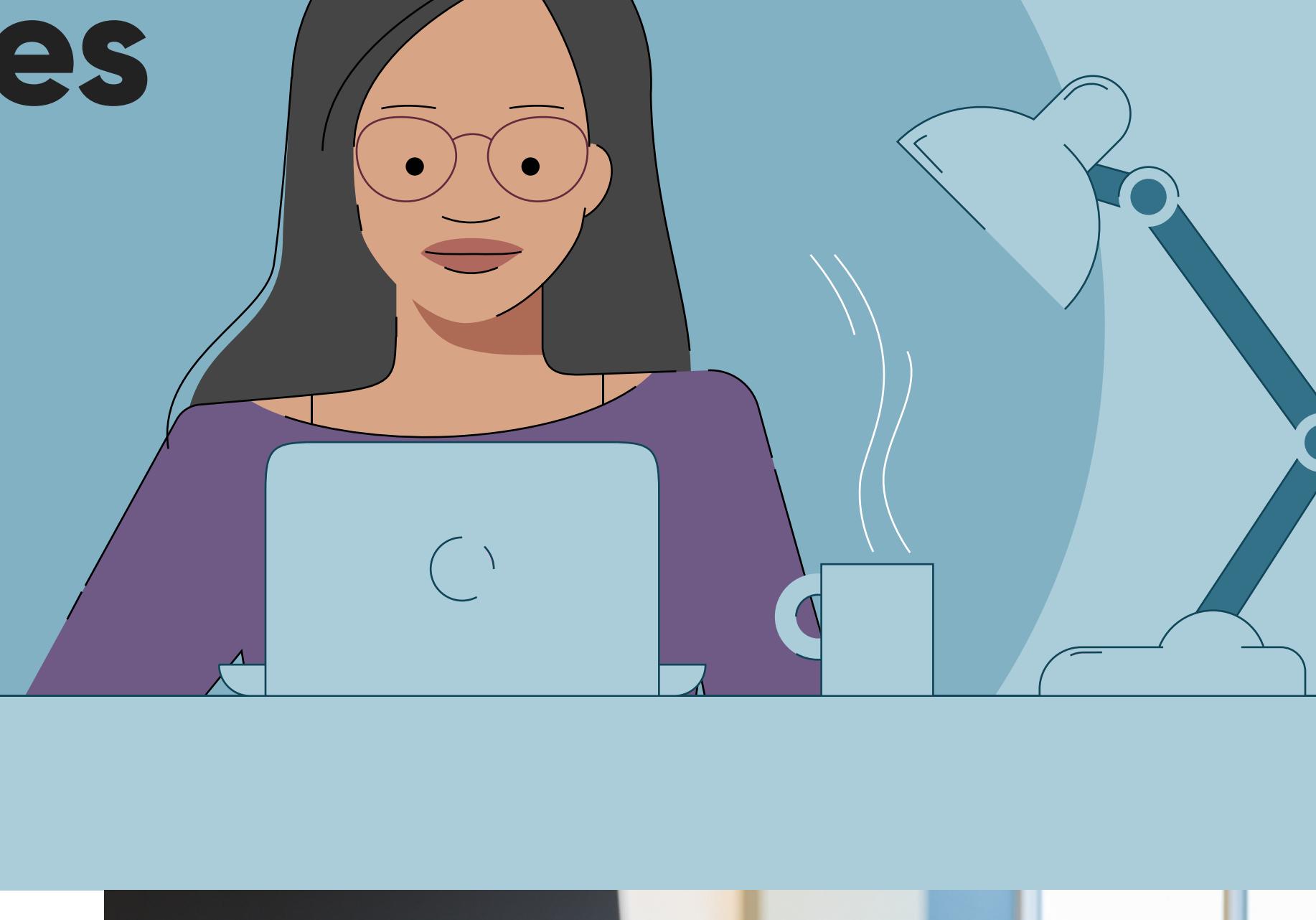


Waardevolle en slimme proposities voor je klanten van overmorgen



Hoe doen we dat?

- ▶ Door snel ideeën te visualiseren en toetsen in de praktijk.
- ▶ En kansen te benutten op basis van vaarden- en datagedreven aanpak.
- ▶ Met creatieve en analytische ontwerpers die de mens centraal stellen.
- ▶ In nauwe samenwerking met jouw team.

[Neem contact met ons op ↓](#)



Wat vinden onze klanten?

"Ik ben niet alleen onder de indruk van het resultaat uit deze samenwerking, maar ook hoe Informat heeft gezorgd dat onze medewerkers een nieuwe, klantgerichte denkwijze eigen hebben gemaakt. Dit is blijvend van waarde voor de organisatie."

Rogier van Meeuwen (CEO Van Meeuwen)



Waar je ons voor kunt vragen

Voorbeelden van vragen waar we in 2022 mee aan de slag gegaan zijn: Hoe kunnen we...

- ▶ onze nieuwe ideeën sneller van de grond krijgen?
- ▶ proposities ontwikkelen die beter aansluiten bij onze doelgroep?
- ▶ onze strategie en visie concreet maken?
- ▶ risico's van onze innovatioprojecten verlagen?
- ▶ onze organisatie in de juiste richting bewegen?
- ▶ data/technologie optimaal en verantwoord benutten?



Wat je van ons krijgt

- ▶ Scherp beeld van je klant, hun waarden, behoeften en gedrag.
- ▶ Konsistente en visueel uitgewerkte waardeproposities die inspelen op de klantbehoeften van overmorgen.
- ▶ Gevalideerd en passend bij je klant en je strategie.
- ▶ Focus voor de lange termijn, concrete verbeterideeën voor de korte termijn.
- ▶ Een goede inkijk in hoe wij dat doen, zodat je eigen team het straks ook zelf kan.
- ▶ Roadmap voor doorontwikkeling.

Onze aanpak

Waardengedreven



Wij achterhalen wat je klanten en organisatie écht belangrijk vinden. Dit vertalen we door in proposities.

Datedreven



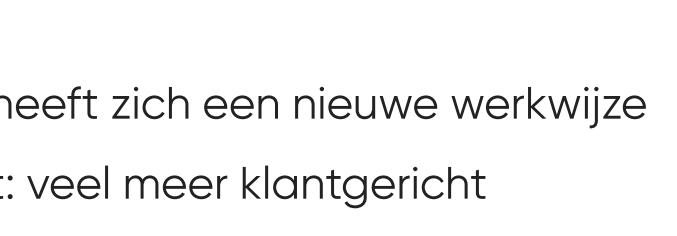
We bedenken oplossingen die slim en ethisch verantwoord gebruik maken van data.

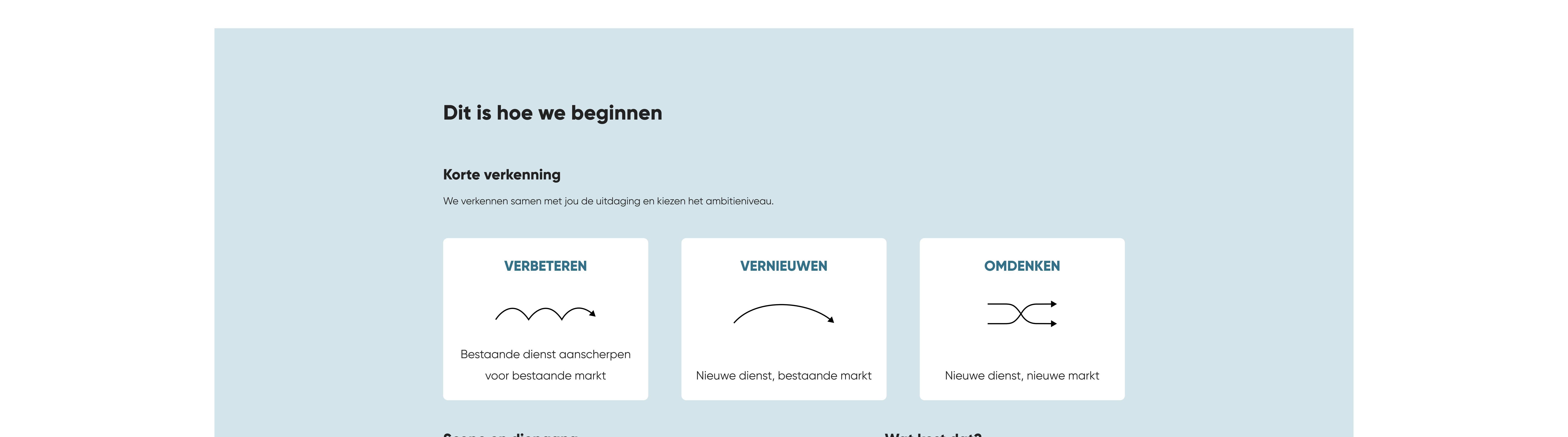


We dagen je team continu uit de beste keuzes te maken, voor je klanten, voor je bedrijf en voor de wereld.

Voorbeeld project / Van Meeuwen

Slimmer smeertechnisch onderhoud





Dit is hoe we beginnen

Korte verkenning

We verkennen samen met jou de uitdaging en kiezen het ambitieniveau.

VERBETEREN

Bestaande dienst aanscherpen voor bestaande markt

VERNIEUWEN

Nieuwe dienst, bestaande markt

OMDENKEN

Nieuwe dienst, nieuwe markt

Scope en diepgang

Vervolgens bepalen we samen de scope en diepgang voor elke fase van het ontwerpproces. We stellen een plan van aanpak op en maken een offerte. Alles helder en akkoord? Let's hit the ground running!

Wat kost dat?

Dit is afhankelijk van scope en diepgang. Daaropnaans is de prijsrange:

8 dagen € 27.000,-
8 weken € 99.500,-
12 weken € 145.000,-

Wij werken graag samen om jouw business waardevol, authentiek en geloofwaardig te maken voor je klanten van overmorgen. Stuur ons een bericht en we nemen contact met je op.

Naam

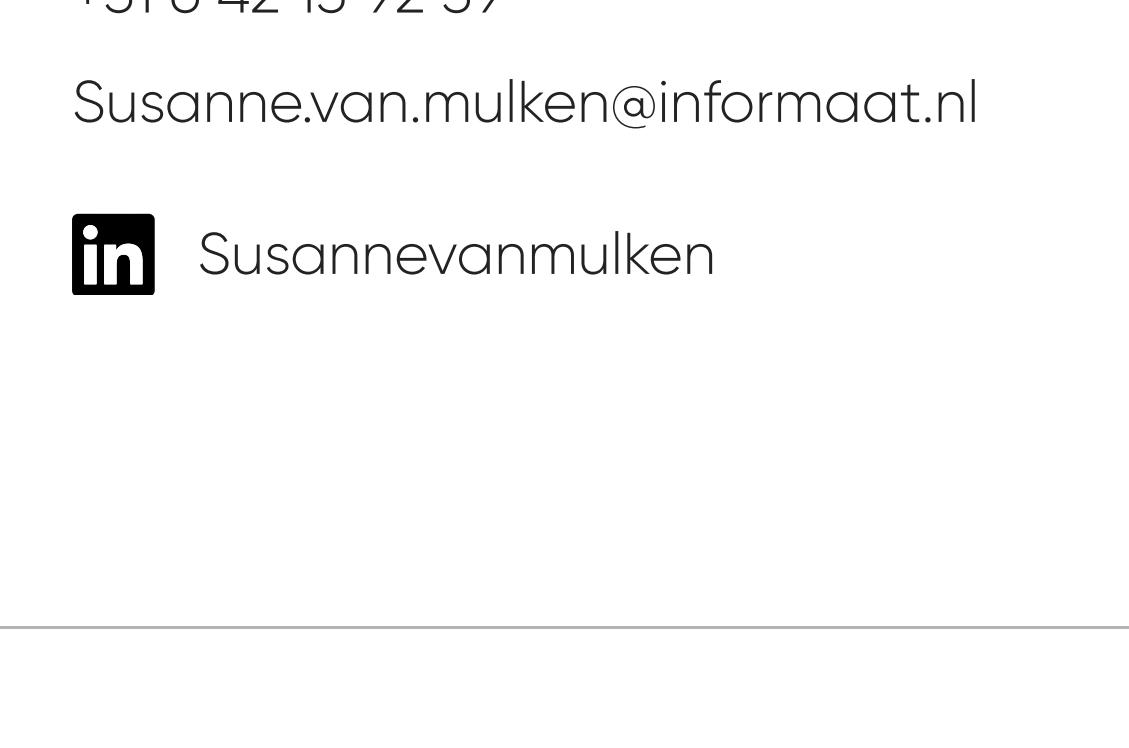
E-mail

Bericht

Ik ga ermee akkoord dat Informat mijn gegevens verwerkt.
Naar ons [privacy statement](#).

[Verstuur →](#)

Verder praten?



Susanne van Mulken

Strategy & Delivery

+31 6 42 13 92 39

Susanne.van.mulken@informat.nl

 Susannevanmulken