

Ομάδα SparKing

Γιάννης Καλαϊτζής, iis21157 Αναστασία Λιούρου, iis21020 Γρηγόρης Στασινός, iis21100 Αντώνης Τσούκκας, iis21139 Παναγιώτης Φυτιλής, iis21052

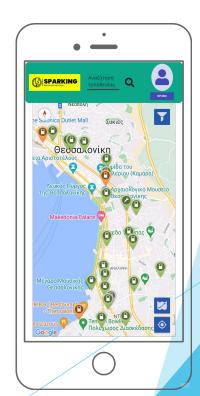


Επιχειρηματική Ιδέα

Η ομάδα μας προτείνει την ανάπτυξη μιας εφαρμογής για android και iOS συσκευές ως μια ολοκληρωμένη λύση για τους οδηγούς ηλεκτρικών οχημάτων που θέλουν να έχουν άμεση πρόσβαση στους πλησιέστερους διαθέσιμους σταθμούς φόρτισης.

Συγκεκριμένες δυνατότητες εφαρμογής:

- Πληροφορίες φορτιστή (ταχύτητα φόρτισης, τύπος υποδοχής)
- Δυνατότητα χρήσης chatbot για ερωτήσειςβοήθεια
- Δυνατότητα συλλογής πόντων με κάθε φόρτιση και εξαργύρωσή τους για εκπτωτικά κουπόνια
- Πληρωμή μέσω της εφαρμογής σε φορτιστές κάθε εταιρείας-παρόχου (ΔΕΗ, nrg, blink, κτλ)



Προβλήματα που λύνει η εφαρμογή



 Δυσκολία στην εύρεση σταθμών φόρτισης ηλεκτρικών οχημάτων από τους οδηγούς.



Άγχος των οδηγών εξαιτίας της χαμηλής αυτονομίας των συγκεκριμένων οχημάτων.



Παγκόσμια φαινόμενα όπως η κλιματική αλλαγή,
 καθιστούν απαραίτητη τη μετάβαση σε πιο φιλικούς
 προς το περιβάλλον τρόπους μεταφορών.

Αγορά Στόχος και Ευκαιρίες

- Σκοπός η εφαρμογή να είναι απόλυτα λειτουργική στην πόλη της Θεσσαλονίκης.
- Συμπερίληψη και της υπόλοιπης ηπειρωτικής Ελλάδας.
- Δυνατότητα επέκτασης στα νησιά του Αιγαίου και Ιονίου Πελάγους.

Προφίλ Πιθανού Χρήστη

<u>Όνομα:</u> Μαρία

<u>Ηλικία</u>: 35

Επάγγελμα: Επιχειρηματίας

Περιγραφή: Η Μαρία είναι μια απασχολημένη επαγγελματίας που διαθέτει ηλεκτρικό αυτοκίνητο. Ταξιδεύει συχνά για επαγγελματικούς λόγους και χρειάζεται να βρίσκει γρήγορα και εύκολα σταθμούς φόρτισης κατά μήκος των διαδρομών της.

Στόχοι και ανάγκες της:

- Να μπορεί να εντοπίζει εύκολα και γρήγορα τους πλησιέστερους σταθμούς φόρτισης, ανάλογα με την τοποθεσία της και την απόστασή της από τον σταθμό.
- Να μπορεί να επιλέγει τους σταθμούς φόρτισης με βάση τον τύπο υποδοχής, την ταχύτητα φόρτισης και το κόστος φόρτισης.
- Να μπορεί να πληρώνει το κόστος φόρτισης με ασφάλεια και ευκολία μέσω της εφαρμογής

Ανταγωνισμός



PlugShare (παγκόσμια κάλυψη αλλά απλή χαρτογράφηση)



 ChargeMap (παγκόσμια κάλυψη αλλά χωρίς εκπτώσεις, έχει κάρτα pass έναντι πληρωμής 20\$ που δουλεύει με συγκεκριμένους μόνο φορτιστές)

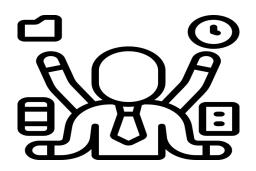


- ❖ EV Loader (εστιάζει σε ιδιωτικούς φορτιστές επιχειρήσεων)
- Δίκτυα ελληνικών παρόχων τα οποία όμως δέχονται μόνο χρήστες των δικών τους επίσημων εφαρμογών όπως DEH BLUE, NRG-incharge





Ομάδα και Διοίκηση



Project Manager: Παναγιώτης Φυτιλής



Marketing Manager: Αναστασία Λιούρου



Software Developer: Αντώνης Τσούκκας

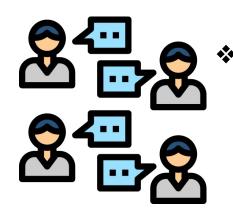


<u>UI/UX Designer:</u> Γρηγόρης Στασινός



Database Administrator: Γιάννης Καλαϊτζής

Στρατηγική Μαρκετινγκ



Μάρκετινγκ Από Στόμα σε Στόμα: Ενθάρρυνση των χρηστών να μοιραστούν τις θετικές τους εμπειρίες με το app μέσω κοινωνικών δικτύων και online κριτικών επιβραβεύοντάς τους με πόντους για εκπτώσεις εντός της εφαρμογής.

- Διαφημίσεις σε μέσα κοινωνικής δικτύωσης:
- Προωθητικά βίντεο στα δημοφιλέστερα social media (Youtube, Tik Tok, Instagram).
- Διαφημιστικά banner για την εφαρμογή σε άλλες ιστοσελίδες.

Συλλογή πληροφοριών



- Οι οδηγοί ηλεκτρικών αυτοκινήτων μπορούν να αναφέρουν νέους σταθμούς φόρτισης που έχουν ανακαλύψει κατά τη διάρκεια των ταξιδιών τους, με αντάλλαγμα κουπόνια εκπτώσεων και άλλες δυνατότητες εντός της εφαρμογής.
- Επιπλέον, μπορούμε να συνεργαστούμε και με εταιρείες φόρτισης για να συλλέξουμε πληροφορίες σχετικά με τους σταθμούς φόρτισης που προσφέρουν. Έτσι θα ενημερώνουμε τον χάρτη της εφαρμογής μας ανάλογα.

ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ



CROWDFUNDING ΚΑΙ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ: Μπορουμε να παρουσιάσουμε την ιδέα μας σε δημοφιλής πλατφόρμες όπως το kickstarter και να πάρουμε ανταπόκριση και υποστήριξη από το ενδιαφερόμενο κοινό του.



ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ: Οι επενδυτές (άτομα ή επιχειρήσεις) με σκοπό την απόκτηση κερδών στο μέλλον μπορεί να επενδύουν μεμονωμένα ή μέσω επενδυτικών οργανισμών, όπως επενδυτικές τράπεζες, επενδυτικά ταμεία και κεφάλαια ανάπτυξης.

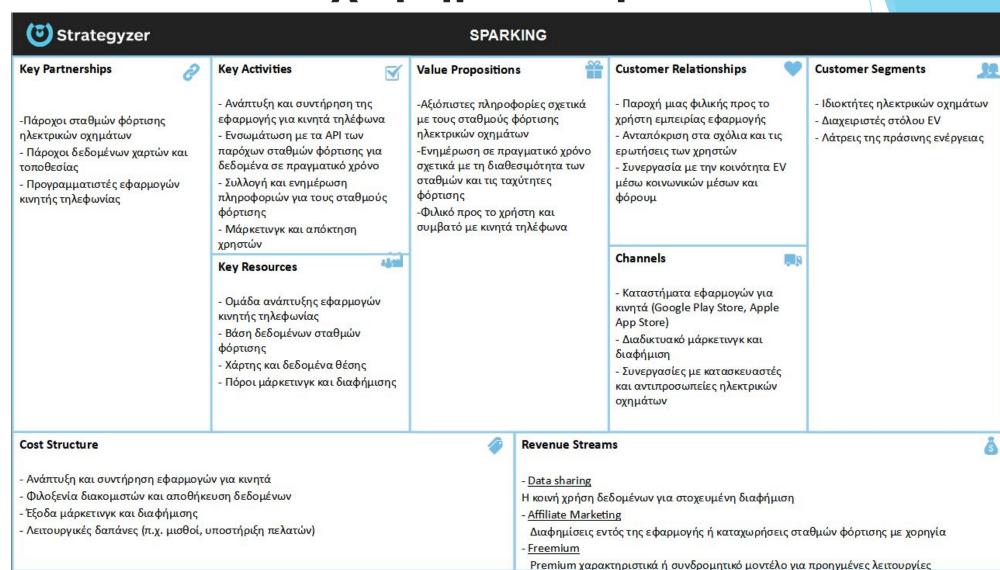


ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ: Μπορούμε να συνεργαστούμε με πολλές εταιρείες καυσίμων και ηλεκτρικού ρεύματος ώστε να υπάρχει μια οργάνωση και χρηματοδότηση σε εμάς για τον σκοπό μας. Για παράδειγμα εταιρείες όπως η ΔΕΗ, Blink για τη παροχή πληροφοριών σχετικά με τους διαθέσιμους σταθμούς φόρτισης.

XPHMATOOIKONOMIKA

- Premium edition: 4.99\$ συνδρομή για 3 μήνες (chatbot, ad-free)
- Data sharing: Τιμή μετά από διαπραγμάτευση με εταιρείες (ίσως σαν αντάλλαγμα για πληροφορίες σχετικά με τους φορτιστές τους)
- **♦** Affiliate marketing:
 - 17.801 ηλεκτρικά αυτοκίνητα στην Ελλάδα (2022)
- Συνολικές αιτήσεις προγράμματος «Κινούμαι Ηλεκτρικά» που υποβλήθηκαν το 2021 ήταν 29.500
- Συνολικά οι αιτούντες για ηλ. αυτοκίνητα είναι 4.650. Αν θεωρήσουμε το 50% ως χρήστες έχουμε 2.325 δυνητικούς users.
- CPM από 3 \$, αν έχουμε 5 impressions/user τότε:
 Revenue = (Total impressions / 1000) * CPM rate δηλαδή συνολικά 104.625 \$

Επιχειρηματικό μοντέλο



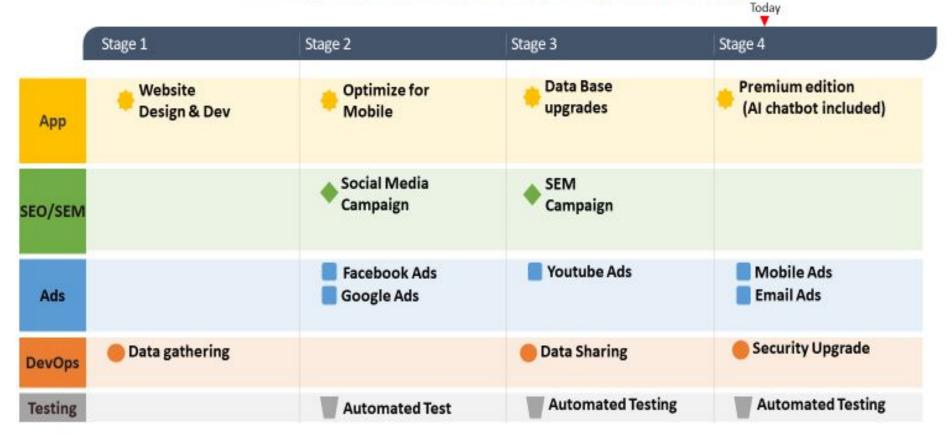
ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Επέκταση στο εξωτερικό: Όταν πλέον η εφαρμογή θα καλύπτει επαρκώς όλο τον Ελλαδικό χώρο, συνέχεια θα έχει η γειτονική κύπρος και οι χώρες της Ευρώπης.

Παραγωγή δικών μας φορτιστών: Αισιόδοξο και μακρινό σχέδιο αποτελεί η σχεδίαση και παραγωγή φορτιστών μάρκας Sparking. Αγοραστικό κοινό θα αποτελεί όποιος χρησιμοποιεί την εφαρμογή μας κάνοντας το προϊόν εύκολα προσβάσιμο από τον πελάτη.

Γιγάντωση στον κλάδο: Το τελικό βήμα για την εταιρεία θα είναι η οριστική εδραίωσή της στο κλάδο είτε με την αγορά είτε με την συγχώνευση με παρόμοιες εφαρμογές. Αρχικά θα στραφούμε σε αυτές που καλύπτουν την Ελλάδα (π.χ NRG incharge) και έπειτα σε άλλες του εξωτερικού.

Χάρτης πορείας έργου SparKing



Ευχαριστούμε για την προσοχή σας!!!

