
ABInBev / EFES

Тренинговые материалы:

DigitalSales_TMAR_for SalesTeam

для ТПД

August, 2021

Agenda

Цели создания TMAR online

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

Что делать если....?

Agenda

Цели создания TMAR online

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

Что делать если....?

Цели создания TMAR online

TMAR (Trade Marketing Agreement Request)= > форма для согласования инвестиций в ТТ OFF

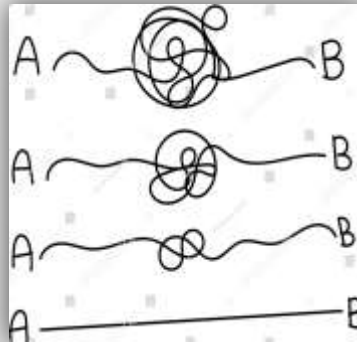
Уход от объемных
файлов TMAR –
excel



ТПД – создатель
контракта



Упрощение процесса
создания и анализа
контракта



Все контракты в
одной системе



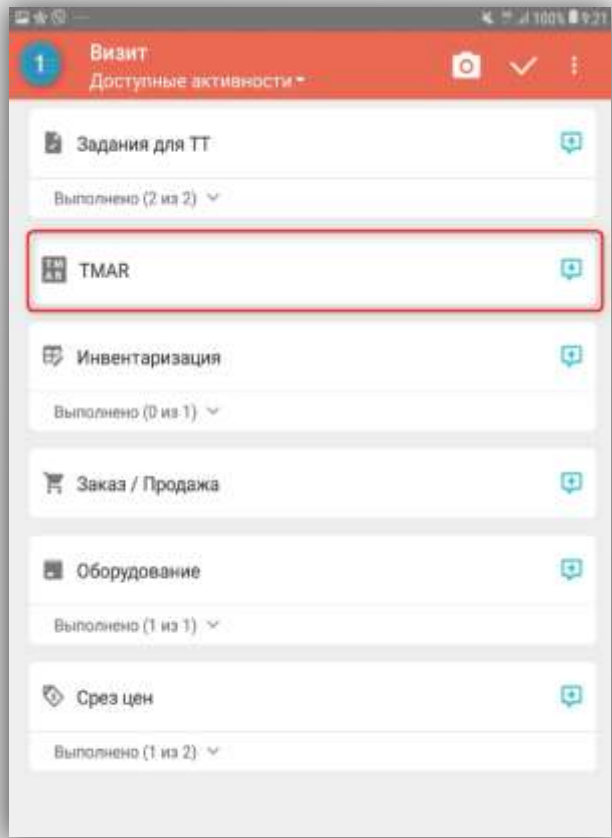
Agenda

Цели создания TMAR online

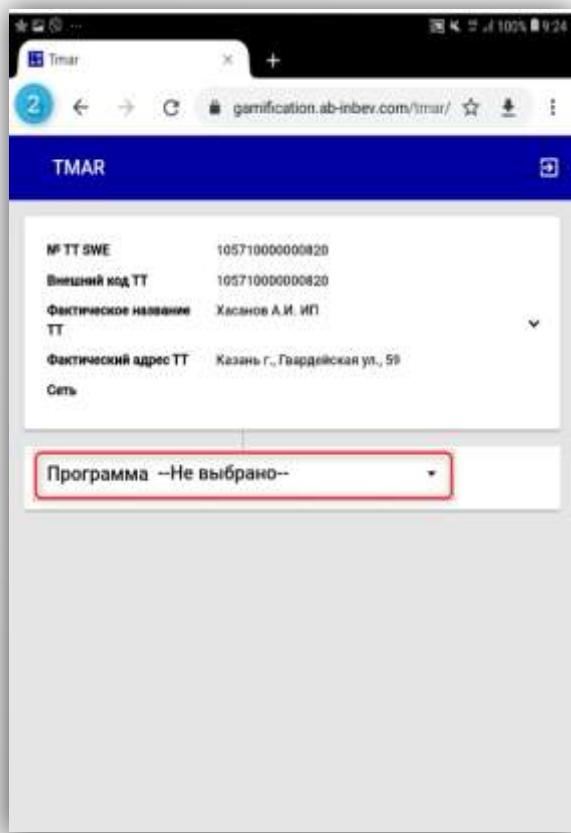
Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

Что делать если....?

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД



Автоматический переход в chrome на сайт web TMAR



Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

3

←→↻

gamification.ab-inbev.com/tmar/

☆

⌵

⋮

TMAR

№ TT SWE

105710000000820

Внешний код TT

105710000000820

Фактическое название TT

Хасанов А.И. ИП

Фактический адрес TT

Казань г., Гвардейская ул., 59

Сеть

Программа --Не выбрано--

⌵

ILC

Contract All

Contract KEG

Contract Pack

ILC_Set Coolers

ILC_Set Coolers_Far_East

4

←→↻

gamification.ab-inbev.com/tmar/

☆

⌵

⋮

TMAR

№ TT SWE

105710000000820

Внешний код TT

105710000000820

Фактическое название TT

Хасанов А.И. ИП

Фактический адрес TT

Казань г., Гвардейская ул., 59

Сеть

Программа ILC

⌵

Дата создания

-

Дата начала контракта

01-01-2020

Дата окончания контракта

31-12-2020

5

←→↻

gamification.ab-inbev.com/tmar/

☆

⌵

⋮

TMAR

Программа ILC

⌵

Группа контрактов

Фасовка

Название контракта

Тест

Дата создания

-

Дата начала контракта

01-01-2020

Дата окончания контракта

31-12-2020

Дата рекомендации

-

KPIs

⌵

Условия выплат

⌵

P&L

⌵

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

6

← → ↺

gamification.ab-inbev.com/tmar/ ☆ ⚙

TMAR

KPIs

KPIs	Планируемые выплаты за выполнение	История выплаты	План	Факт
1. Объем продаж	-		100	43.39
2. Средний объем продаж в месяц за последние 4 мес	-			6.43
3. Установка XO *	0%	1%	0	-
4. Рекомендованный % за установку XO	0.00%			
5. Дата посл. установки XO в ТТ	-			-
6. Сумма фикс. выпл., руб	0	0		
7. Рекомендо				

7

← → ↺

gamification.ab-inbev.com/tmar/ ☆ ⚙

TMAR

Условия выплат

1. Тип выплаты по контракту *	безавансовый	▼
2. Вид выплат (%)	0%	▼
3. Вид выплат фикса	Retro_disc	▼
4. Вычет НДС SP *	да	▼
5. Вычет НДС из выручки для ПРЕМИИ	да	▼
6. За что фиксированный платеж?	Нет выплат	▼
7. Периодичность выплат *	Ежемесячно	▼

8

← → ↺

gamification.ab-inbev.com/tmar/ ☆ ⚙

TMAR

P&L

1. Прогноз суммы доставленного, руб	93342.54
2. Товарооборот PTW, руб	83296.20
3. Коммерческий дисконт, руб	0
4. Чистая выручка, руб	57446.21
5. Производственные затраты, руб	-14456.72
6. Логистические затраты, руб	-4825.07
7. MACO, руб	38162.41

✎

СОХРАНИТЬ

РАСЧЕТ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД



РАСЧЕТ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

При не удовлетворительных условиях можно отправить контракт на анализ только после заполнения поля «Комментарий» с объяснением причины.



СОХРАНИТЬ

После сохранения TMAR сохраняется как черновик и к нему можно будет вернуться в удобное время, но не позднее 3х дней.

Agenda

Цели создания TMAR online

Шаги создания контракта в рамках визита ТПД

Что делать если....?

Что делать если....?

Строчка подсветилась красным цветом? –

!!!Проставленное значение не соответствует заложенным гайдлайнам. Обрати внимание на строки с рекомендацией.

ХПК	Планируемая выплата за выполнение	Истор. выплата	План	Факт
1. Объем продаж	-		100	32.46
2. Средний объем продаж в месяц за последние 4 мес	-			6.59
3. Установка ХО *	20%	-	1	-
4. Рекомендованный % за установку ХО	6.00%			

Строчка подсветилась красным цветом и появилась надпись «Допустимое значение для поля от 1 до 1»? –

!!!В рамках ИС можно выбрать либо % выплаты за ХО либо фиксу. Необходимо определить и в одном из полей проставить значение = 0

3. Установка ХО *	6%	-	1
4. Рекомендованный % за установку ХО	6.00%		
5. Дата посл. установки ХО в ТТ	-		
6. Сумма фикс. выплат, руб	13000	-	
7. Рекомендованный размер фиксированной выплаты	13000.00		
8. Проверка корректности внесения данных (% или фикса)	0		

(Допустимое значение для поля от 1 до 1)

Что делать если....?

Строчка «Сколько платим через ретро (остаток через ОI %))» подсветилась красным цветом? –

!!!Проставленное значение (в примере = 5%) не соответствует выбранному виду выплат.

Нужно выбрать «Retro_disc/OI%» и после проставлять «Сколько платим через ретро»

The screenshot shows a form with several rows. Row 2 is '2. Вид выплат (%)' with a dropdown menu open showing options: 'OI %', '-- Не выбрано --', 'OI %', 'Retro_disc', 'Retro_disc/OI%', 'Disc_after_Fix', and 'Retro_alter'. The 'Retro_disc/OI%' option is highlighted with a red box and a red arrow points to it from the text 'Нужно выбрать'. Row 4 is '4. Вычет НДС SP *'. Row 5 is '5. Вычет НДС из выручки для ПРЕМИИ'. Row 6 is '6. За что фиксированный платеж?' with value 'XO'. Row 7 is '7. Периодичность выплат *' with value 'Ежемесячно'. Row 8 is '8. Сколько платим через ретро (остаток через ОI %)' with a red box around the value '5%'. The entire row 8 has a red background.

Контракт статус - не рекомендовано, хотя красных подсветок нет –

!!! Необходимо зайти в блок P&L и проверить показатель ROI. Если он красный - > пересматривай % за выполнение

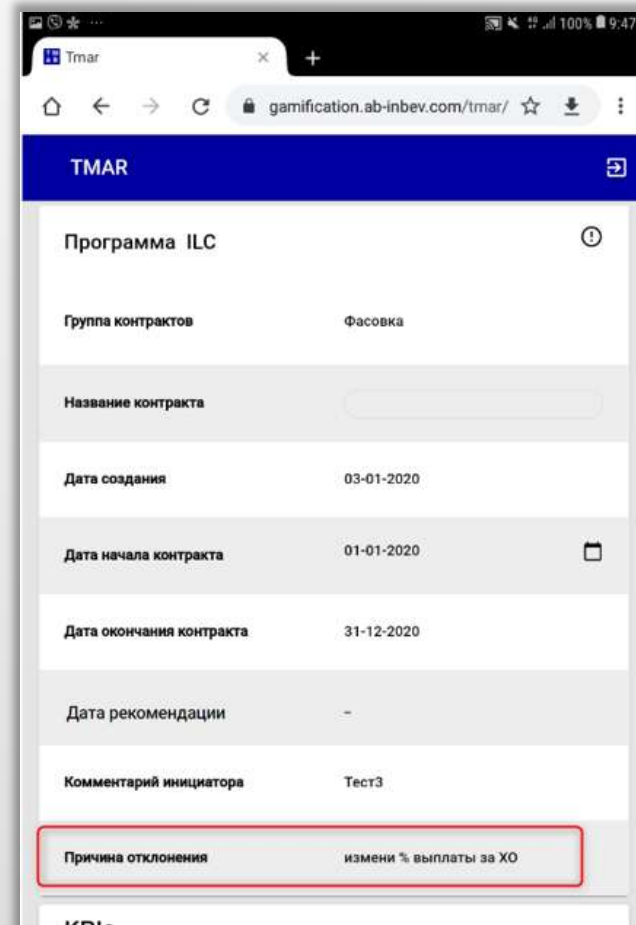
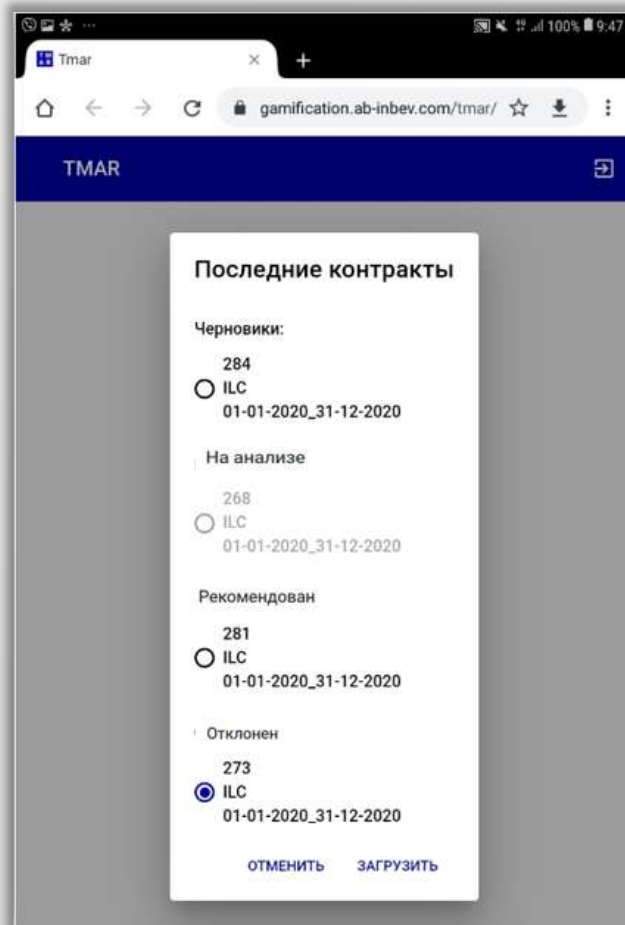
The screenshot shows a vertical menu with three items: 'KPIs', 'Условия выплат', and 'P&L'. The 'P&L' item is highlighted with a red box.

Что делать если....?

Как мне узнать статус контракта?

Рекомендован он или нет? –

!!! Зайди в TMAR в визит по нужной ПТ и увидишь сообщение о текущих контрактах и их статусах. Если контракт отклонен, то причину можно просмотреть зайдя в сам контракт. После отредактируй и отправь на повторный анализ.



Что делать если....?

Не могу проставить план
установки ХО = 1,5 двери? –

**!!! Все дробные значения в
системе TMAR web
прописываются через точку « . »**

KPIs				
KPIs	Планируемая выплата за выполнение	Истор. выплата	План	Факт
1. Объем продаж	-		100	-
2. Средний объем продаж в месяц за последние 4 мес	-			-
3. Установка ХО *	0%	0%	1.5	-
4. Рекомендованный % за установку ХО	7.00%			

По всем остальным вопросам необходимо написать
письмо с детальным описанием проблемы, скриншотом
ошибки, названием территории, и отправить на почтовый
ящик:

RU.IS.Support@abinbevefes.com

Cheers!

Предоставлено для использования в качестве тренинговых материалов

