



Exploring Industry Profiles

Drill the Industry you are aiming, then you can see more

산업 Profile

산업의 이해

생명보험 산업

provided by seeMORE Expert Network

본 보고서는 seeMORE Expert Network에 의해 작성된 것이며, 모든 내용의 저작권은 E&J Companies에 있습니다. 본 보고서의 어떠한 부분도 E&J Companies의 동의 없이 다음과 같은 발췌 및 임의적 가공, 재판매, 상업적 배포/사용 등을 할 수 없습니다.

- 다수를 대상으로 하는 강의, 세미나, 포럼에서의 공유
- 리포트 판매 사이트에서의 재판매
- 기타 영리 목적의 공유 행위

생명보험업이란?



생명보험 산업 Must-Know

- 13회차, 25회차 계약유지율, 사차, 대수의 법칙 등 생명보험업 Jargon에 대한 이해
- 보험가입과 관련된 moral hazard 대비책
- 외국계 보험사의 시장 잠식 방어 전략
- 국내 생보사의 해외 진출 전략
- ALM의 중요성과 이에 기반한 자산운용 철학

보험업은 장래에 발생 가능성이 있는 손실에 대비하기 위해 동일한 종류의 위험에 직면한 불특정 다수의 사람들이 공동으로 부담하고 이러한 동일한 위험을 인수하는 업종이며, 이 중 생명보험은 인간의 생명 또는 건강과 관련하여 미래에 발생할지 모르는 위험에 대처하기 위해 개발된 금융상품으로 공공적인 성격이 강합니다.

업의 속성과 산업 Dynamics에 대한 이해는 지원분야와 관련된 전공지식을 더욱 효과적으로 전달할 수 있습니다. 뿐만 아니라, 회사와 산업에 대한 이해가 선행될 때 비로소 지원 사유, 개인 비전, 산업/회사와 지원자의 Fit 등과 같은 자기소개서 및 인성 면접에 대한 차별화 된 답변을 준비할 수 있습니다.

* 생명보험계약 관계자

보험계약자 : 자신의 명의로 계약을 체결하고 보험료를 납입하는 사람

피보험자(보험대상자) : 보험계약이 체결되는 대상

보험수익자(보험금 수령자) : 보험계약자로부터 보험금 청구권을 지정 받은 사람

보험자(보험회사) : 보험계약자와 계약을 체결하고 보험사고 발생 시 보험금 지급 책임 당사자

주요 Player는?

국내 생명보험 시장은 상위 3사(삼성, 한화, 교보)의 점유율이 약 50%에 달하며, 이외 동양, 신한, 흥국, 미래에셋, KDB, 동부 등 중소형 생보사와 알리안츠, ING, 라이나, AIA 등 외국계 생보사로 구성되어 있습니다.

생명보험 상품 종류는?

생명보험 상품은 크게 생존보험, 사망보험, 생사혼합보험(양로보험)으로 구분됩니다.

생존보험

- 보험대상자가 어느 일정 시점(보험 만기일)까지 생존했을 때 보험금을 지급하는 상품 (예: 연금보험)
- 보험대상자가 보험기간 중 사망했을 때에는 보험금이 지급되지 않고 납입 보험료도 환급되지 않는 것 원칙
- 국내 생존보험 대부분은 보험기간 중 보험대상자가 사망하더라도 사망보험금을 지급받을 수 있도록 사망보장이 부가되어 있음

사망보험

- 보험대상자가 보험기간 중 사망했을 때 보험금 지급
- 보험기간 만료일까지 생존 시 보험금, 납입 보험료가 환급 불가
- 보장 기간에 따라 정기보험(보험대상자가 보험기간 내 사망 시 보험금 지급)과 종신보험(보험대상자가 어느 때 사망하더라도 보험금 지급)으로 구분

생사혼합보험(양로보험)

- 보험계약자가 일정기간 내 사망 시 사망보험금을 지급하는 정기보험과 만기까지 생존 시 만기보험금을 지급하는 생존보험이 결합된 상품

생명보험업 고유 특성은?

국내 경기변화에 민감한 내수산업

생명보험업은 전형적인 내수산업으로 생명보험상품이 미래에 발생할지 모르는 위험의 대비책 성격이 강하기 때문에 보험료 수입은 가계의 재정상태 및 GDP 성장률 등 경기 변동에 매우 민감한 편입니다.

금융당국의 규제 수준이 높음

생명보험상품의 계약 기간이 장기간이고 사회보장제도를 보완하는 공공의 성격이 짙은 만큼 보험가입자 보호 및 보험사의 건전성 유지를 위한 금융당국의 감독이 상대적으로 심한 편입니다. 생명보험업을 영위하기 위해서는 금융위원회의 허가를 받아야 하며, 이후 법적, 제도적 측면에서 규제가 엄격하게 적용됩니다.

보험 상품 간 차별화 정도가 크지 않음

국내 대부분 생명보험사들간 보험 상품 차별화 정도는 크지 않습니다. 또한 보험 상품의 보험 내용이 복잡하고, 상품 설계 방법(보장 범위 등)에 따라 보험료가 다르기 때문에 상품간 가격을 비교하는 것이 쉽지 않습니다. 보험 상품 경쟁력보다는 오히려 판매 네트워크, 브랜드인지도 등이 생명보험사의 경쟁력을 좌우하는 요소입니다.

ALM (Asset-Liability Mgmt.) 이 매우 중요함

일반적으로 생명보험의 보험 보장기간이 10년 이상의 장기이기 때문에 자산(납입 보험료), 부채(보험금 지급)의 만기 불일치에 따른 위험이 높습니다.

지원 시 반드시 알아두어야 할 점



- 지급여력제도, RBC (리스크기준 자기자본: Risk-Based Capital) 제도 등이 시행되고 있는 상황을 고려,
자산 건전성을 강화하기 위한 방안에는 무엇이 있는가?

- 자산-부채 만기 불일치라는 생명보험업의 속성을 고려,
재무 안전성과 수익성을 동시에 만족시킬 수 있는 자산운용 전략은
무엇인가?

- 상품경쟁력 보다는 판매 네트워크의 경쟁력이 중요한 생명보험업 속성을 고려 ,
FC 조직 강화 및 FC 이탈 방지를 위한 방안은 무엇인가?

- 외국계 생보사의 국내 시장 진출이 강화되고 있는 상황을 고려,
시장 방어를 위한 방안은 무엇인가? 그리고 국내 생보사가 해외 시장 진출을 위해 필요한 전략은 무엇인가?

- 생명보험이 확정보험금 계약 방식이기 때문에 보험가입과 관련하여 Moral hazard 유발 가능성이 높은 속성을 고려,
보험 상품 가입자의 Moral hazard 를 사전에 막기 위한 방안은 무엇인가?

seeMORE에서는 산업 관련 컨텐츠 및
이용자들의 성공적인 사회 진입과 취업을 위한
다양한 컨텐츠들을 제공하고 있습니다.

Contents Series

Explore

<Free Contents>

산업의 이해 (Industries)

- 산업 Insight 기르기: 산업의 핵심 이슈를 파악하기 위한 전문가 Advice
- 산업 프로필: 지원 회사가 속한 산업의 이해를 돋기 위한 산업별 Profile

업무의 이해 (Jobs & Careers)

- 업무 이야기: 현직자가 들려주는 실제 업무와 커리어 이야기
- 인턴 이야기: 인턴 경험자들이 전하는 업무 및 커리어 중심의 수기

Apply

<Free Contents>

Resume & 자소서

- Guide & Tips: Resume, 자기소개서 작성 간 반드시 염두에 두어야 할 사항들
- Resume OPL: 외국계 지원 Resume 샘플 및 One-Point Lesson 사례
- 기업별 자소서: 대기업 자기소개서 작성 시 숙지해야 할 기업별 핵심 이슈

Interview & 면접

- Guide & Tips: Interview 및 면접 간 반드시 염두에 두어야 할 사항들
- 기업별 면접후기: 대기업 및 외국계 지원자들의 seeMORE 독점 면접 후기

산업 / 컨설팅 & 외국계 / 대기업 필독서

- 기업 및 산업의 구조, 재무성과, 주요 전략에 대한 분석 수록
- 주요 인성, 실무, PT면접 기출문제에 대한 접근방법 및 모범답안 제시
- 서류 작성 및 면접 시 자신만을 차별화할 수 있는 Insight 배양에 필요한 기업별 이슈 및 분석 제공

seeMORE!

About seeMORE

seeMORE는 글로벌 경영 컨설턴트와 대기업 및 금융권 전·현직자로 구성된 전문가 집단이 운영하는
취업 및 커리어 전문 기관입니다.

seeMORE는 부정확한 정보의 흥수 속에서 전문가의 검증된 Insights만을 제공합니다.