

Introdução à agilidade

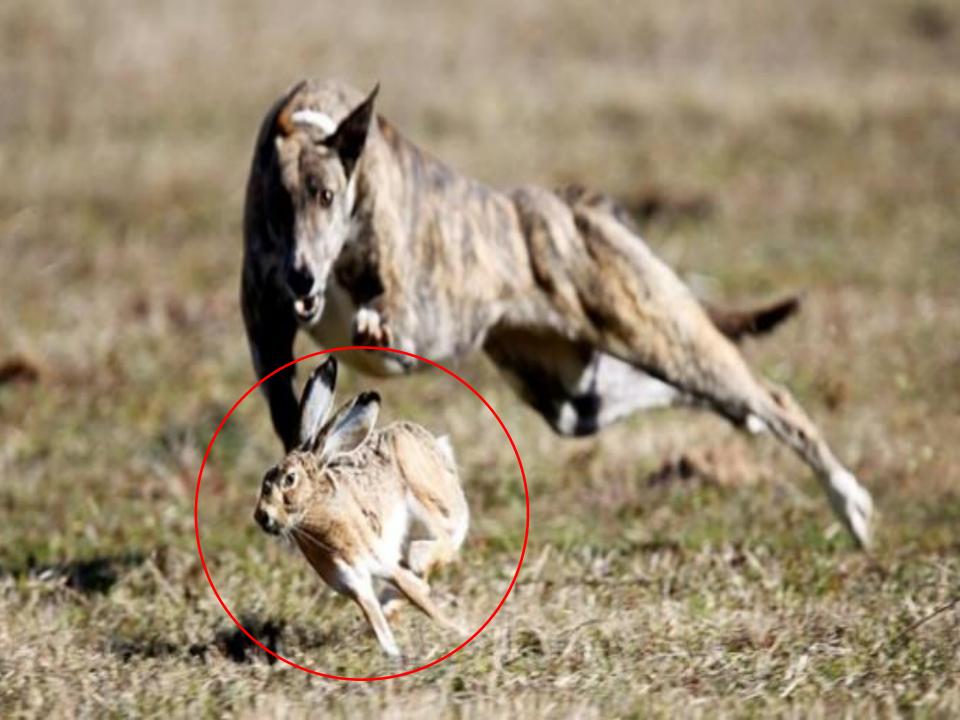
O que é agilidade?



Faster! Faster!







O que é agilidade?

Por que usar agilidade no desenvolvimento?







1 ano



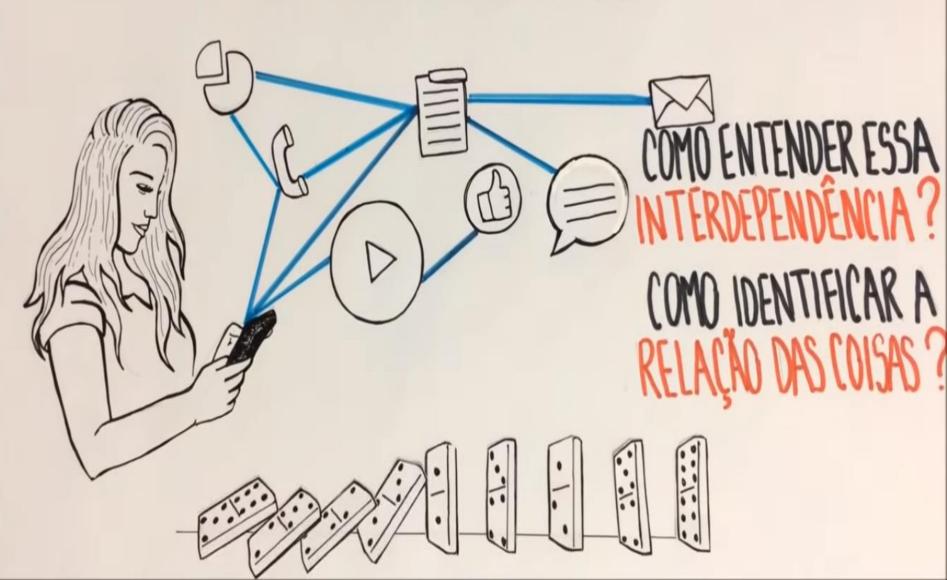
MUNDO VOLÁTIL:



MUNDO INCERTO



MUNDO COMPLEXO



MUNDO AMBÍGUO





88% - Melhor Priorização

State of Agile Survey

Version One - 2016

83% - Maior visibilidade

83% - Aumento de produtividade

81% Maior velocidade entrega

81% Aumento na moral equipe

76% Maior Alinhamento

75% Maior Qualidade

75% Maior Previsibilidade



Princípios ágeis





Interação entre indivíduos



Processos e ferramentas



Produto Funcionando



Documentação Abrangente



Colaboração com o Cliente



Contratos Negociados



Responder à mudanças



Seguir o plano



1. Foco no Cliente

Nossa maior prioridade é satisfazer o cliente, através da entrega adiantada e contínua de valor.



3. Feedback Rápido

Entregar produto funcionando com frequência, na escala de semanas até meses, com preferência aos períodos mais curtos.



2. Adaptabilidade

Aceitar mudanças, mesmo em etapas avançadas do desenvolvimento, para que o cliente possa obter vantagens competitivas.



4. Trabalho Colaborativo

Pessoas relacionadas à negócios e desenvolvedores devem trabalhar em conjunto, durante todo o ciclo de entrega do produto.



5. Autonomia e Confiança

Construir produtos ao redor de indivíduos motivados, dando a eles o ambiente e suporte necessário, e confiar que farão seu trabalho.



6. Comunicação Efetiva

O Método mais eficiente e eficaz de transmitir informações para, e por dentro de um time de desenvolvimento, é através de uma conversa cara a cara.



7. Controle da Entrega

Produto funcionando é a medida primária de progresso (e mais nenhuma outra).



8. Sustentabilidade

Processos ágeis promovem um ambiente de trabalho sustentável. As pessoas devem ser capazes de manter um ritmo constante, indefinidamente.



9. Excelência Técnica

Contínua atenção à excelência técnica e bom design, aumenta a agilidade.



10. Simplicidade

A arte de maximizar a quantidade de trabalho que não precisou ser realizado.



11. Auto-organização

As melhores arquiteturas, requisitos e designs emergem de times autoorganizados.



12. Melhoria Contínua

Em intervalos regulares, o time reflete em como ficar mais efetivo, então, ajusta e otimiza seu comportamento de acordo.



Squads





"Time multidisciplinar com um objetivo único"

Liderança Tradicional (Hierárquica)



Gestão de Produto



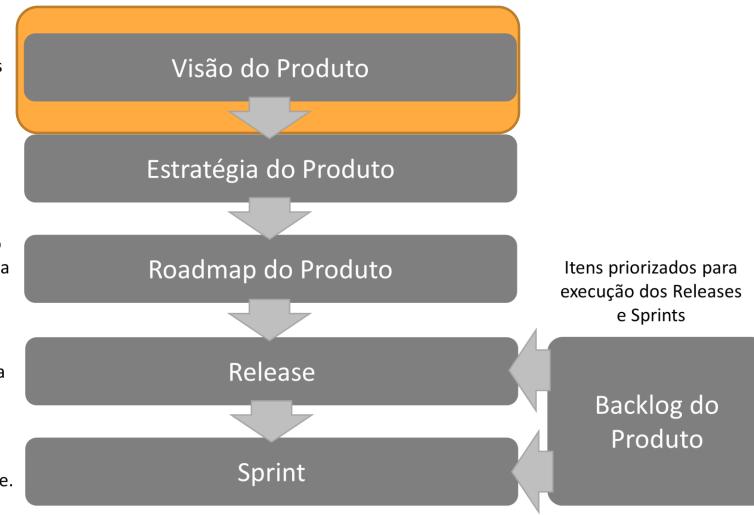
Direção que o Produto deve seguir em termos de evolução.

Ações e objetivos a definidos para alcance da Visão (o quê).

Caminho a ser seguido para implementação da Estratégia (como).

Etapa de execução do Roadmap que antecipa valor e aprendizado.

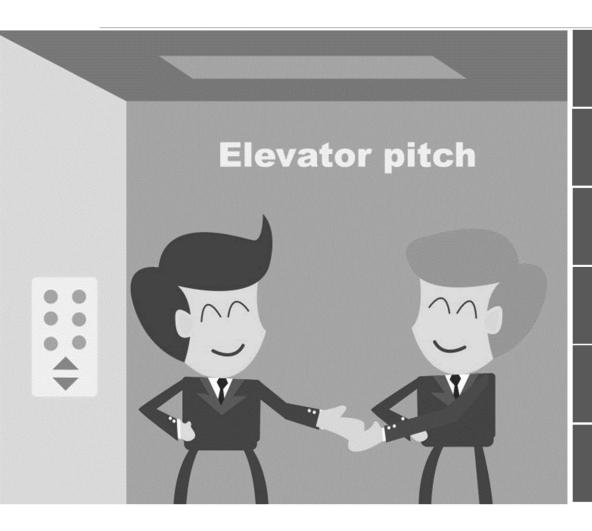
Iteração para entrega incremental do Release.





Visão do Produto

É uma representação simples e objetiva, que consegue comunicar a essência do produto de maneira concisa, proporcionando direção para os integrantes da equipe e demais envolvidos no processo de construção e entrega.



Para

(público-alvo)

Que precisam

(problema/necessidade)

O XPTO

(nome e descrição do produto)

Que consegue

(recursos/funcionalidades)

Ao contrário dos demais

(diferencial competitivo)

O XPTO é o único que oferece

(principal diferença)

VISÃO DO PRODUTO

A visão do produto é uma breve descrição de onde quer levar sua ideia do produto.

Para [cliente final],

cujo [problema que precisa ser resolvido],

o [nome do produto]

é um [categoria do produto]

que [benefício-chave, razão para adquirí-lo].

Diferentemente da [alternativa da concorrência],

o nosso produto [diferença-chave].





Visão do Produto

A PyCoders Ltda. quer expandir seus atuação para o mercado de filmes e fechou um contrato com a Netflix, sendo a responsável por fazer um levantamento sobre os filmes existentes atualmente, uma tarefa extremamente ampla. Por sorte, também conhecida como competência da equipe de aquisição de dados, existe um canal entre a PyCoders e o IMDb, sendo possível acessar algumas tabelas do banco de dados de lá. A Netflix não sabe exatamente o que está por vir, então você tem carta branca para explorer os dados e trazers insights que possam ajudar os negócios da empresa de streaming de vídeos.

1. NOME DO PRODUTO		5. CONCORRENTES
2. PÚBLICO ALVO		
3. NECESSIDADES	4. BENEFÍCIO CHAVE	6. DIFERENCIAL ÚNICO
7. RESTRIÇÕES		



Proto-personas

Para montar a estratégia correta do produto é imprescindível conhecer seu cliente.

Fabiano Gusmão

Alegre, positivo, jogador



Comportamentos

- · Joga futebol no fim de semana
- Viciado em redes sociais
- Sempre está atrasado
- Ama viajar

Infs. Demográficas

- 22 anos
- Mora com os pais em Miracatu, SP
- Formado em Eng. de Comp.
- Intercâmbio por 6 meses (EUA)
- Trabalha com suporte

Necessidades e Objetivos

- Algo que facilite seu futebol
- Mais foco no trabalho
- · Conhecer a Ásia
- Morar fora do país