

Ок, не забудьте про юридическое оформление вашего сотрудничества 0,0 Прежде чем "Я внимательно ознакомился(лась) с вашим предложением. Должен согласиться, вспомните признать, что оно привлекательно и конкурентоспомобнаровится ваи про то, что первый компания/проект/команда и я заинтересован в сотрудничестве с є оффер всегда: GUINT TIOTISTATS CHACTES AMERIS HE BCE VICTORIAN минимальный -1. Поднимаем сумму обдумайте и решите, Однако на днях у меня завершились переговоры с другой компанией хотите ли попробовать получил(а) оффер привлекательнее по размеру заработной платы. Пре пересмотреть размер зарплаты до (сумма)." 2.Улучшаем условия, которые не устраивают Однако я хотел(а) бы обсудить возможность удаленной работы (рабофисе), возможность получить ДМС со стоматола/перечислить услови которые для вас идеальнырдскажите, пожалуйста, есть ли возможног akailumi aanumimi akunassiiiii ahkana?" Не соглашайтесь, не попробовав поднять сумму,

"Я внимательно ознакомился(лась) с вашим предлажеМиемыравится ваша

компании/проект/команда и я заинтересован в сотрудничестве с вами, однако меня

смущает уровень заработной платы. В других компаниях, с которыми я веду

переговоры, предлагается более высокий уровень дохода. Давайте

обсудим/предлагаю пересмотреть размер зарплаты до (сумма)

даже если отчаялись и

считаете это первым и последним оффером. Самое

страшное, что может

произойти, если вы

попробуете договориться о

повышении - работодатель

ответит, что это финальный

