



MARC OLIVIER LERESCHE

A la recherche d'un nouveau défi après 15 ans passés dans l'industrie pétrolière, idéalement en lien avec l'énergie renouvelable

Expérience professionnelle

AIR PRODUCTS SAS, 93300 Aubervilliers

Business Development Manager France H2 Mobilité

09.2022 – 01.2023

- représentation de la société lors de divers salons nationaux
- recherche de foncier pour implémenter des stations-service
- démarchage de clients transporteurs
- recherche de création d'éco-systèmes

Worex SNC (affiliate EXXON MOBIL France), 78230 Le Pecq

Responsable des ventes Transports et Industrie

2019 – 08.2022

- Gestion des contrats nationaux et grands comptes (KAM)
- Supervision d'une équipe de 5 commerciaux (agents de maîtrise)
- Développement de nouveaux types d'offre
- Suivi des volumes et des marges
- définition du CRM pour le département
- Présentation des résultats et des opportunités à la direction

MINIPRIX STATIONS SA, Groupe Lagerhäuser, Bienne Suisse

Chef des Ventes

2011–2018

- Gestion de plus de 130 points de ventes (stations service & magasins)
- Gestion d'une équipe de 10 personnes (commerciaux, call center & techniciens)
- Acquisition des nouveaux points de vente : en moyenne 4 par an
- Gestion des grands comptes cartes entreprise (KAM)
- Suivi des ventes, suivi des débiteurs & établissement des budgets
- Coordination de la filiale avec le siège central (en allemand)

ENI SUISSE S.A, Lausanne Switzerland

Responsable des ventes extra réseau & trading

2007–2010

- Négociation et conclusion des ventes en fonction de l'évolution boursière (hedging)
- Développement de la clientèle au niveau suisse (Genève – Zürich – Bâle)
- Chiffre d'affaire développé de 213 à plus de 300 millions annuellement
- Vente de nouveaux produits : obtention de 10% des parts de marché national pour les bitumes
- Etudes de marché pour les nouveaux produits (gaz, bitumes, carte de compagnie)
- SAP Key User pour le département des ventes extra réseau

Formations

Diplôme de Marketing & Management (DAS)

HEC Lausanne, Suisse (Moyenne 5.05 / 6.0)

2007–2009

Faculté de lettres (allemand / russe)

Université de Lausanne, Suisse

1998–2000

Obtention du Baccalauréat

Suisse (Moyenne 4.65 / 6.0)

1998

Informatique

Outils Microsoft utilisation courante de l'environnement Windows

Outils de gestion OASE, Winarco System, Schenk Système Desktop, BICA, Pro Eda, SAP, Navision, Fidélité, Micros

COORDONNEES

13 rue Laugier
75017 Paris

07 89 95 53 53
moleresche@gmail.com

linkedin.com/in/marc-olivier-leresche-29189320

Permis de conduire (B)

LANGUES

- Français
- Anglais
- Allemand
- Russe
- Italien

POINTS FORTS

- Développement d'un portefeuille
- Travail en équipe
- Flexibilité
- Orienté solution
- Autonomie

CENTRES D'INTERET

- Judo (ceinture noire)
- Tennis
- Lecture
- Presse Economique
- Bourse