



Romain Berthelot

Business developer

Conscient des problématiques liées au réchauffement climatique et à l'épuisement des ressources, je mets mes compétences au service de projets encourageant la transition écologique, la protection des écosystèmes, et la résilience des territoires.

INFORMATIONS

Paris 17

Permis B

06 35 59 75 10

romain.berthelot2@gmail.com

 [linkedin.com/in/romainberthelot/](https://www.linkedin.com/in/romainberthelot/)

LOGICIELS

IFC Bilan Carbone

Pack Office

Final Cut Pro

CENTRES D'INTERETS

Natation (BNSSA)

Animateur Fresque du climat

Bénévolat dans une ferme biologique à Canterbury (2019)

LANGUES

Anglais : TOEIC 870 (2017)

Allemand : A2

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Chargé de mission / Consultant

Aristot (conseil) - Septembre 2020 / Juin 2022 - CDI

- Répondre aux appels d'offres / appels à projets
- Élaborer les propositions commerciales et prospecter
- Former et accompagner les collectivités et entreprises : écologie industrielle et territoriale, résilience alimentaire, biodiversité, etc.
- Appliquer la méthodologie TACCT de l'ADEME
- Déployer un outil de sélection des arbres en ville : Arboclimat V2
- Constituer des dossiers de financement
- Animer des ateliers d'intelligence collective

Chargé de mission RSE

Colas (BTP) - 2018 / 2019 - Alternance d'un an

- Planifier OneColas Responsibility, projet de refonte de la politique RSE du groupe
- Mettre en place et animer une plateforme de consultation interne afin de prendre en compte l'avis des parties prenantes
- Sensibiliser les collaborateurs aux enjeux RSE

Business developer / Expert habitat

Archionline (architecture) - 2017 - Stage de 6 mois

- Qualifier les nouveaux prospects : 200/300 par mois
- Développer le chiffre d'affaire : 10 000 euros par mois en moyenne
- Élaborer les propositions commerciales et devis
- Intégrer les nouveaux professionnels partenaires dans le réseau
- Participer aux salons professionnels

FORMATIONS

Double diplôme ESC / Mba RSE et développement durable

Excelia Group La Rochelle - 2015 / 2019

Matières : Gestion des risques, management, RSE, supply chain, enjeux environnementaux et énergétiques, gestion de projet.

Mémoire de fin d'études : Les stratégies d'adaptation des entreprises du BTP en France à de possibles pénuries de ressources.

Semestre d'expatriation

Insper São Paulo - 2016

Matières : Négociation, decision making, international law, marketing B2B, management of change, strategic leadership.

BTS Technico-commercial

Pôle Supérieur Saint-Brieuc - 2013 / 2015

Major de promotion et 3ème de l'Académie de Rennes.

Matières : Négociation, management et gestion de projet, environnement économique et juridique, développement des ventes, projet technico-commercial.