



Philippe GUILLEMOT

Sceaux - Evreux - Deauville - Casablanca

Tél. : +33 6 430 993 59 - E-mail : philippe.guillemot@wanadoo.fr

Mobile: 1/Ile de France - 2/France - 3/Europe - 4/Maroc - 5/Canada

**Business Development - Key Account Manager
Responsable Commercial**

**Efficacité énergétique/ Energies renouvelables / Electro-mobilité / IRVE / Stockage d'hydrogène
Accompagnement Décret Tertiaire & offre de solutions décarbonées**

passion & grande motivation pour les challenges à forts enjeux

*Grand sens de l'analyse et du contact client - Agilité - Adaptabilité - Réactivité
Expérience internationale (missions longues) : Italie - Maroc - Canada - Brésil - Suisse - Roumanie*

- Prospection/visites clients
- Contrats de fournitures & prestations
- Actions commerciales
- Négociation avec les services achats

- Rédaction des offres techniques
- Animation du SOP : *Standard Operating Procedure*
- Conception des supports de communication
- Stratégie commerciale & marketing

Mars 2017 > à ce jour - Business Development - MINCATEC Europe/Maroc : Powertrain Engineering & E-mobility
Vente de prestations d'ingénierie liée à la mobilité et à la performance énergétique - Projets de R&D en propre sur l'électro-mobilité
Airbus, Safran, Renault, PSA France/Maroc, Valeo, AVL, LTS Marine, France Hélices

Sept 2021 > Mai 2022 - Ingénieur Commercial - ENERLIS : Performance énergétique
Vente de contrats de performance énergétique liés au Décret tertiaire. Cible des centres commerciaux, garages automobiles, hopitaux
avec intégration d'ombrières solaires et de bornes de recharge en milieu privé (bailleurs, propriétaires fonciers, urbains et agriculteurs)

Oct 2014 > Fev 2018 - Sales Manager France - ALLOYS International Inc : Alliages & Métaux pour l'aéronautique
Produits semi-finis en titane, aluminium, inconel, en barres, feuilles, plaques & alliages très spéciaux
Snecma, Sonaca, Latécoère, Courbis, Aircelle, Hispano-Suiza, Potez, Forgeavia, Techspace, Lisi Aero, Figeac Aero, Alcoa, FN Herstal

Mai 2015 > Sept 2015 - Resp. Commercial - ARMELIO : Ingénierie multiphysique de process
Action amont sur le marché aero/militaire/énergie : implantation, partenariats au Canada
Snecma, Sonaca, Bouygues, Aircelle, Clemessy, Techspace, Meggitt, Nexter, Herakles, SNCF, GrDF

Nov 2010 > Sept 2014 - Resp. Commercial - EFJM : Elastomères pour étanchéité et anti-vibratoire
Systèmes d'étanchéité dynamique, solutions de dosage, amortisseurs de fréquence, silents-blocs
Areva, Thales, Bombardier Aerospace, DCNS, Airbus DS, Horiba, Safran, Heroux-Devtek, Renault F1

Janv 2004 > Oct 2010 - Resp. Commercial BU AST - ETSm/D2T : Ingénierie groupe-motopropulseur - Etudes/Essais
Vente de prestations d'ingénierie gmp, Projets turnkey de m-a-p calibration, CA obtenu : 8.1 M€, marge brute > 37 %
Renault (6 sites), PSA (5 sites), John Deere, Liebherr Suisse, Perkins UK, Dacia, Faurecia, Delphi, Honeywell, Gaz de France

Juin 2002 > Dec 2003 - Resp. Commercial France - API COM FRANCE : Constructeur de bancs d'essais
Implantation des cellules bancs moteurs, bancs à rouleaux (dont suivi de génie civil) et équipements de pilotage de bancs
Renault, PSA, Française de Mécanique, Ford France et Belgique, Rieter, Delphi, ETSm

Sept 2001 > Mai 2002 - Chargé d'Affaires - SODITECH : Etudes ingénierie Groupe moto-propulseur
Vente de prestations d'ingénierie gmp, calibration diesel et conception de blocs moteurs pour constructeurs automobiles et équipementiers
Renault, PSA, Valeo, Faurecia, Peguform, Française de Mécanique

Nov 1997 > Mai 2001 - Resp. Commercial - ROUGIER : Fabricant de matériel électromécanique
Vente/Implantation d'équipements de manutention (convoyeurs aériens), de cataphorèses, de composants moteurs électriques
Animation d'un réseau de 2 500 distributeurs - Renault, PSA, GM, Alcatel, Alstom, SAFT, RATP, Degremont, Saur, Lyonnaise des Eaux

Langues :

Anglais : professionnel > capacités à négocier

Allemand : conversation basique

Formation :

École Supérieure de Commerce de Tours

