Réda Demouche

RESPONSABLE GRANDS COMPTES

Fort de 16 années d'expérience dans le secteur énergétique, je suis à la recherche d'une opportunité me permettant de progresser dans les domaines CVC, génie climatique, énergies renouvelables, automatisme et gestion de l'énergie.

✓ rdemouche@gmail.com

06 56 82 11 21 Uimay, Île-de-France, France in linkedin.com/in/redademouche/

EXPÉRIENCE

Responsable Grands Comptes Tertiaire

CAMEO Energy Apr 2022 - Present

- Commercialisation de services énergétiques : audits énergétiques, dimensionnement de solutions, simulations énergétiques dynamiques, études de faisabilité, plan d'amélioration énergétique, valorisation de CEE, AMO, accompagnement au décret tertiaire
- Rédaction des offres technico-économiques

Ingénieur d'Affaires

CAMEO Energy Jan 2021 - Apr 2022

- Commercialisation indirecte de Certificats d'Economies d'Energie
- Fidélisation et développement du portefeuille d'intégrateurs
- Contractualisation et production des économies d'énergie
- Veille réglementaire

Ingénieur d'Affaires

SONERGIA Nov 2019 - Dec 2020

- Commercialisation directe et indirecte de Certificats d'Economies d'Energie
- Commercialisation d'audits énergétiques
- Création d'un réseau de partenaires
- Contractualisation et production des économies d'énergie
- · Représentation institutionnelle

Ingénieur Commercial

ENGIE Cofely Jan 2017 - Oct 2019

- Commercialisation de contrats "multitechniques" (gestion de l'énergie, exploitation et maintenance, gros entretien renouvellement, ingénierie financière, travaux, CPE)
- Chiffrage P1-P2-P3-P4-P5
- Développement commercial auprès de clients industriels, tertiaires et collectivités
- Valorisation de flexibilité électrique
- Valorisation de chaleur fatale

Responsable du Service Commercial

SICAE-OISE Apr 2010 - Dec 2016

- Fourniture et distribution d'électricité à destination de clients B2B
- Management de 5 commerciaux
- Gestion de l'Obligation d'Achat d'ENR et production de CEE
- Management de deux projets SI (CEE et ENR)
- Organisation d'évènements, lettre d'informations
- · Conduite du changement

Mise à disposition de PROXELIA juillet 2011 à septembre 2016

- Fourniture d'électricité
- Prospection et développement commercial
- Reponse aux appels d'offres publics (collectivités, santé, enseignement)

• Management de projet SI (intégration d'un CRM)

Mise à disposition de SUDHYDRO septembre 2012 à décembre 2016

- Développement de projet d'ENR
- Gestion d'actifs de production hydroélectrique
- Facturation de l'énergie injectée
- Relation avec les gestionnaires de réseau de distribution

Commercial

FARO EUROPE Jan 2009 - Juin 2009

- Développement commercial des bras de mesure tridimensionnelle sur les segments de l'aéronautique, l'automobile, le biomédical et la recherche
- Rédaction des offres et négociation jusqu'à la signature (clauses, crédit COFACE, livraison, intégration, formation)

Responsable E-Commerce

TRUST Jul 2009 - Dec 2009

- Commercialisation de périphériques informatiques auprès de sites marchands grands comptes
- · Administration des ventes
- Optimisation des stocks tenant compte de la saisonnalité des ventes

Responsable de Clientèle

HAGER FRANCE Jul 2005 - Jul 2008

- Commercialisation de solutions de distribution d'énergie, cheminement de câble et sécurité
- Gestion d'un portefeuille d'installateurs
- Prospection des artisans et entreprises générales
- Prescription auprès de distributeurs
- Etude de marché sur le potentiel de développement de la domotique

COMPÉTENCES

Vente complexePlan d'actionsAutomatisme/GTBNégociationGestion de l'énergieManagement de Projet

Analyse juridique Protection et distribution électrique

FORMATION

Mastère Spécialisé - Management des Marchés de l'Energie

CentraleSupélec Sep 2013 - Jul 2014

Master "Responsable en Ingénierie et Négociation d'Affaires"

SUP DE V Jul 2005 - Jul 2008

Habilitation électrique B0 - H0 - H0V

ENGIE Cofely Jun 2018 - Jun 2021

Habilitation gaz indice C

FEDENE Feb 2017 - Feb 2022

LANGUES

Arabe Anglais TOEIC 775/990