

INTERNAL MEMO

Nomor : /IM-RAJ-004/07/2023
Kota, Tanggal : Cimahi, 13 Juli 2023
Dari : Dept. Sales PT. Rabat Abadi Jaya
Kepada : 1. General Manager PT. Rabat Abadi Jaya
2. Dept. Sales PT. Rabat Abadi Jaya
3. Dept. Finance PT. Rabat Abadi Jaya
4. Dept. HRGA PT. Rabat Abadi Jaya
Perihal : Perhitungan Target Kunjungan Business Representative PT. Rabat Abadi Jaya
Lampiran :

Dengan Hormat,

Melalui memo ini kami sampaikan informasi skema perhitungan target kunjungan (Call) bulanan Business Representative sebagai berikut :

- 1. Perhitungan Target
Target hari kunjungan (Call) sales yaitu jumlah hari Senin - Jum'at dalam satu bulan diluar libur nasional.
- 2. Penyesuaian Target

No.	Jenis	Penyesuaian	Keterangan
1	Sakit (Tanpa Surat Dokter)	Tidak Mengurangi Target	
2	Sakit (Dengan Surat Dokter)	Mengurangi Target	Sesuai Jumlah Hari Sakit
3	Cuti Khusus	Mengurangi Target	Sesuai Jumlah Hari Cuti
4	Cuti Pribadi	Tidak Mengurangi Target	
5	Izin Mendadak	Tidak Mengurangi Target	

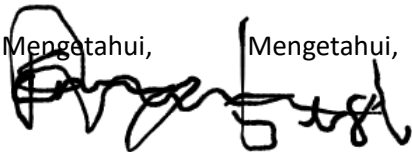
Demikian memo mengenai skema perhitungan target kunjungan (Call) bulanan Business Representative ini kami buat. Atas perhatian dan kebijaksanaan Bapak/Ibu kami ucapkan terima kasih.

Hormat Kami,

GA

Mengetahui,

Manto Nababan
Regional Sales Manager

Mengetahui,

Encep Ramdani
SPV HRGA

Mengetahui,

Nindy Dwihapsari
Finance Manager

Menyetujui,

Iin Yulianti
General Manager