***UNIVERSIDAD NACIONAL DE UCAYALI***

**FACULTAD DE INGENIERÍA DE SISTEMAS Y DE INGENIERÍA CIVIL**

**ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERIA DE SISTEMAS**



SISTEMA WEB PARA EL CONTROL DE LA GESTIÓN DE VENTAS DE LA TIENDA UBITHA STORE – PUCALLPA.

**ALUMNOS:**

* + - * **CUENCA VICUÑA MARIANA LUCILA**
      * **MARTIN FANO UDALY YOMAYRA**

**ASIGNATURA:**

* **DESARROLLO DE SOLUCIONES EN SOFTWARE LIBRE**

**DOCENTE:**

* **Ing. M.Sc. Richard Piero Bardales Linares**

**PUCALLPA – PERU**

**2025**

**SISTEMA WEB PARA EL CONTROL DE LA GESTIÓN DE VENTAS DE LA TIENDA UBITHA STORE – PUCALLPA.**

**Versión 1.0**

**Fecha: [09/01/2025]**

**CONTROL DE VERSIONES**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Versión** | **Fecha** | **Responsable** | **Descripción** |
| 1.0 | 09/01/2025 | * Cuenca Vicuña Mariana Lucila * Martin Fano Udaly Yomayra | Versión inicial del documento |

**TABLA DE CONTENIDOS**

1. VISIÓN DEL PROYECTO
2. ALCANCE Y OBJETIVOS
3. ARQUITECTURA DEL SISTEMA
4. HISTORIAS DE USUARIO
5. ANEXOS
6. **VISIÓN DEL PROYECTO**
   1. **DESCRIPCIÓN GENERAL**

El Sistema Web para el Control de la Gestión de Ventas de la tienda Ubitha Store (SWCGV) es una solución integral diseñada para automatizar y optimizar los procesos de ventas y gestión administrativa. Este sistema permitirá registrar ventas, gestionar inventarios, analizar estadísticas y generar reportes detallados, mejorando la eficiencia operativa y la experiencia del cliente.

* 1. **OBJETIVOS PRINCIPALES**
* Automatizar el registro y control de ventas.
* Facilitar la gestión de inventarios y productos.
* Facilitar la gestión de proveedores.
* Generar reportes financieros
* Mejorar la experiencia de usuario con un sistema intuitivo.

* 1. **STAKEHOLDERS**
* Propietarios de Ubitha Store.
* Personal de ventas.
* Clientes.
* Administradores del sistema.

1. **ALCANCE Y OBJETIVOS**
   1. **MÓDULOS DEL SISTEMA**
      1. **Gestión de Ventas:**

* Registro de transacciones.
* Registro de clientes.
* Generación de recibos.
* Seguimiento de historial de ventas.
  + 1. **Gestión de Inventarios:**
* Registro de productos
* Registro de proveedores
* Control de stock.
* Reportes de movimientos de inventario.
  + 1. **Gestión de Usuarios:**
* Registro y roles de usuarios.
* Control de permisos.
  + 1. **Reportes y Análisis:**
* Ventas diarias, semanales y mensuales.
* Análisis de productos más vendidos.
* Reportes financieros detallados.
  + 1. **Configuración del Sistema:**
* Gestión de categorías de productos.
* Configuración de parámetros generales.

1. **ARQUITECTURA DEL SISTEMA**
   1. **STACK TECNOLÓGICO**

**Frontend:**

* JavaScript con Angular con datos JSON de diversas formas.
* Páginas responsivas creadas con Bootstrap.

**Backend:**

* Node.js con Express
* JavaScript
* Thunder para pruebas

**Base de Datos**:

* MySQL Workbench 8.0 CE

**Infraestructura:**

* Docker para contenedores
* CI/CD con GitHub Actions
  1. **REQUISITOS NO FUNCIONALES**

**Disponibilidad:**

* Uptime: 97%
* Tiempo máximo de inactividad: 10 horas/año

**Rendimiento:**

* Tiempo de respuesta < 2 segundos
* Throughput: 1000 requests/segundo
* Latencia máxima: 200ms

**Seguridad:**

* Autenticación JWT
* Encriptación de datos sensibles
* Auditoría de acciones
* Backups cifrados

**Escalabilidad:**

* Horizontal para componentes
* Vertical para base de datos
* Auto-scaling basado en carga

1. **HISTORIAS DE USUARIO**
   1. **EPIC 1: Gestión de Ventas**
      1. **HU-001:** Registro de Transacciones

* **Como** cajero,
* **Quiero** registrar las transacciones de venta,
* **Para** llevar un control detallado de las operaciones.

**Criterios de Aceptación:**

1. El formulario debe incluir:
   * Selección de productos
   * Cantidades
   * Método de entrega (local o delivery)
2. Generar recibo en formato PDF.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-002:** Registro de Clientes
* **Como** cajero,
* **Quiero** registrar información de clientes,
* **Para** mejorar la experiencia y personalización del servicio.

**Criterios de Aceptación:**

1. Permitir registrar datos básicos como nombre, contacto y dirección.
2. Asociar historial de ventas al cliente.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-003:** Generación de Recibos
* **Como** cajero,
* **Quiero** generar recibos para las ventas realizadas,
* **Para** entregar comprobantes a los clientes.

**Criterios de Aceptación:**

1. Generar recibos en formato PDF.
2. Incluir detalles de la venta y datos del cliente.

**Estimación: 8 puntos  
Prioridad: Media**

* + 1. **HU-004:** Seguimiento de Historial de Ventas
* **Como** administrador,
* **Quiero** acceder al historial de ventas,
* **Para** analizar las operaciones realizadas.

**Criterios de Aceptación:**

1. Mostrar ventas por cliente, fecha y producto.
2. Exportar historial en formato Excel.

**Estimación: 3 puntos  
Prioridad: Bajo**

* 1. **EPIC 2: Gestión de Inventarios**
     1. **HU-005:** Registro de Productos
* **Como** administrador,
* **Quiero** registrar nuevos productos,
* **Para** mantener actualizado el catálogo.

**Criterios de Aceptación:**

1. Incluir campos para nombre, descripción, precio y stock inicial.
2. Permitir asignar categorías.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-006:** Registro de Proveedores
* **Como** administrador,
* **Quiero** registrar proveedores,
* **Para** gestionar mejor las relaciones comerciales.

**Criterios de Aceptación:**

1. Permitir registrar datos como nombre, contacto y productos suministrados.
2. Asociar proveedores a productos específicos.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-007:** Control de Stock
* **Como** administrador,
* **Quiero** controlar el stock en tiempo real,
* **Para** evitar desabastecimientos.

**Criterios de Aceptación:**

1. Generar alertas por bajo stock.
2. Visualizar movimientos de inventario.

**Estimación: 13 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-008:** Reportes de Movimientos de Inventario
* **Como** administrador,
* **Quiero** reportes detallados de inventario,
* **Para** analizar entradas y salidas de productos.

**Criterios de Aceptación:**

1. Mostrar reportes por fecha y tipo de movimiento.
2. Exportar en formatos PDF y Excel.

**Estimación: 13 puntos  
Prioridad: Media**

* 1. **EPIC 3: Gestión de Usuarios**
     1. **HU-009:** Registro y Roles de Usuarios
* **Como** administrador del sistema,
* **Quiero** registrar usuarios con roles específicos,
* **Para** controlar el acceso al sistema.

**Criterios de Aceptación:**

1. Incluir campos para nombre, correo electrónico y rol asignado.
2. Validar formato de email y no esté duplicado.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Alta**

* + 1. **HU-010:** Control de Permisos
* **Como** administrador del sistema,
* **Quiero** configurar permisos para cada rol,
* **Para** restringir funcionalidades según el rol.

**Criterios de Aceptación:**

1. Configuración visual de permisos.
2. Registro de cambios en permisos asignados.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Media**

* 1. **EPIC 4: Reportes y Análisis** 
     1. **HU-011:** Reportes de Ventas
* **Como** gerente,
* **Quiero** generar reportes de ventas diarias, semanales y mensuales,
* **Para** analizar el rendimiento del negocio.

**Criterios de Aceptación:**

1. Filtros por rango de fechas y categorías.
2. Representaciones gráficas de los datos.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Media**

* + 1. **HU-012:** Análisis de Productos Más Vendidos
* **Como** gerente,
* **Quiero** identificar los productos más vendidos,
* **Para** planificar estrategias de reposición y promociones.

**Criterios de Aceptación:**

1. Listado de productos más vendidos por período.
2. Comparativas con periodos anteriores.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Media**

* + 1. **HU-013:** Reportes Financieros Detallados
* **Como** gerente,
* **Quiero** generar reportes financieros,
* **Para** evaluar la rentabilidad del negocio.

**Criterios de Aceptación:**

1. Incluir ingresos, costos y beneficios.
2. Exportación en PDF y Excel.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Baja**

* 1. **EPIC 5: Configuración del Sistema**
     1. **HU-014:** Gestión de Categorías de Productos
* **Como** administrador,
* **Quiero** gestionar categorías de productos,
* **Para** organizar mejor el inventario.

**Criterios de Aceptación:**

1. Crear, editar y eliminar categorías.
2. Asociar productos a categorías específicas.

**Estimación: 3 puntos  
Prioridad: Baja**

* + 1. **HU-015:** Configuración de Parámetros Generales
* **Como** administrador,
* **Quiero** configurar parámetros generales del sistema,
* **Para** adaptar el sistema a las necesidades del negocio.

**Criterios de Aceptación:**

* Configuración de moneda, impuestos y descuentos.
* Registro de cambios realizados.

**Estimación: 5 puntos  
Prioridad: Baja**

1. **NOTAS TÉCNICAS**
   1. **Definition of Ready (DoR):**

* Historia claramente descrita
* Criterios de aceptación definidos
* Estimación realizada
* Dependencias identificadas
* Recursos necesarios disponibles
  1. **Definition of Done (DoD):**
* Código implementado y probado
* Pruebas automatizadas escritas
* Documentación actualizada
* Code review completado
* Desplegado en ambiente de pruebas
* Aprobado por Product Owner
  1. **Priorización:**
* Alta: Crítico para el MVP
* Media: Importante pero no bloqueante
* Baja: Deseable, pero puede esperar
  1. **Estimación:**
* 1-2 puntos: Tarea simple
* 3-5 puntos: Complejidad media
* 8 puntos: Tarea compleja
* 13+ puntos: Requiere división

**ANEXOS**

* 1. **DIAGRAMAS**
* Arquitectura del sistema
* Modelo de datos
  1. **MOCKUPS**
* Interfaces principales

**APROBACIONES**

Product Owner Scrum Master

Fecha: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Fecha:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Tech Lead Stakeholder Principal

Fecha: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Fecha: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_