# Camilo Álvarez Muñoz CC 1000874557 Juan Camilo Arteaga Ibarra CC 1001418460

# Diseñar un logo para la aplicación (marca).

El nombre de nuestra aplicación es "Humanity". El siguiente logotipo fue realizado con ayuda de inteligencia artificial y estará sujeto a cambios:



# Definir visión, las metas y los objetivos de la aplicación.

#### Visión:

Impulsar el desarrollo económico de los profesionales pertenecientes a las diferentes áreas laborales haciendo uso del comercio electrónico. Conectando personas que deban suplir una necesidad con un profesional capaz de realizar dicha tarea.

## Metas:

- Ofrecer un valor significativo para los usuarios.
- Garantizar una experiencia de usuario intuitiva y segura.
- Permitir el desarrollo económico de los usuarios, cliente y proveedor.
- Fomentar la participación y retención de los usuarios.
- Recopilar y analizar datos para mejorar el servicio.

# **Objetivos:**

- Simplificar la tarea de encontrar profesionales que suplan algún tipo de necesidad.
- Permitir una navegación fluida y fácil de comprender dentro de las múltiples funcionalidades que tiene la aplicación.

- Lograr un comercio electrónico sano y seguro entre los usuarios (proveedor y cliente), instanciando los diferentes servicios ofrecidos por cada uno de los proveedores miembros de las áreas del mercado laboral, dando a conocer sus precios fijos y relativos, el perfil del proveedor y en su contraparte el perfil del cliente.
- Mostrar notificaciones relevantes y personalizadas a los usuarios, contenido actualizado y diferentes estrategias de marketing que permitan el crecimiento de los proveedores e incentiven a establecer un contrato entre cliente y servidor a través de la aplicación.
- Hacer uso de las políticas de tratamientos de datos y privacidad conforme a ley, se recolecta la información de los diferentes usuarios para ser analizada y así establecer estrategias que ayuden en el mejoramiento de los servicios de la aplicación.

Definir los usuarios a quien va dirigida la aplicación y sus características. (los usuarios que se van a beneficiar con la aplicación y van a interactuar con ella).

La aplicación está dirigida a dos tipos de usuarios principales:

### Clientes:

Personas que requieren contratar un servidor que brinde solución a problemas. Tales como: carpinteros, profesores, plomeros, arquitectos, etc. Y que además cumplen con las siguientes características:

- Edad: 18-80 años.
- Ubicación: Área metropolitana del Valle de Aburrá.
- Perfil: Cualquier tipo de persona mayor de edad que requiera del conocimiento de un profesional para dar solución a inconvenientes o tareas presentes que impidan el buen desarrollo de bienes materiales o saberes técnicos.
- Necesidades:
  - Facilidad y velocidad para encontrar servicios que se adapten a las necesidades y capacidades económicas del mismo usuario.
  - Realizar pagos de manera segura.
  - o Tener recordatorios de los agendamientos realizados.
  - Verificar el perfil, experiencia y tipo de persona de quien va a obtener los servicios necesarios.

#### Proveedores de servicios:

Profesionales y técnicos que ofrecen sus servicios en diversas áreas laborales. Que además cumplen con:

- Edad: 18-75 años.
- Ubicación: Área metropolitana del Valle de Aburrá.
- Perfil: Personas con conocimientos técnicos para el desarrollo de tareas concernientes en su área de especialización, que a su vez tengan la capacidad de brindar un servicio responsable, con calidad y respetuoso a sus demandantes.

## Necesidades:

- o Tener una mayor visibilidad en el mercado.
- Mejores posibilidades de manejar su tiempo como servidor independiente.
- Un medio por el cual pueda recibir los pagos de manera segura.
- Demostrar su metodología, experiencias y calidad que experimentan los consumidores de sus servicios.
- Verificar el perfil de quienes hacen la petición de requerimiento de sus servicios.
- Dar rapidez a su proceso de contratación.

Definir los beneficios a los usuarios que le genera la aplicación (usar herramienta de perfilado de los usuarios para identificar los beneficios, las alegrías o frustraciones que le alivia la aplicación).

# 1. Clientes (usuarios que buscan servicios)

## Alegrías:

- Encontrar servicios confiables rápidamente: Poder acceder a una lista de proveedores verificados y bien calificados sin tener que buscar extensamente.
- **Comparar precios y calidad:** Tener la capacidad de comparar diferentes opciones y seleccionar la mejor relación calidad-precio.

- Facilidad de pago: Disfrutar de un proceso de pago seguro y sencillo a través de la aplicación.
- **Tranquilidad y confianza:** Saber que los proveedores han sido evaluados por otros usuarios, lo que reduce el riesgo de contratar un servicio deficiente.

#### Frustraciones:

- Dificultad para encontrar proveedores confiables: La incertidumbre de contratar a alguien sin referencias o con poca información sobre su calidad de trabajo.
- **Pérdida de tiempo:** El proceso lento y tedioso de buscar, contactar y coordinar con proveedores de servicios.
- Riesgo de fraude o mal servicio: La preocupación de que el proveedor no cumpla con lo prometido o que haya problemas con el pago.
- **Falta de comunicación:** Dificultades para coordinar y comunicarse con el proveedor durante el proceso de contratación.

# Trabajos:

- Encontrar soluciones rápidas y confiables: "Necesito alguien que arregle esta fuga de agua hoy mismo, y que lo haga bien."
- Optimizar recursos: "Quiero un buen servicio sin tener que gastar más de lo necesario."
- Asegurar resultados satisfactorios: "Quiero estar seguro de que el trabajo se hará correctamente y a tiempo, sin complicaciones."

## 2. Proveedores de servicios (usuarios que ofrecen servicios)

# Alegrías:

- Acceso a una amplia base de clientes: Poder llegar a más clientes potenciales sin necesidad de invertir en publicidad o marketing.
- Facilidad para gestionar trabajos: Tener herramientas que permitan organizar citas, pagos y comunicaciones de manera eficiente.
- **Mejorar la reputación:** Contar con una plataforma que permita mostrar calificaciones y reseñas positivas, lo que puede atraer más clientes.
- Flexibilidad en el trabajo: Poder ajustar la disponibilidad y tarifas según su conveniencia, permitiendo una mejor gestión del tiempo.

### Frustraciones:

 Dificultad para encontrar clientes: La preocupación constante de no tener suficientes trabajos o clientes.

- Problemas con los pagos: El riesgo de no recibir pagos a tiempo o de forma segura.
- Falta de control sobre la agenda: La dificultad para organizar y manejar múltiples citas y clientes sin una herramienta adecuada.
- Competencia desleal: La preocupación de que la competencia pueda ofrecer precios muy bajos o servicios de menor calidad, afectando su capacidad de atraer clientes.

# Trabajos:

- Generar ingresos de manera estable: "Necesito conseguir más trabajos para cubrir mis gastos y ahorrar."
- Organizar mejor su tiempo: "Quiero poder ver todas mis citas en un solo lugar y ajustar mi disponibilidad fácilmente."
- **Ganar reconocimiento y confianza:** "Quiero que los clientes me valoren por la calidad de mi trabajo y me recomienden."

A partir de la información anterior, perfilar la aplicación (producto), con las funciones que tendría.

# **Funciones principales:**

- **Búsqueda avanzada:** Permitir a los clientes buscar proveedores por ubicación, tipo de servicio, precio, y calificación.
- **Perfil de proveedor:** Página de perfil para cada proveedor con detalles sobre los servicios ofrecidos, precios, disponibilidad, y reseñas.
- **Sistema de reservas:** Facilitar la programación de citas y reservas directamente a través de la aplicación.
- Pagos integrados: Integración de métodos de pago seguros para transacciones dentro de la plataforma.
- Sistema de calificaciones y reseñas: Los clientes pueden calificar y dejar reseñas de los servicios recibidos.
- **Notificaciones:** Alertas sobre confirmaciones de citas, actualizaciones de estado, y promociones especiales.

Definir las historias de usuario considerando los usuarios definidos previamente. Para cada historia de usuario definir las funciones asociadas con mayor detalle y la información que se requiere en cada historia.

### Historia de Usuario 1:

Como: Cliente

Necesito: Buscar y comparar carpinteros en mi zona

**Para:** Encontrar el que mejor se ajuste a mis necesidades, incluyendo precios, calificaciones y disponibilidad.

#### Funcionalidades:

- Disponer de un sistema de búsqueda avanzada que permita filtrar por ubicación, tipo de servicio, precio y calificación.
- Saber la distancia a la que se encuentra el proveedor de mí, mostrándola con un cuadro de texto en el que se diga la distancia en kilómetros al momento de realizar el primer contacto.

### Historia de Usuario 2:

Como: Proveedor de servicios

Necesito: Gestionar mis citas y recibir pagos a través de la aplicación

**Para:** Tener un control total de mi trabajo y asegurarme de que todo esté organizado y pagado a tiempo.

### **Funcionalidades:**

- Disponer de un calendario integrado para la gestión de citas y disponibilidad.
- Acceso a un sistema de pagos integrado que facilite la recepción de pagos directamente en la aplicación.
- Notificaciones automáticas sobre nuevas citas, cambios o cancelaciones.

#### Historia de Usuario 3:

Como: Cliente

Necesito: Calificar y dejar una reseña del servicio recibido

**Para:** Ayudar a otros usuarios a tomar decisiones informadas y asegurar la calidad del servicio en la plataforma.

### Funcionalidades:

• Disponer de una sección para calificar servicios y dejar reseñas detalladas.

- Visualización de calificaciones y comentarios de otros usuarios en el perfil del proveedor.
- Recibir notificaciones recordando calificar el servicio después de completar la transacción.

### Historia de Usuario 4:

Como: Cliente

**Necesito:** Recibir notificaciones sobre la confirmación de citas y actualizaciones del estado del servicio

**Para:** Estar informado sobre el progreso y evitar cualquier malentendido o retraso en la prestación del servicio.

## Funcionalidades:

- Implementar un sistema de notificaciones push para confirmaciones de citas, recordatorios y actualizaciones de estado.
- Disponer de una sección en la aplicación donde se pueda ver el historial y estado actual de las citas.
- Notificaciones sobre posibles retrasos o cambios en la prestación del servicio.

#### Historia de Usuario 5:

Como: Proveedor de servicios

**Necesito:** Actualizar mi perfil con información sobre mis servicios, precios y disponibilidad

Para: Atraer más clientes y mantener actualizada mi oferta de servicios en la plataforma.

### Funcionalidades:

- Acceso a una interfaz de perfil donde los proveedores pueden actualizar información sobre servicios, precios y disponibilidad en tiempo real.
- Herramientas para gestionar fotos y videos de proyectos anteriores o de los servicios ofrecidos.
- Opciones para configurar promociones y descuentos temporales para atraer más clientes.