Módulo 4: Aplicaciones Prácticas de ML y DL sin Programación 🛠 📊

Duración Estimada: 3 Horas

1. Análisis Predictivo con IA Generativa

La IA Generativa (LLMs) ha democratizado el análisis predictivo. Ahora, se pueden obtener predicciones y insights de datos sin escribir una sola línea de código estadístico o de Machine Learning.

Uso de ChatGPT y Deepseek para Predicciones Basadas en Datos

Paso	Descripción	Función del LLM
1. Carga de Datos	El usuario carga una pequeña tabla de datos (CSV o texto) con variables históricas (Ej. Mes, Inversión, Clientes Adquiridos).	Reconoce automáticamente la estructura de los datos, las columnas y el formato.

2. Instrucción de Análisis	El usuario pide una predicción o correlación en lenguaje natural.	Transforma la instrucción en un análisis estadístico (ej. una regresión lineal o un cálculo de correlación) usando sus herramientas internas (como Code Interpreter o funciones matemáticas).
3. Predicción y Explicación	El modelo genera el valor predicho y, lo más importante, explica el porqué en términos sencillos.	Combina la capacidad de cálculo (ML) con la capacidad de lenguaje (DL/Generativa) para ofrecer insights accionables.

Ejemplo Práctico (Análisis Predictivo):

- **Prompt al LLM:** "Aquí están mis ventas de los últimos 6 meses: [Pegar tabla de datos]. ¿Cuál crees que será la venta esperada el próximo mes si mi inversión en publicidad es de \$5,000, y cuál es el factor que más influye en el resultado?"
- Resultado sin Programación: El LLM realiza un modelo de regresión simple y te dice el valor, destacando que la Inversión en Publicidad tiene una alta correlación positiva.

2. Personalización: Entrenamiento con Datos Específicos de Negocio

La verdadera potencia de la IA generativa para empresas es su capacidad de ser "entrenada" o ajustada (fine-tuned) con

información propietaria, creando un modelo personalizado.

Flujos de Trabajo sin Programación

- Concepto de RAG (*Retrieval-Augmented Generation*): En lugar de reentrenar todo el modelo (lo cual requiere programación y es costoso), las herramientas modernas permiten alimentar al modelo con documentos, manuales, bases de datos o reportes de la empresa.
- El Proceso (Sin Código):
 - 1. El usuario sube documentos PDF, DOCX o *wikis* internas a una plataforma de IA (ej. Google Vertex AI Search, *Custom GPTs* en ChatGPT).
 - 2. La herramienta indexa y vectoriza esta información (usando DL).
 - 3. Cuando el usuario hace una pregunta, la IA busca la respuesta en los documentos internos y luego usa el LLM base para redactar la respuesta con esa información.

Aplicación: Base de Conocimiento Interna

- Objetivo: Crear un asistente que responda preguntas específicas de la empresa.
- **Ejemplo:** Un nuevo empleado pregunta al *bot*: "¿Cuál es el procedimiento para solicitar vacaciones y el código de la cuenta de gastos para software?" El *bot* responde con precisión citando el Manual de Recursos Humanos de la empresa.

3. Asistentes Virtuales y Chatbots Inteligentes

El *Machine Learning* permite la creación de *bot*s que van más allá de las respuestas preprogramadas, utilizando el PLN para entender la intención del usuario.

Creación de Bots Inteligentes con ML

Elemento Clave	Tecnología de ML/DL	Función sin Programación
Intención	Clasificación (ML Supervisado)	El bot clasifica lo que quiere el usuario (ej. [Pagar_Factura], [Consultar_Saldo], [Necesito_Soporte]).
Entidad	Reconocimiento de Entidades Nombradas (DL/PLN)	El bot extrae información clave de la frase (ej. "el número de factura 456" o "el 3 de diciembre").
Diálogo Coherente	Modelos de <i>Transformer</i> (DL)	Permite que el <i>bot</i> no solo responda, sino que continúe la conversación y maneje ambigüedades.

Herramientas sin Código: Plataformas como Google Dialogflow, o funciones específicas de LLMs, ofrecen interfaces gráficas donde el usuario define intenciones y respuestas sin necesidad de codificar el modelo de clasificación subyacente.

Caso de Uso: Soporte al Cliente

- ML Tradicional: Un bot usa reglas fijas para enrutar la conversación.
- ML/DL (Moderno): Un bot puede entender: "Estoy realmente molesto porque mi televisor se rompió dos días después de

que terminó la garantía". El DL clasifica el mensaje como [Queja_Alta_Prioridad] y lo escala inmediatamente a un agente humano.

4. Marketing y Ventas: Estrategias de Contenido con IA Generativa

La IA Generativa se ha convertido en el mejor copiloto para los equipos de marketing y ventas, acelerando la creación de material personalizado y optimizado.

Área de Aplicación	Función de la IA Generativa (ML/DL)	Impacto Empresarial
Contenido SEO	Generación de artículos, títulos y meta-descripciones optimizadas para motores de búsqueda, con keywords integradas.	Aumenta el tráfico orgánico al sitio web.
Campañas de Correo	Crea múltiples versiones de un mismo <i>email</i> con diferentes tonos, llamados a la acción y líneas de asunto para pruebas A/B.	Permite una personalización masiva sin esfuerzo humano manual.
Guiones de Ventas	Genera guiones de llamada o respuestas a objeciones basados en los mejores	Mejora la tasa de conversión y estandariza las mejores prácticas de

	resultados históricos de ventas (si se le alimenta con esos datos).	ventas.
Ideas Creativas	Actúa como brainstorming instantáneo para lanzar nuevos productos o campañas.	Reduce los bloqueos creativos y acelera la ideación de proyectos.

Ejemplo: Un *marketer* pide a Gemini que cree 5 variaciones de un *post* para Instagram promocionando un nuevo café, dirigidas a audiencias de "estudiantes", "trabajadores remotos", y "amantes del deporte". El DL lo genera en segundos.

Ejercicio Práctico (30 min)

Instrucción: Configurar un LLM para responder preguntas basadas en información específica, simulando la personalización de un negocio.

- 1. Define el Contexto (Reglas de Negocio): Proporciona al LLM las reglas que debe seguir.
- 2. Haz una Pregunta de Prueba: Comprueba si el LLM sigue las reglas y no utiliza su conocimiento general.

Prompt de Configuración y Pregunta (para ChatGPT, Gemini o Mónica):

PARTE 1: Configuración del Asistente

"Actúa como nuestro *Asistente de Política de Precios* interno. Solo tenemos dos productos: **Alfa** (precio: \$500, garantía de 2 años) y **Beta** (precio: \$250, sin garantía). Nuestra política es: si un cliente pregunta por el precio y la garantía, debes mencionar los dos precios y luego, *obligatoriamente*, decirle que **todos los pedidos tienen un 10%**

de descuento si se pagan con tarjeta de crédito."

PARTE 2: Pregunta de Prueba

"Un cliente nos escribe: 'Hola, ¿puedes decirme el precio y la garantía de sus productos, por favor?'"

Objetivo: Verificar que el LLM (el modelo de Deep Learning) ha internalizado las reglas de negocio (*contexto específico*) y las aplica de manera precisa en su respuesta, demostrando la aplicación de personalización sin programación.