
1. Cálculo del Promedio Mensual

Ventas Totales por Mes:

Mes	Ventas Totales (USD)
Enero	\$448,000
Febrero	\$477,000
Marzo	\$508,000
Abril	\$537,000
Mayo	\$567,000
Junio	\$595,000
Suma Total	\$3,132,000

Fórmula del Promedio:

$$\$ \$ \text{Promedio} = \frac{\text{Suma Total de Ventas}}{\text{Número de Meses}} \$ \$$$

$$\$ \$ \text{Promedio} = \frac{\$3,132,000}{6} = \$522,000$$

El promedio mensual de ventas durante el primer semestre de 2025 es de **\\$522,000 USD**.

2. Detección de Desviación Significativa

Una desviación "significativa" se define comúnmente como cualquier punto de datos que está **claramente por encima o por debajo** del promedio. Analizaremos qué meses se desvían de los **\\$522,000** USD promedio.

Mes	Ventas Totales (USD)	Desviación del Promedio (USD)	Desviación
Enero	\$448,000	-\$\\$74,000\$	Significativamente Bajo
Febrero	\$477,000	-\$\\$45,000\$	Bajo
Marzo	\$508,000	-\$\\$14,000\$	Cercano
Abril	\$537,000	+\$\\$15,000\$	Cercano
Mayo	\$567,000	+\$\\$45,000\$	Alto
Junio	\$595,000	+\$\\$73,000\$	Significativamente Alto

Conclusión sobre la Desviación:

Los meses que se **desviaron significativamente** del promedio de $\$522,000$ USD son:

1. **Enero ($\$448,000$)**: Es el mes con el rendimiento más bajo, con una desviación de $-\$74,000$ USD.
2. **Junio ($\$595,000$)**: Es el mes con el rendimiento más alto, con una desviación de $+\$73,000$ USD.

Esta desviación extrema en los meses inicial y final del período es un reflejo de la **fuerte tendencia de crecimiento ascendente** en las ventas durante el semestre, lo que hace que los primeros meses se vean muy bajos y los últimos meses se vean muy altos en comparación con el promedio general.

¿Te gustaría que calculemos la **desviación estándar** para identificar de manera más formal los *outliers* (valores atípicos), o que analicemos la **desviación de ventas por región** en lugar de a nivel total?