

ご参加ください

プログラム概要

FEDERATED EDGE

初めて公開された、オンデマンドで高性能なサービスをエッジにて提供できる低遅延のプラットフォーム。

世界が変化し、アプリケーションが進化する中で、開発者の要求はさらに高まっています。これまで以上に世界中がつながることで、ビジネスのペースは加速していますが、現状のインターネットインフラストラクチャにて可能な速度に限られます。データに対する需要の増大に対応し、次世代のテクノロジーをサポートするには、性能とコストの両面でアプリケーションを最適化する必要があります。クラウドの柔軟性と機敏性をエンドユーザーの近くで（エッジで）提供することで、このような要求の高まりに対処できるようになります。

最近実施されたガートナー社の調査によると、今日、企業が生成したデータの約 10% は、従来のデータセンターまたはクラウドの外部で作成・処理されています。同社では、この数字は 2022 年までに 50% を超えると予測しています。エッジコンピューティングは今後 10 年間にテクノロジーのエコシステムを大きく変革すると考えられ、マネージドサービスプロバイダーにとっては、新たな収益源を確保し、重要なリピーター顧客に最先端のサービスを開始できる非常に大きな新しい機会です。ホスティングサービスのリーダーとして、今こそ行動を起こす時です。

FEDERATED EDGE へようこそ

Federated Edge (FE) は最新のクラウドアーキテクチャを導入しているため、マネージドサービスプロバイダー (MSP) は、ハードウェア、テクノロジー、人的資源への高額 CapEx 投資を行う必要なく、エッジコンピューティングによるビジネスバリューを実現することができます。マネージドサービスプロバイダー最大のグローバルフェデレーション(同盟)によってサポートされ、FE に参加する MSP は、オンデマンドコンピューティングとストレージシステムを世界中どこでも - ハイパースケールクラウドやプライベートエッジソリューションがサービスできない場所でも - プロビジョニングすることが可能です。

重要なメリット:

新たな経常収益を生み出します。

既存の拠点を活用し、新しいグローバルエッジソリューションを既存のリピーター顧客に提供すると同時に、FE OPERATORS AND SOLUTION PROVIDERS に参加していただく、御社の FE ゾーンへのアクセスを他メンバーのリピーター顧客に直接販売して収益を得られる機会もあります。

最前線をリードします。

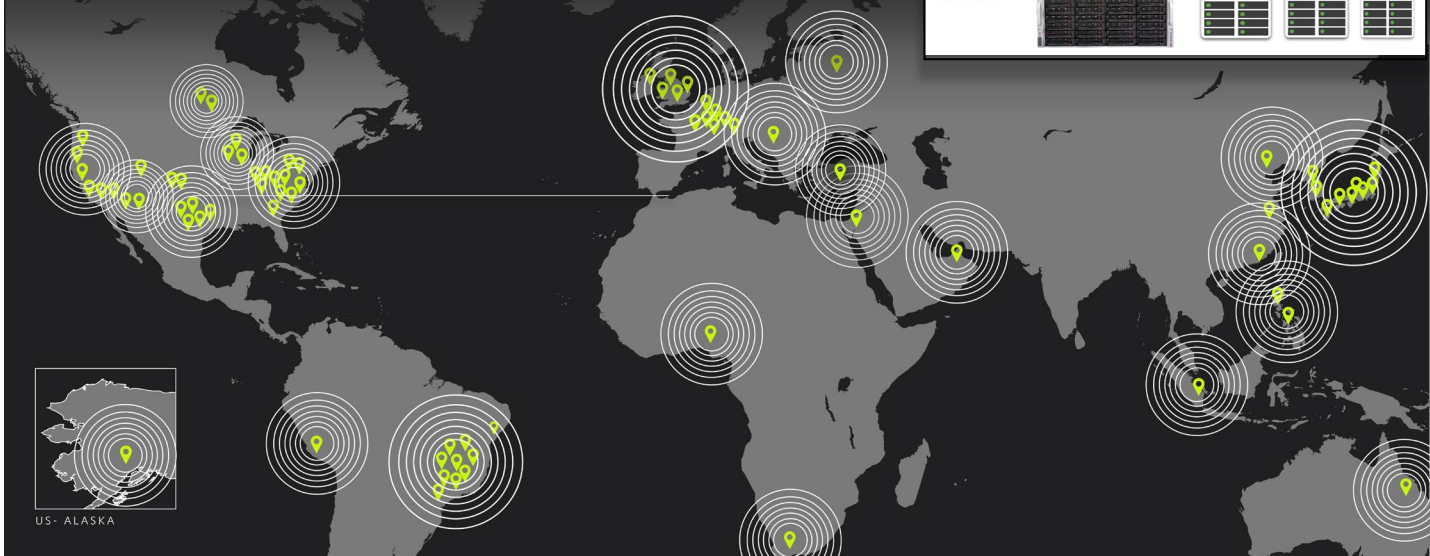
ビジネスと次の転機をもたらすエンタープライズ IT の変化を一致させることができます。テクノロジー専門家やアナリストは、声を揃えてエッジコンピューティングの重要性を述べています。御社は - または御社の顧客は - 次に来る大波を逃すことができますか? 業界初のパブリックエッジクラウドに今すぐご参加ください!

1 + 1 = 3.

エッジは単なるテクノロジーにとどまらず、ビジネスが参加し、既存の資産や投資を活用して新たな体験や新たな収益源を生み出すことができるエコシステムです。

FEDERATED EDGE

何百社ものグローバルパートナー
何千施設ものグローバル FE クラウド



FEDERATED EDGE ソリューションとビジネスモデル

Federated Edge (FE) の一部としてご利用いただける製品とサービスは AWS Cloud (EC2、EBS、VPCs、S3 など) に似ており、zCompute や zStorage をはじめとする Zadara の Edge Cloud Services ソリューションで構成されます。これらの製品は、AWS に対して競争力のある価格設定であり（利用するリソースと使用量からの1時間あたりの消費ベースモデル）、同様に契約期間に基づいて割引されます。契約期間が 12 ヶ月の場合は、最高で定価の 20% の割引率が適用されます。契約期間が 36 ヶ月の場合の場合は、最高で定価の 50% の割引率が適用されます。

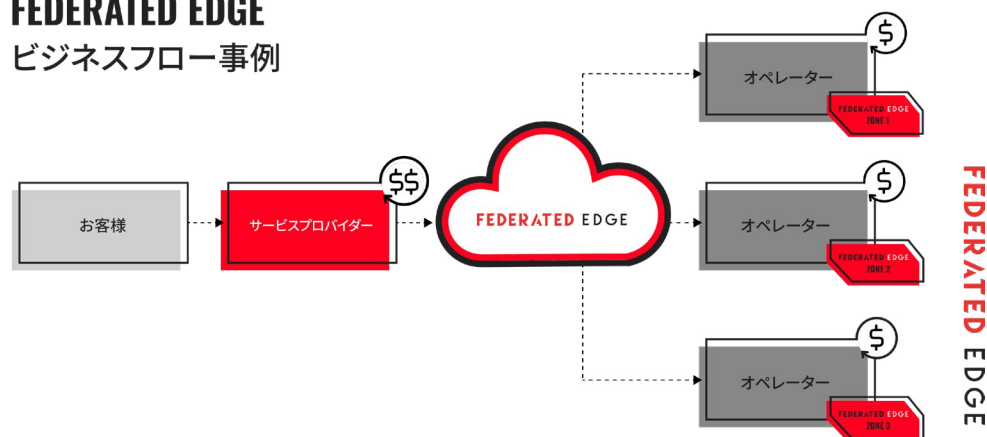
次の図は Federated Edge ビジネスフローの一例です。この例では、ある「お客様」が Federated Edge サービスについて、ローカルの MSP (FE ネットワークの「ソリューションプロバイダー」) に直接問い合わせます。

ソリューションプロバイダーはその後、取引を完了し、FE マーケットプレースを使用して、お客様のためにサービスをプロビジョニングすることに責任を負います。この例では、お客様は 3 つのグ

ローバル FE ゾーンで FE サービスを必要とすることが示されています。ソリューションプロバイダーは、その後、FE マーケットプレースを活用して、3 社のオペレーターにサービスを配備し、3 社のオペレーターはそれぞれの地域の FE ゾーンのメンテナンスに責任を負います（注：ソリューションプロバイダーとオペレーターが同じ会社である可能性もあります）。Zadara のミッションは、セルフサービス方式の FE プログラムマーケットプレースを介して、完全に自動化されたエンドツーエンド配備機能を提供することです。

Federate Edge モデルは収益共有型モデルであり、Federated Edge の顧客がもたらした収益は、Federated Edge コンピューティングとストレージサービスの販売（ソリューションプロバイダー）、プロビジョニング（Zadara）、提供（オペレーター）に責任を負うすべての関係者によって共有されます。FE ビジネスモデルまたは価格設定の詳細については、Zadara ビジネススペシャリストにお問い合わせください。

FEDERATED EDGE ビジネスフロー事例



FEDERATED EDGE オペレーターの要件

Federated Edge プロバイダーは、グローバル顧客に最高クラスの一貫したユーザー体験を提供します。一貫したサービスの提供を保証するため、Zadara は、参加するオペレーターが満たすべき最低の能力と SLA を定義します。これらの要件の中でも特に、認定オペレーターは、ティアIIIデータセンター内に、以下の条件を満たす Zadara 機器専用のラックを最低 1 つ確保する必要があります。

- ✓ 複数の独立した帯域幅のパス
- ✓ 冗長電源の供給
- ✓ N+1 冗長電源の設備
- ✓ 年中無休 24 時間体制のオンサイトセキュリティ、モニタリング、カスタマーサポート
- ✓ 99.98% 以上のサービスレベル保証

“

「グローバルエンタープライズや IT サービスプロバイダーは、低レイテンシを必要とするビジネスクリティカルなアプリケーションの数が増加しているため、大量のデータを集中管理クラウドとの間で送信することがもはや許容されない（または現実的ではない）ことに気付いています。データの処理や管理をエンドユーザーのより近くで実行することができるテクノロジーのビジネス面の価値を認識し始めています。この分野でイノベーションをリードし、Federated Edge に参加する MSP やテクノロジーパートナーの皆さまとともに、これらの困難なビジネス課題の解決を支援できることを嬉しく思います」

Zadara CEO 兼共同設立者ネルソン・ネイハム (Nelson Nahum)

FE ネットワーク

サービスプロバイダー

FE サービスの販売責任者

オペレーター

FE ゾーンの運用責任者

お客様

料金を支払って FE サービスにアクセスするエンドユーザー

インフラストラクチャプロバイダー

FE ゾーン並びに FE マーケットプレイス（プロビジョニングポータル）を推進するコンピューティングとストレージサービスの提供責任者

FEDERATED EDGE

FEDERATED EDGE の詳細または参加に関するご質問は、JOINFE@ZADARA.COM までメールでお問い合わせください。

joinFE@zadara.com