GUÍA PARA EL USUARIO



Guía de Usuario ROCKETUM SRP System SA de CV

~				
n	d	i	C	e

4	CONFICUDACIÓN	4 4
1.	CONFIGURACION	11

1.1	Configuración General	1.
1.1.2	Sucursales	12
1.1.1	Logo	12
1.2	Configuracion de ventas	14
1.2.2	Días de Entrega Mínimo	14
1.2.1	Pagos comisión	14
1.2.3	Impresión nota de ventas /	
	Impresión de recibos	15
1.2.4	Categoría de Ventas	15
1.2.6	Origen de prospectos 16	
1.2.5	Fases de prospectos	16
1.3	Configuración de Logística	17
1.3 1.3.1	Configuración de Logística Preparar Envío / Tiempo de envío	17 17
	Preparar Envío / Tiempo de envío	
1.3.1	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros	17
1.3.1 1.3.2	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros	17 17
1.3.1 1.3.2 1.3.3	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros Técnicos Rutas 18	17 17
1.3.1 1.3.2 1.3.3 1.3.4	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros Técnicos	17 17 18
1.3.1 1.3.2 1.3.3 1.3.4	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros Técnicos Rutas 18 Configuración de Pagos IVA	17 17 18 18
1.3.1 1.3.2 1.3.3 1.3.4 1.4 1.4.1	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros Técnicos Rutas 18 Configuración de Pagos IVA Cuentas y chequera	17 17 18 19
1.3.1 1.3.2 1.3.3 1.3.4 1.4 1.4.1 1.4.3	Preparar Envío / Tiempo de envío Mensajeros Técnicos Rutas 18 Configuración de Pagos IVA Cuentas y chequera	17 17 18 19 19 20

	Configuración de Factura Ingresar datos fiscale Ingresar Archivos de la Fiel	24 24 25	
2. P	PROSPECTOS 27		
2.1	¿Cómo ingresar un nuevo prosp	ecto?	27
2.2	¿Dónde puedo encontrar el li completo de mis prospectos?	istado	29
2.3	¿Dónde encuentro la informad detallada de un solo prosped	_	30
2.4	Funciones de los iconos que ap en el módulo de "Prospectos"	oarecen	31
2.5	¿Cómo generar o agendar una llamada a "Prospectos"?	a	32
2.6	¿Cómo genero una visita con u "Prospecto"?	n	34
2.7	¿Cómo enviar un correo a un "Prospectos"?		36

			Indice			
2.8	¿Dónde checar las actividades pendientes registradas para "Prospectos"?	37		4.	CLIENTES 51	
2.9	¿Dónde checar la fase en la que se encuentra un "Prospecto"?	38		4.1 4.2	¿Cómo agregar un cliente nuevo? Pendientes en CRM	51 52
3.	VENTAS 39			5.	PRODUCTOS 54	
3	¿Cómo igreso al módulo de ventas?	39		5.1	¿Cómo agregar un nuevo producto?	54
3.1	¿Cómo realizo una venta?	39		5.2	Eliminar un producto	59
3.2	¿Cómo agregar un cliente desde el módulo de "Ventas"?	40		5.3	Paquetes	60
3.3	¿Cómo realizo un pedido a domicilio?	42		5.4	Servicios dentro del módulo "Productos"	62
3.4	¿Cómo selecciono el artículo que deseo vender?	43		5.55.6	Inventarios por producto Máximos y Mínimos	64 65
3. 5	Forma de pago al momento de realizar una venta	44				
3. 6	¿Cómo aplicar un abono en "Ventas"?	46		6.	GASTOS 66	
3. 7	¿Cómo cancelar una venta?	48		6.1	Categoría Gastos	66
			_	0.1	Calegoria Gasios	00

			Índice			
6.2	Concepto del gasto	67		8.4	Servicios Por Realizar	74
6.3	Descripción del gasto	68		8.3	Artículos Por Pedir	74
6.4	Fecha del gasto	68		8.5	Dar de alta a un Proveedor	75
6.5	Forma de pago	69		8.6	¿Cómo borrar a un Proveedor?	78
6.6	Número de documento	70		8.7	¿Cómo hacer un Pedido a un Proveedor?	80
6.7	Estatus del gasto	70		8.8	Modificar o Cancelar Órdenes de Compra de Proveedores	85
7.	REPORTES 71			8.9	Registrar Pago a Proveedor	86
7.1	¿Cómo visualizar un Reporte en el sistema?	71		9.	BODEGA 92	
				9.1	¿Qué incluye la pestaña de Artículos por Recibir?	93
8.	PROVEEDORES 72			9.2	¿Cómo manejar envíos por confirmar?	94
8.1	Pestaña Saldos Pendientes	73		9.3	Envíos confirmados	97
8.2	Pestaña Pedidos Pendientes	73				

			Indice			
10.	CALENDARIOS 99			12.	USUARIOS 108	
10.1	¿Cómo visualizar eventos por semana en Calendario?	100		12.1	¿Cómo agregar un Nuevo Usuario?	108
10.2	¿Cómo visualizar eventos por día en Calendario?	101		12.3	¿Cómo Borrar un Usuario?	110
10.3	¿Cómo consultar información detallada de citas Calendario?	102		12.2	Roles de Usuarios	110
10.4	¿Cómo ver citas específicas por usuario?	103		13.	CRÉDITO 112	
				13.1	Créditos por autorizar	112
11.	TABLERO 105			13.2	Letras por Vencer	114
				13.3	Letras Vencidas	116
11.1	¿Cómo utilizar el tablero en el sistema Rocketum?	105		13.4	Créditos Negados	117
	¿Cómo visualizar las gráficas generales del sistema?	106				



14.1 Agregar una chequera a Bancos 118

14.2 Realizar un Depósito en Cuentas 118



1.1 Configuración General





Browse

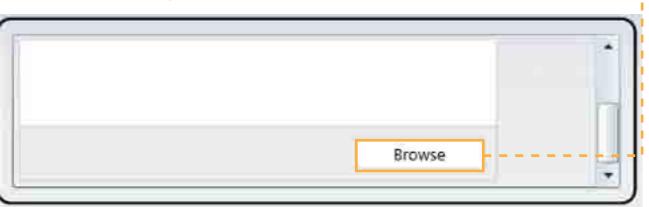
Logo

Para ingresar tu logo solo debes seleccionar el recuadro aris.



Una vez que pulsaste el botón aparecerá la opción de buscar la imagen dentro de tu computadora. Selecciona el archivo que contenga tu logo (el archivo debe estar guardado con las extensiones de imagen más comunes .JPEG, PNG).

Logo:



Sucursales

Si al momento de crear tu cuenta con Rocketum no solicitaste sucursales extra (cada sucursal extra tiene un consto de \$400 a tu pago mensual) debe aparecer tu pantalla una única sucursal con el nombre de MATRIZ.

Puedes cambiar el nombre de la sucursal en cualquier momento haciendo click en el nombre de la Sucursal e incluir datos como dirección, teléfono y código postal.

	Hombro	Dirección	Telefono	7
Sucursales:	ROCKETUM	SENDERO DE LA ESPUEA	412-404-0456	
		_		



1.2 Configuracion de ventas



En el módulo de configuración de ventas puedes modificar los siguientes datos:

1.2.1 Pagos comisión

¿Pagas comisión a tus vendedores? Decide cuando les asignaras esta comisión:

Cuando cierren la venta o hasta que el cliente liquide dicha venta.



1.2.2 <u>Días de Entrega Mínimo</u>

En caso de tener un mínimo establecido para entrega de producto o servicio a clientes.



1.2.3 Impresión nota de ventas / Impresión de recibos

Selecciona si requieres el impreso en hoja o ticket



1.2.4 Categoría de Ventas

		Nombre	Vento o Crédito	Y
Categoria Ventas:	2	VENTAS:		-
Calegoria venius.		COTIZACIONES		
		ORDEN DE ENTREGA		-

Las categorías de Ventas están también preestablecidas y el sistema permite modificar únicamente el mensaje que aparece al hacer una Venta, Cotización, Orden de Entrega o Crédito y la sucursal en donde aplicara la categoría.



1.2.5

Fases de prospectos



Las Fases de Prospectos ayudan a tener un control y orden sobre los clientes potenciales para tu negocio.

Puedes crear
cuantas fases te
parezca
conveniente dando
clic sobre el icono
de
Escalera.

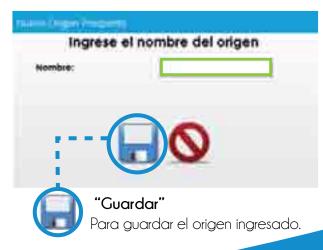


1.2.6 Origen de prospectos





Define los orígenes de tus prospectos. Ejemplo: Facebook, Twitter, Mailing, Contacto Directo, etc. Haz clic sobre el icono de Mapa para agregar un nuevo Origen





Configuración de Logística

1.3.1 Preparar Envío / Tiempo de envío

Estos apartados solo la deberás llenar en caso que tu negocio cuente con transporte para realizar pedidos.

Registrar cuantos minutos te toma preparar los envíos (empacar, sellar, etc.) y cuantos minutos te toma en entregar el envío.

1.3.2 Mensajeros

Si cuentas con mensajeros propios o servicios de paquetería independientes de tu empresa (DHL, FedEx, Etc.) agrégalos a tu sistema haciendo clic en el icono de moto.



Introduce los datos de a que sucursal presta servicio este mensajero, nombre y si **es o no recurso** para tu empresa. (Esto quiere decir si el mensajero es parte de tu empresa o es independiente)



1.3.3 Técnicos

Añade Técnicos que den servicio a tu empresa o a clientes.



Simplemente haz clic en el icono de usuario con Herramienta.

Añade el <u>nombre del técnico</u> y a que <u>sucursal pertenece</u>



		Mambre	Sucursal	T
Tecnicos:).	Hugo Martinez Javier Rochiguez		

1.3.4 Rutas



La opción de rutas en el sistema te permite incluir destinos de clientes en caso de que tu empresa cuente con servicio de entrega a domicilio.

Rutes Ingres	e los datos de la rut	ia .
Nombre:	Ī	
	PO	

Para agregar una ruta en tu sistema has clic en el icono de ruta y agrega el nombre de la misma.

	J.	ngrese los datos del client	e fastilies
Nombret			
Apellidos			
Empresa:	-[
Correo electrónico:			
No. Cliente:			
Fecha de Nacimiento:	sugress to factor	(II) Ruta:	+



1.4 Configuración de Pagos

1.4.1 IVA

La configuración del sistema lo ajusta automáticamente a 16%. En caso de que necesites cambiarlo solamente ingresa el nuevo porcentaje.



1.4.2 Interés Moratorio

En caso de que tu empresa cobre <u>intereses moratorios</u> por pagos tardíos o créditos vencidos. Escribe el porcentaje de interés que cobras en base anual.

carriga.	
	Ingrese los datos de la empresa
IVA:	bos
Inferes Moralodo:	0:00 B

1.4.3 Cuentas y chequera

Rocketum te permite tener un control interno de tus cuentas bancarias y chequeras.



Para agregar una nueva cuenta haz clic en el icono

Llena los campos correspondientes.

 A que banco pertenece la cuenta 	 el número de cuento
el número de :	sucursal

Larva Clarenta	
Banca:	
Guenta:	
Sveurselt	

Una vez agregada la cuenta bancaria podrás incluir una chequera a esta cuenta y llevar un registro de movimientos realizados en la misma.

	Para agregar una r	nueva cuenta haz clic	c en el icono
	Llena los campos co	orrespondientes.	
Neva Chequeta			
Cuento: Folio inicio: Folio fin: Orden:			0
		0	
C uenta	Folio inicio	Folio Fin	Orden
	1.4.4 Formas	de pago	

Las formas de pago ya están preestablecidas en el sistema. Rocketum incluye las formas de pago más comunes como Efectivo, Tarjeta de Crédito y Débito, Cheque, Depósitos en Efectivo, etc.

Dentro de formas de pago puedes ligar tus cuentas y chequeras para que se abonen lo depósitos correspondientes al momento de hacer un pago con algún cliente. De igual manera es posible modificar los porcentajes de comisión de cada forma de pago. Solo haz clic en cualquier forma de pago y agrega la cuenta previamente ingresada al sistema en el punto 1.4.3

De igual manera es posible modificar los porcentajes de comisión de cada forma de pago. Solo haz clic en cualquier forma de pago y agrega la cuenta previamente ingresada al sistema en el punto 1.4.3



1.5 Configuración de Mail



El primer paso que se solicita para configurar tu correo electrónico es introducir el servidor y puerto SMTP.

A continuación aparecen los servidores y puertos más comunes:

Correo	SMTP	Puerto	Utiliza SSL
Gmail	smtp.gmail.com	587	Si
Prodigy	smtp.prodigy.net.mx	587	No
Hotmail	smtp.live.com	25 ó 587	Si
Yahoo.com.mx	smtp.mail.yahoo.com.mx	25	No
Dominio propio	smtp.dominio.com	25 ó 587	Depende del host

^{*} Algunas versiones de infinitum pueden tener problemas con el puerto 25, si tiene problemas con ello por favor contacte a su administrador de red.

Basándote en el la tabla anterior introduce los datos correspondientes en los campos de Servidor SMTP, Puerto SMTP y si Utiliza SSL.

Una vez completados los primeros tres campos corrobora que en el campo Usuario de Mail aparezca el correo con que el diste de alta tu cuenta de Rocketum. Así mismo introduce los datos del Emisor de correo con tu dirección de mail y si deseas que tus correos enviados tengan copia oculta a alguna otra dirección de correo (BCC).

Configuración de Envio d	le Correos Electronicos	
Servidor SMIP:	imtp.gmbl.com	
Puerto SMTP:	887	
SSL SMIP:	≥ 3M	15
Uzuario Molt:	rocketumerp@gmail.com	1.5
Password Mail.		
Emisor:	rocketumsrp@gmail.com	
BCC:	rockstumsrp@gmail.com	

^{*} Dominio.com dependerá de su proveedor de hosting, favor de contactar al administrador de su sitio web.



1.6 Configuración de Factura

1.6.1 Ingresar datos fiscales

Rocketum solicita tus datos fiscales para poder emitir facturas oficiales para ti y tus clientes. Te recordamos que el timbrado se realiza con un proveedor autorizado por el SAT y se comunica directamente con la Secretaría de Hacienda. Para completar estos datos te recomendamos tener a la mano tus datos y documentos proporcionados por Hacienda para escribirlos tal cual como aparecen oficialmente.

Lo primero que se te solicitara es la Razón Social de tu empresa, RFC y Dirección de la misma. Al momento de introducir el <u>código postal</u> de tu empresa el sistema ubicara automáticamente la ciudad, municipio y estado en donde se localiza.

Razon Societ	ROCKETUM	
RFC:		
Colle:	SENDERO DE LA EUPUELA	
No. Exterior	20 No. Interior:	1.8
CP:	76060	1.0
Colonia	Atlanto III.	•
Cludad:	QUERÉTARO	
Municipia:	QUERÉTARO	T T
Estado:	QUERÉTARO DE ARTEAGA	

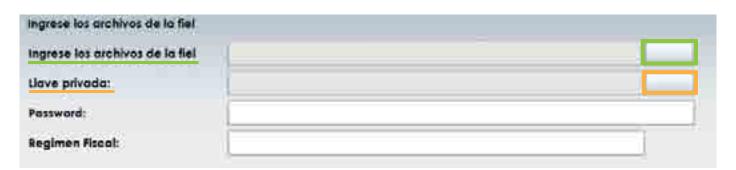
1.6.2 Ingresar Archivos de la Fiel

Los archivos que se te solicitan subir al sistema fueron proporcionados previamente por Secretaria de Hacienda cuando diste de alta tu empresa.

El primer documento que subirás al sistema es el archivo de la FIEL (Firma Electrónica Avanzada). Da clic en donde aparece el recuadro gris y después selecciona el archivo de la FIEL en tu computadora. Este archivo aparecerá con la extensión .cer.



A continuación se te solicita ingresar de igual manera el archivo Llave Privada (también proporcionado por Secretaría de Hacienda). Sigue los mismos pasos con los que ingresaste tu archivo FIEL para subir este nuevo archivo. El formato de Llave Privada aparecerá en tus documentos con la extensión .key.



"CONFIGURACIÓN"

De la misma manera el sistema te solicitara el <u>Password del archivo de Llave Privada</u> y por ultimo ingresar el Régimen Fiscal al que está incorporado tu negocio.

ingrese los archivos de la fiel	
Ingrese los archivos de la fiel	
Llave privada:	
Password:	
Regimen Fitaal:	

"PROSPECTOS"



Para ingresar al módulo de "Prospectos" da click en el icono



2.1 ¿Cómo ingresar un nuevo prospecto?

"Click al icono 🕶 ": nos dirigirá a la ventana para ingresar los datos de tu nuevo prospecto.





Ingresar los datos del prospecto.



• "Responsable", Selecciona al responsable de tu empresa a cargo de dicho prospecto. (Los responsables son los usuarios que tienes dado de alta en el sistema)



• "Fase", Seleccionar el tipo de cliente que es dicho prospecto. (Estas fases se dieron de alta previamente en el módulo de "Configuración" (1.2.5)



• **"Origen"**, Selecciona el medio por donde se contacto al prospecto. (Estos orígenes se dieron de alta previamente el módulo de "Configuración" (punto 1.2.6)

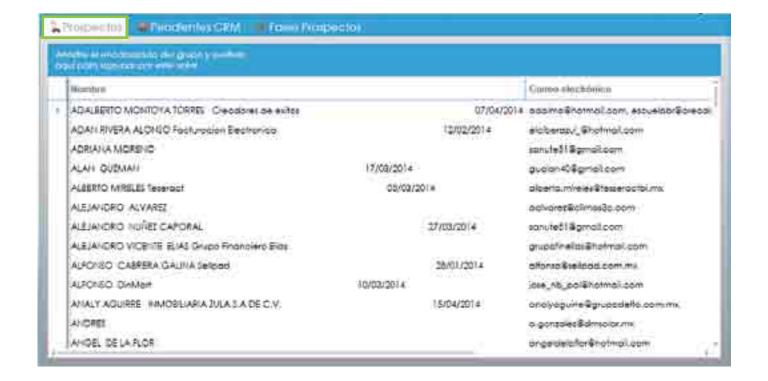


Teniendo la información completa del prospecto dar click al icono de "guardar".

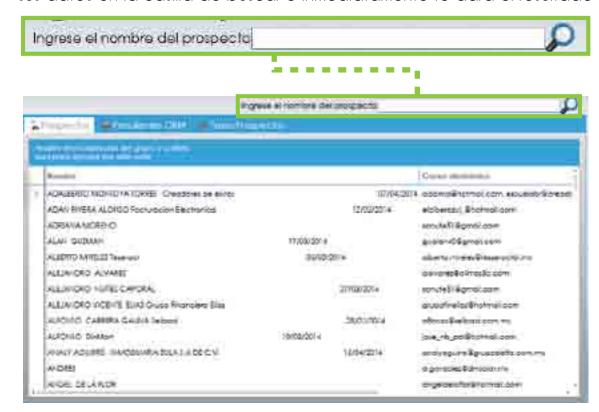


2.2 ¿Dónde puedo encontrar el listado completo de mis prospectos?

Una vez guardado los prospectos en la ventana principal de <u>"Prospectos"</u>, tendremos el listado ordenado alfabéticamente de todos ellos.

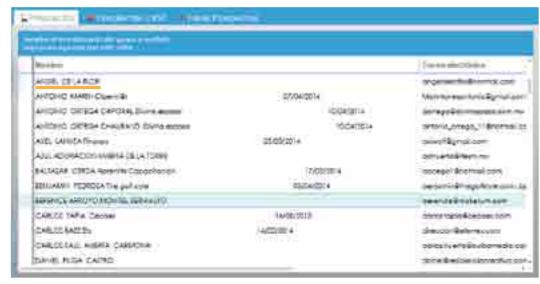


Para que puedas buscar a uno de tus prospectos fácilmente ingresa cualquiera de sus datos en la casilla de buscar e inmediatamente te dará el resultado



¿Dónde encuentro la información detallada de un solo prospecto?

Para obtener la información de alguno de tus prospecto daremos click a su nombre de ahí nos abrirá la ventana de toda la información de nuestro prospecto.



2.4 Funciones de los iconos que aparecen en el módulo de "Prospectos"





Estas son las funciones de cada icono de la ventana de información del prospecto.



"Guardar"

Guarda cualquier ingreso o cambio de información de tu prospecto.



Cierra la pantalla de tu prospecto.





"Borrar"

Elimina el prospecto de tu base de datos..







"Historial de visitas" Revisar el historial de visitas o crear una nueva cita para tu prospecto.

"Historial de correo electrónicos"

Revisar el histórico de correos enviados a ese cliente.





"Ventas y cotizaciones"

Permite realizar una venta a tu prospecto. Para realizar una venta diríjase a las instrucciones yendo a la página de "Ventas" (punto 3).

2.5

¿Cómo generar o agendar una llamada a "Prospectos"?



Click al icono de "Historial de llamadas" y nos aparece esta venta, en donde le daremos click al icono de más para ingresar la llamada..



Aparecerá la ventana para ingresar la llamada.

- "STATUS": Aquí decidirás si la llamada la deseas agendar para un hora o fecha pendiente dandole click en "Agendada", de lo contrario si solo queremos describir la llamada que se tuvo con el cliente le daremos click en "Realizada".
- "FECHA": Asignamos la fecha y hora que se agendara para la llamada.
- "RESPONSABLE": Es la persona del equipo que estará a cargo de dicha llamada.
- "DESCRIPCIÓN": Describimos lo relevante de la llamada.



"Guardar" para guardar la información ingresada.

2.6 ¿Cómo genero una visita con un "Prospecto"?



Click al icono y nos aparece esta venta, en donde le daremos click al icono de más para ingresar la visita.





Aparecerá la ventana para ingresar la visita.

- "STATUS": Aquí decidirás si la cita la deseas agendar para un hora o fecha pendiente dandole click en "Agendada", de lo contrario si solo queremos describir la cita que se tuvo con el cliente le daremos click en "Realizada".
- o" FECHA": Asignamos la fecha y hora que se agendara para la cita.
- o" **RESPONSABLE**": Es la persona del equipo que estará a cargo de dicha cita.
- "LUGAR": Ingresamos el lugar en el que se realizará ña cita.
- o" MOTIVO": El porque de la cita
- "DESCRIPCIÓN": Describimos lo relevante de la cita.



"Guardar" para guardar la información ingresada.

2.7 ¿Cómo enviar un correo a un "Prospectos"?



Click al icono y nos aparece esta venta, en donde le daremos click al icono de más para ingresar el correo.



Aparecerá la ventana para mandar el correo electrónico.

	Correo electrónico	
Envior a:	bereince@rocketunt.com;	I
CC:		
cco:		
Archivo Adjunto:		
Titulo:		
Mensoje		
100		
100		

"Guardar" para guardar la información ingresada.

2.8 ¿Dónde checar las actividades pendientes registradas para "Prospectos"?

Para saber cuales son tus actividades pendientes que registraste con anterioridad a alguno de tus prospectos nos dirigimos a la pestaña de "Pendientes CRM".



Dicha ventana estará clasificada por fecha de la actividad asignada para el prospecto, el nombre del cliente, el tipo de actividad, responsable del prospecto y descripción de la actividad.

Los prospectos estarán clasificados por color para llevar un control de prioridad.

- ROJO: Ya venció la actividad.
 - AMARILLO: Próxima a una semana.
- VERDE: Queda más de una semana.

2.9 ¿Dónde checar la fase en la que se encuentra un "Prospecto"?

En esta pestaña se muestra la fase de cada uno de tus prospectos, que tu mismo les asignaste a cada uno de ellos en su registro de cada uno.



Dicha ventana estará clasificada por nombre del cliente, el origen del prospecto, su fase y el responsable del prospecto.



3 ¿Cómo igreso al módulo de ventas?

Para poder ingresar al modulo de ventas, le aconsejamos que siga las siguientes instrucciones:



- - - Localice el icono de ventas en su pagina principal y de click sobre el.

Al dar click en el icono nos despliega la siguiente pantalla:

Dentro de este apartado podemos revisar las <u>ventas</u> realizadas en el mes, así como también las cotizaciones y el estado de cada uno de ellas.

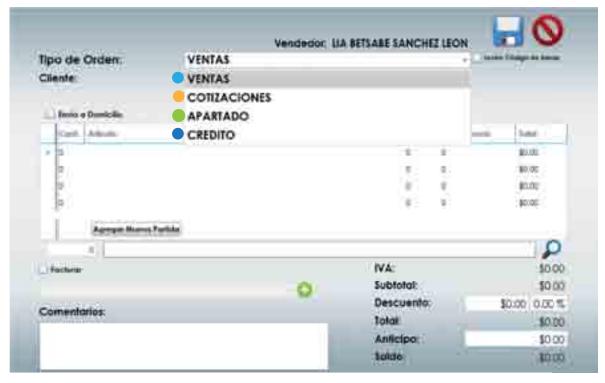


3.1 ¿Cómo realizo una venta?

Para agregar una nueva venta de click en el signo de mas localizado en la parte superior derecha de su pantalla.



A continuación el programa nos mostrara la siguiente interfaz:



Dentro de esta pantalla, podrás comenzar a llenar los datos de tu próxima venta. Recuerda que en tu modulo de ventas cuentas con la opción de:

ventas apartados créditos cotizaciones

3.2 ¿Cómo agregar un cliente desde el módulo de "Ventas"?

Si deseas agregar un cliente nuevo, das click nuevamente en el signo de mas que aparece al lado de clientes



Cliente:

Se abrirá un ventana que lucirá de este modo:



Ingresar los datos del cliente

Una vez que termines con el registro del los datos de tu nuevo cliente no olvides siempre

"guardar" todo con el botón de guardar.



Los clientes guardados anteriormente se encuentran dentro de una base de datos del sistema

Si no desea agregar un nuevo cliente y desea realizar la venta con uno <u>existente</u> solo seleccione en el renglón de cliente el nombre que usted requiera.



Una vez seleccionado el cliente tenemos la opción de: entrega inmediata, programar una entrega seleccionando una fecha al igual que una hora.

3.3

¿Cómo realizo un pedido a domicilio?

Si vamos a enviar este pedido a entrega a domicilio, seleccionamos esta opción y damos click en el signo de mas que esta al final del renglón



✓ Envio a Domiciio

Esta opción nos desplegara la siguiente pantalla.

Ingresando el código postal el sistema nos da las colonias al que pertenece, después de seleccionarla nos proporcionara la ciudad automáticamente.

ulin.	
	Ingrese los datos de la dirección
Colle:	
No. Exterior:	No. Interior;
Referencia	
CP:	
Colonia:	
Cludada	
Municipio:	
Estado:	
Razon Social:	
RFC:	
Teléfono:	
	Retener Iva en factura Retener ISR en factura

3.4 ¿Cómo selecciono el artículo que deseo vender?

En la parte central de esta ventana es donde capturamos los productos . En esta ventana ingresamos la cantidad y el artículo.



En la parte inferior derecha podemos agregar <u>descuento</u> que se aplica al cliente, así como también si este dio un <u>anticipo</u>, lo agregamos y este aparecerá en la nota. Se tiene la opción de agregar comentarios en la nota y también podrá aparecer en esta.





"Guardar"
Para guardar la venta ingresada.



Forma de pago al momento de realizar una venta

El sistema nos va a abrir esta nueva venta que se refiera a la forma de pago, que el cliente dio como anticipo.

Seleccionamos la Forma de pago.





El recibo nos lo va a mostrar con:

- · El logo de la empresa
- · La fecha
- · Número de recibo
- · El nombre del cliente
- · La cantidad que recibimos como anticipo.
- · La forma de pago
- · Saldo pendiente del cliente.



Este recibo puede imprimirse en el icono de impresora en la parte superior.

La pantalla que el sistema nos mostrara a continuación será una parecida a esta



Nos mostrara:

datos del cliente pedido descuento detalles de la venta.

Contamos con formas de impresión en Rocketum, el tamaño carta que vemos en esta pantalla, y tamaño recibo que fue el que vimos anteriormente.

3. 6 ¿Cómo aplicar un abono en "Ventas"?

Nos vamos directamente al icono de ventas que esta representado por el carrito de súper.



Hacemos click en el signo mas y nos mostrara la pantalla principal para agregar una venta, no agregaremos nada, lo único que haremos será dar click en el botón de salir y se nos mostrara una ventana como esta, donde nos mostrara nuestras ventas y cotizaciones





Podemos localizar la venta ingresando el f<u>olio e</u>n la parte superior izquierda o directo con el nombre del cliente. Una vez localizada la venta le damos clik al folio.

El sistema nos va abrir la venta en pantalla, en la parte superior izquierda nos muestra tres iconos: el de la impresora, para poder imprimir, en el carrito con el tache la cancelamos, y el de las monedas, que en este caso, es el que usaremos.



Nos mostrara la siguiente pantalla, para dar de alta un abono damos click en el signo de mas.





Ingrese el monto a pagar y seleccione una forma de pago. Damos click en el símbolo de guardar.



El sistema nos mostrara el recibo para imprimir y damos click en el símbolo de impresora.



3.7 ¿Cómo cancelar una venta?

Para cancelar una venta la tenemos que localizar en nuestro reporte de ventas





Al darle click en el folio, nos abrirá la venta. En la parte superior izquierda encontraremos un carrito de super con el icono de cancelar.

Al darle click se nos abre la siguiente ventana, preguntándonos el monto a pagar.

Al darle click se nos abre la siguiente ventana, preguntándonos el monto a pagar.

Llenamos los siguientes rubros, de motivo de cancelación, el monto a devolver, por default el sistema asignara la cantidad que el cliente haya dado como anticipo, si usted y su empresa cuentan con alguna política de penalización, la aplica en el monto a devolver.

Si su devolución la hará con cheque, ingrese el <u>número de cheque</u> correspondiente. Y si la hará con recibo, asigne el número de recibo correspondiente.



Y el status de la venta cambiara automáticamente a <u>cancelado</u>.

Si se le habían asignados productos, en ese momento se le desasignaran y quedaran disponibles para una venta futura.





asesor.jsp@gmail.com

3847339795

A continuación aparecerá una ventana en donde se pueden incluir todos los elementos del cliente nuevo. Es posible realizar una venta desde el módulo de Clientes haciendo clic en el icono de venta en las opciones que aparecen en la parte inferior de la ventana.

lambre				
pelidos				
impresa:				
Correo electrónico:				
No. Cliente:				
lecha de Nacimiento	Improved All Stocker	in		
feléfono Casa:			ra 2:	
felélono Celular:		Nex	dek	
leléfono Oficina:		Exte	ensión:	
Direcciones:	Dirección	Colorde	CF:	Cloded

4.2 Pendientes en CRM

En esta pestaña se pueden ver las llamadas y citas agendadas para cada uno de los clientes registrados en el sistema. Paga agendar llamadas y citas haz clic en el nombre de cualquier cliente y después selecciona el icono de llamadas o el icono de citas / visitas



Aparecerá la siguiente pestaña en donde puedes programar llamadas o citas.

Ó



Ingrese tos datos de la cita

Norte: Si citatura Si Aprillaria

Regimentation Produce Specialistic

Ingrese

Markon

Descripciales

"PRODUCTOS"



En la pestaña "Productos" se muestra toda la información de cada producto que se encuentra en el sistema: Nombre, clave, categoría, modelo, existencia, asignados, precio y proveedores.



5.1 ¿Cómo agregar un nuevo producto?

Hacer clic en el icono de agregar. Enseguida se abrirá la siguiente ventana en la cual debes agregar los datos del nuevo producto

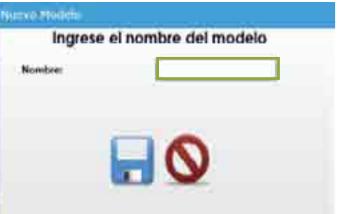


"PRODUCTOS"

- Nombre del producto
- Proveedor: la pestaña despliega la lista de todos los proveedores existentes, al elegir uno automáticamente asigna la clave.



• Modelo: da clic en la lista desplegable, si no existe el modelo das clic en la barra derecha y agregas el nombre del nuevo modelo.





• Tipo de articulo: da clic en la pestaña desplegable y selecciona el tipo de articulo si no existe o deseas modificarlo da clic en la barra derecha.

- Descripción: descripción del articulo.
- Ubicación: ubicación del articulo.





- Precio: para asignar un precio da clic en la barra derecha y <u>agrega el precio</u> del producto.
- o Precio mínimo: Puedes asignar el precio mínimo al que se puede vender el articulo, esta información solo la puedes ver tu como administrador del sistema.

 Para agregar el precio mínimo del producto que estas agregando da clic en la barra derecha.

- Costo
- Días de entrega: asigna el numero de días en que se va a entregar el producto.



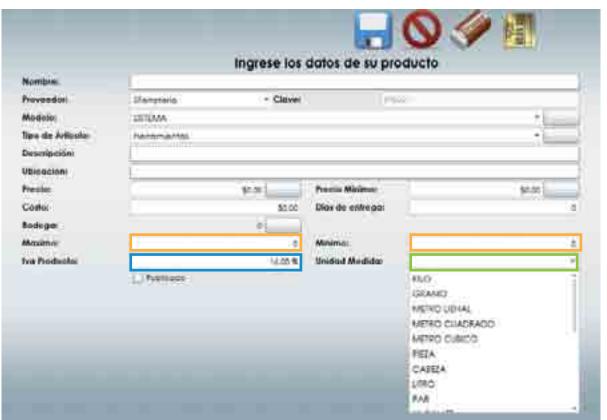
• Bodega: tienes acceso a tu inventario de acuerdo al producto seleccionado, además en bodega existe la opción de intercambio entre sucursales, al dar clic en el icono de intercambios puedes revisar si el producto esta en existencia en alguna de las otras sucursales.



Dentro de Bodega igualmente debes indicar cuantos productos tienes en inventario solo das clic en el icono para agregar el numero



- Máximo y Mínimo: Estas dos opciones te ayudan con el control de bodega, ya que te mantiene informado de cómo se encuentra el inventario, si necesitas más productos o bien para no exceder el máximo permitido.
- IVA del producto
- Unidad de medida



5.2 Eliminar un producto



El sistema abrirá la ventana con la información del producto, en la parte superior derecha "Eraser" das click y elimina el producto automáticamente.



		wester-w	HS	Berry
Nombre:	Market Control	The same of the sa	s datos de su pro	oducto
	PACAR SACILIES			
Proveedors	APPLE	+ Clove	140	
Modelor	Toblef			
Tipo de Articulo:	Commute			-
Descripción:	PANTALLA MULTI-T	DUDY FETTONIANNADA	101.00	-
Obligacions				
Precies		\$9.799,00	Precio Minimo:	\$4.048.00
Costo		\$7.799.00		
Bodega		97	1	
Maximo		:20	Minimo	
Iva traducto		0.00 8	Unided Medida	
	Publicos		The state of the s	Articula Bri Promactor

5.3 Paquetes

En la pestaña de "Paquetes" se muestra toda la información de los paquetes registrados en el sistema: Nombre, clave, categoría, modelo, productos, descripción, precio y proveedor.

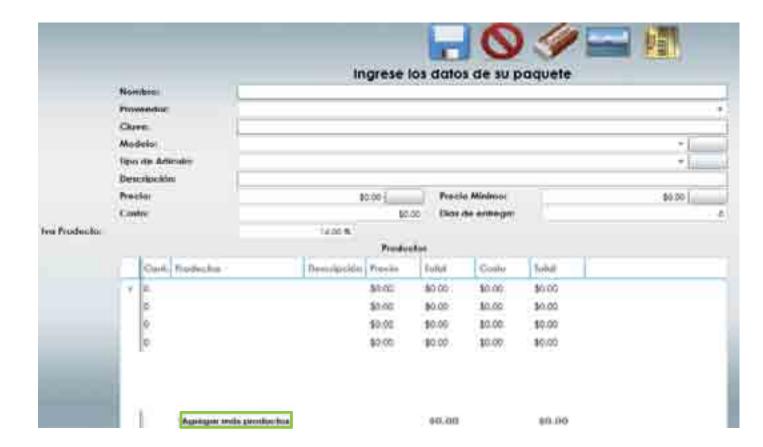
Para agregar un nuevo paquete da clic en el icono





Enseguida abrirá la siguiente ventana en la cual debes agregar los datos correspondientes para crear el muevo paquete:

Para agregar los productos del paquete da clic en "Agregar más productos".



5.4

Servicios dentro del módulo "Productos"

En la pestaña de "Servicios" se muestra la información de cada servicio dentro del sistema: Nombre, clave, descripción, precio y proveedor.

Para agregar un nuevo servicio da clic en el icono.

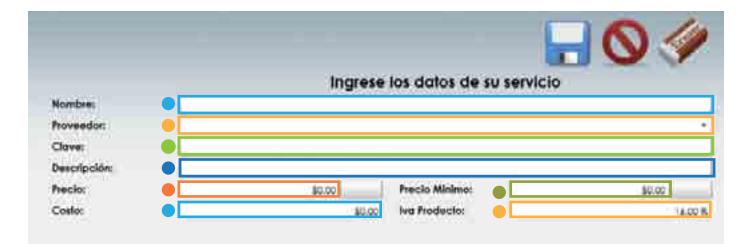




Enseguida abrirá la siguiente ventana en la cual debes agregar los datos del servicio que deseas agregar:

Dentro de esta pantalla, podrás comenzar a llenar los datos de tu próxima venta. Recuerda que en tu modulo de ventas cuentas con la opción de:

Nombre	Proveedor	Clave	Descripción
Precio	Precio mínimo	Costo	Iva producto



5.5 Inventarios por producto

"PRODUCTOS"

La pestaña "Inventarios por producto" muestra la información del inventario de cada producto registrado en el sistema

En la parte izquierda puedes desplegar con "+" para más detalles.

Nombre, clave, categoría, modelo, piezas, costo, costo total, descripción, proveedor, alto, ancho y largo.



5.6 Máximos y Mínimos

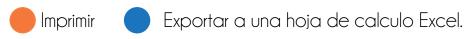
Con las pestañas "Máximos y Mínimos" puedes revisar como se encuentra el inventario de cada producto.

- Máximo indicas el número mas alto del inventario deseado
- Mínimo el más bajo del inventario deseado



Toda la parte de inventarios puede ser impresa o bien lo puedes exportar a Excel si lo deseas.

En cada pestaña se muestran en la parte de abajo dos iconos:



"GASTOS"



El modulo de "Gastos" sirve para agregar todos los tipos de gastos que desees registrar en tu sistema administrativo.

Solo da clic en el icono y agrega los datos del gasto.

6.1 Categoría Gastos

Asigna una categoría al gasto de la lista desplegable disponible.



6.2 Concepto del gasto

Da clic en la barra gris que esta en la parte derecha para agregar el concepto del gasto "Categoría y Concepto".

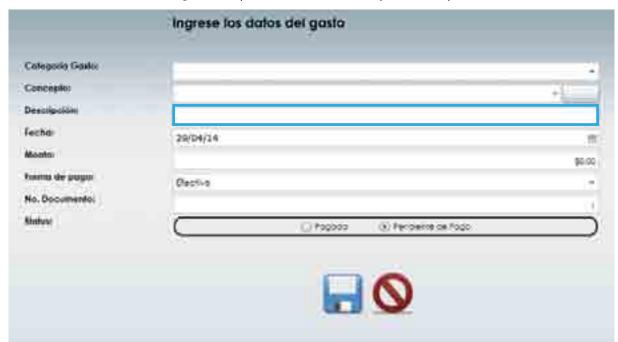




No olvides guardar los cambios dando clic en el disco.

6.3 Descripción del gasto

Describe el gasto que se realizo o que esta por realizar.



6.4 Fecha del gasto



6.5 Forma de pago

Da clic en la lista desplegable y elige el tipo de pago que se realizo o esta por realizar.

	Ingrese los datos del gasto	
Categoria Gastoi		
Conceptor		
Descripción		
Fecha!	29/04/14	100
Monto:		\$0.00
forma de pago:	Plear Note:	
No. Documento:	Electivis	
Status	Tarjeto de Credito Tarjeto de Debito Cheque Deposito en efectivo Transferencia Electronica Deposito cheque otro bonco	
	No identificado	

6.6 Número de documento

Es la referencia del gasto que se realizó o está por realizar.

6.7 Estatus del gasto

Es la referencia del gasto que se realizó o está por realizar.







7.1 ¿Cómo visualizar un Reporte en el sistema?

Una vez dentro del apartado de Reportes el sistema te permitirá realizar búsquedas de reportes en todos los módulos del sistema e imprimirlos si así lo deseas.

Simplemente selecciona el modo en que quieres desglosar tu Reporte. Ejemplo: Reporte de Ventas. Visualizar el reporte por Tipo de Venta, sucursal, Por Cliente, etc

Una vez seleccionada la búsqueda haz clic en el icono de Búsqueda





"PROVEEDORES"



8. PROVEEDORES



Cuando damos click en el icono nos va a parecer el módulo de Proveedores, aquí aprenderemos a dar de alta, hacer órdenes de compra, revisar lo saldos, pedidos pendientes y más.

La primera pestaña que aparece es una lista con el catálogo de proveedores



En esta lista se muestra el <u>nombre, contacto, correo, teléfono y celular de nuestros</u> proveedores.

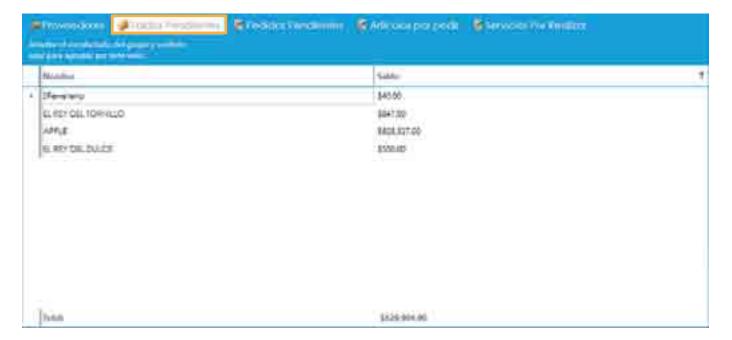
Por default el sistema nos pone un proveedor llamado SFerretería de ejemplo, mismo que podemos borrar.

(Ver procedimiento en el punto 8.6 Borrar un Proveedor).

En esta lista podemos dar click en el nombre de cada proveedor para ver sus detalles.

8.1 Pestaña Saldos Pendientes

La segunda pestaña es <u>Saldos Pendientes</u> donde nos muestra una lista de los saldos que tenemos con los proveedores (podemos dar click en cada uno para ver sus detalles):



8.2 Pestaña Pedidos Pendientes

La tercera pestaña es <u>Pedidos Pendientes</u> donde nos muestra una lista de los pedidos que tenemos con los proveedores (podemos dar click en cada uno para ver sus detalles):



8.3 Artículos Por Pedir

La cuarta pestaña es Artículos por Pedir, donde nos muestra opciones de filtrado para ver los productos que tenemos que pedir dependiendo del:



8.4 Servicios Por Realizar

La última pestaña es Servicios por Realizar, donde nuevamente nos aparecen las opciones de filtrado para ver los servicios que tenemos pendientes por realizar dependiendo del :



8.5 Dar de alta a un Proveedor



Nos aparece la siguiente ventana:



Para dar de alta la dirección o direcciones del proveedor damos click en ícono en la parte inferior.



Llenamos los datos; (Nota: Poniendo el código postal nos aparecerá la lista de colonias y se llenará automáticamente la cuidad, municipio y estado)

Las casillas de "Retener Iva en factura" y "Retener ISR en factura", aparecen por default pero no se utilizan (en la próxima actualización del sistema ya no aparecerán).

	Ingrese los data	os de la dirección
Calle:		
No. Exterior:	No.	Interior
Referencia		
CP:		
Colonia		
Cludad:		
Municipio:		
Estado:		
Razon Social:		
RFC:		
Teléfono:	12	
	Retener Iva en factura	Retener ISR en factura
		0
	Para terminar	y guardar la dirección de

Nos aparecerá de nuevo el resumen del proveedor y su dirección en la lista:

Para dar modificar los datos de la dirección, simplemente damos click en la dirección en la lista y nos aparecerá de nuevo la ventana para modificar los datos.

> Podemos agregar más direcciones siguiendo el mismo procedimiento anterior en el ícono.

				Ingrese le	os datos	del pr	oveedor		
Nombres	100	OKETUM[
Contacto	CRO	TAN HUNES							
Cerreo electrónico:	haid	#rocketum.com	YY.						
Jelélono Olicino	442	egegeşê			Extens	ide:			
Teléfono Directo:									
Teléfono Celular:									
Dias para pagar									áó
		ХЯні сеібн		Cotskile	Ţ	CP	T	Chidad	Y
		SENDERO DE L	AEPUEL	Alleno 6		74040		Diedoo	
Direccionesi									
		Feebn	Feil		Manta		Emilio	T Enlatus	Ť
Pedidos:									
					-	2	21	0.	
								/	
			Cua	ndo term	inamos	de do	ar de alta	al	
	(el disco d		

guardar

Nos aparecerá la siguiente pantalla con el proveedor que acabamos de dar de alta:



Para modificar los datos de cualquier proveedor damos click en el nombre en la lista y nos abrirá la ventana con sus datos para modificarlos

8.6 ¿Cómo borrar a un Proveedor?



En el módulo de Proveedores en la lista de <u>proveedores</u> damos click en el nombre del proveedor que deseamos borrar:

Catálogo de Proveedores							
É			demo Wincompo	*		ile.	
	Himming	Controls : II	Commit #8000 #14466 T	ý	tricken; T	Cetrine	y)
4	KOCKENA	CROMAN HARGE	helic@locarty/namm		H04040404		

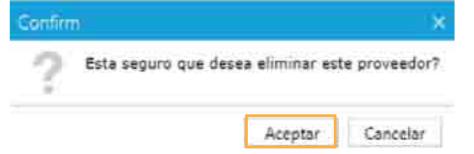
Nos abre la ventana con los datos del proveedor:



Damos click en el ícono del borrador



Nos aparecerá un mensaje para confirmar que deseamos borrar al proveedor:



Damos click en "Aceptar" y nos regresará al menú principal de la lista de proveedores donde ya no nos aparecerá el proveedor que acabamos de borrar.



¿Cómo hacer un Pedido a un Proveedor?

En el módulo de Proveedores en la lista de proveedores damos click en el nombre del proveedor al que deseamos hacer un pedido:



Nos abre la ventana con los datos del proveedor:



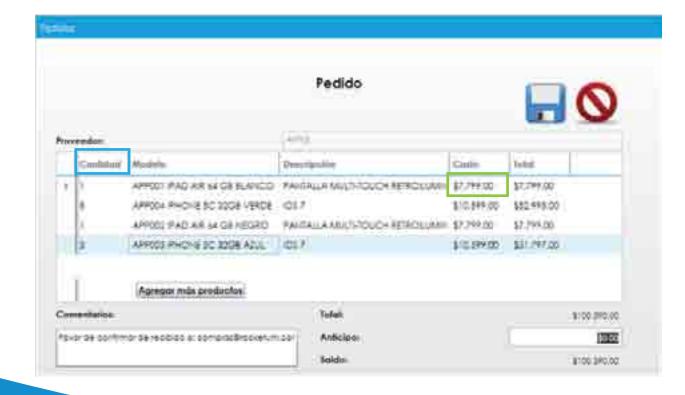
Damos click en el ícono de la cancha con la pluma



Para poder hacer el pedido al proveedor, debemos de tener sus productos dados de alta en el módulo de productos (ver punto 5.1 de este manual para dar de alta productos).

Si ya tenemos dados de alta los productos que nos vende el proveedor simplemente los comenzamos a llenar en el formulario del pedido como se explica a continuación:

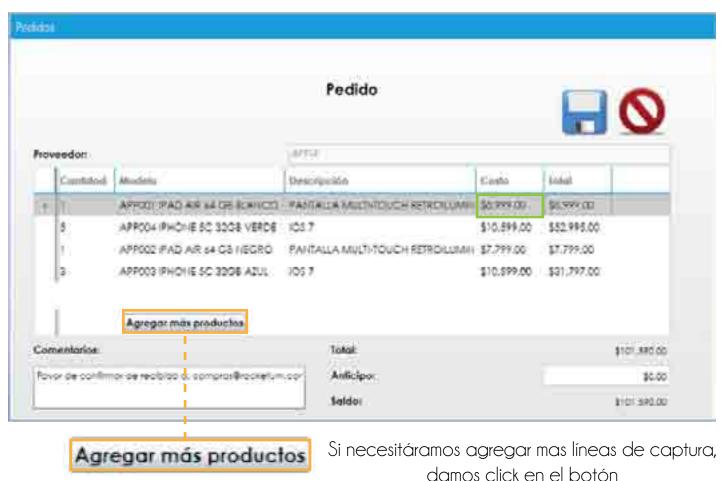
Escribimos la cantidad, luego en el modelo nos aparecerá una lista desplegable de los productos con tan solo escribir la letra o palabra clave del mismo:



Para modificar el precio de un producto a pedir, damos click en el costo del mismo



Nos aparecerá la ventana del pedido de nuevo con el precio actualizado:



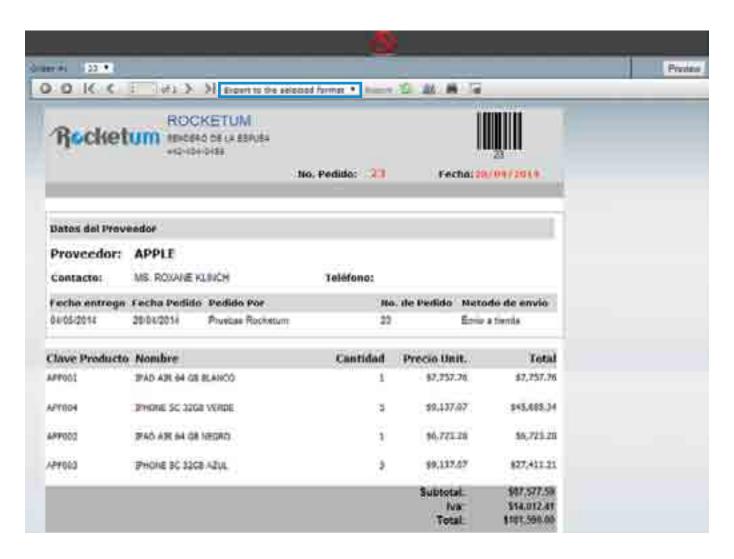
Una vez llenados los productos a pedir, ponemos poner comentarios al proveedor.

El sistema nos mostrará el total de la orden de compra.

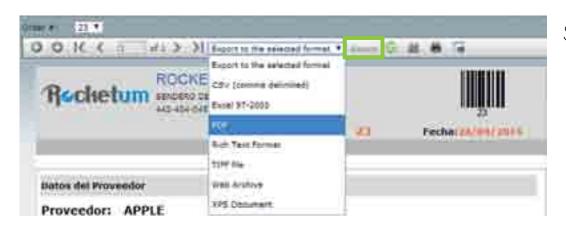
Para realizar el pedido al proveedor damos click en guardar



En ese momento el sistema enviará la orden de compra al email que dimos de alta del proveedor y nos generará un reporte con la orden enviada:



Esta orden la podemos <u>exportar en distintos formatos</u> dando click en el siguiente menú en la parte superior de la ventana



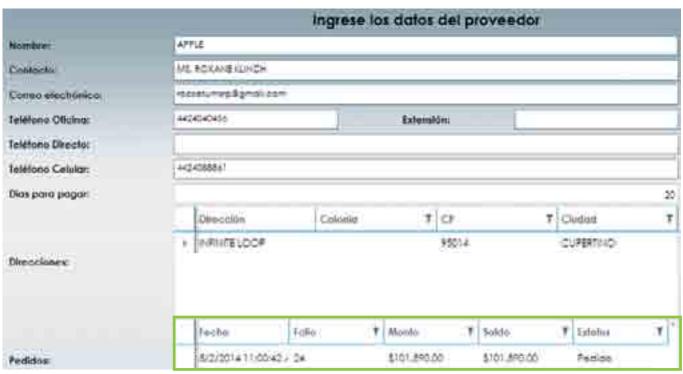
Seleccionamos al tipo de archivo que queremos que nos exporte y damos click en "Export".

El sistema nos generará el archivo en descargas y lo podremos guardar en nuestra computadora.



Una vez que terminamos la orden de compra damos click en el ícono de regresar o cancelar.

Nos aparecerá la ventana con los datos del proveedor y ahí veremos el pedido que acabamos de realizar



Se muestra la fecha del pedido, el folio, el Monto del mismo, su saldo y el Status.

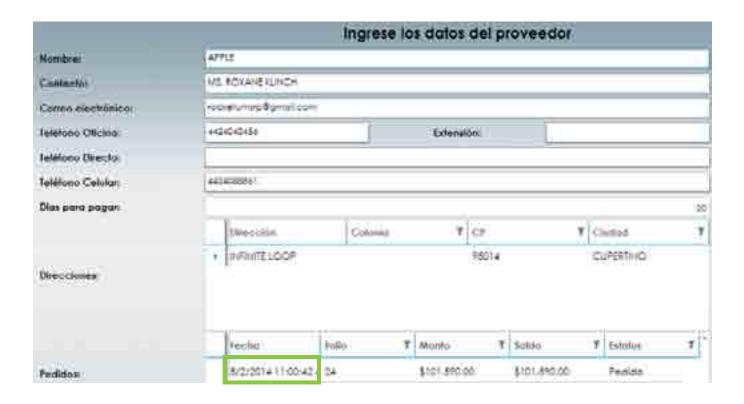


Modificar o Cancelar Órdenes de Compra de Proveedores



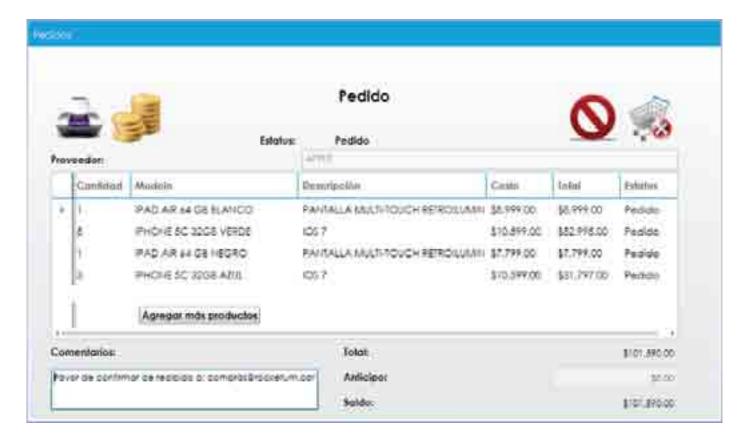
En el módulo de Proveedores en la lista de proveedores damos click en el nombre del proveedor al que deseamos modificar o cancelar una orden de compra.

Nos aparece la siguiente ventana



Damos click en la fecha del pedido que queremos cancelar o modificar.

Nos aparece la siguiente ventana con los datos del proveedor:



Ahí podemos hacer modificaciones en caso de que existan y volver a guardar (se enviará un nuevo correo al proveedor con la orden modificada si así se hiciera).

En esa ventana podemos cancelar el pedido dando click en el símbolo



Podemos también reimprimir el pedido en el símbolo



8.9

Registrar Pago a Proveedor

Existen 2 formas de registrar un pago o abono a proveedores:

- La 1era es abonar a una específica orden de compra
- La 2da es un pago o abono general al saldo con el proveedor.

A continuación detallamos ambas formas:

1. Registro de pago o abono a una específica orden de compra:



En el módulo de Proveedores en la lista de proveedores damos click en el nombre del proveedor al que deseamos registrar un pago, nos aparece la siguiente ventana:



Damos click en la <u>orden de compra (pedido)</u> a la cual deseamos registrar el pago o abono.

Nos aparece la siguiente ventana con la descripción del pedido:



Damos click en el ícono de las monedas.



Nos aparece la siguiente ventana:

Llenamos ahí: Ingrese la cantidad a pagar El monto que se pagó Saldo: \$101,595.00 Monto a pagar \$50,000.00 La forma de pago forma de pagai Transferencia Electronica No. Recibo: 882 **V** Riscal El número de recibo (referencia) del mismo. Tenemos la opción de registrar el pago como Fiscal activando la casilla que aparece en la ventana. Damos click en **guardar** para registrar el pago.



Nos aparecerá el pago reflejado en el resumen con su saldo actualizado:

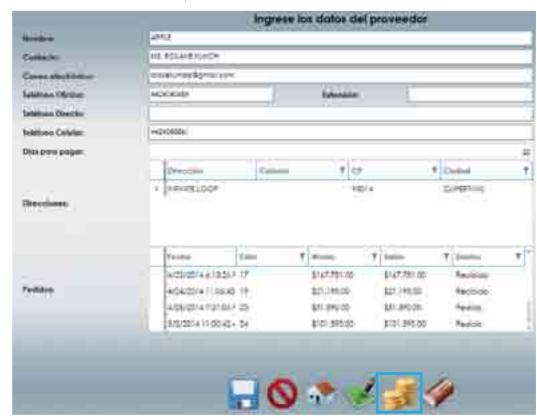
			Ingr	ese lo	s datos	del p	roveedor			
Nombre	W	rsa:								
Confector	145	M3. FOXAVE KLINCH								
Correo electrónicos	700	okarumen@amdil.com								
Teléfono Oficina:	4424040455 Extensión:									
Teléfono Directo:										
Teléfono Celular:	44	140008//								
Dias para pagar										3
		Dimeción	Cels	nio	T	CF;		Y (3	hidrid	
Direcciones	1	estaint LOOP				95014		0	UPERTAIO	
		Techo)	Folio	у	Monto	3	Solido	. 7	Estolus	7
Pedidos		4/23/2014 6:13:261 4/24/2014 11:00:43 4/22/2014 7:31:061	19		\$147,761,0 \$21,190,00 \$81,890,00	1	\$167,781,00 \$21,198,00 \$31,899,00		Recibido Recibido Pedido	
		A/2/2014 11:00:42 a	24		\$101,810.0	00	\$51,590.00		Pedido	

2. Registro de pago o abono al saldo general del proveedor:



En el módulo de Proveedores en la lista de proveedores damos click en el nombre del proveedor al que deseamos registrar un pago

Nos aparece la siguiente ventana:





Damos click en el símbolo de las monedas.

Nos aparece la siguiente ventana:



Nos aparece la siguiente ventana:



Nos aparecerá el pago reflejado en el resumen con su saldo actualizado.

"BODEGA"



Después de dar click al icono de bodega, nos aparecerá la siguiente pantalla:

					Boo	lega				
	2	ho Orden	na Comprai			Fisie	Vantor			1
è	1	CONTR	TICS SINOR	per Combin	ny Shinara	eddminion.	Afficial Algor	es.		
1	t									
i	i	Conv. T		Central	investe 1	Marine . T	Deviate 1	Alto T	Anche T	Iman T
	+	8.0011	PALETAS PATASO (MOGE	AU .	FLRM OIL DULCE	DULUM:	DIVIDEDURA HUSYA DITA	В.	4	0
	+	AFFOOD.	PHONE SC 1008 AZVL	4	APPLE	Distance.		0	0	0
	*	APPONE.	PHONE SC 3003 VERDE	10:	APPLE /	Snomenee		90	10	0.
	÷	APPOOL	PADAR MORBLANCO	2	APPLE	Topicer		6.	.0	6
		CONTRACT OF	CHOSP SOMEWAY CARD		APPLE	1000		12	18	0

Este apartado de Bodega, se recomienda empezar a utilizarlo, una vez que han sido registrados los productos, clientes y se han empezado a registrar ventas, esto, ya que este apartado principalmente nos sirve para saber, el movimiento que la mercancía va teniendo al momento de la entrega, así como también su estado.

Los apartados internos de este módulo se dividen en cuatro, a continuación se mencionan a detalle:

- Artículos por recibir.
- Envíos por confirmar.
- Envíos confirmados.
- Artículos asignados.



9.1 ¿Qué incluye la pestaña de Artículos por Recibir?

Dentro de esta pestaña vamos a recibir toda la mercancía que le hemos pedido a nuestros proveedores, se mostraran todos los productos que se tienen por recibir, así

Clave del producto Nombre Cantidad De que proveedor es Modelo Descripción.



Del lado izquierdo de la clave aparece un signo mas, dándole click, nos mostrara lo que lleva en cada pedido, para recibir este pedido damos click en el nombre nos mostrara una pantalla como la siguiente.



Esto nos llevara a una interfaz parecida a esta.

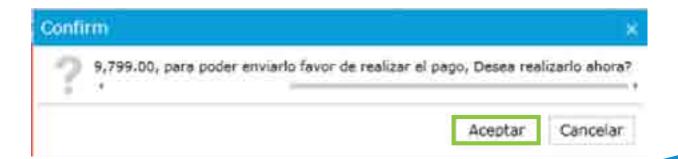


El pedido de producto se pasa al siguiente apartado que es envíos por confirmar.

9.2 ¿Cómo manejar envíos por confirmar?

Que hacer si existe un saldo pendiente.

Una vez recibida la mercancía se va a envíos por confirmar, se habla al cliente para confirmar la fecha de entrega, se da click en el folio para saber si existe un saldo pendiente, si es así, da clcik en el folio y le aparecerá la siguiente interfaz:





Si da click en aceptar nos va a llevar a la ventana del la venta y en esta podrá abonar el saldo pendiente dando click en el icono de monedas.



Abona el saldo pendiente



Después de guardarla, nos llevara de nuevo a la pantalla de la venta, el saldo seguirá siendo el mismo y solo cambiara hasta que usted de click en la parte posterior derecha, en el icono de guardar, usted podrá checar que ya no existe saldo pendiente en el apartado de bodega en artículos por confirmar.

Si es que no existe saldo pendiente: Confirmación directa, se da click en folio del cliente y aparecerá una interfaz parecida a esta.

Confirmado Con:	CRISTIAN SALVADOR N	IUÑEI CAPORAL
Parentescor	Cliente	JAN10-72-10-21-11-2
Observaciones		
Fecha Entrega:	11/04/14	∰ 12:00 PM @
Dirección de Entrega:		+ 6
Mensajero:		
	Imprimir Guia Env	ia
		×

Para confirmar la entrega tan solo seleccionamos la dirección a donde <u>va dirigida</u> la mercancía y si es una nueva damos click en <u>el lápiz para agregar una nueva,</u> lo mismo sucederá con el campo de mensajero.



En esta ventana nos dan la opción de imprimir la guía de envío.

Damos click en el icono de guardar.

Automáticamente nos genera el reporte.



La venta ahora se encuentra en el apartado de envíos confirmados.



En este apartado, el fletero va, entrega la mercancía, firma el cliente.

Una vez que regrese el fletero, se confirma la entrega en el sistema dando click en el folio,

Nos aparecerá la siguiente interfaz.





Cada asunto pendiente estará asignado con un color que te indicará el vencimiento que tiene cada una.

- ROJO: Ya venció la actividad.
- AMARILLO: Próxima a una semana.
- VERDE: Queda más de una semana.



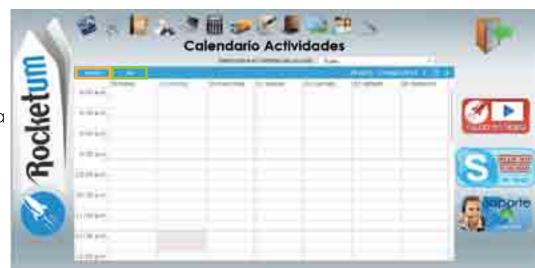
Para poder ingresar al módulo de "Calendario" sigue las siguientes instrucciones:

Nos dirigimos al icono de "Calendario".



Tus asuntos los podrás ver ya sea por:

- Semana
- Día.





¿Cómo visualizar eventos por semana en Calendario?

Si deseas ver tus asuntos por semana realizamos los siguientes sencillos pasos:

En la misma ventana que te arroja al hacer click a "Calendario" tendrás directamente el calendario semanal.

Para que puedas consultar una semana anterior o posterior dale click a las flechas que se encuentran en la parte superior derecha



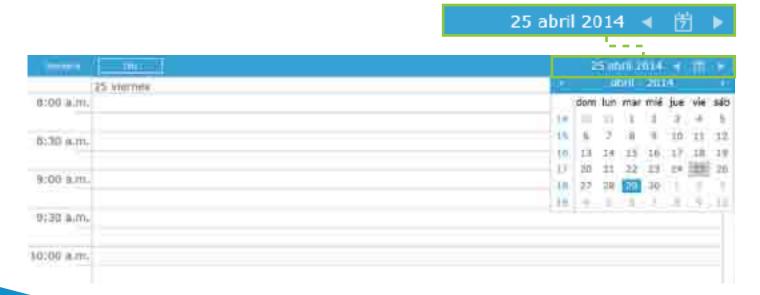
10.2

¿Cómo visualizar eventos por día en Calendario?

En la misma ventana que te arroja al hacer click a "Calendario" da click en la parte superior izquierda en donde dice "<u>Día"</u>



Para que puedas consultar un día en específico dale click en la parte superior derecha en el icono de calendario, el cual posteriormente se desplegará para mostrarte el mes completo (esto también lo puedes realizar por semana).

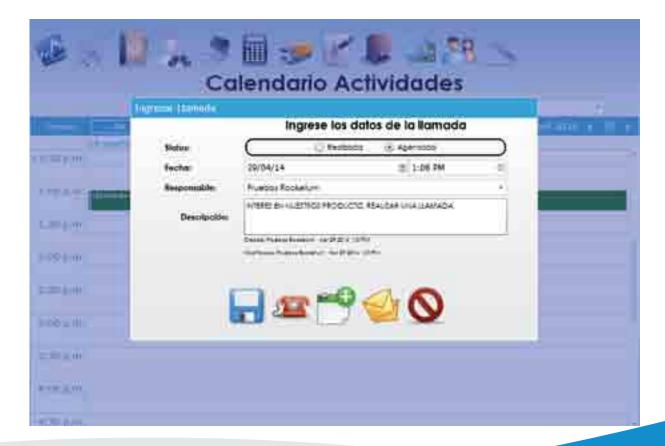


10.3

¿Cómo consultar información detallada de citas Calendario?

Cuando tengas tus tareas agendadas podrás darle doble click sobre ella para que te muestre la información completa de la tarea.

32:38 p.m.	
1:00 (r,m) (a	
3:30 p.m.	
-2:00 p.m.	
2:30 p.m.	
3:00 p.m.	
3:30 p.m	
4:00 p.m.	
4:36 p.m.	



En esta ventana podrás ver quien es el responsable del cliente, ver detalladamente la descripción así como la hora exacta.

Si tu tarea la realizaste antes de la hora asignada puedes marcar como "Realizada" la tarea en la misma ventana de "Ingresar llamada", únicamente en el campo de "Status" darle click a la opción de "Realizada". De esta forma se sabrá que ya no esta pendiente la tarea.

Ingresar Llamada				
	In	grese los dato	s de la llamada	
Status:		(4) khalensa	Agentosa	\supset
Fecha:	30/24/14			
Responsables	Physical San			
Descripcións	INTERES EN NU	ESTROS PRODUCTO, RE	AGAMALI AND RASIJA	
	Creates Polesias Ra	charum Fay 25 2014 1518hi		
	Dosfesso: Puese	Heeken# Asr293011 1138	W.	
		0		

10.4 ¿Cómo ver citas específicas por usuario?

Si lo que deseas es buscar las citas específicas de cierto usuario, solo dirígete a la barra de búsqueda en la parte superior derecha del calendario.



Te mostrará el nombre de cada uno; para que solo sea el de un usuario desactiva las demás opciones dando click en la palomita de lo contario para que veas las citas de todos únicamente dándole click en la opción de "Todos".





11.1 ¿Cómo utilizar el tablero en el sistema Rocketum?

Lo primero que aparecerá en tu sistema Rocketum una vez configurada tu cuenta es el Tablero de información. En él se muestran cuatro apartados principales:

Ventas del Mes

Pedidos Por Entregar

Cobros

Gastos





Para desplegar la información de cada módulo haz click en la flecha gris que aparece en la parte superior derecha de los módulos



Para regresar a la ventana anterior con los cuatro módulos de Tablero simplemente vuelve a hacer clic en la flecha gris.



¿Cómo visualizar las gráficas generales del sistema?

En base a la información dentro del sistema Rocketum el mismo genera gráficas informativas que te ayudaran a visualizar el desempeño de tu negocio. Haz clic en el icono de Flecha Azul al lado de los cuatro módulos que se presentan en el Tablero





Gráficas generales del sistema

"USUARIOS"



12.1 ¿Cómo agregar un Nuevo Usuario?

Dar click en el icono de más



Hintshree Secured T Corres electronics T Parelle T Triffings
 Prveline Rodesom ROCKSTUM recreative ordered communication
Produce Andrews Acceptant reconstrument and aspects on

"USUARIOS"

Te aparecerá la siguiente ventana la cual debes llenar los campos con los datos correspondientes del nuevo usuario.

- Nombre
- Apellido
- Empresa
- Correo electrónico
- Contraseña
- Confirmar contraseña
- Fecha de nacimiento
- Sexo
- Sucursal
- Puesto

- Descuento máximo: es el % de descuento que puede realizar el usuario en una venta.
- Salario: salario de nuevo usuario
- Comisión de vendedor: se asigna el % de comisión que va a ganar ese usuario si es que existe.
- Teléfono celular
- Teléfono de casa
- Tipo de usuario si es "General o Local"

		Teléfono	
Nombre:			
Apellidosi			
Empresa:			
Correo electrónico:			
Contraseña:			
Confirmar Contraseña:			
Fecha de Nacimiento:	30/04/14		世
Sexo:		O Homper	
Sucursal:	MATRIZ		:*
Puesto:		Descuento Máximo:	0.00%
Salario:	\$0.00	Comisión Vendedor:	0.00 %
Teléfono Celular:		Teléfono Casa:	
Rol:	12	Modulo:	
Tipo Usuario:		⊙ Senecel	
	1		

No olvides **guardar** los cambios = = =

12.2 Roles de Usuarios

Cuando creas un Usuario nuevo tienes la posibilidad de asignarle un Rol a dicho usuario para permitirle ver solo ciertas funciones del Sistema.

	ROL	ı.	1		ı	ı	ı
	•	•	•	•			
	Administrador	Administrador con crédito	Gerente	Socio	Vendedor	Bodega	Capturista
MÓDULO							
Tablero	•	•		•			
Ventas	•	•	•		•		•
Clientes	•	•	•		•		•
Prospectos	•	•	•		•		•
Calendario	•	•	•		•		•
Productos	•	•					
Gastos	•	•	•				
Proveedores	•	•					
Reportes	•	•		•		•	•
Bodega	•	•					
Configuración	•	•					
Crédito		•					

12.3 ¿Cómo Borrar un Usuario?



Para borrar un usuario solo da clic sobre el <u>nombre del usuario</u> que deseas eliminar.

Enseguida abre la ventana con todos los datos de usuario.

		Teléfono						
Nombre:	ACREATO							
Apollidos:	HUERTA							
Empresa:								
Corren electrónico:	No. 100 Contraction of the Contr							
Contraseña:	*******							
Confirmar Contraseña:	*******							
Fecha de Nacimiento:	18/03/14		93					
Sexu:		⊕ Herniere □ Mujer						
Sucursal:	MATRIZ							
Puesto:		Descuento Máximo:	50.00 %					
Salario:	\$0.00	Comisión Vendedor:	2.00 %					
Teléfono Celular:		Teléfono Casa:	4424040456					
Rol:	Administrador Credito							
Tipo Usuario:		(e) Ganaral (i) Local						

Da click en el icono del borrador y se borrara automáticamente.



" CRÉDITO "



Para entrar al módulo de "Crédito" da clic en el icono

13.1 Créditos por autorizar

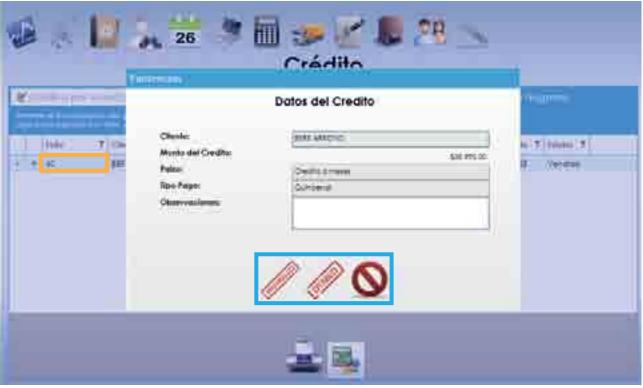
La pestaña de "Créditos por Autorizar" muestra la información de todos los créditos por autorizar, los cuales se generan o agregan al sistema cuando se realiza una venta.

Al realizar la venta debes seleccionar si va a ser una cotización, un crédito o una venta.



"CRÉDITO"

Para autorizar el crédito da clic en el <u>numero de folio</u> y te aparece la siguiente ventana en la cual debes elegir si autorizas o no el crédito asignado.



Si apruebas el crédito, el sistema genera el tipo de orden siguiente:





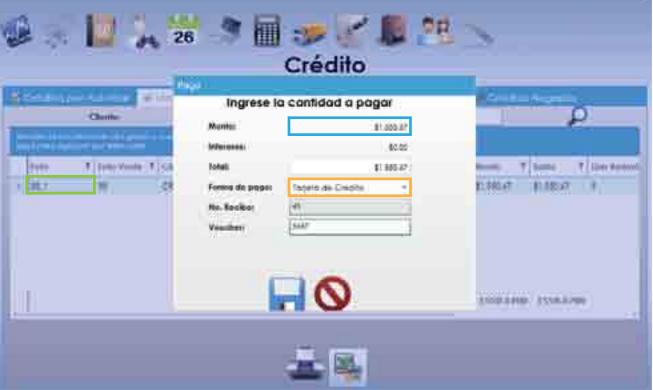
De igual manera al autorizar el crédito automáticamente este se va a la pestaña "Saldos en Créditos".

13.2 Letras por Vencer

La pestaña de "letras por vencer" muestra la información de todas las letras q están por vencer y así poder llevar un orden mas preciso por: folio, folio venta, cliente, número, de, fecha de vencimiento, monto, saldo, días restantes, tipo de crédito, dirección, colonia, ciudad, teléfono, oficina y celular.



Cuando la letra va ser pagada da click en el folio y te abrirá una pestaña en la cual vas a seleccionar la forma de pago y el monto a pagar según sea el caso ya sea el pago total de la deuda o en mensualidades.





Cuando das clic en guardar automáticamente el sistema genera el recibo de pago.

13.3 Letras Vencidas

En la pestaña de <u>"Letras Vencidas"</u> aparece toda la información de las letras que no se han pagado o bien letras vencidas



13.4 Créditos Negados

En la pestaña de <u>"Créditos Negados"</u> se muestra toda la información correspondiente a los créditos que no se autorizaron en el paso anterior de créditos por autorizar.





"BANCOS"



14. BANCOS

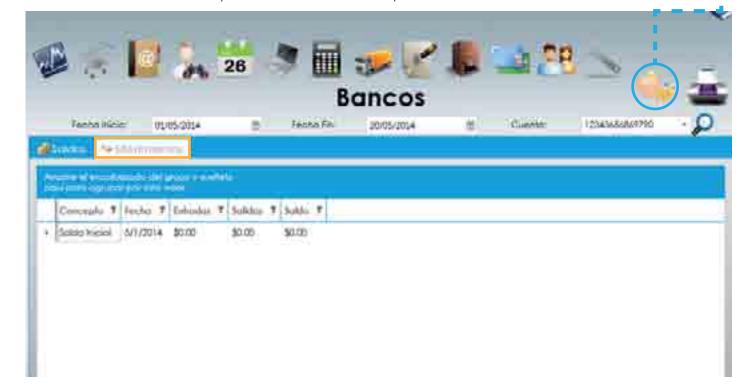
14.1 Agregar una chequera a Bancos

Consultar punto 1.20 del módulo de Configuración, página.

Realizar un Depósito en Cuentas

Una vez dentro del módulo Bancos dirígete a la pestaña de "Movimientos" y selecciona el icono que se encuentra en la parte superior derecha de la pantalla.





Al hacer click se abrirá la siguiente pantalla en donde deberás ingresar los datos necesarios para finalizar tu depósito exitosamente.

ildo:	\$0.00
Cuenta Destino	
Aonto:	\$0.00
Aofivo	