

WEISZ Frédéric

13 Avenue Faidherbe
93310 LE PRE SAINT GERVAIS
Né le 06.06.1978

Célibataire

Titulaire des permis A et B

Tel : 06.43.28.63.05

E-mail : frederic.weisz@gmail.com

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Gestion et développement de portefeuille client B to B, Grand comptes, suivi des dossiers commerciaux
- Prospections stratégiques, gestion des appels d'offres
- Fidélisation clientèle (entretenir/renforcer un partenariat de confiance)
- Conseil et préconisation lors de commandes (implantation...)
- Elargissement du business par des marchés de niches
- Création d'outils personnalisés (CRM)/optimiser le suivi/rendement des comptes
- Maintien du leadership des marques distribuées et veille concurrentielle

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Nov 2018 à nos jours : **URBAN CROSS SAS - Création d'entreprise**

Président

Directeur de la création de la ligne de vêtements et des visuels graphiques

Directeur des achats, sourcing,

Directeur Commercial B2B, B2C, gestion des relations avec les agents commerciaux

Directeur de la publication sur tous les supports de communications (Site internet, Facebook, Instagram,...)

Co-créateur du site internet <http://www.urban-cross.com> en partenariat avec l'agence Lulucorp.fr

Juin 2013 à Juillet 2017 : **APPLE RETAIL France – CDI**

Specialist / Business Specialist

Identification des besoins du client B to B et B to C, qualifier les besoins.

Conseils les plus appropriés en fonction des besoins préalablement identifiés.

Veiller au respect du merchandising visuel.

Référent IOS auprès des clients, connaissances des services téléphoniques pour les particuliers.

Sept. 2012 à Mai 2013 : **APPLE RETAIL France – CDI**

Family Room Specialist - Assistance technique.

Certification IOS valable jusqu'en 2024.

Assistance personnalisée des clients (Réparation de la relation client).

Réparation des produits IOS (iPhone, iPad, iPod,...).

Formateur aux logiciels Apple auprès des clients.

Fevr. 2011 à Avr ; 2011 : **PRODIRECT INTERACTIVE – Intérim**

Ingénieur Commercial Grand compte hardware - Prestataire chez Microsoft France.

Gestion des clients existants sur toute la France.

Vente indirecte auprès des grossistes.

Vente directe auprès des revendeurs.

Juil. 2010 à Déc. 2010 : **STRAX France - CDD**

Responsable Commercial Compte Clés - Grossiste en accessoires de téléphonie mobile

Vente directe auprès des revendeurs de téléphonie mobile sur la moitié Nord de la France.

Avr. 2007 à Juin 2010 : **COMTRADE – CDI**

Commercial dans l'informatique.

Gestion et développement d'un portefeuille client existant : CA à +24% en moyenne chaque année

Gestion de clientèle :

- 2 réseaux de Magasins : EX&CO (Expert et Connexion, 140 magasins) et DIGITAL (50 magasins)
- Comptes clés (Total, Ubaldi,...)
- Prospection et élevage de comptes clés (Total, Ubaldi, Privilège Discount, Extra)
- Suivi de la relation client (Salon,...), satisfaction client

Sept. à Déc. 2006 : **TF1 GAMES** - CDD

Assistant commercial en jeux de sociétés.

Client B to B en grande distribution et magasins spécialisés

Oct. 2005 à Mai 2006 : **PAGES JAUNES** - CDI.

Télé-Prospection et télé-vente conseil des services Pages Jaunes.

Mai à Sept. 2005 : **ARCA Patrimoine** - CDD

Commercial en assurance Vie.

Téléprospection en B to C pour des contrats en assurance vie

Oct. 2002 à Avril 2005 : **Disneyland Resort Paris**

Artiste et interprète Parade

FORMATIONS

2002 : Animation 3D et image de synthèse, E.S.R.A.

1999 : D.E.U.G S.T.A.P.S – Nanterre Paris X

1997 : BAC S.T.T. option arts graphiques, Lycée André Bouloche.

Logiciels pratiqués : Environnement Apple, Environnement Windows, Microsoft Pack Office, SAGE,

Langues : Français : Maternel

Anglais : Courant.

DIVERS

Sports : Parachutisme (brevets A, B, B2, 3^{ème} au championnats de France 2007 par équipe),

Parapente (Brevet B),

Plongeon (Champion de France Master 2010 et 2011), Crossfit, Volley-Ball

Speed Riding, Ski,...

Lecture : Internet, presse spécialisée, familiarisation aux dernières innovations High-Tech