## Nivel:

Intermedio



## Código:

Act-060 Versión 1.1

### Descripción:

Definir objetivos de comercialización y documentarlos en Scorecard.

### Responsable:

Gabriel Gomez Hernández/ Gerente de ventas



#### **OBJETIVO:**

Identificar el desempeño mínimo esperado en la comercialización de las marcas en sus clientes de mayoreo, que nos permita identificar áreas de oportunidad para la mejora de la rentabilidad del negocio.

#### **REQUISITOS:**

Una vez definidos los objetivos de comercialización a nivel negocio, unidad de negocio y vendedor, darlos de alta en el Scorecard. Anexar scorecard donde se pueda identificar los objetivos de cada mes del año a nivel negocio, unidad de negocio y vendedor.





Acumuladores y filtros del balsas Identifica el desempeño en la comercialización de las marcas en sus clientes de mayoreo, que nos permita identificar áreas de oportunidad para la mejora de la rentabilidad del negocio. Por lo que se definen objetivos para este año los cuales se muestran a continuación.

Adicionalmente la comercialización ayuda nuestros clientes a vender mas.





# ÍNDICE COMERCIALIZACIÓN

RUBRO	OBJETIVO	REAL	% AVANCE	PONDERACIÓN	% AVANCE	STATUS
FACHADAS	30%	9.84%	32.81%	20%	6.56%	
EXHIBIDORES	75%	58.84%	78.45%	40%	31.38%	
ANUNCIOS BANQUETA	25%	2.68%	10.74%	5%	0.54%	
ANUNCIOS LUMINOSOS	10%	8.28%	82.77%	5%	4.14%	
LAMINAS	70%	82.55%	117.93%	15%	17.69%	
TABLAS DE APLICACIÓN	80%	53.02%	66.28%	15%	9.94%	

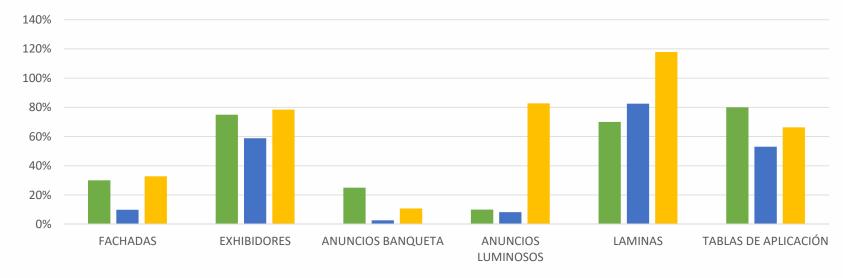




# PILAR "PLANEACION"

## **RESULTADOS COMERCIALIZACIÓN**

TOTAL NEGOCIOS DEL DC	TOTAL NEGOCIOS CON FACHADAS	TOTAL NEGOCIOS CON EXHIBIDORES LTH	TOTAL NEGOCIOS CON ANUNCIOS BANQUETA	TOTAL NEGOCIOS CON ANUNCIOS LUMINOSOS	TOTAL NEGOCIOS CON LÁMINAS	TOTAL NEGOCIOS CON TABLA DE APLICACIÓN 2012
447	44	263	12	37	369	237
EQUIVALENTE %	9.84%	58.84%	2.68%	8.28%	82.55%	53.02%









# PILAR "PLANEACION"

Scorecard vendedor

TIPO DE INDICADOR	octubre	noviembre	diciembre	enero	febrero	%	OBJETIVO	REAL
VENDEDOR ACAPULCO 1 Y 3								
achadas	3	3	3	3	0	57%	21	12
xhibidores	15	15	15	7	3	100%	55	55
nuncios banqueta	1	1	1	1	0	22%	18	4
nuncios luminosos	3	3	4	2	Ö	171%	7	12
aminas	24	12	15	23	10	168%	50	84
ablas de aplicaciones	9	22	14	8	5	100%	58	58
VENDEDOR ACAPULCO 2	3	22	14		3	100/6	38	36
achadas	2	2	1	1	0	29%	21	6
xhibidores	8	12	13	3	3	71%	55	39
nuncios banqueta	1	1	0	0	0	11%	18	2
nuncios luminosos	2	2	1	0	ő	71%	7	5
aminas	11	9	12	10	5	94%	50	47
ablas de aplicaciones	7	6	11	5	4	57%	58	33
VENDEDOR AYUTLA		0	- 11	- 3	4	31/6	38	33
achadas	0	0	0	0	0	0%	1	0
xhibidores	0	0	0	0	0	0%	1	0
nuncios banqueta	0	0	0	0	0	0%	1	0
nuncios luminosos	0	0	0	0	0	0%	1	0
aminas	0	0	0	0	0	0% 0%	1	0
ablas de aplicaciones	0	0	0	0	0	0%	1	0
VENDEDOR CHILPO	U	U	U	U	U	U%	1	U
achadas	1	1	1	1	0	19%	21	4
xhibidores								
nuncios banqueta	9	9	10	11	6	82%	55	45
	0	0	0	0	0	0%	18	0
Anuncios luminosos Jaminas	1	1	0	0	0	29%	7	2
adias de aplicaciones	14	12	10	12	10	116%	50	58
VENDEDOR C. CHICA	12	10	6	4	3	60%	58	35
achadas			_					
	1	1	2	3	0	33%	21	7
xhibidores	10	10	13	9	5	85%	55	47
nuncios banqueta	0	0	0	0	0	0%	18	0
Anuncios luminosos	4	3	2	0	0	129%	7	9
aminas	16	10	18	15	9	136%	50	68
abias de aplicaciones	7	10	10	5	3	60%	58	35
VENDEDOR C. GRANDE							,	
achadas	2	2	2	1	0	33%	21	7
xhibidores	7	9	9	3	2	55%	55	30
Anuncios banqueta	0	0	0	0	0	0%	18	0
Anuncios luminosos	2	0	0	0	0	29%	7	2
aminas	7	15	10	3	4	78%	50	39
abias de aplicaciones	12	7	7	2	2	52%	58	30
VENDEDOR GERENCIA								
achadas	0	1	1	2	0	19%	21	4
xhibidores	8	2	2	3	2	31%	55	17
nuncios banqueta	1	1	1	0	0	17%	18	3
nuncios luminosos	2	1	1	0	0	57%	7	4
aminas	8	8	7	2	1	52%	50	26
abias de aplicaciones	9	7	7	2	1	45%	58	26
VENDEDOR HERRA COLORADA								
achadas	0	0	1	1	0	100%	2	2
xhibidores	5	5	2	1	2	750%	2	15
nuncios banqueta	2	ő	ō	ō	ō	100%	2	2
nuncios luminosos	2	ő	ŏ	0	ŏ	100%	2	
aminas	4	3	5	5	3	500%	4	20
adias de aplicaciones	2	3	2	3	2	300%	4	12
VENDEDOR ILAPA		,	-		-	30070	7	
achadas	1	1	0	0	0	100%	2	2
xhibidores	3	3	3				2	15
nuncios banqueta		0	0	3	3	750%	2 .	
nuncios luminosos	1			0	0	50%		- 1
aminas	1	0	0	0	0	50%	2	1
adias de aplicaciones	4	5	9	5	4	675%	4	27
TOTALES	1	1	3	11	2	200%	4	8
IUIALES	245	229	234	160	94	74%	1292	962





# PILAR "PLANEACION"

# Scorecard unidad de Negocio

TIPO DE INDICADOR				Oc	tubre					Noviembre									Diciemb	re						Enerc							Febrer	o				Acumulado del Año Fiscal JCI						
TIPO DE INDICADOR	Real		A D	if. Vs%	Var	Obj	Dif. v	% Va	Real	AA	Dif. V	% Var	Obj	Dif. v	s % Var	Real	AA	Dif. V	's% Var	Obj	Dif. v	s % Vai	Real	AA	Dif. \	's% Var	Obj	Dif. vs	% Vai	Real	AA	Dif. V	s% Vai	Obj	Dif.	vs % V	ar Rea	AA	Dif. V	/s % Var	Obj	Dif. v	s % Var	
COMERCIALIZACION																																												
Fachadas	1	0	11	-1	92%	11	-1	92%	11	1	1 0	101%	11	(	101%	11	11	(	101%	11	(	101%	12	11		1 110%	11	1	110%	0	11	-11	0%	1	1 -1	11 0	% 44	131	-87	34%	131	-87	34%	
Exhibidores	6	5	28	37 2	33%	28	37	233%	65	2	28 37	233%	28	37	233%	67	28	39	240%	28	39	240%	40	28	1:	2 143%	28	12	143%	26	28	-2	93%	2	8	-2 93	% 263	335	-72	79%	335	-72	79%	
Anuncios banqueta		6	9	-3	64%	9	-3	64%	3		9 -6	32%	9	-6	32%	2	g	-7	7 21%	9	-7	21%	1	9	-	3 11%	, (	8-	11%	0	g	-9	0%	5 !	9	-9 0	% 12	113	-101	11%	113	-101	11%	
Anuncios luminosos	1	7	4	13 4	35%	4	13	435%	10		4 6	256%	4	(	256%	8	4	4	205%	4	4	205%	2	2 4	-	2 51%	2	-2	51%	0	4	-4	0%	6	4	-4 0	% 37	47	-10	79%	47	-10	79%	
Laminas	8	8	26	62 3	42%	26	62	342%	74	. 2	26 48	287%	26	48	287%	86	26	60	334%	26	60	334%	75	26	4	291%	26	49	291%	46	26	20	179%	2	6 2	20 179	% 369	309	60	119%	309	60	119%	
Tablas de aplicaciones	5	9	30	29 1	98%	30	29	198%	66	3	36	222%	30	36	222%	60	30	30	202%	30	30	202%	30	30		101%	30	0	101%	22	30	-8	74%	3	0	-8 74	% 237	357	-120	66%	357	-120	66%	

En el scorecard se captura el objetivo por mes a nivel vendedor, negocio y unidad de negocio.



