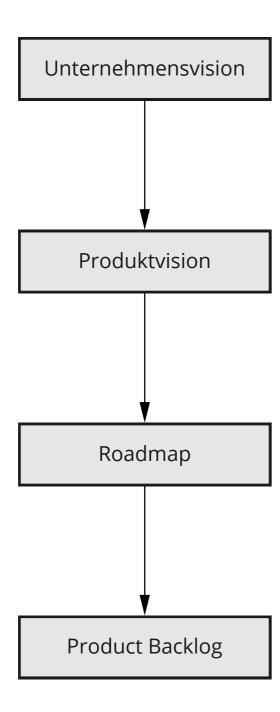
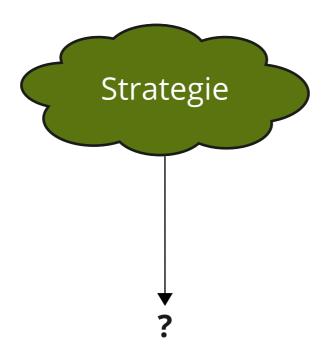


Produktvision und OKR: Rivalen oder Richtungsweisend?

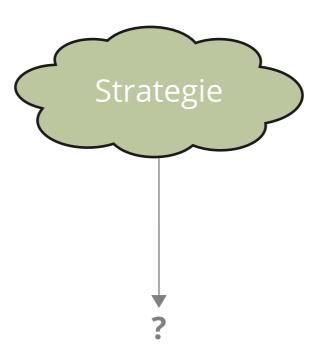












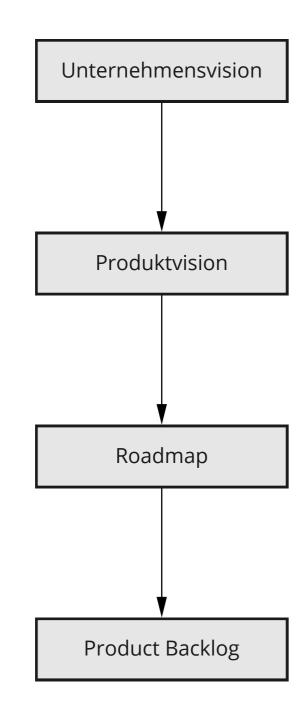
Organisationen treffen dabei auf 3 Probleme:

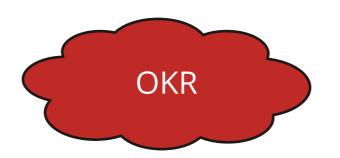
- Mangel an Abstimmung
 Wir wissen nicht, welche Arbeit unsere strategischen Ziele stützt.
- Mangel an Fokus
 Wir lassen uns von vielen Dingen ablenken.
- Mangel an Entscheidungsfähigkeit
 Entscheidungen brauchen lange und sind von geringer Qualität.

Diese 3 Probleme lösen wir mit OKR.

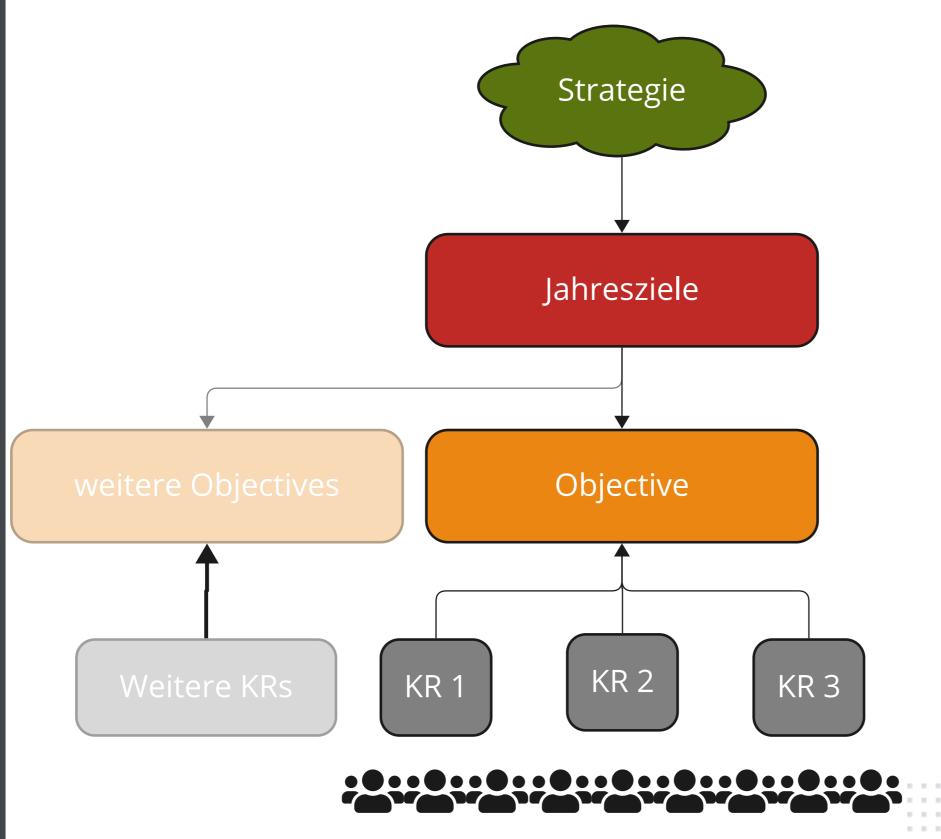












qualitativ top-down

quantitativ bottom-up ——3-4x pro Jahr —

Umsetzung

Übergreifende Ziele fürs Unternehmen

Abgeleitet aus Jahreszielen aka Strategic Objectives



Objectives für Bereich

aka Strategische Bereichsziele

Objectives (pro Abteilung)

orientiert an Strategischen Bereichszielen

eine **exemplarisch e** Implementierung

OKRs je Team / Produkt orientiert an den Objectives der Abteilung



Objectives haben Wirkung und Markt im Blick.

Wir schließen das Lebensversicherung-Projekt ab. Wir begeistern unsere Sportler wieder.

WAS schaffen wir WIE für WEN

(, und welchen

INSPIRIERENDEN ZUSTAND

erreichen wir dadurch)?

Ärzte erhalten
Informationen zu seltenen
Krankheiten (SKs)
schneller und effektiver.



Key Results zeigen messbar den Fortschritt auf dem Weg zum Ziel.

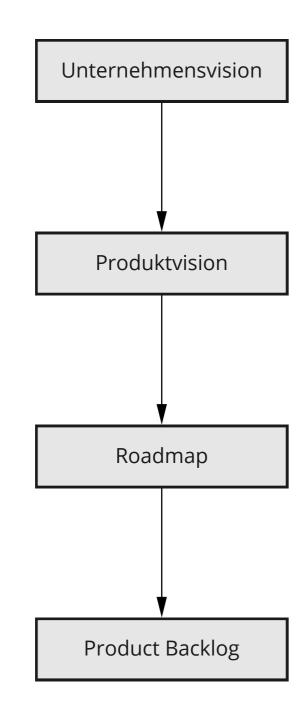
Wir haben bis 15.10. die Unterlagen beim Buchprüfer eingereicht.

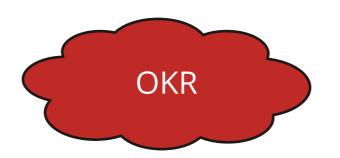
Die Anzahl der Abos steigt um 5 %, statt weiter zu fallen.

Wir verändern KENNZAHL (von STARTWERT) auf ZIELWERT.

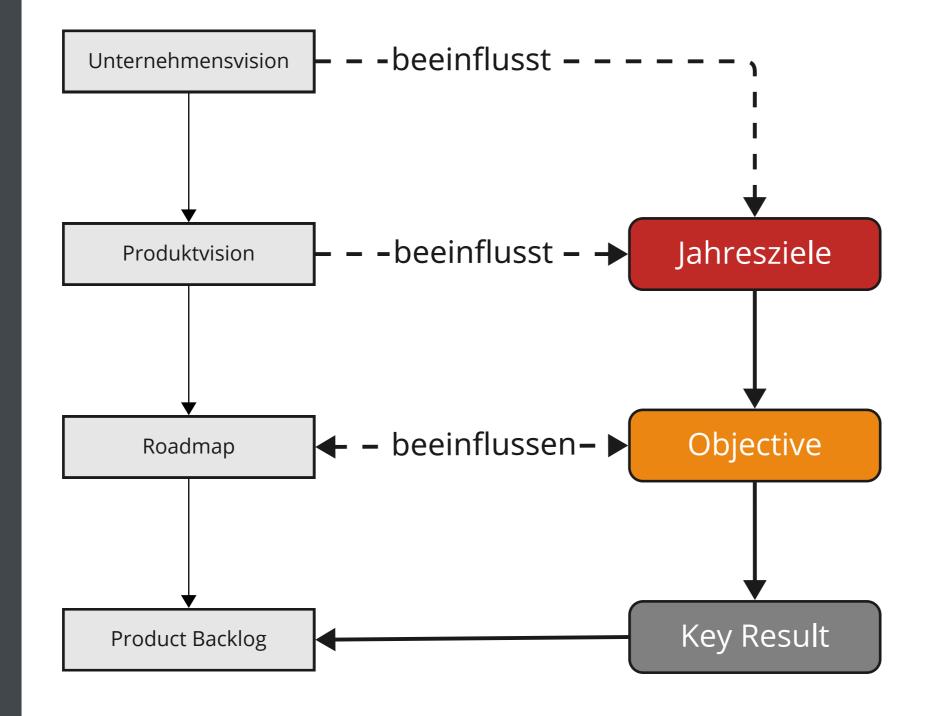
Die durchschnittliche Zeit bis zur Antwort im Fachforum SKs sind von >5d auf <24h, gemessen an den letzten 50 Fragen.



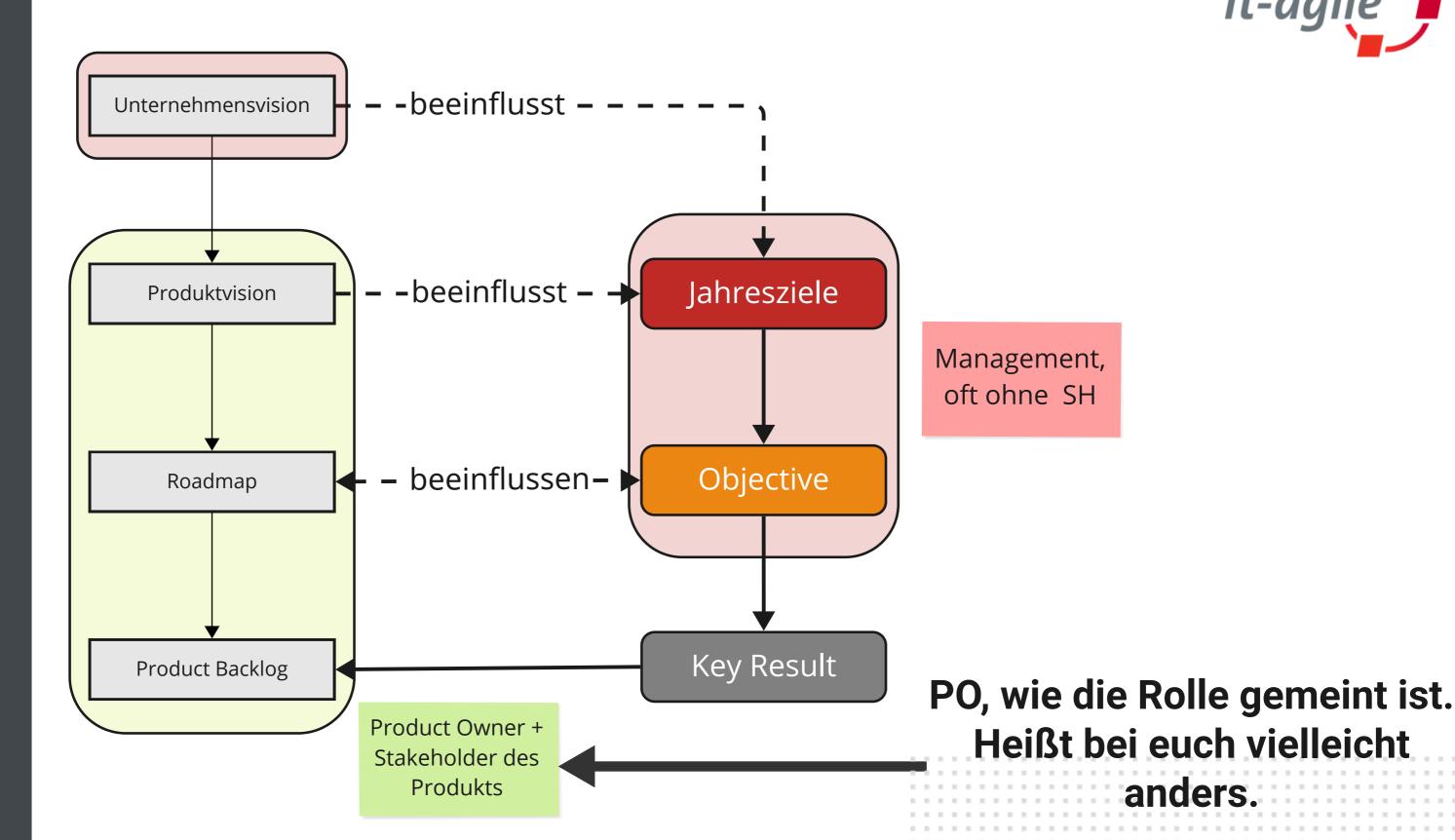


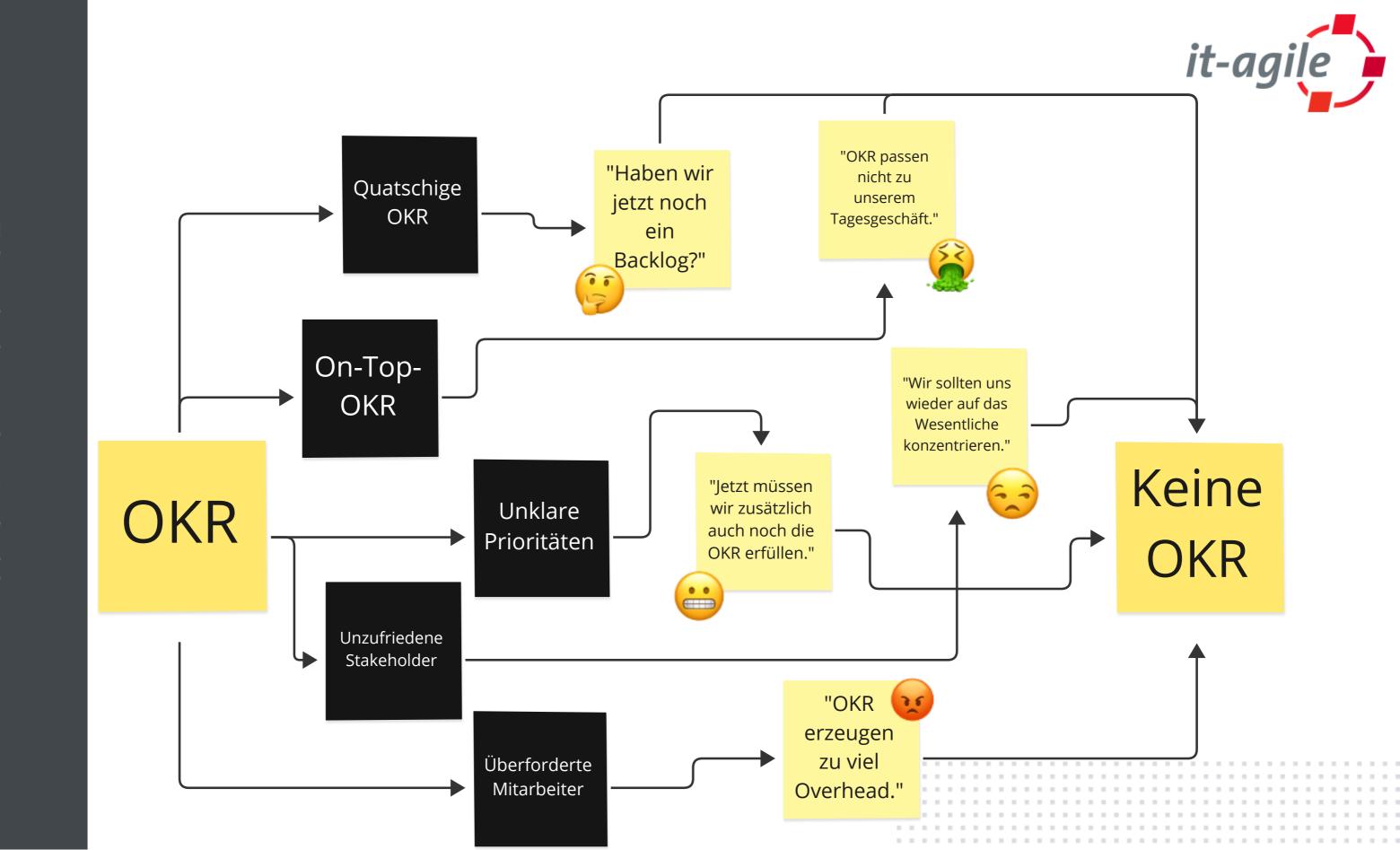












Perspektive des Unternehmens Kunden



1.	Unternehmensvision
----	--------------------

Management

2. Produktvision

Product Owner + Stakeholder des Produkts

Roadmap (Skizze)

3. Jahresziele

Management

Product Owner

Product Owner + Stakeholder des Produkts

Roadmap (Verfeinerung)

Management

Product Owner

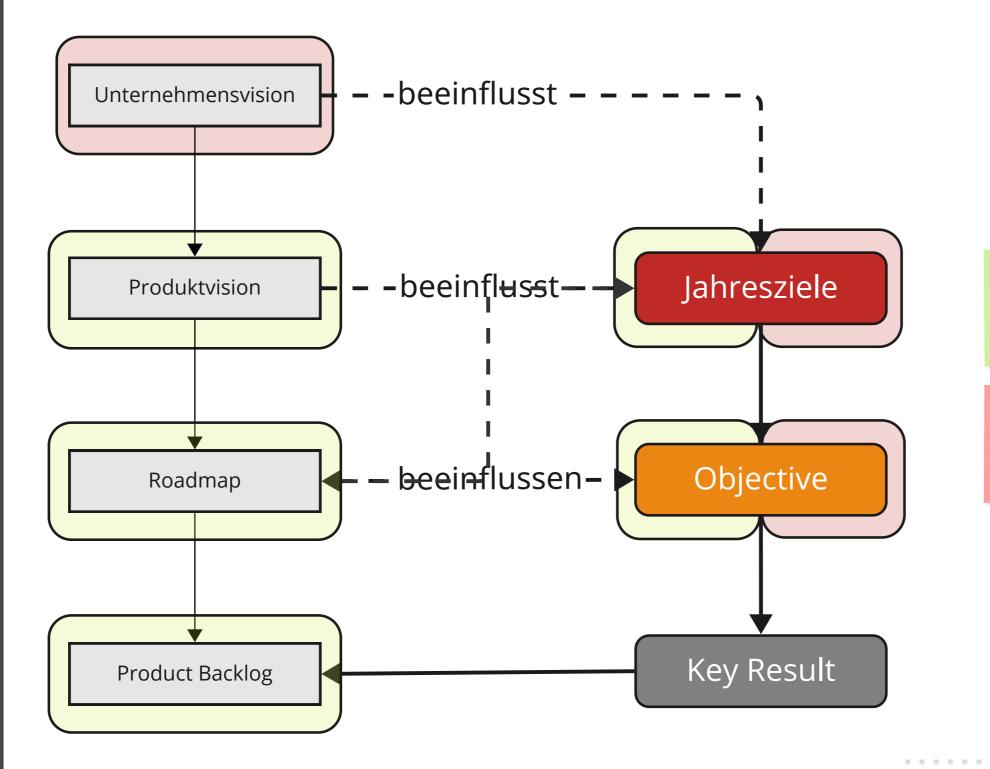
Product Owner + Stakeholder des Produkts

4.

Objective

Wirkungsorientierte Roadmap





Product Owner + Stakeholder des Produkts

Management, oft ohne SH



Ja sagen zu jedem Wunsch

> SH ohne OKR-Know-How als Sparringspartner nehmen

Objectives nur für Interne verständlich schreiben

Objectives vor Stakeholdern geheimhalten Dashboards sind kein Dialog.



Produktvision definiert das Spielfeld.

Objectives sind unser Spielziel.

Roadmap beschreibt die erwarteten Spielzüge.

Management und Product Owner gestalten den Erfolg gemeinsam.

Bindet sie in den Prozess ein, ohne Prozesswissen von

ihnen zu erwarten.

Sprecht früh mit

euren

Stakeholdern.

Key Results prüfen die Zielerreichung.

Dashboards sind kein Dialog.



Zeit für eure Fragen!

Product Owner Day 2023-09-18 Urs Reupke ur@it-agile.de

Publikumsfrage: "Hast Du ein Beispiel für ein gutes Jahresziel?" it-agile

Kontext: Hersteller von landwirtschaftlichen Maschinen ist über viele Jahre vom Lokalanbieter zum Hidden Champion gewachsen. Durch Eigenentwicklung und Zukäufe ist das Portfolio stark gewachsen. Dadurch ist das Angebot auch für Fachleute unübersichtlich geworden.

Ziel: Die integrierte Ackerbaulösung als Summe der Einzelbausteine ergänzt sich auch in den Augen der Landwirte sinnvoll und wird von ihnen nicht als kompliziert oder unnütz empfunden.