





# 7-MAVZU. ISTE'MOLCHILAR TANLOVI NAZARIYASI

#### MAVZU BO'YICHA REJALAR



Iste'molchi tanlovi va uning afzal ko`rishi



Iste'molchilarning xatti-harakatlariga xulq-atvor yondashuvlari



Befarqlik egri chizig`i va iste'molchi budjetining cheklanganligi



O'rnini bosish va daromad samarasi



ISTE'MOL jamiyat a'zolari iqtisodiy ehtiyojlarini qondirish uchun ishlab chiqarilgan tovar va xizmatlardan foydalanish jarayoni

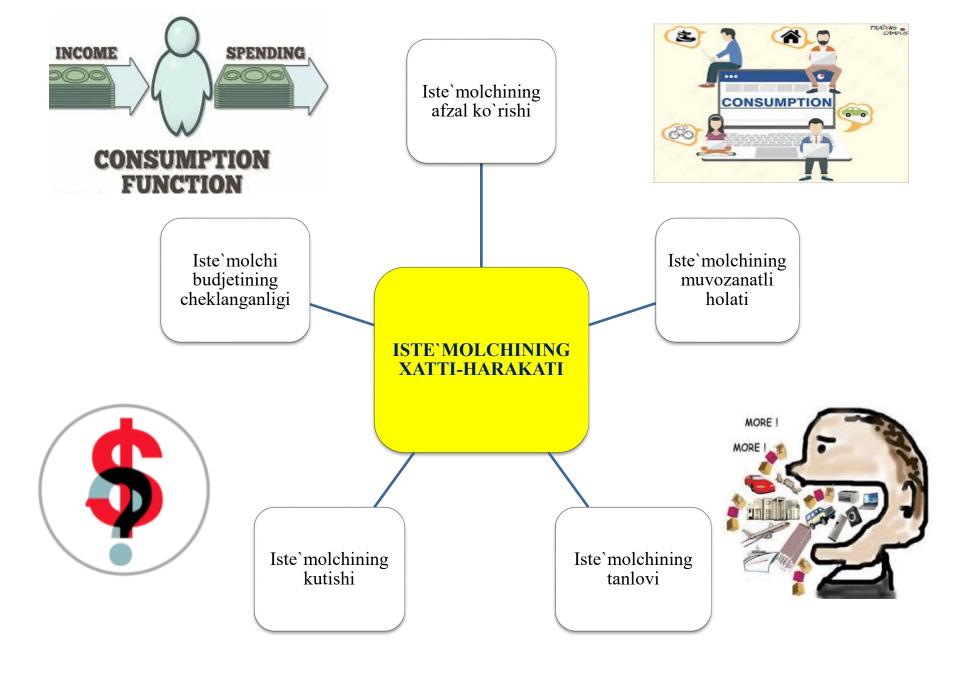


Unumli iste'mol bevosita ishlab chiqarish va xizmat koʻrsatish jarayoniga tegishli boʻlib, ishlab chiqarish vositalari va ishchi kuchidan ishlab chiqarish maqsadida foydalanish jarayonini anglatadi.

Shaxsiy iste'mol ishlab chiqarish sohasidan tashqarida roʻy berib, bunda kishilarning iste'mol buyumlaridan va xizmatlardan bevosita oʻzlarining shaxsiy ehtiyojlarni qondirish maqsadida foydalanishi tushuniladi.

Moddiy iste'mol – ehtiyojlarni qondirishda moddiy koʻrinishdagi ne'matlarning tegishli nafli xususiyatlaridan foydalanish.

Nomoddiy ne'mat va xizmatlar iste'moli – ehtiyojlarni qondirishda nomoddiy koʻrinishdagi ne'mat va xizmatlarning tegishli nafli xususiyatlaridan foydalanish



### ISTE`MOLCHI TANLOVI NAZARIYASI DOIRASIDA IZLANISHLAR

1854 yilda nashr etilgan "Ijtimoiy almashinish qonunlari va jamoat savdosining keyingi qoidalari" kitobida Gossen marginal foydalilik nazariyasining asosiy tamoyillarini matematik jihatdan asoslab berdi. U Leon Valras, Uilyam Jevons va boshqa matematik maktab vakillarining nazariy va matematik konstruktsiyalarini taxmin qiladigan Gossenning ikkita qonunini ishlab chiqdi.

Gossenning ikkinchi qonuni: "Inson har qanday lazzat uchun sarf qilingan pulning oxirgi atomini bir xil miqdordagi zavq keltiradigan qilib har xil lazzatlanishlar o'rtasida ishlagan pulini taqsimlasa, u hayotdan maksimal darajada zavq oladi".

U eng muhim iqtisodiy jarayonlarni maksimal foydali dastur g'oyasi nuqtai nazaridan tushuntirdi. Ushbu qonunlar iqtisodiy munosabatlarga matematik nuqtai nazardan qaradi. Yozish tilining murakkabligi va ko'plab formulalar haddan tashqari ko'pligi tufayli uning kitobi oz sonli nusxada saqlanib qoldi. Gossen nazariyasi Avstriya maktabi bilan ba'zi umumiy metodologik tamoyillar bilan bog'langan. Gossen va Menger marjinal foyda va marjinal qiymat mavjudligidan kelib chiqdilar. Biroq, Gossen narxlar nazariyasini marginal foydalilik asosida, Menger esa marjinal qiymat asosida barpo etdi, bu ularning iqtisodiy nazariyaga yondashuvlarini tubdan ajratib turadi.

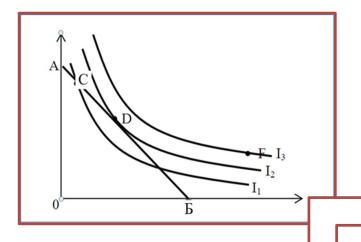


#### ISTE'MOLCHI TANLOVI NAZARIYASIDA UCH QOIDA (POSTULATA) AMAL QILADI:

Iste'molchilar barcha ne`matlarni klassifikatsiya qiladi va bir-biri bilan solishtira oladi.ya`ni, ular bozorda mustaqil va xech kimga bog`liq emas. Iste'molchi xohishi tranzitivdir (oʻzgaruvchan). Agar iste`molchi A majmuani B ga nisbatan koʻproq xoxlasa va B majmuani C majmuadan koʻra koʻproq xoxlasa, unda u A majmuani C majmuaga nisbatan koʻproq xoxlagan boʻladi, ya'ni:

• A > B; B > C bo`lsa, demak A > C To`yinmaslik,
Iste'molchi bozorda oʻz
etiyojlarini toʻlaroq
qondirishga harakat
qiladi, ya`ni, har doim
ne`matning ko`proq
qismini kamroq
qismidan afzal ko`radi.

#### MUQOBIL TANLOVNING ASOSIY SHARTLARI



Birinchidan, tanlov nuqtasining byudjet chizigʻida yotishi. Isteʻmolchi amalda barcha daromadini isteʻmolga sarflamay, maʻlum qismini kelgusidagi isteʻmolga qoldirsa-da, nazariy jihatdan biz uni barchasi sarflanadi, deb faraz qilamiz. Agar nuqta byudjet chizigʻidan chapda yotsa — daromadining toʻliq sarflanmaganligini, oʻngda yotsa — sarflar imkoniyat darajasidan chetga chiqilganligini tushunamiz

Ikkinchidan, tanlangan isteʻmol tovarlari toʻplami eng maʻqul koʻrilgan kombinatsiyada boʻlishi lozim.

## Iste'molchi hulqi bu ularning turli xil tovar va xizmatlarga talabning shakllanish jarayonidir.

#### ISTE'MOLCHI HULQI QUYIDAGI MANTIQ ASOSIGA QURILADI:

- 1. Iste'molchi imkoniyati cheklangan sharoitda harakat qiladi, shu sababli uning qarori tovarlarning mavjud muqobil variantlaridan birini tanlashga qaratiladi.
- 2. Iste'molchi maqsadi tovarlarni iste'mol qilish natijasida maksimal qoniqish olishdir.
- 3. Iste'molchi hulqi oqilona, ya'ni u barcha cheklanishlarni baholaydi va o'z maqsadiga yetishishning eng yaxshi variantini tanlaydi.

Iqtisodiyot fanida naflilikni aniqlashda ikkita yondashuv qaror topgan

1. Kardinalistik yondashuvda naflilik miqdorini mutloq aniq hisoblash talab qilinadi. Bunda uni aniqlashning sharti birligi —yutil (inglizcha – utility – naflilik) dan foydalaniladi.

2. Ordinalistik yondashuvda qator tovarlarni afzal koʻrish tartibi boʻyicha joylashtirishda naflilikning maʻlum ketma-ketligiga yoʻl qoʻyiladi. Bunda isteʻmolchi tovarning bir-biriga qiyosan muhimlilik darajasi boʻyicha xulosa chiqarish mumkin.

Yutil-naflilik oʻlchovi birligi hisoblanib, iste`molchi qaror qabul qilishda, mavjud imkoniyat doirasida maksimal darajada oʻz ehtiyojini qondirishga, turmush farovonligi darajasini oshirishga harakat qiladi. Ushbu ehtiyojni qondirish darajasi naflilik (utility) deyiladi.

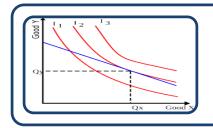
#### ISTE'MOLCHI UCHUN NAFLILIKNING IKKI TURI: UMUMIY VA KEYINGI NAFLILIK MUHIM.

- Keyingi naflilik (marginal utility) muayyan ne'matning navbatdagi birligini iste'mol qilishdan olingan qo'shimcha naflilikdir.
- Keyingi naflilik umumiy naflilikning o'sgan qismidan iborat bo'lib, u naflilik funktsiyasining natijasi hisoblanadi. Muayyan ehtiyojni qondiruvchi har bir navbatdagi ne'mat oldingisiga qaraganda kamroq naflilikka ega bo'ladi. Ne'matlarning cheklangan miqdori sharoitida esa doimo ehtiyojni eng kam  $TU_n = MU_1 + MU_2 + MU_n$ darajada qondiruvchi «soʻnggi nusxasi» mavjud boʻladi.
- Soʻnggi qoʻshilgan naflilik pasayib borish tamoyiliga ega bo'lib, bu iqtisodiy tamoyil sifatida ifoda etiladi. Uning mohiyati shundan iboratki, agar alohida olingan iste'molchining holatidan kelib chiqilsa, ne'matlarni iste'mol qilish hajmining ko'payib borishi bilan, ma'lum vaqtdan boshlab, muayyan ne'matning navbatdagi birligini iste'mol qilishdan olingan qo'shimcha naflilik oldingisiga nisbatan kamayib boradi.
- Umumiy naflilik (total utility) so'nggi qo'shilgan naflilik ko'rsatkichlarini jamlash orqali aniqlanadi.

$$(\boldsymbol{M}\boldsymbol{U}_{x}) = \frac{\Delta T \boldsymbol{U}_{x}}{\Delta \boldsymbol{Q}_{x}}$$

$$TU_n = MU_1 + MU_2 + MU_n$$

$$MU_n = TU_n - TU_{n-1}$$

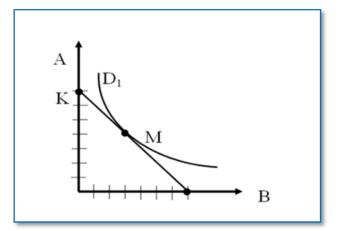


#### Befarqlik egri chizigʻi ehtiyojlarni bir xil darajada qondirilishini ta'minlovchi iste'mol toʻplamlari yigʻindisini namoyon etadi

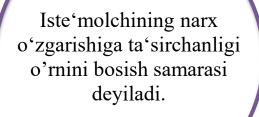
- Biz befarqlik egri chizigining to'rtta afzalligi mavjud
- 1. Yuqoriroq befarqlik egri chiziqlarini pastlariga qaraganda afzal koʻrish. Odamlar, odatda, koʻproq tovarlar xarid qilishga odatlanishgan.
- 2. Befarqlik egri chizig'i beqaror. Befarqlik egri chizig'i iste'molchining bir variantdan boshqasini afzal ko'rganda o'zini namoyish etadi.
- 3. Befarqlik egri chizigʻi kesishmaydi.
- 4. Befarqlik egri chizigʻi bu ichki rozilikdir. Kishilar oʻzlarida ortig` bilan boʻlgan mahsulotlarni kamroq boʻlganiga qaraganda sotib yuborishni koʻproq xohlaydilar.

Byudjet cheklanganligi

iste'molchining muayyan
pul daromadlari mavjudligi
sharoitida narxlarning
muayyan darajasida u yoki
bu turdagi tovarlarning
ma'lum cheklangan
miqdorini sotib olish
imkoniyati orqali
ifodalanadi.



Iste'molchi byudjetining cheklanganligini grafikda ikki turdagi tovarni sotib olishning turli kombinatsiyalarini koʻrsatuvchi byudjet chizigʻi shaklida aks etadi



Daromad samarasi narx oʻzgarishi oqibatida isteʻmolchi pul daromadi xarid qilish layoqati tebranishi natijasida tovarlarga talabning oʻzgarishidir.

