

Carolina Kennedy V.

18/Junio/2018

Networking

Networking hace referencia a "trabajar tu red de contactos". Se entiende como las relaciones desarrolladas con diversos tipos de profesionales, relacionados con la actividad laboral realizada, con el fin de ir tejiendo una red de contactos de calidad, que pueda ser de utilidad ante cualquier situación laboral futura.

Los emprendedores siempre buscan nuevas alternativas para dar a conocer sus negocios o servicio profesional, pero en ocasiones, las limitaciones económicas impiden que apuesten por estrategias masivas de comunicación.

El networking ayuda a construir relaciones profesionales a largo plazo que implican un beneficio para ambas partes.

No sólo se conocerán muchas personas, también existe la posibilidad de crear relaciones profesionales sólidas que impulsen a tu empresa.

Beneficios

1. Publicidad de boca en boca
2. Posibilidades de encontrar trabajo o aumentar tus ventas
3. Nuevas estrategias que se pueden implementar en el negocio basándose en la experiencia de otras personas.

Fuentes

- Pantoja Diego, (14/09/15). ¿Qué es el Networking?
Recuperado de www.enae.es/blog/que-es-el-networking/#gref
- (s/a), (25/04/2017). ¿Qué es el networking y para qué sirve?
Recuperado de rpp.pe/companias/branding-content/que-es-el-networking-y-para-que-sirve-noticia-1046462

