

Макроэкономика: краткий конспект по темам «Экономический рост» и «Деловые циклы»

Факультатив «Качественные задачи по экономике»

19 января 2020 г.

1 Экономический рост

Экономический рост – долгосрочное увеличение объёмов производства товаров и услуг в экономике.

Экономический рост необходим для улучшения качества жизни населения страны: с ним происходит накопление капитала (физического и человеческого) и технологий, что даёт государству больше ресурсов для создания общественных благ (медицина, образование, транспорт и прочее).

Наиболее популярный индикатор измерения экономического роста – ВВП.

Валовый внутренний продукт – совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведённых на территории страны в течение одного периода.

С точки зрения математической формулы, ВВП – это, по сути, сумма произведённого количества каждого товара, умноженного на его подходящую цену (об этом ниже): $Y = p_1q_1 + p_2q_2 + \dots + p_nq_n$, где Y – ВВП, q_i – товар, p_i – его цена.

Тем не менее, ВВП как показатель обладает некоторыми недостатками по своему определению, а потому используются и альтернативные показатели: Green GDP, Human Development Index и другие.

ВВП можно рассчитать в ценах базового года (реальный ВВП) и в текущих ценах (номинальный ВВП). В качестве базового года, в принципе, можно взять любой год.

Темпы экономического роста можно рассчитать по следующей формуле:

$$g_t = \frac{Y_t^{REAL} - Y_{t-1}^{REAL}}{Y_{t-1}^{REAL}}$$

Говорят, что выполняется *паритет покупательной способности*, если одинаковые товары в разных странах стоят одинаково, с поправкой на валютный курс. Тем не менее, статистически, в развитых странах общий уровень цен выше, чем в развивающихся, то есть ППС не выполняется. Объяснение этого явления называется *Эффектом Балассы-Самуэльсона*:

1. Торгуемые товары – те, которые можно перевезти за границу (например, мебель, станки, продукты питания).
Неторгуемые товары – те, которые нельзя перевезти за границу (например, услуги парикмахера, работающего в конкретной парикмахерской).
2. Производительность труда в неторгуемом секторе по разным странам примерно одинакова (парикмахеры обладают примерно одинаковыми компетенциями по всему миру).
Производительность труда в торгуемом секторе выше в развитых странах, чем в развивающихся (в развитой стране достаточно одного человека, контролирующего комбайн, для сбора урожая, а в развивающейся – несколько, так как, например, сбор происходит вручную).
3. Из микроэкономики мы знаем, что показателем производительности труда является заработная плата (более компетентные работники требуют более высокую зарплату).
Из пункта выше следует, что зарплаты в торгуемом секторе выше в развитых странах, чем в развивающихся. А зарплаты в неторгуемом секторе должны быть одинаковы по разным странам.

4. Однако если бы зарплаты в неторгуемом секторе в развитых странах были бы существенно ниже зарплат в торгуемом секторе, работники бы перешли в торгуемый сектор.

Фирмам (и государству) невыгоден подобный дисбаланс, поэтому зарплаты в неторгуемом секторе «императивно» повышаются до уровня зарплат торгуемого сектора.

5. Зарплаты – это издержки фирм, и чтобы компенсировать подобное повышение зарплат, фирмы повышают цены.

Таким образом, получаем, что в развитых странах, по сравнению с развивающимися, уровень цен выше и в торгуемом, и в неторгуемом секторах (хотя для неторгуемого нет предпосылок для этого). Таким образом, ППС не выполняется.

Инфляция – рост общего уровня цен в стране. В общем, влияние инфляции на экономический рост не ясно, нужно рассматривать конкретные случаи. Но точно, что гиперинфляция отрицательно влияет на экономический рост.

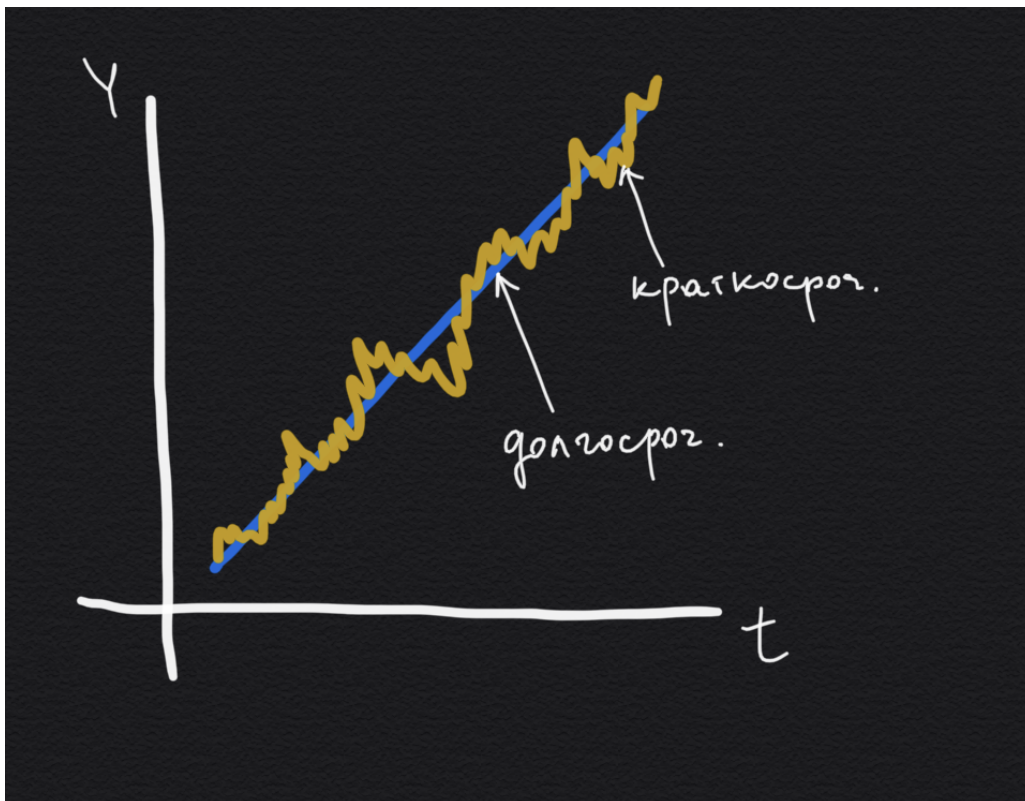
Закономерность Оукена показывает, что статистически в США темпы безработицы и темпы экономического роста связаны отрицательно (при увеличении одного другое падает).

Накопление капитала является необходимым условием экономического роста, но не достаточным. Достаточным условием является накопление *производительного капитала* (то есть капитала, человеческого и физического, и технологий). Основным источником экономического роста являются технологии (около 2/3 вклада в экономический рост).

Большая дивергенция – существенное усиление различий в доходах между странами в XIX-XX веках.

2 Деловые циклы

Экономический рост показывает долгосрочные темпы развития экономики: если изобразить динамику ВВП какой-то страны во времени, то можно, например, увидеть, что ВВП «увеличивается по некоторой линии». Тем не менее, в краткосрочном периоде ВВП может отклоняться от линии долгосрочного роста:



Такие отклонения называются *деловыми циклами*.

Статистические факты о деловых циклах: они не имеют фиксированного периода и амплитуды колебаний, несимметричны (рецессии и оживления могут иметь разные временные длины), а также меняются со временем.

Утверждение. ВВП можно разложить по расходам агентов в экономике следующим образом:

$$Y = C + I + G + Ex - Im,$$

где C – потребление домашних хозяйств, I – инвестиции фирм, G – закупки государства, Ex – экспорт, Im – импорт.

Факт: динамика ВВП не совпадает с динамикой его компонентов (так, инвестиции являются самым изменчивым элементом ВВП).

Различные макроэкономические показатели могут увеличиваться, когда ВВП увеличивается (*проциклические*), уменьшаться, когда ВВП увеличивается (*контрциклические*), или не изменяться, когда ВВП увеличивается (*ациклические*). Проциклические и контрциклические показатели могут изменяться раньше ВВП (*опережающие*), вместе с ним (*совпадающие*) и после него (*запаздывающие*).

Деловые колебания связаны со значительными изменениями на рынке труда (безработица – контрциклический показатель).

Деловые колебания происходят чаще в бедных странах и имеют там большую силу, например, потому что у правительства таких стран меньше ресурсов для их сглаживания.