

A.1. Datos generales del proyecto

A.1.1. Nombre de la StartUP

Habla Barrio

A.1.2. Describe tu proyecto en una línea

Aplicación para realizar reportes de problemas en mapa de Arequipa y darles visibilidad.

A.1.3. Sector económico en el que opera la startup

Servicios

A.1.4. Vertical en la que opera la startup

Software

A.1.5. Enfoque Económico

Enfoque Económico Si es otro, especifique

No aplica

A.1.6. Tipo de producto

Tipo de producto Si es otro, especifique

App/Web

A.1.7. Fase de emprendimiento

Prototipo en desarrollo

A.1.8. Tipo de modelo de negocio

Business-to-Government (B2G): Empresa a Gobierno

A.1.9. Localización del proyecto (indicar donde se llevará a cabo el proyecto)

Departamento	Provincia	Distrito	Ubigeo
AREQUIPA	AREQUIPA	AREQUIPA	040101

A.1.10. Duración del proyecto (Meses)

9

A.1.11. ¿El proyecto ha sido financiado previamente por ProInnovate (antes Innóvate Perú)? Si es que sí, ¿qué tipo

de financiamiento recibió, en qué concurso?

¿El proyecto ha sido financiado previamente por ProInnovate (antes Innóvate Perú)?

Si es que sí, ¿qué tipo de financiamiento recibió, en qué concurso?

No

A.1.12. ¿Has postulado antes a Startup Perú con el mismo proyecto sin haber sido elegido como beneficiario? ¿A qué convocatoria?

¿Has postulado antes a Startup Perú con el mismo proyecto sin haber sido elegido como beneficiario?

Si respondió "Si": ¿A qué convocatoria?

Si respondió "Si": ¿Cuáles son tus avances respecto a la última vez que postulaste?

No

A.1.13. ¿El proyecto es respaldado por una incubadora o aceleradora financiada de ProInnovate?

No, estoy aplicando Independientemente (RUC:0)

A.1.14. ¿El proyecto es respaldado por alguna otra entidad? (incubadora, aceleradora, universidad, red de ángeles, institución)

NO

A.1.15. Presencia en línea del proyecto (Web, Facebook, LinkedIn, Twitter, otro)

Tipo de red	Enlace
-------------	--------

A.1.16. Datos del Líder emprendedor

Datos del Líder Emprendedor del Proyecto			
Nombres	JUAN MANUEL	Apellidos	SOTO BEGAZO
DNI	75051619	RUC	
Correo electrónico	jsotobe@unsa.edu.pe	Celular	966264536
Fecha de nacimiento	11/08/2002	Sexo	M
País de nacimiento	PERU	Teléfono Oficina	966264536
Contacto de respaldo		Profesión	Actualmente Estudiando Ciencia de la Computación
Especialidad	Desarrollador Web	% de Dedicación	40
Experiencia relevante para el proyecto	Primer proyecto innovador		
País de residencia	PERU		

A.1.17. Entidad solicitante (Requerido sólo si postula como empresa)

Entidad Solicitante			
Tipo de Entidad Solicitante		Tamaño de Empresa	
Nombre de la Entidad Solicitante	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL		
Dirección			
Distrito	Provincia	Departamento	País
			PERU

Entidad Solicitante			
RUC	10750516195		
CIIU		Sector Económico	
Fecha de constitución		Inicio de actividades	
Teléfono			
Correo electrónico		Página web	

A.1.18. Representante legal (Requerido sólo si postula como empresa)

Representante legal de la Entidad Solicitante			
Nombres		Apellidos	
DNI		RUC	
Correo electrónico		Celular	
Fecha de nacimiento		Sexo	
Nivel educativo			

A.2. Video Explicativo

A.2.1 El video debe tener una duración máximo de 3 minutos, donde se valorará la participación del equipo emprendedor, donde deben contestar las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es el problema, cómo lo están solucionando y por qué es innovador a nivel nacional y/o internacional?
- ¿Cómo planean crecer y de qué manera planean ejecutar el fondo con ese objetivo?
- ¿Quién es el equipo emprendedor y por qué son los más adecuados para desarrollar el proyecto?

<https://drive.google.com/file/d/1AhQz89yLZ-lif8SFE7c2XVzFPgv62h1n/view>

B.1. Mérito Innovador

Ventaja Competitiva

B.1.1. ¿Qué problema u oportunidad has identificado y cómo lo resuelve o aprovecha tu solución? Describe tu solución.

¿Qué problema u oportunidad has identificado y cómo lo resuelve o aprovecha tu solución? Describe tu solución.

Incluye un enlace a un demo u otro documento donde podamos conocer el prototipo de tu solución

Los diversos problemas urbanos en las calles de la ciudad, persisten pero las autoridades dan poca importancia. Nuestra plataforma permiten al usuario realizar reportes que son entregados a alguna autoridad para que se pueda gestionar una solución a partir de su municipio.

https://docs.google.com/presentation/d/1IntsWFMvpzkRSRHLScIjTuj1g2xIFEoqc5p30PIJyZY/edit#slide=id.g16cc449d417_1_74

B.1.2. ¿Quién es tu público objetivo?

Todos los adultos y jóvenes que transitan por las calles de la ciudad normalmente.

B.1.3. ¿Qué atributos son tu ventaja competitiva y de qué manera tu propuesta se diferencia sustancialmente de la competencia a nivel nacional y/o internacional?

Es una idea muy innovadora que pretende ser de ayuda colaborativa entre los ciudadanos que no ha sido utilizada en otra ciudad del Perú.

B.1.4. Lista entre 3 y 5 competidores a nivel nacional y/o internacional y cómo te diferencias de ellos.

Nombre de competidor	Página web	Principales diferenciadores
Somos únicos en esta área.	Somos únicos en esta área.	Somos únicos en esta área.

Contenido Tecnológico

B.1.5. Nivel de contenido tecnológico de la startup

Está en proceso de realizar un desarrollo propio y/o de patente

B.1.6. En caso aplique, qué tecnología de las siguientes utilizan:

En caso aplique, qué tecnología de las siguientes utilizan Si es otro, especifique

Otro

App/Web - Data Science

B.1.7. Describe las dos respuestas anteriores.

Se plantea desarrollar una tecnología para realizar reportes interactivos con un mapa en la ciudad de Arequipa. Para esto utilizamos el manejo de información de la mano de lógica de negocios implementada en la plataforma.

B.2. Modelo de negocio

Tracción

B.2.1. ¿Cuál es el modelo de negocio? Describe la estrategia de monetización de la solución.

Se quiere que sea respaldada por los municipios locales.

B.2.2. Muestra tus principales indicadores y qué metas has logrado en los últimos 6 meses como mínimo.

Se ha podido implementar una web para la ciudad de Arequipa

Potencial de Impacto

B.2.3. ¿Cuáles son los impactos sociales y/o ambientales que genera la operación de tu negocio? ¿Cómo los reduces o eliminas? ¿Generas además impactos positivos? Cuantifica y describe.

Existen impactos positivos, como la satisfacción de la población al saber que existe una forma de resolver los problemas urbanos, estos problemas también tienen que ver con problemas ambientales, a los cuales también se pretende dar visibilidad.

B.2.4. En caso aplique, selecciona el Objetivo de Desarrollo Sostenible en el que se enfoca tu solución. Puedes conocer los Objetivos de Desarrollo Sostenible aquí: <https://www.un.org/sustainabledevelopment/es/>

(9) Industria, innovación e infraestructura

B.3. Escalabilidad

Mercado

B.3.1. ¿Cómo planeas convertirte en un negocio global? ¿Cuáles son las principales barreras o limitaciones para el escalamiento? ¿Qué soluciones planteas para superarlas?

Las limitaciones incluyen la formalización del proyecto y la confianza que este dará. Se plantea solucionarlo realizando una plataforma código abierto.

B.3.2. ¿Cómo consigues o conseguirás más usuarios y/o clientes? ¿Cuál es tu proyección para los próximos 2 años? Describe y cuantifica el mercado objetivo en el corto plazo (próximos 6 meses) y en el mediano plazo (próximos 2 años) Describe si se trata de un mercado local, nacional o internacional.

Mediante publicidad para que la plataforma sea conocida a nivel de Arequipa y se unan cada vez más usuarios en el corto plazo(6 meses) , tenemos como meta que en unos próximos 2 años , nuestra plataforma se extienda a 5 ciudades del Perú

Ejecución del Capital Semilla

B.3.3. Objetivo general y resultados del proyecto

Objetivo General	Resultado Final	Medios de Verificación
Mitigar los problemas e incidentes que hay en la ciudad de Arequipa mediante la comunicación entre los ciudadanos y sus autoridades..	Generar una mayor sensación de seguridad así como una mejora en la comunicación de los ciudadanos con sus autoridades.	- Consultas mediante encuestas.

B.3.4. Objetivos específico y resultados del proyecto

Objetivo Específico (Componentes)	Productos / Resultados Intermedios	Medios de Verificación
Desarrollo/validación del producto (bien o servicio)	- Generación de reportes a corto plazo - Solución de reportes más resaltantes	- Revisión de solución de reportes mas resaltantes.
Desarrollo/validación comercial/marketing	- Mayor registro de usuarios en la plataforma. - Incremento en la cantidad de reportes atendidos.	- Incremento de las estadísticas en las métricas de tráfico de la plataforma.
Gestión y cierre del Proyecto	- Estabilidad y requerimiento de escalabilidad en otras regiones del Perú. - Satisfacción en la calidad del servicio brindado. - Requerimiento de mantenimiento para expansión de servicio.	- Encuestas de satisfacción. - Calificación general de usuarios positiva.

B.3.5. Cronograma de Actividades

Objetivo Específico			Año 1									
Actividad	Unidad de Medida	Cantidad	1	2	3	4	5	6	7	8	9	
Desarrollo/validación del producto (bien o servicio)												
Desarrollo/validación comercial/marketing												
Gestión y cierre del Proyecto												
Acompañamiento de incubadora/aceleradora												
Entrega de métricas alcanzadas												
Entrega de deck												
Taller de cierre												

B.4. Equipo Emprendedor

Composición del Equipo Emprendedor

B.4.1. Datos generales del equipo emprendedor que acompañará al Líder emprendedor

Nombre completo	Tipo Doc	Nro. Documento	Nacionalidad	Residencia	Género	Profesión	Experiencia (años)	% Dedicación
CASAVARDE ALEMÁN, MOISÉS ALEJANDRO	DNI	70861091	PERU	PERU	M	Estudiante de Ciencia de la Computación	0	40
VILLARROEL RAMOS, FIORELA ESTEFANY	DNI	75239872	PERU	PERU	F	Estudiante de Ciencia de la Computación	0	40

B.4.2. ¿Cuál es la experiencia de cada fundador y cómo es relevante para el startup? ¿Alguno ha sido fundador de una startup antes?

Todos somos estudiantes de la Universidad Nacional de San Agustín, desarrollamos juntos la plataforma y cada uno ocupa parte fundamental en la startup, además ninguno de nosotros ha sido fundador de ninguna startup antes.

B.4.3. ¿Por qué eligieron este proyecto?

Porque es una excelente oportunidad de mejorar la ciudad de Arequipa, ya que traería muchos beneficios con la colaboración de la gente.

Capacidad de Ejecución del Equipo Emprendedor

B.4.4. Cuéntanos en una o dos oraciones lo más impresionante fuera de este proyecto que ha logrado cada fundador.

Juan Manuel Soto Begazo y Fiorela Villarroel Ramos: Publicar en 2021 IEEE Colombian Conference on Communications and Computing (COLCOM) el artículo llamado "Comparative Analysis of the main Graph Coloring Algorithms" Link del Artículo: <https://ieeexplore.ieee.org/document/9486299>

B.4.5. ¿Por qué son el equipo ideal para sacar adelante esta startup? ¿Cuál es su experiencia trabajando juntos?

Porque somos un equipo muy creativo capaz de desarrollar la visión de un proyecto y ejecutarlo con disciplina y precisión para llevarlo al éxito. Como estudiantes universitarios hemos trabajado juntos en muchos proyectos de desarrollo e investigación, cada uno de nosotros tiene habilidades diferentes que se complementan.

B.4.6. ¿Cuáles son las redes de apoyo con las que cuenta la startup? Menciona y describe el apoyo recibido de comunidades de emprendedores, mentores, inversores, incubadoras, aceleradoras, entre otros.

Aún no tenemos.

B.4.7. ¿La startup ha recibido inversión privada?

No

B.4.8. Si es que sí, ¿de qué tipo de inversor? ¿Qué monto ha recibido de cada uno?

B.5. Sostenibilidad ambiental y/o adaptación o mitigación al cambio climático

B.5.1. ¿Tu startup tiene una propuesta de valor basada en sostenibilidad ambiental y/o adaptación o mitigación al cambio climático?

Si

B.5.2. Si respondiste sí, selecciona a cuál de las Contribuciones Nacionalmente Determinadas (NDC) contribuyes

Adaptación: Salud – Población

B.5.3. Justifica tu respuesta (Respecto al ítem B.5.1)

Si tenemos un enfoque en la salud de la población debido a la clasificación de reportes que nos ayudará a saber que reportes son enfocados a la salud y a la contaminación ambiental.

B.5.4. ¿Tu startup está constituida legalmente como una Sociedad BIC? Conoce más de las Sociedades BIC aquí: <https://sociedadesbic.produce.gob.pe/>

No

C.1. Presupuesto del proyecto

Importante:

Ud. debe considerar las siguientes recomendaciones al ingresar información sobre presupuestos en cada cuadro:

- IGV/Flete/Gastos de desaduanaje son aportes monetarios de las startups.
- Para formular el presupuesto puedes ver el detalle de los gastos elegibles y no elegibles en el Anexo 2 de las bases

C.1.1. Cuadro N° 1: Presupuesto por entidades aportantes

Tipo de Entidad	Nombre de Entidad	Aporte Monetario S/	Aporte No Monetario S/	Aporte Total S/	Porcentaje Total del Proyecto %
Entidad Solicitante	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	0.00	4,200.00	4,200.00	100.00
ProInnovate	ProInnovate	0.00	0.00	0.00	0.00
Total		0.00	4,200.00	4,200.00	100

C.1.2. Cuadro N° 2: Presupuesto por partida de gasto y entidades aportantes

Partidas	ProInnovate	Monetario Entidad Solicitante	Monetario Entidad Asociada	No Monetario Entidad Solicitante	No Monetario Entidad Asociada	Totales	Porcentaje Total del Proyecto
Consultorías	0	0	0	0	0	0	0
Equipos y bienes duraderos	0	0	0	0	0	0	0
Honorarios e incentivos	0	0	0	4200	0	4200	0
Materiales e insumos	0	0	0	0	0	0	0
Pasajes y viáticos	0	0	0	0	0	0	0
Servicios de terceros	0	0	0	0	0	0	0
Total	0.00	0.00	0.00	4,200.00	0.00	4,200.00	100

C.1.3. Cuadro N° 3: Equipos y Bienes duraderos

Descripción	Valorizado	Especificaciones técnicas	Proforma	Unidad de Medida	Costo Unitario	Cantidad	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Cofinan. No Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Total							0.00	0.00	0.00	0.00					

C.1.4. Cuadro N° 4: Honorarios e incentivos (Recursos Humanos)

Nombre	Entidad a la que pertenece	% Dedicacion	Honorario Mensual	Nro. mes(es)	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Cofinan. No Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
SOTO BEGAZO, JUAN MANUEL	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	40	500	7	1,400.00	0.00	0	1400	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	x	x	x	x
CASAVARDE ALEMÁN, MOISÉS ALEJANDRO	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	40	500	7	1,400.00	0.00	0	1400	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	x	x	x	x
VILLARROEL RAMOS, FIORELA ESTEFANY	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	40	500	7	1,400.00	0.00	0	1400	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL	x	x	x	x

Nombre	Entidad a la que pertenece	% Dedicacion	Honorario Mensual	Nro. mes(es)	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Cofinan. No Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Total						0.00	0.00	4,200.00					

C.1.5. Cuadro N° 5: Consultorías

Descripción	Unidad de Medida	Costo Unitario	Cantidad	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Total				0.00	0.00	0.00					

C.1.6. Cuadro N° 6: Servicios de terceros

Descripción	Unidad de Medida	Costo Unitario	Cantidad	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Acompañamiento de incubadora/aceleradora	Global	0	1	0.00	0	0	SOTO BEGAZO JUAN MANUEL				
Total				0.00	0.00	0.00					

C.1.7. Cuadro N° 7: Pasajes y viáticos

Descripción	Unidad de Medida	Costo Unitario	Cantidad	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Total				0.00	0.00	0.00					

C.1.8. Cuadro N° 8: Materiales e insumos

Descripción	Valorizado	Unidad de Medida	Costo Unitario	Cantidad	Costo total S/.	ProInnovate S/.	Cofinan. Monetario	Cofinan. No Monetario	Entidad	3.1	3.2	3.3	3.4
Total					0.00	0.00	0.00	0.00					

D.1. Adjuntos

D.1.1. Formato II Declaración Jurada firmada

#	Archivo
1	Declaracion-Jurada.pdf

D.1.2. En caso postule como empresa: Documento que acredite que el líder del equipo emprendedor sea accionista y que los socios fundadores que sean parte del equipo emprendedor cuenten con al menos 51% de participación en la empresa. (Requerido sólo si postula como empresa)

#	Archivo
No se encontraron adjuntos.	

D.1.3. Copia simple de la resolución de fraccionamiento de deuda coactiva con SUNAT, en caso la Entidad Solicitante y/o representante legal figuren con deuda en SUNAT

#	Archivo
No se encontraron adjuntos.	

D.1.4. En caso aplique: Documento que acredite que la persona jurídica está constituida como una BIC e informe de gestión presentado sobre el impacto en la sociedad.

#	Archivo
No se encontraron adjuntos.	