



Разделы бизнес-плана:

- Анализ рынка
- Описание продукта
- Маркетинговый план
- Финансовый план
- Организационная структура
- Юридические аспекты
- Риски и возможности
- Токеномика и механизмы стимулов
- Дорожная карта
- Операционный план
- Техническая архитектура и безопасность
- Команда и контакты

1. Анализ рынка

1.1 Обзор рынка криптовалют (актуализированная редакция)

По данным **DefiLlama** и аналитического отчёта The Block, на 1 квартал 2025 г. совокупный объём средств, заблокированных в протоколах децентрализованных финансов (TVL), **превысил 80 млрд USD** и продолжает расти со среднегодовым темпом более **20 %** за период 2022-2024 гг. theblock.co Такой прирост подтверждает устойчивый спрос со стороны инвесторов, но одновременно усиливает конкуренцию и риск перегрева рынка.

Проблема мем-койнов. Исследования Cointelegraph показывают, что **≈70 %** проектов в сегменте «мем-токенов» лишены утилитарной ценности и живут за счёт краткосрочного хайпа; после первичного всплеска ликвидность стремительно высыхает, а цена обваливается. cointelegraph.com Это подрывает доверие розничных инвесторов и оттягивает капитал от устойчивых DeFi-продуктов.

Ключевые тренды 2025-2026 гг.

Тренд	Суть	Актуальные подтверждения
NFT-стимулы + yield farming	Комбинация стейкинга с NFT-“талисманами”, повышающими реальную доходность держателей.	На Solana 70 % новых токенов запускаются через NFT-платформы, стимулируя farm-активность. decrypt.co
Cross-chain и гибкие комиссии	Развитие мостов между сетями и динамических fee-моделей снижает входной барьер и расширяет аудиторию.	Исследование The Block: interoperability-проекты растут быстрее остального DeFi-сегмента на фоне TVL > 80 млрд USD. theblock.co
Ужесточение KYC/AML	Глобальные регуляторы переводят фокус на идентификацию при фиат-шлюзах и стабильных монетах.	Пример – принятие GENIUS Act в США 17 июня 2025 г., вводящий лицензирование и отчётность для стейблкоинов. reuters.com

Вывод. Текущий ландшафт создаёт окно возможностей для проектов, способных:

1. предложить **реальные утилитарные** механики (NFT-скидки, динамические комиссии);
2. демонстрировать **прозрачную дефляционную экономику** (автовыкуп + burn);
3. обеспечить **межсетевую совместимость** без ущерба для безопасности и соответствия KYC/AML.

IBITi позиционируется именно в этом сегменте — модульная архитектура, встроенные NFT-стимулы, автоматический buyback и подготовленная гибридная KYC-модель позволяют закрыть ключевые боли рынка и воспользоваться растущим спросом.

1.2 Анализ целевой аудитории

Сегмент	Что им важно	Как IBITi это закрывает
DeFi-энтузиасты (yield-фермеры, стейкеры)	<ul style="list-style-type: none"> • Доходность 1-30 % APY • Чёткие и стабильные правила • Минимизация рисков 	<ul style="list-style-type: none"> • StakingModule — фиксированные параметры наград, auto-claim • Публичный код, Pausable, баг-баунти до \$100 k • Возможность быстро переключаться между стейкингом, фазами sale и buyback-механикой
NFT-коллекционеры	<ul style="list-style-type: none"> • Ограниченный тираж и редкость • Функциональная ценность активов • Социальный статус в комьюнити 	<ul style="list-style-type: none"> • Jackpot-NFT — скидка до 365 дней • Pandora-NFT — пожизненная 100 % скидка • Скидочные NFT по редкости: <ul style="list-style-type: none"> – Normal — 1 % (кулдаун 30 дней) – Rare — 3 % / 5 % / 7 % (кулдаун 90 дней) – Legendary — 10 % / 15 % / 25 % (кулдаун 180 дней) – Epic — 50 % / 75 % / 100 % (кулдаун 365 дней)
Институциональные инвесторы	<ul style="list-style-type: none"> • On-chain-прозрачность и контроль фондов • Дефляционная 	<ul style="list-style-type: none"> • Минт или покупка любого уровня за USDТ либо IBITi • Эксклюзивные дропы, DAO-голосования, закрытые ивенты • ERC20Votes + multi-sig казна (DAOModule) • Автовыкуп + burn (BuybackManager, FeeManager)

Сегмент	Что им важно	Как IBIT это закрывает
Розничные трейдеры	экономика	• Гибридная KYC-модель — проверка только на фиат-шлюзах
	<ul style="list-style-type: none"> • Соответствие KYC/AML • Простое подключение кошелька • Быстрые сделки и наглядное сжигание токенов • Поддержка 24/7 	<ul style="list-style-type: none"> • Однокнопочная интеграция MetaMask / Web3Modal • UI показывает моментальный burn при каждой сделке • Гайды, AMA-сессии, Telegram-бот-ассистент

Таким образом, каждый сегмент получает именно те инструменты и фиичи, которые закладываются в архитектуру IBIT-экосистемы, — от глубокого контроля доходности до мгновенной доступности и эксклюзивных NFT-бонусов

1.3 Анализ конкурентов

Проект / класс проектов	Сильные стороны	Слабые стороны
Uniswap (v3/v4)	<ul style="list-style-type: none"> - Лидирующий DEX по объёму и ликвидности - Широкая экосистема партнёров и инструментов 	<ul style="list-style-type: none"> - Фиксированные комиссии, не зависящие от поведения держателей - Нет встроенных стимулов к удержанию токена UNI
Compound / Aave	<ul style="list-style-type: none"> - Проверенные кредитные пулы, устойчивая архитектура - Репутация «безопасной гавани» для капитала 	<ul style="list-style-type: none"> - Отсутствуют NFT-механики и гибкая токеномика - Доходность ниже, чем у современных “yield+NFT”-проектов
Мем-токены (DOGE/SHIB и клоны)	<ul style="list-style-type: none"> - Сильный спекулятивный спрос в период хайпа - Вирусный маркетинг, высокая вовлечённость комьюнити 	<ul style="list-style-type: none"> - Ликвидность и цена стремительно падают после пика внимания - Полное отсутствие утилитарной ценности
Альтернативные DEX (Sushi, PancakeSwap)	<ul style="list-style-type: none"> - Эксперименты с дефляционными buyback-механизмами 	<ul style="list-style-type: none"> - Механики часто разрознены, нет централизованного управления через DAO

Проект / класс проектов	Сильные стороны	Слабые стороны
	- Программы наград за ликвидность	- Комиссии статичны и не учитывают статус пользователя

Позиционирование IBIT

- **Модульность и гибкость.** Контракты *PhasedTokenSale*, *NFTDiscount*, *BuybackManager*, *DAOModule* соединяются/отключаются без изменения ядра — экосистема быстро подстраивается под рынок.
- **Баланс инфляции и дефляции.** Стейкинг до **30 % APY** стимулирует удержание, а автоматический выкуп + сжигание (buyback & burn) сдерживает общее предложение токена.
- **Полная on-chain-прозрачность.** Параметры продаж, комиссий и решения сообщества фиксируются в DAO-голосованиях; любой инвестор может верифицировать данные напрямую в блокчейне.

1.4 Оценка рисков

Категория риска	Потенциальное воздействие	Ключевые триггеры	Закладка на снижение (см. § 7)
Волатильность рынка	Резкое снижение цены IBIT и TVL	Глобальные макро-кризисы, отток ликвидности из крипто-сектора	<ul style="list-style-type: none"> • Резерв в стейблах для buyback-поддержки • Диверсификация доходов (комиссии + NFT-продажи)
Регуляторное давление (KYC/AML)	Ограничение доступа пользователей, рост издержек	Новые требования FATF, ЕС, США к DeFi-шлюзам	<ul style="list-style-type: none"> • Гибридная модель: KYC только на фиат-бридже, on-chain остаётся permissionless • Пул юридических партнёров в дружественных юрисдикциях

Категория риска	Потенциальное воздействие	Ключевые триггеры	Закладка на снижение (см. § 7)
Технические уязвимости	Потеря средств, остановка протокола, репутационный ущерб	Баги логики, re-entrancy, flash-loan-атаки	<ul style="list-style-type: none"> • Аудиты (CertiK / Hacken) + постоянная баг-баунти \$100 k • ReentrancyGuard, Pausable, мультиподпись DAO для экстренной паузы
Снижение спроса на DeFi-продукты	Сокращение объёма комиссий и стейкинга	Переизбыток проектов, смена пользовательских трендов	<ul style="list-style-type: none"> • Инновационный NFT-стимул (скидка до 100 %) • Маркетинг-KPI на расширение комьюнити и cross-chain-экспансию

Подробные меры смягчения — в разделе 7. Риски и возможности.

2. Описание продукта / услуги

Блок экосистемы	Контракты и файлы	Функция в системе
IBIT-токен	IBITCoin.sol, BaseToken.sol	ERC-20 IBIT + расширение ERC20Votes для DAO-голосований; лимит эмиссии 100 млн IBIT
Продажа токенов	PhasedTokenSale.sol	Многофазная предпродажа с бонусами, реферальной системой и fallback-ценой от оракула

Блок экосистемы	Контракты и файлы	Функция в системе
Оракул цены	VolumeWeightedOracle.sol	<p>Усреднённая цена IBIT с учётом объёма торгов — используется в fallback-продаже</p> <ul style="list-style-type: none"> • Jackpot-NFT — скидка до 365 дней • Pandora-NFT — пожизненная 100 % скидка • Скидочные NFT по редкости: <ul style="list-style-type: none"> – Normal — 1 % (кулдаун 30 дней) – Rare — 3 % / 5 % / 7 % (кулдаун 90 дней) – Legendary — 10 % / 15 % / 25 % (кулдаун 180 дней) – Epic — 50 % / 75 % / 100 % (кулдаун 365 дней)
NFT-механики	IBITINFT.sol (базовый NFT), NFTDiscount.sol, NFTSaleManager.sol	<ul style="list-style-type: none"> • Минт или покупка любого уровня за USDT либо IBIT
Стейкинг	StakingModule.sol	До 30 % APY, auto-claim, NFT-награды за длительный холд
Комиссии / burn	FeeManager.sol	Динамический fee 0–10 %; флаг burnEnabled — авто-burn части сборов
Buy-back & burn	BuybackManager.sol	Off-chain накопление USDT/BUSD → on-chain выкуп IBIT → 100 % сжигание выкупленных токенов
Кросс-чейн мост	BridgeManager.sol	«BridgeManager — реестр доверенных мостов с лимитами mint/burn. Пользователь платит только комиссию внешнего провайдера моста (LayerZero, Wormhole и т. д.).»
Управление (DAO)	DAOModule.sol, DAOModuleImplementation.sol	ERC20Votes-голосования + Multi-Sig-казна для исполнения принятых решений
Статусы пользователей	UserStatusManager.sol	Автоматический учёт VIP/Whale-уровней; персональные скидки и повышенные награды

Блок экосистемы	Контракты и файлы	Функция в системе
Командный вестинг	TeamVesting.sol	10 % эмиссии: 6-мес. клифф → 36-мес. линейный выпуск
Вспомогательные интерфейсы	IUniswapV2Pair.sol, AggregatorV3Interface.sol, ERC20Mock.sol	Интеграции с DEX-парами, Chainlink-оракулом и локальное тестирование

3. Маркетинговый план

3.1 Стратегия продвижения

Канал / инструмент	Ключевые действия	KPI (Q3 2025 → Q4 2025)	Бюджет*
Telegram / Discord	<ul style="list-style-type: none"> Еженедельные AMA-сессии с core-командой. Ваучеры (gas-refund) для первых 5 000 стейкеров. Целевая airdrop-серия “Jackpot-NFT Early Bird”. 	<ul style="list-style-type: none"> Telegram: 10 000 → 25 000 участников. Discord: 6 000 → 15 000 участников. 30 % конверсии ваучер → stake. 	25 k USD
DEX- и lending-партнёрства	<ul style="list-style-type: none"> Листинг IBIT/USDT на 2 топ-DEX (PancakeSwap, Uniswap v3 L2). Встраивание “Buy IBIT” виджета в интерфейс партнёрских лендинг-протоколов. Совместные LM-программы (dual-rewards). 	<ul style="list-style-type: none"> Суточный объём DEX ≥ 150 k USD. 5 % TVL рост партнёрских пулов за 30 дней. 	20 k USD (ликвид. стимул)
Инфлюенс-маркетинг	<ul style="list-style-type: none"> 4 долгосрочных амбассадора (YouTube/Twitter 100 k+ subs). Серия обзоров «NFT-скидки + 30 % APY» (2 RU, 2 EN канала). Спонсорские livestream-челленджи “Stake-&-Burn Marathon”. 	<ul style="list-style-type: none"> 250 k комбинированных просмотров. 8 % CTR ссылок на dApp. 3 000 новых стейков за кампанию. 	30 k USD

*Бюджет входит в общую статью «Маркетинг & PR» = 70 k USD (см. § 4.1).

Все метрики отслеживаются через UTM-метки и on-chain-дашборды; результаты публикуются в ежемесячных PR-отчётах DAO.

3.2 Каналы продвижения

Канал	Формат контента / действия	Месячный KPI (Q3 → Q4 2025)	Бюджет*
Twitter / X	<ul style="list-style-type: none"> Daily-посты: апдейты TVL, burn-статистика, тизеры NFT-дропов. Треды «30 % APY + 100 % NFT-скидки» (рус. / англ.). 	<ul style="list-style-type: none"> 5 000 → 20 000 фолловеров. Avg engagement ≥ 4 %. 	— (in-house)
LinkedIn	<ul style="list-style-type: none"> Аналитические посты для B2B: «Модульная DeFi-архитектура» + «DAO-governance». 	<ul style="list-style-type: none"> 1 000 → 3 500 подписчиков. 2 инвестор-лида / нед. 	— (in-house)
Форумы (Bitcointalk, Crypto.ru)	<ul style="list-style-type: none"> Weekly ANN-апдейты + дискуссии в ветках «Altcoins / DeFi». 	<ul style="list-style-type: none"> ≥ 50 комм./топик. 500 кликов на dApp. 	— (in-house)
Контент-маркетинг	<ul style="list-style-type: none"> 2 глубоких case-study / мес. (Medium, Hackernoon). Гайды: «Как работает NFT-скидка» (RU / EN). 	<ul style="list-style-type: none"> 3 000 читателей / статью. Avg read-time ≥ 3 мин. 	5 k USD (ghost-writing & дизайн)
Google Ads (Search + Display)	<ul style="list-style-type: none"> Ключи «stake 30 % APY», «NFT discount token». 	<ul style="list-style-type: none"> CTR ≥ 4 %. CPA (staker) ≤ 4 USD. 	12 k USD
Telegram-каналы (crypto-RU / EN)	<ul style="list-style-type: none"> Нативные посты в 6 топ-каналах (50 k+ subs). 	<ul style="list-style-type: none"> 200 k совм. охват. CPM ≤ 18 USD. 	8 k USD
YouTube pre-roll	<ul style="list-style-type: none"> 15-сек. ролики «Stake & Burn» (RU / EN). 	<ul style="list-style-type: none"> 100 k просмотров. View-rate ≥ 20 %. 	10 k USD

*Входит в общий маркетинг-бюджет 70 k USD (§ 4.1).

3.3 Контент-стратегия

Формат	Периодичность	Содержание	KPI (квартал)	Ответственный
On-chain-дайджест	1 раз в неделю (по пятницам)	<ul style="list-style-type: none"> • TVL, объём торгов, сожжённые IBIT • Кол-во активных стейкеров и размер выкупа • Итоги голосований DAO и ключевые решения 	<ul style="list-style-type: none"> • 12 выпусков / квартал • Open rate email $\geq 45\%$ 	Community Manager + Data Analyst
PR-отчёт (Investor brief)	1 раз в месяц	<ul style="list-style-type: none"> • Финансовые метрики vs бюджет • Выполненные пункты Roadmap • План работ на следующий месяц 	<ul style="list-style-type: none"> • 3 отчёта / квартал • ≥ 2 новых входящих лида (VC / ангел) 	CEO / Marketing Lead
Обучающий вебинар	2 раза в месяц	Темы: 1) «Как застейкать IBIT и получить 30 % APY» 2) «NFT-скидка: 0 → 100 % комиссии»	<ul style="list-style-type: none"> • ≥ 200 live-участников / вебинар • 15 % конверсия в действие (stake, buy NFT) 	Education Lead + Smart-contract Team
AMA-сессия (Telegram / Discord)	Еженедельно (чередуем RU / EN)	<ul style="list-style-type: none"> • Ответы core-команды на вопросы • Демонстрация новых функций dApp 	<ul style="list-style-type: none"> • ≥ 150 лайв-вопросов • 10 % прирост участников канала 	Community Manager
Гайды и статьи (Medium, GitBook)	4 шт / месяц	<ul style="list-style-type: none"> • Пошаговые инструкции, FAQ • Разбор кейсов «Stake & Burn» 	<ul style="list-style-type: none"> • Avg read-time ≥ 3 мин. • 2 000 уник. читателей / статью 	Content Writer

Метрики отслеживания — Google Analytics + on-chain-дашборд; отчёт по KPI — в ежемесячном PR-брифе.

4. Финансовый план (актуализированная версия)

4.1 Стартовые инвестиции

Статья расходов	Сумма (USD)	Комментарий
Разработка смарт-контрактов	100 000	8 разработчиков × 6 мес.
Аудит (CertiK + Hacken)	80 000	Полный аудит + re-audit после фиксов
Маркетинг и PR	70 000	SMM 25 k • инфлюенс 30 k • контент 15 k
Разработка UI / CI-CD	50 000	Frontend dApp, GitHub Actions, E2E-тесты
Юридическое сопровождение	30 000	Регистрация (Cayman Foundation) + KYC/AML
ИТОГО	330 000	100 % CAPEX

4.2 Прогноз доходов / расходов (консервативный сценарий)

Допущение: средний дневной объём DEX = 90 000 USD, средняя комиссия 5 %.

Formula: $\text{годовой доход} = 90\,000 \times 365 \times 5\% \approx 1,64 \text{ млн USD}$

Мы берём консервативно **25 %** от этого объёма как старт 2025 г.

Год	Доходы от комиссий (USD)	Операц. расходы*	Чистая прибыль	Рентабельность
2025	400 000	120 000 (≈36 %)	280 000	70 %
2026	1 200 000	200 000 (≈17 %)	1 000 000	83 %
2027	2 500 000	350 000 (≈14 %)	2 150 000	86 %

*Операционные затраты включают: инфраструктуру нод (≈ 18 k/год), маркетинг-KPI (≈ 120 k/год) и фонд баг-баунти (50 k/год).

4.3 Чувствительность (объём торгов ↔ доход)

Средний TV (USD/день) Комиссия 5 % (год) Комиссия 3 % (год)

50 000	912 500	547 500
90 000 (база)	1 642 500	985 500
150 000	2 737 500	1 642 500

4.4 Привлечение финансирования

Раунд	Объём	Условия
Seed / Private	500 000 USD	Чек ≥ 50 k USD, скидка 20 %, блок 6 мес.
Public IDO	500 000 USD	DEX-площадка, аллокация 2,5 % эмиссии, TGE + 30 д.

Привлечённые средства распределяются: 55 % — ликвидность DEX, 25 % — маркетинг, 15 % — R&D, 5 % — юр-резерв.

Этот финплан остаётся устойчивым даже при снижении торгового объёма до 50 k USD/день (см. чувствительность) и предусматривает окупаемость < 18 мес.

5. Организационная структура — текущее положение и план найма

Функция	Кто закрывает сейчас	План пополнения / аутсорса	Целевой срок
Founder / CEO (вы)	С января 2025 г. ведёте всё единолично: стратегия, финансы, код, маркетинг, коммуникации.	—	—
Смарт-контракты	Пишем, деплоим и сопровождаем лично.	<ul style="list-style-type: none">• Внешний аудит (CertiK + Hacken) — договор подписан.• Подключить 2× Solidity-разработчиков (по контракту) для доработок и unit-тестов.	Q4 2025
Frontend / DevOps	Прототип dApp собран самостоятельно.	<ul style="list-style-type: none">• Аутсорс React-команды для полноценного UI на ethers v6.• DevOps (CI/CD, ноды) — контрактный специалист.	Q1 2026
Маркетинг / Community	Telegram, Discord, Twitter ведёте лично.	<ul style="list-style-type: none">• Фриланс-SMM и дизайнер — уже привлекаются на задачу-по-задаче.• Полноценный Marketing Lead — после IDO.	Q1 2026
Legal & Compliance	Консультирует внешняя юр-фирма (подготовка регистрации на Cayman Islands).	<ul style="list-style-type: none">• KYC/AML-провайдер (Onfido / Jumio) — контракт подписать после запуска фиат-шлюза.	Q1 2026

Ключевые моменты для инвестора

1. «Один фаундер + аутсорс» — честная картина текущей стадии; лишних FTE нет → burn-rate минимален.
2. **Критические риски** (аудит, юр-часть) уже покрыты внешними профессионалами.
3. **Пошаговый план найма** привязан к вехам Roadmap и притоку средств (Seed → IDO).

6. Юридические аспекты — актуальное состояние и план действий

Блок	Фактический статус	Следующий шаг	Срок (ETA)
Гибридная KYC / AML-модель	Ончейн-операции остаются <i>permissionless</i> . Для фиат-шлюзов выбран Onfido (Liveness + AML-списки). • Подписан предварительный аудит CertiK/Hacken .	Интегрировать SDK Onfido в dApp и подписать SLA (до 10 000 верификаций).	не позднее 3-го квартала 2025 г.
Соглашения и договоры	• PancakeSwap Listing Desk на листинг пары IBIT/USDT. • Черновой MOU с Magic Eden (листинг NFT).	Финализировать <i>PancakeSwap Listing Agreement</i> вместе с юристами Ogier.	3-й квартал 2025 г.
Регистрация компании	Учредительные документы готовятся. Форма — Cayman Foundation Company (0% CIT, крипто-friendly).	Подать пакет документов через регистратора Оги.	4-й квартал 2025 г.
Соответствие GDPR/ССРА	Off-ch	Назначить внешнего DPO, про	1-й квартал 2026 г.

Ключевые принципы

1. **Jurisdiction first.** После регистрации Cayman Foundation все контракты, IP и торговые марки будут принадлежать единой юр-структуре — это упрощает инвести-сделки и защиту IP.
2. **Selective KYC.** Пользователь проходит проверку **только** при вводе/выводе фиата — on-chain активность внутри IBIT остаётся анонимной.
3. **Data-minimisation.** Храним только хэш-идентификатор + статус KYC, что снижает репутационные и регуляторные риски утечки данных.
4. **Контрактная прозрачность.** Все договоры с аудиторами, листинг-агентами и маркетплейсами публикуются в DAO-репозитории (PDF) для голосования и дальнейшего контроля сообщества.

7. Риски и возможности

7.1 Риски

№	Риск	Потенциальное воздействие	Закладка на снижение
1	Волатильность рынка	Резкое падение цены IBIT и TVL при глобальном-кризисе	• Резерв в USDT/BUSD (BuybackManager) для поддержки цены.

№	Риск	Потенциальное воздействие	Закладка на снижение
2	Регуляторные изменения	Ограничения на доступ к DeFi, рост затрат на комплаенс	<ul style="list-style-type: none"> • Диверсификация доходов: комиссии + NFT-продажи. • Гибридная KYC/AML — проверка только на фиат-шлюзе (Onfido). • Резерв юр-бюджета 30 k USD/год на адаптацию.
3	Технические уязвимости	Потеря средств, остановка протокола, репутационный ущерб	<ul style="list-style-type: none"> • Аудит CertiK + Hacken, повторный после каждого major-релиза. • Баг-баунти фонд — до 100 000 USD. • ReentrancyGuard, Pausable, emergency-pause под управлением DAO.
4	Низкая ликвидность после листинга	Высокий спред, затруднённые сделки для трейдеров	<ul style="list-style-type: none"> • Ликвидити-майнинговая программа (LM-бюджет 20 k USD). • Автовыкуп части сборов для пополнения пулов.
5	Операторский риск BridgeManager	Потеря средств при cross-chain-транзакциях	<ul style="list-style-type: none"> • Мультиподпись 3-of-5 для off-chain фондов. • DAO-контроль комиссий и лимитов моста.

7.2 Меры смягчения (вшиты в архитектуру)

1. **Security-by-Design** — вся логика построена на OpenZeppelin-паттернах (Ownable, Pausable, ReentrancyGuard).
2. **Многоуровневая защита** — аудит → баг-баунти → on-chain-мониторинг с Telegram-алертами при аномалиях.
3. **DAO-реактивность** — любые параметры (fee, лимиты, адреса оракулов) меняются голосованием за ≤ 48 ч.
4. **Финансовая подушка** — FeeManager и BuybackManager аккумулируют сборы для стабилизационных выкупов и burn.

7.3 Возможности роста

Возможность	Как монетизируем
Cross-chain экспансия	Подключение Polygon, Arbitrum, Linea — рост адресной аудитории $\times 1.8$.
NFT-стимулы mass-market	Пакет «Jackpot-NFT as a Service» для сторонних проектов, комиссия 2 %.
Институциональные офферинги	Фондовый DeFi-ETF и кастодиальные решения с гибридным KYC.

Таким образом, рисковый профиль IBITi прозрачно закрывается встроенными механизмами безопасности и управления, а upside-потенциал обеспечивают cross-chain-масштабирование, NFT-утилитарность и институциональный спрос.

8. Механизмы стимулов и токеномика

8.1 Распределение эмиссии

Общая эмиссия зафиксирована в IBITiCoin.sol и составляет **100 000 000 IBITi** (decimals = 8). При деплое токена автоматически создаются два кошелька:

- FounderWallet — 80 % эмиссии
- ReserveWallet — 20 % эмиссии

Дополнительный *mint* не предусмотрен: дальнейшее распределение выполняется переводами из этих кошельков.

Итого: 50,5 % эмиссии распределено (sale + команда + маркетинг); 49,5 % остаётся гибким фондом в FounderWallet.

Категория	Кол-во IBITi ¹	Доля	Статус / примечание
PhasedTokenSale + IDO	20 500 000	20,5 %	Уже переведено из FounderWallet; продаётся по фазам с бонусами
Team Vesting	10 000 000	10 %	Заблокировано в TeamVesting: 6-мес. клифф → 36-мес. линейный выпуск
Marketing / Referral / Airdrop	20 000 000	20 %	На ReserveWallet; расходуется решением фаундера или DAO
StakingModule	—	—	Награды запрашиваются из FounderWallet по мере необходимости (до 10 000 000 IBITi)
DAO-казна	0	0 %	Может пополняться решением DAO
Остаток FounderWallet	49 500 000	49,5 %	Резерв для стейкинга, партнёров и cross-chain-ликвидности

¹ Указаны целые токены; при decimals = 8 минимальная дробная часть — 0,00000001 IBITi.

См. также распределение FounderWallet выше.

8.2 Модели сжигания и дефляции

Механизм	Как работает	Управление
FeeManager (on-chain burn)	Динамический fee 0–10 %; при burnEnabled = true автоматически сжигается настраиваемая DAO-доля (0–100 %; старт = 0 %)	Ставка и доля burn меняются решением DAO
BuybackManager (off-chain accumulation → on-chain burn)	PR-фонд и ручные пополнения накапливаются в USDT/BUSD; при достижении порога контракт выкупает IBIT на выбранной DEX-паре и сжигает 100 % купленных токенов.	Порог и DEX-пара задаёт Multi-Sig DAO
DAO-burn	Любой держатель может предложить сжигание невостребованных токенов. Кворум ≥ 20 %, «за» ≥ 50 %.	Исполняет DAOmodule (burn-транзакция on-chain)

8.3 Прогноз чистой инфляции / дефляции

Параметры (по умолчанию)

- APY стейкинга — 30 % годовых.
- Средняя комиссия — 5 % (равные объёмы продаж с 10 % fee и покупок без fee).
- s — фактическая доля эмиссии в стейкинге (0 ... 1).

Формула

Чистая инфляция = $(30 \% \times s) - 5 \%$

s	Брутто-инфляция	Комиссия 5 %	Чистая инфляция
0,25	7,5 %	5 %	+ 2,5 %
0,30	9 %	5 %	+ 4 %
0,40	12 %	5 %	+ 7 %

8.4 Процесс адаптации прогнозов

- Сбор данных (ежеквартально)**
 - доля s ; • комиссия и burn через FeeManager; • выкуп и burn через BuybackManager.
- Пересчёт** чистой инфляции по формуле выше и сравнение с целями.
- Корректировка** (если отклонение $> \pm 1$ п. п.):
 - APY, доля burn, пороги buy-back.
 - Решение подтверждает голосование DAO (кворум ≥ 20 %).
- Публикация отчёта** в квартальном on-chain дайджесте и PR-ноте.

Этот цикл позволяет оперативно поддерживать баланс между стейкинговой инфляцией и дефляционными механизмами.

9. Дорожная карта (Roadmap)

Дата / период	Ключевой этап	Статус	Примечание
Q2 2025	<ul style="list-style-type: none"> Завершён аудит (CertiK + Hacken) Деплой всех контрактов IBITi на BSC Mainnet Тестовый dApp/Web3-функционал на BSC Testnet 	✓ выполнено	Аудиторские отчёты опубликованы в DAO-репозитории
1 июля 2025	Старт PhasedTokenSale : динамический прайсинг, бонусы, реферальная программа, airdrop «Jackpot-NFT»	→ soon запуск	Готовность 100 %; продажа откроется 01.07.2025 00:00 UTC
Q3 2025	<ul style="list-style-type: none"> Листинг пары IBITi/USDT на PancakeSwap и Uniswap v3 (L2) Активация BuybackManager для автодефляции Запуск NFTSaleManager (Jackpot-/Pandora-NFT) Интеграция VolumeWeightedOracle 	● запланировано	Пул ликвидности ≥ 150 k USDT закладывается из IDO-средств
Q4 2025	<ul style="list-style-type: none"> Запуск DAOModule (ERC20Votes + мультиподпись казны) Старт StakingModule с первой выплатой Расширение FeeManager (гибкие burn-доли) и UserStatusManager MVP мобильного IBITi Wallet (iOS / Android) 	● запланировано	Контракты DAO протестированы; разработка wallet UI идёт
2026 год	<ul style="list-style-type: none"> Развёртывание BridgeManager на Polygon, Arbitrum, Linea и др. Запуск собственного NFT-маркетплейса для талисманов-скидок Переход модулей на UUPS-proxy для безошибочного апгрейда Автоматическое распределение 	→ soon будущее	Детальная спринт-сет-карта выносится на DAO-голосование в Q4 2025

Отдельный governance-токен пока не планируется: права голоса обеспечиваются базовым IBITi (ERC20Votes). Все изменения Roadmap будут утверждаться через DAO-предложения и отражаться в ежеквартальных отчётах.

10. Операционный план (учитывает текущее «один-фаундер + аутсорс» состояние)

10.1 Разработка и CI/CD

Подсистема	Как устроено сейчас	Что меняется после найма 2-х Solidity-dev (Q4 2025)
Git-репозиторий	GitHub, ветки main (prod) и dev (staging).	Без изменений.
CI / тесты	GitHub Actions запускает <code>npm test</code> (Hardhat) и статический анализ Slither на каждый PR.	Добавится <code>forge test</code> и интеграционные сценарии с Foundry.
Код-ревью	PR просматривает основатель + внешние аудит-боты (MythX, Slither).	Обязательный 2-член-review (СТО + Solidity-dev).
Деплой	Merge в main → автодеплой в <i>staging</i> ; ручной <code>hardhat run</code> в Mainnet.	Полностью автоматический <code>hardhat-deploy</code> + верификация Sourcify.

10.2 Релиз-менеджмент и поддержка

Процесс	Детали
Спринты	2-недельные; каждые 4 недели — «major» (обновление модулей).
Rollback	Скрипт миграции имеет <code>revert()</code> ; все контракты <code>Pausable</code> , аварийная остановка через мультисиг DAO за ≤ 30 сек.
SLA-поддержка	Discord / Telegram тикеты: <ul style="list-style-type: none">• P0 (блокировка средств) — ответ ≤ 2 ч.• P1 (UI-баг, вопрос) — ответ ≤ 24 ч.

10.3 Мониторинг и безопасность

Зона	Инструменты	Периодичность
On-chain-метрики	Prometheus + Grafana (TVL, burn, buyback, stake-volume).	realtime
Аудит	CertiK + Hacken (первичный — завершён), re-audit перед «major» релизом.	≥ 2 раза в год
Баг-баунти	OpenZeppelin Defender, премия до 100 000 USD .	24/7
Антифрод	Лимиты mint/transfer, фронт-ран-гейты в BridgeManager, L2-rate limiter.	постоянный

10.4 Инфраструктура и DR

Компонент	Настройка	Бэкап / DR
RPC-ноды	Собственные BSC & Ethereum full-nodes + резерв Infura/Alchemy; авто-failover.	Snapshot-бэкап 1×24 ч.
Ключи / конфиги	Хранятся в аппаратном HSM; доступ по мультиподписи.	Ежедневный зашифрованный backup в S3 (AES-256).

Компонент	Настройка	Бэкап / DR
Документация	Confluence; гайды CI/CD, emergency-runbook.	Ревизия контента 1×квартал; onboarding-тренинг для новых Dev.

Такой операционный контур минимизирует риск «single-founder»-сценария сейчас и масштабируется без ломки процессов после найма команды.

11. Техническая архитектура и безопасность

11.1 Архитектура смарт-контрактов

Модуль (файл)	Назначение	Ключевые зависимости
IBITcoin / BaseToken IBITcoin.sol, BaseToken.sol	ERC-20 с лимитом 100 млн и расширением ERC20Votes для DAO-голосований.	—
PhasedTokenSale	Многофазная предпродажа: динамическая цена, бонусы, реферальная система.	IBITcoin, VolumeWeightedOracle
StakingModule	До 30 % APY; NFT-награды. Запрашивает награды из <code>FounderWallet</code> через <code>requestRewardTokens()</code> .	IBITcoin
NFT-механики IBITINFT.sol, NFTDiscount.sol, NFTSaleManager.sol	Выпуск и продажа Jackpot-/Pandora-NFT; применение скидок на комиссии.	IBITcoin, FeeManager
FeeManager	Динамический fee 0–10 %; флаг <code>burnEnabled</code> — авто-burn части сборов.	IBITcoin
BuybackManager	Off-chain накопление USDT/BUSD → on-chain выкуп IBITI → 100 % burn.	IBITcoin
BridgeManager	«BridgeManager — реестр доверенных мостов с лимитами mint/burn; пользователь платит только комиссию внешнего провайдера (LayerZero, Wormhole и др.)	IBITcoin, FeeManager
DAOModule / Implementation	ERC20Votes-голосования; Multi-Sig казна; администрирование ролей и апгрейдов.	IBITcoin
UserStatusManager	Авто-трекинг VIP/Whale-уровней, персональные льготы.	IBITcoin, FeeManager

Модуль (файл)	Назначение	Ключевые зависимости
TeamVesting	10 % эмиссии: 6-мес. клифф → 36-мес. линейный выпуск	IBITcoin

Взаимодействие

- **Адресная инициализация** – каждый модуль получает требуемые адреса в конструкторе или через `setX()`; изменения допускаются только транзакцией мультиподписи DAO.
- **Единые расчёты** – все контракты используют адреса `IBITcoin` и `FeeManager`, что исключает расхождение логики комиссии и балансов.
- **Админ-роли** – хранит `DAOModule`; именно DAO может:
 - паузить/разпаузить любой модуль (`Pausable`),
 - сменить оракул или адрес ликвидности,
 - скорректировать `fee`-ставку и долю `burn`.

Модульный подход позволяет добавлять новые функции (например, ещё один NFT-тип или дополнительную сеть в `BridgeManager`) без изменения ядра и без повторного деплоя токена.

11.2 Механизмы апгрейда и контроля версий

Компонент	Как реализовано сейчас	Что происходит при апгрейде / откате
Pausable-контур	Все рабочие функции каждого модуля наследуют <code>Pausable</code> (<code>OpenZeppelin</code>). Команду <code>pause()</code> может вызвать только <code>Multi-Sig DAO</code> .	<ul style="list-style-type: none"> • В экстренной ситуации (<code>hack</code>, <code>крит-баг</code>) DAO-казна посылает одну транзакцию <code>pause()</code> — контракт перестаёт принимать внешние вызовы. • После фикса — <code>unpause()</code> той же мультиподписью.
Админ-параметры	Комиссии, адреса оракулов, лимиты фаз и т. д. хранятся во внутренних <code>storage</code> -слотах; изменить их можно лишь функциями <code>setX()</code> с модификатором <code>onlyDAO</code> .	Любое изменение публикуется как предложение в DAO-интерфейсе; после кворума и большинства голосов DAO исполняет транзакцию.
Модель апгрейда ("replace-and-point")	Для большинства модулей (<code>FeeManager</code> , <code>NFTSaleManager</code> , <code>TeamVesting</code> и др.) прокси не используется — при необходимости деплоится новая версия, затем DAO записывает её адрес в <code>AddressRegistry</code> и обновляет ссылки зависимых контрактов.	1) DAO вызывает <code>deploy_v2()</code> (скрипт <code>Hardhat</code>). 2) DAO-казна выполняет <code>updateModule("StakingModule", newAddr)</code> или другой соответствующий вызов. 3) Старый адрес помечается как <code>deprecated</code> .

Компонент	Как реализовано сейчас	Что происходит при апгрейде / откате
Функция <code>upgradeTo()</code>	Поддерживается только в ядре: IBITICoin, DAOModuleKernel, StakingModule. Эти контракты развёрнуты как UUPS-совместимые и могут переключаться на новую реализацию без смены адреса.	<ul style="list-style-type: none"> • DAO-казна зовёт <code>upgradeTo(newImpl)</code>, логируется событие <code>Upgraded(oldAddr, newAddr)</code>. • Для статичных модулей используется схема “replace-and-point”, описанная выше.
Rollback	<ul style="list-style-type: none"> • Для UUPS-модулей — повторный <code>upgradeTo(oldImpl)</code>. • Для статичных — откат записей <code>AddressRegistry</code> на предыдущий адрес. 	Любое изменение дублируется событием <code>RollbackPerformed</code> .
Аудит-трейл	Все критичные события (<code>Paused</code> , <code>Unpaused</code> , <code>Upgraded</code> , <code>RollbackPerformed</code>) индексируются в Grafana-дашборде и входят в ежеквартальный отчёт DAO.	

11.3 Меры безопасности

Слой защиты	Реализация	Статус
Guard-паттерны	<ul style="list-style-type: none"> • <code>ReentrancyGuard</code> во всех функциях, передающих токены. • <code>Ownable</code> + <code>AccessControl</code> — роли DAO, Operator, Owner разделены; критичные вызовы помечены <code>onlyDAO</code>. 	В коде main-net релиза ✓
Аудиты	<ul style="list-style-type: none"> • Комбинированный аудит CertiK + Hacken (май 2025) — критических ошибок 0, high → 0 после фиксов. • Ре-аудит планируется перед каждым major-релизом (Roadmap Q4 2025, Q2 2026). 	Отчёт загружен в репозиторий DAO ✓
Баг-баунти	Непрерывная программа на Immunefi; максимальная премия — 5000 - 10000 USD за критическую уязвимость.	Активна ✓
Тестирование	<ul style="list-style-type: none"> • 100 % критических путей покрыто Hardhat unit-тестами. • Integration-suite (Foundry + Hardhat Network Fork) моделирует стейкинг, продажи, buy-back, DAO-голосования. • End-to-end (Playwright) проверяет dApp на BSC Testnet при каждом pull-request. 	CI / GitHub Actions ✓
Мониторинг	<ul style="list-style-type: none"> • On-chain-сбор: TX-count, burn-amount, stake-volume, oracle-цена — Grafana + Prometheus. • Лимиты и аномалии (скачок fee, превышение buy-back-порога) → Telegram/Slack AlertBot ≤ 60 сек. 	В production с мая 2025 ✓

Слой защиты	Реализация	Статус
Incident response	<ul style="list-style-type: none"> Любой модуль может быть мгновенно приостановлен (<code>pause()</code>) мультиподписью DAO. Emergency-runbook описывает шаги отката и уведомления комьюнити. 	Документ размещён в Confluence ✓

В совокупности эти меры дают 3-уровневый контур: **превентивный** (аудит, guards), **детективный** (мониторинг, алерты) и **реактивный** (Pausable + баг-баунти), что минимизирует как эксплуатационные, так и репутационные риски проекта.

11.4 Инфраструктура деплоя и CI/CD

Подсистема	Реализация	Контроль и DR
Контроль версий	GitHub-репозиторий по схеме main (prod) / develop (staging) + feature-ветки на каждый модуль. Pull-request → mandatory review.	Политика branch-protections: required status-checks, 2-eye-review.
CI / CD-pipeline (GitHub Actions)	<ol style="list-style-type: none"> PR-триггер → <code>solhint</code> + <code>slither</code> lint. Unit + integration-тесты (Hardhat + Foundry fork). Static analysis (MythX). Merge → auto-deploy в staging (BSC Testnet) с авто-верификацией кода. Manual approve → deploy в Mainnet, publish artifacts + verify на BscScan/Etherscan. 	Все workflow-логи сохраняются 30 дней; тэг release-X.Y генерируется автоматически, хэш-сигнатура фиксируется в DAO-репозитории.
Узловая инфраструктура	<ul style="list-style-type: none"> Два self-hosted full-node-кластера (BSC и Ethereum) за HAProxy с автоматическим fail-over. Резервные RPC через Infura и Alchemy (frontend переключается по health-check). 	Prometheus-экспортер следит за latency / peers. Alert ≤ 1 мин при отказе узла.
Скрытие ключей	Деплой-ключи и мультисиг-ключ DAO хранятся в аппаратном HSM (YubiHSM2). Доступ только у CEO + двух DAO-кастодианов.	Аудит ключевых политик 2×год, журналы доступа — immutable-S3.
Бэкапы и DR	Ежедневный зашифрованный (AES-256) бэкап конфигов, миграционных скриптов и нод-снапшотов в S3 Glacier.	DR-тест 1×квартал: восстановление full-node + CI-pipeline «с нуля» ≤ 4 ч.

Подсистема

Реализация

Контроль и DR

- Ключи шифруются PGP-public DAO-трезора.

Такой стек обеспечивает:

- **непрерывную доставку** изменений (staging → Mainnet) с прозрачной историей;
- **автоматическую проверку безопасности** до деплоя;
- **устойчивость** к отказу узлов и компрометации ключей благодаря HSM-хранению и регулярному disaster-recovery-тесту.

12. Команда проекта и контакты

12.1 Фактический состав и план найма

Функция	Текущее покрытие	План до Q1 2026
Founder / CEO	Владимир — стратегия, финансы, код, коммуникации (с января 2025 г.)	—

Функция	Текущее покрытие	План до Q1 2026
Smart-contract Team	Пишет и тестирует сам фаундер; внешний аудит CertiK / Hacken подписан	+ 2 Solidity-разработчика (по контракту) после фазы IDO
Frontend / DevOps	Минимальный dApp и CI/CD настроены основателем	Аутсорс React-команды для полноценного UI; DevOps-специалист part-time
Marketing & Community	Telegram/X ведёт фаундер; дизайн — фриланс	1 Marketing Lead + 1 Community Manager после листинга
Legal & Compliance	Внешняя консалтинговая фирма (Cayman setup, KYC/AML-процедуры)	Поддержка провайдера Onfido/Jumio на SLA-основе

Принцип: до привлечения внешнего финансирования команда остаётся «lean»: ключевые роли выполняет основатель, риски закрываются аутсорс-экспертизой, burn-rate — минимальный. После успешного IDO начинается точечное расширение штата.

12.2 Контакты

Канал	Данные
Телефон	+380 66 303 2778
E-mail	info@ibitcoin.com
Веб-сайт	https://ibitcoin.com
CEO / Founder	Владимир — reker198079@gmail.com

Все официальные анонсы публикуются в Telegram-канале @IBITcoin_chat и на сайте в разделе *Blog / Updates*.