

Quanto um Profissional Freelancer deve cobrar?

Prof. Esp. Angelo de Barros Delphini

FAL – Fundação Asterisk Libre







Conselheiro Lafaiete, MG



O que você quer no futuro?





PROFISSIONAIS

Onde você deseja trabalhar e quando espera ocupar essa posição (tempo), qual a sua intenção de receita (renda).

PESSOAIS

Qual o seu desejo sobre seus relacionamentos, grau de instrução, lazer.

PATRIMONIAIS

O que você deseja adquirir: carro, moradia, aplicar em um investimento etc.



Você sabe... O que é Empreendedorismo?



"Empreendedorismo é o estudo voltado para o desenvolvimento de competências e habilidades relacionadas à criação de um projeto (técnico, científico, empresarial). Tem origem no termo empreender que significa realizar, fazer ou executar".



Todo grande projeto depende da figura do empreendedor: indivíduo que apresenta determinadas habilidades e competência para criar, abrir e gerir um negócio, obtendo resultados positivos.

São características do empreendedor:

- Criatividade:
- Capacidade de organização e planejamento;
- Responsabilidade;
- Capacidade de liderança;
- Habilidade para trabalhar em equipe;
- Gosto pela área em que atua;
- Visão de futuro e coragem para assumir riscos;
- Interesse em buscar novas informações, soluções e inovações para o seu negócio;
- Persistência (não desistir nas primeiras dificuldades encontradas);
- Saber ouvir as pessoas;
- Facilidade de comunicação e expressão.



Fonte: Suapesquisa.com



Você sabe... O que é Empreendedorismo?



Empreendedorismo é Atitude...

Por isso, para ser empreendedor é preciso sair da zona de conforto e ir à luta.

E você? É capaz disso?

Para saber se você tem o perfil empreendedor, questione-se:

- Eu realmente me desafio?
- Não fico satisfeito com o que me é facilmente oferecido?
- Busco novas alternativas e procuro informações precisas, estudando o problema, analisando os riscos, testando e aprendendo com as situações?
- Respondo pelos resultados (bons ou ruins), me reposicionando, focando no objetivo e buscando novas soluções?

E aí? É capaz de tudo isso?

Quem empreende é sempre inquieto e tem consigo o desejo de fazer diferente, de aproveitar a oportunidade e melhorar o que já existe.

Para se sentir ainda mais empreendedor, assista agora ao vídeo do Waldez Ludwig sobre "Atitude Empreendedora e Talento". " Talendo é aquilo que você faz que os outros acham que você faz melhor que os outros"





Você sabe... O que é Resiliência?







Você sabe... O que é Resiliência?





Trecho do Grande Prêmio de Estoril de Fórmula 1, em Portugal, 21/04/1985, transmitido pela TV Globo, com narração de Galvão Bueno. A resiliência pode ser definida como a habilidade que uma pessoa desenvolve para resistir, lidar e reagir de modo positivo em situações adversas. Trata-se de uma combinação de fatores que permitem enfrentar e superar problemas.

O resiliente busca aprender com as adversidades para poder adaptar-se à nova realidade. Não é tarefa fácil, pois precisa administrar suas emoções, controlar impulsos, manter o otimismo etc.

Um profissional demonstra resiliência quando é submetido a situações de alto grau de **pressão** e/ou adversas. Na prática, o resiliente é aquele que está sempre em **evolução**, daí sua importância para as empresas.



Cenário evolutivo da carreira





As empresas eram estáveis, tradicionais, e a concorrência praticamente não existia



Os cargos eram igualmente estáveis e previsíveis, havia pouca mobilidade (uma pessoa trabalhava a "vida inteira" no mesmo lugar, ou na mesma função)



Os empregos começam a mudar, o profissional "especialista em uma coisa só" entra em extincão







A abertura de novos mercados, a tecnologia e o aumento da concorrência, ao longo do tempo, exigiram mudanças nas empresas



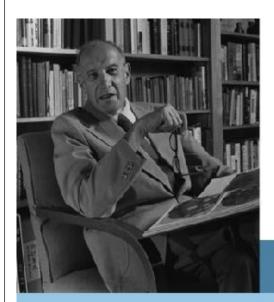
Uma nova concepção de carreira, caracterizada pelo aumento da responsabilidade individual do profissional, faz com que a empresa não seja mais a única detentora de poder sobre a carreira de seus funcionários.

Nesse contexto, passa para cada indivíduo a responsabilidade por gerir o próprio destino profissional.



www.eusouaminhacarreira.com





Segundo Fontenelle (op.cit., 2005), Peter Drucker alertava para o fato de que estaríamos vivendo uma mudança sem precedentes na história da condição humana: estaríamos tendo, pela primeira vez, a possibilidade de fazer escolhas e de administrar a nós mesmos.

Nesse contexto, Drucker relaciona a capacidade de aquisição de conhecimentos com o desenvolvimento da carreira. A má notícia, segundo ele, é que nós estaríamos totalmente despreparados para isso.

Peter Ferdinand Drucker (1909-2005) foi um escritor, professor e consultor administrativo de origem austríaca, considerado o pai da administração moderna.



Pois por conhecimento, Drucker não se refere apenas aos conhecimentos formais, mas a capacidade de sabermos "quem somos": qual o nosso lugar, nossas aptidões, nosso temperamento, nossas reais capacidades de realização do que queremos.

Aproveite e leia um dos livros mais importantes do autor: Desafios gerenciais para o século XXI (Editora Pioneira, lançado em 2009).



Argumentos



- Apesar de n\u00e3o ter uma empresa aberta, o profissional freelancer tamb\u00e9m tem seus custos de vida.
- E para definir seus preços é preciso conhecer quais são estes custos.
- Para ajudar vamos fazer algumas reflexões.





Custos Mensais



- Faça o levantamento de todos os custos fixos que você tem que pagar. Mesmo que não seja você que pague!
- Como:
 - Aluguel;
 - Telefone;
 - Luz;
 - Agua;
 - Alimentação;
 - Formação especializada;
 - Internet;
 - TV a Cabo;
 - Outros.





Transporte



• Quanto você gasta em media com transporte?



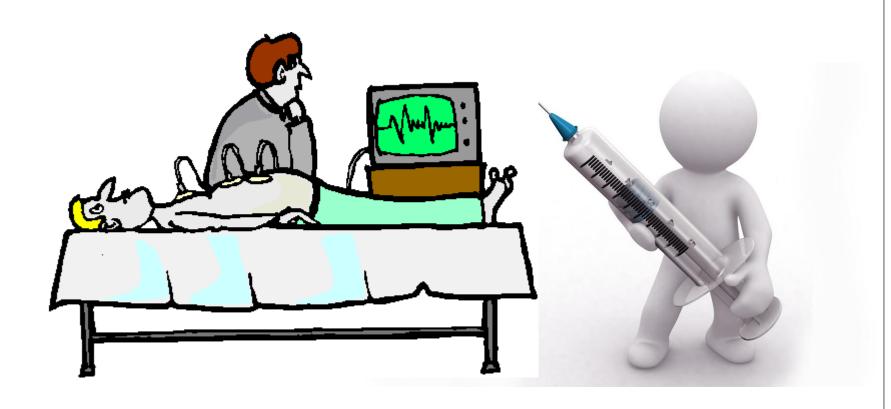




Saúde



- Você possui algum plano de saúde?
- Possui reservas financeira para eventuais necessidades?

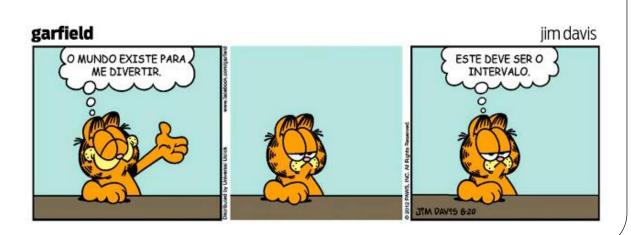




Diversão



- Quanto você gasta com diversão?
- Como:
 - Cinemas;
 - Bares;
 - Boates;
 - Namorada;
 - Shows
 - Viagens;
 - Outros.





Economias



- Alem de pagar todos seus custos de vida, você também deve lucrar para fazer economias e gastar com outras coisas do seu interesse.
- Quanto deseja economizar por mês para o seu futuro ou algum plano de medio e longo prazo.
- Quanto quer ganhar livre além dos custos.
- O profissional Freelancer pode misturar seu custo de vida com sua atividade financeira.





Calculando o preço



- É comum o Freelancer cobrar por hora de serviço, neste caso o cálculo é bem simples.
 - PREÇO = CUSTOS + LUCROS
- Vamos simular um exemplo com um Freelancer fictícios.





Onde seus custos mensais são:

TABELAS DE CUSTOS MENSAIS	
DESCRIÇÃO	VALOR
Aluguel	R\$ 450,00
Telefone	R\$ 150,00
Luz e Água	R\$ 95,00
Internet	R\$ 150,00
TV a Cabo	R\$ 60,00
Faculdade	R\$ 700,00
Transporte	R\$ 120,00
Plano de Saúde	R\$ 100,00
Aposentadoria Privada	R\$ 150,00
Diversão	R\$ 400,00
Consorcio Carro	R\$ 250,00
Total	R\$ 2625,00



Valor total mês



- Vamos supor que ele quer livre todo mês R\$ 1000,00.
- o Então o total deve ser:

TABELAS DE CUSTOS MENSAIS		
DESCRIÇÃO	VALOR	
Custo Mensal	R\$ 2625,00	
Valor Livre Mês	R\$ 1000,00	
Total	R\$ 3625,00	





Custo da hora de trabalho



- Para chegar ao custo da hora de trabalho de nosso Freelancer ele terá que dividir R\$ 3.625,00/160h.
- Que seriam 8 horas x 20 dias de trabalho.
- Descontando os finais de semana.
- O que da este resultado.
 - \bullet 3.625,00 / 160 = 22,65622
- Ou seja a hora de trabalho do nosso Freelancer é de R\$ 22,65.





Mas ainda não chegamos ao valor...

- Imagina que um Freelancer em um projeto de apenas 40 horas.
- Vai receber pelo projeto apenas R\$ 906,00!.
- Alguns dirão que está muito barato!.
- Por este motivo ainda temos outros fatores a acrescentar na hora de trabalho.





Diferenças



- Qual a minha diferença em relação a um novato?
- Eu posso reutilizar o código que já tenho pronto?
- Posso cobrar mais caro a hora de trabalho?
- Até que ponto é conveniente para o cliente contratar um cara mais experiente com a HT mais elevada do que contratar um novato com HT de menor custo?
- E quando não tiver serviços suficientes para cobrir toda a carga de horário?
- Como faço para chegar ao objetivo final de custos mais lucro?



Injusto!



- Fazendo estas perguntas percebemos o quanto é injusto este sistema de calculo de hora de Trabalho...
- É por este motivo que devemos acrescentar alguns fatores ao calculo de horas de trabalho.





São eles...



- Fator experiencia:
 - Para cada ano de experiencia acrescente 3% sobre o valor da hora de trabalho.
- Fator Cliente:
 - Dependendo do tamanho do cliente acrescente entre 10% e 30% sobre o valor da sua hora de trabalho.
- Fator Criatividade:
 - Mix experiencia acrescentar entre 20% a 40%.
- Fator Desconto:
 - Os cliente sempre vão pedir desconto, é fato, acrescente entre 10% a 30%.



Então vamos aos cálculos finais

HORA DETRABALHO FINAL	
DESCRIÇÃO	VALOR
Valor Hora de Trabalho	R\$ 22,65
Fator Experiencia (6 x $3\% = 18\%$)	R\$ 26,72
Fator Empresa (Peq. Emp. = 20%)	R\$ 32,06
Fator Criatividade (Exp. x Sol. = 20%)	R\$ 38,47
Fator Desconto = 25%	R\$ 48,08
Total	R\$ 48,08

 Atenção foi acrescentado 25% no Fator Desconto para dar um desconto de no máximo de 15% ao cliente.





- O projeto de 40 horas de trabalho ficaria equivalente a R\$ 1923,20!.
- É por isto que muitas empresas de grandes centros costumam contratar Freelancer de cidades pequenas onde os custos de vida das pessoas é bem menor.
- Dai a variação de preços entre profissionais.





• Duvidas?







