

[This question paper contains 12 printed pages.]

**Your Roll No.....**

**Sr. No. of Question Paper : 1507**

**G**

Unique Paper Code : 2412091102

Name of the Paper : Business Laws

Name of the Course : **B.Com. UGCF Mode**

Semester : I

Duration : 3 Hours

Maximum Marks : 90

**Instructions for Candidates**

1. Write your Roll No. on the top immediately on receipt of this question paper.
2. All questions are compulsory and carry equal marks.
3. Answers may be written either in English or Hindi; but the same medium should be used throughout the paper.

**छात्रों के लिए निर्देश**

1. इस प्रश्न-पत्र के मिलते ही ऊपर दिए गए निर्धारित स्थान पर अपना अनुक्रमांक लिखिए ।
2. सभी प्रश्न अनिवार्य हैं एवं समान अंक के हैं ।

3. इस प्रश्न-पत्र का उत्तर अंग्रेजी या हिंदी किसी एक भाषा में दीजिए, लेकिन सभी उत्तरों का माध्यम एक ही होना चाहिए।

1. (a) Explain different types of contracts on the basis of enforceability. (9)

(b) "All contracts are agreements but all agreements are not contracts". Comment. (6)

(c) A lends his shop for gambling purposes to B. B does not pay rent. Can A sue B to recover his rent? Give reasons. (3)

**OR**

(a) Define offer. What are the various rules for making a valid offer? (9)

(b) Do you agree that contracts without consideration are void - ab - initio? Comment (6)

(c) Who is competent to a contract? A makes a contract with B, who is an alien enemy. Is this a valid contract? Comment. (3)

2. (a) What do you mean by Discharge of a Contract.  
Explain the discharge of contract on the basis of mutual agreement. (9)
- (b) What do you mean by Consent? When consent is said to be free? (6)
- (c) A offers to sell his red car for Rs. 100,000/- to B. B thought that A is selling his blue car for Rs. 100,000/- and gave his acceptance. Is it a contract? Comment. (3)

**OR**

- (a) Explain the remedies available to an aggrieved party in case of breach of contract. (9)
- (b) Discuss different types of mistakes and their effects. (6)
- (c) Differentiate between coercion and undue influence. (3)

3. (a) Define contracts of Guarantee. Differentiate between a Contract of Indemnity and a Contract of Guarantee. (9)
- (b) Explain different modes of termination of agency. (6)
- (c) A lends a horse to B which A knew to be a vicious horse. A did not disclose that fact to B. The horse injured B. Is A liable to indemnify B for damages, Comment. (3)

**OR**

- (a) Who is a finder of goods? What are his rights and obligations? Explain. (9)
- (b) Define contract of bailment. Differentiate between a Contract of Bailment & a Contract of Pledge. (6)
- (c) "A delegate cannot delegate further". Comment. (2)

4. (a) What are the differences between sale and agreement to sell? (9)
- (b) Explain Doctrine of Caveat Emptor. What are its Exceptions? (6)
- (c) Explain the meaning and modes of Delivery under Sale of Goods Act, 1930? (3)

**OR**

- (a) What do you mean by a Contract of Sale? What are the essentials of a Valid Contract of Sale? Explain. (9)
- (b) Who is an Unpaid Seller? Elaborate the rights of an Unpaid Seller against goods. (6)
- (c) Explain the rules regarding transfer of Property (ownership) in case of specific or ascertained goods. (3)

5. (a) How can you convert a Partnership Firm into a  
LLP? (9)

(b) Define LLP under LLP Act, 2008. Explain its  
features. (6)

(c) What do you mean by Designated Partners? What  
are their qualifications? (3)

**OR**

(a) Differentiate among a LLP, a Partnership Firm &  
a Company. (9)

(b) Who can become a partner in a LLP? How can  
a partner cease to be Partner from any LLP? (6)

(c) Write short note on small LLP. (3)

1. (अ) प्रवर्तनीयता के आधार पर विभिन्न प्रकार के अनुबंधों की व्याख्या कीजिए। (9)
- (ब) “सभी अनुबंध समझौते हैं लेकिन सभी समझौते अनुबंध नहीं हैं”। टिप्पणी कीजिए। (6)
- (स) A अपनी दुकान B को जुए के लिए उधार देता है। B किराया नहीं देता है। क्या A अपना किराया वसूलने के लिए B पर मुकदमा कर सकता है? कारण बताइये। (3)

### या

- (अ) प्रस्ताव को परिभाषित कीजिए। वैध प्रस्ताव देने के विभिन्न नियम क्या हैं? (9)
- (ब) क्या आप सहमत हैं कि बिना प्रतिफल के अनुबंध प्रारंभ से ही शून्य होते हैं? टिप्पणी कीजिए। (6)
- (स) अनुबंध के लिए कौन सक्षम है? A, B के साथ एक अनुबंध करता है, जो एक विदेशी शत्रु है। क्या यह वैध अनुबंध है? टिप्पणी कीजिए। (3)

2. (अ) अनुबंध के निर्वहन से आप क्या समझते हैं? आपसी सहमति के आधार पर अनुबंध के निर्वहन की व्याख्या कीजिए।

(9)

- (ब) सहमति से आपका क्या तात्पर्य है? सहमति को कब मुफ्त कहा जाता है?

(6)

- (स) A अपनी लाल कार B को 100,000/- रुपये में बेचने की पेशकश करता है। B ने सोचा कि A अपनी नीली कार 100,000/- रु. में बेच रहा है और अपनी स्वीकृति दे दी। क्या यह एक अनुबंध है? टिप्पणी कीजिए

(3)

या

- (अ) अनुबंध के उल्लंघन के मामले में पीड़ित पक्ष के लिए उपलब्ध उपायों की व्याख्या कीजिए।

(9)

- (ब) विभिन्न प्रकार की गलतियों और उनके प्रभावों पर चर्चा कीजिए।

(6)



(स) जबरदस्ती और अनुचित प्रभाव के बीच अंतर कीजिए।

(3)

3. (अ) गारंटी के अनुबंधों को परिभाषित कीजिए। क्षतिपूर्ति अनुबंध और गारंटी अनुबंध के बीच अंतर बताएं। (9)

(ब) एजेंसी की समाप्ति के विभिन्न तरीकों की व्याख्या कीजिए। (6)

(स) A ने B को एक घोड़ा उधार दिया जिसके बारे में A को पता था कि यह एक दुष्ट घोड़ा है। A ने उस तथ्य को B को नहीं बताया। घोड़े ने B को घायल कर दिया। क्या A नुकसान के लिए B को क्षतिपूर्ति देने के लिए उत्तरदायी है, टिप्पणी कीजिए। (3)

या

(अ) वस्तुओं का प्राप्तकर्ता कौन है? उसके अधिकार और दायित्व क्या हैं? स्पष्ट कीजिए। (9)

(ब) निक्षेप के अनुबंध को परिभाषित कीजिए। जमानत के अनुबंध

और गिरवी के अनुबंध के बीच अंतर बताएं। (6)

(स) “एक प्रतिनिधि आगे प्रतिनिधि नहीं दे सकता”। टिप्पणी

कीजिए। (3)

4. (अ) बिक्री और बिक्री समझौते के बीच क्या अंतर हैं? (9)

(ब) कैविएट एम्प्टर के सिद्धांत की व्याख्या कीजिए। इसके अपवाद क्या हैं? (6)

(स) माल की बिक्री अधिनियम, 1930 के तहत वितरण का अर्थ और तरीके बताएं? (3)

या

(अ) विक्रय अनुबंध से आप क्या समझते हैं? बिक्री के वैध अनुबंध की अनिवार्यताएँ क्या हैं? स्पष्ट कीजिए। (9)

(ब) अदत्त विक्रेता कौन है? माल के विरुद्ध अदत्त विक्रेता के अधिकारों का विस्तार से वर्णन कीजिए। (6)

(स) विशिष्ट या सुनिश्चित वस्तुओं के मामले में संपत्ति (स्वामित्व) के हस्तांतरण के संबंध में नियमों की व्याख्या कीजिए। (3)

5. (अ) आप पार्टनरशिप फर्म को एलएलपी में कैसे परिवर्तित कर सकते हैं? (9)

(ब) एलएलपी अधिनियम, 2008 के तहत एलएलपी को परिभाषित कीजिए। इसकी विशेषताएं बताएं। (6)

(स) नामित साझेदारों से आपका क्या तात्पर्य है? उनकी योग्यताएं क्या हैं? (3)

या

(अ) एलएलपी, पार्टनरशिप फर्म और कंपनी के बीच अंतर बताएं। (9)

- (ब) एलएलपी में भागीदार कौन बन सकता है? कोई भागीदार किसी एलएलपी से भागीदार कैसे नहीं रह सकता? (6)
- (स) लघु एलएलपी पर संक्षिप्त टिप्पणी लिखिए। (3)