

L'art du pitch PDF

Klaff, Oren



Ceci est juste un extrait du livre de L'art du pitch. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Klaff, Oren
ISBN-10: 9782212569629
Langue: Français
Taille du fichier: 3636 KB

LA DESCRIPTION

La traduction française du best-seller international *Pitch anything...* Lire la suite Savoir faire un pitch efficace est une qualité essentielle au quotidien, que ce soit pour vendre une idée à un client, négocier une augmentation de salaire ou motiver une équipe sur un nouveau projet. Oren Klaff dévoile ici la méthode qui lui a permis de lever plus de 400 millions de dollars auprès d'investisseurs. S'appuyant sur les dernières avancées des neurosciences, il donne les clés pour comprendre comment le cerveau prend les décisions et réagit à un pitch. Vous aurez ainsi tous les éléments pour mener efficacement votre présentation et remporter la décision. Comment éveiller l'attention de votre interlocuteur : proposer quelque chose de nouveau, excitant et positif La technique pour poser le cadre et prendre le contrôle de l'échange Les 6 étapes d'un bon pitch La méthode du push/pull, ou comment donner le sentiment à votre interlocuteur qu'il risque de passer à côté d'une opportunité Tous les outils pour éviter de s'enfermer dans une position de demandeur.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Convaincre son auditoire constitue une part importante du travail de l'entrepreneur. Extraits du roman « Ecosystème » de Rachel Vanier, paru aux éditions ...

Le pitch ou elevator pitch est l'exercice à maîtriser pour vendre son business plan et son projet à des investisseurs ou à un banquier. Nous vous donnons ici les ...

L'art du pitch! Après avoir participé à trois saisons de l'émission Dans l'œil du dragon, on me demande fréquemment quels conseils je donnerais aux...

L'ART DU PITCH

[Lire la suite...](#)