

Mots clés: telecharger Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes pdf, Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes mobi, Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes epub gratuitement, Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes torrent, Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes lire en ligne.

Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes PDF

Lionel Bellenger



Ceci est juste un extrait du livre de Les fondamentaux de la négociation ; stratégies et tactiques gagnantes. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Lionel Bellenger
ISBN-10: 9782710132783
Langue: Français
Taille du fichier: 1289 KB

LA DESCRIPTION

Savoir négocier n'est pas inné, c'est une compétence qui s'acquiert et se perfectionne. Pour cela, cet ouvrage réunit tout ce qu'il faut savoir pour se familiariser avec la négociation. Il détaille, étape par étape, comment s'engager dans une négociation constructive : Comment bien préparer une négociation ? Comment engager la discussion ? Comment repérer les scénarios à risque et éviter les pièges ? Quelles stratégies et tactiques adopter pour augmenter ses chances d'aboutir à un accord gagnant-gagnant ? Grâce à de nombreux outils, notamment la méthode des 3C (consulter, confronter, concrétiser), les plans d'actions et les diagnostics, l'auteur vous donne les points de repère indispensables pour évoluer avec aisance dans vos négociations quelle que soit la situation. Avec cet ouvrage, vous disposez de tous les atouts nécessaires pour gagner en confiance, en maturité et devenir un négociateur hors pair.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

(Management) Une méthode éprouvée pour construire l'accord gagnant-gagnant. A partir de la méthode des 3 C (consu

Découvrez Les fondamentaux de la négociation - Stratégies et tactiques gagnantes le livre de Lionel Bellenger sur decitre.fr - 3ème libraire sur Internet avec 1 ...

Les fondamentaux de la Négociation ... stratégies et tactiques adopter pour augmenter ses chances d'aboutir à un accord gagnant-gagnant ? Grâce à de nombreux

LES FONDAMENTAUX DE LA NÉGOCIATION ; STRATÉGIES ET TACTIQUES GAGNANTES

[Lire la suite...](#)