

La boîte a outils de la negociation - 2e ed. PDF

Patrice Stern



Ceci est juste un extrait du livre de La boîte a outils de la negociation - 2e ed.. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



DOWNLOAD PDF

Auteur: Patrice Stern
ISBN-10: 9782100759866
Langue: Français
Taille du fichier: 3812 KB

LA DESCRIPTION

Comment préparer une négociation et fixer ses priorités ? Comment mener les diverses étapes de la négociation, créer un climat de confiance et atteindre ses objectifs ? Comment gagner... et faire gagner l'autre pour une relation fructueuse et pérenne ? Comment concevoir sa stratégie et utiliser la palette des différentes tactiques ? Découvrez 52 outils indispensables à la conduite d'une négociation. Chacun est traité de façon synthétique et pratique, en 2 ou 4 pages, avec les objectifs spécifiques, le contexte d'utilisation, les étapes de sa mise en oeuvre, ses avantages et ses limites, des conseils méthodologiques et, pour certains, un cas d'entreprise commenté. Des compléments vidéos, accessibles par QR code, précisent concrètement l'utilisation de quelques outils.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

La Boîte à outils de la Négociation - 2e éd., Patrice Stern, Jean Mouton - Format du livre numérique : PDF, ePub. En poursuivant votre navigation, vous acceptez l' ...

Lisez ce livre La boîte à outils de l'Acheteur - 2e éd. avec l'assistance de votre appareil et profitez de notre ... 2e éd. La Boîte à outils de la Négociation ...

Découvrez et achetez La Boîte à outils de la Négociation - 2e éd. - Patrice Stern, Jean Mouton - Dunod sur www.lagalerie.com

LA BOITE A OUTILS DE LA NEGOCIATION - 2E ED.

[Lire la suite...](#)