

Mots clés: telecharger Le guide du networking pour développer votre clientele pdf, Le guide du networking pour développer votre clientele mobi, Le guide du networking pour développer votre clientele epub gratuitement, Le guide du networking pour développer votre clientele torrent, Le guide du networking pour développer votre clientele lire en ligne.

Le guide du networking pour développer votre clientele PDF

Maeght, Maxime



Ceci est juste un extrait du livre de Le guide du networking pour développer votre clientele. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Maeght, Maxime
ISBN-10: 9782212562248
Langue: Français
Taille du fichier: 4197 KB

LA DESCRIPTION

Comment développer son réseau, le faire vivre, le rendre " utile " ? Le networking est essentiel pour les professionnels du conseil, qui s'appuient sur la démarche réseau pour entrer en contact avec des prospects ou fidéliser leurs clients. Ce guide pratique propose une méthode complète pour faire fructifier son réseau et éviter les impairs :- 50 fiches pour réseauter efficacement : Quel retour sur investissement commercial ? (partie 1), S'informer pour influencer (partie 2), Savoir se rendre utile (partie 3), Maximiser les prescriptions (partie 4), Accroître sa visibilité (partie 5), Entretenir son carnet d'adresses (partie 6).- Une démarche très opérationnelle : conseils, exemples concrets et mises en garde permettent de développer son réseau en y consacrant un temps raisonnable.... Lire la suite- Un livre pensé pour les professionnels du conseil, qu'ils soient indépendants ou travaillent dans une organisation structurée : consultants (stratégie, organisation, communication, SSII, etc.), avocats, experts-comptables, notaires, auditeurs, conseils en gestion de patrimoine, banquiers d'affaires, etc.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

S'appuyant sur des exemples concrets, ce guide pratique propose une méthode complète pour faire fructifier son réseau

Le guide du networking pour développer votre clientèle: A l'usage des professions du conseil : consultants, avocats, experts-comptables, SSII, etc. (Livres ...

Noté 4.8/5. Retrouvez Le guide du networking pour développer votre clientèle : A l'usage des professions du conseil - consultants, avocats, experts-comptables ...

LE GUIDE DU NETWORKING POUR DÉVELOPPER VOTRE CLIENTELE

[Lire la suite...](#)