Informations Croyances Prédictions

Ecole d'été Ecole douteuse – 14-18 Juillet 2025

Valentin Guigon









VI. Prédictions

Prédire dans diverses situations d'incertitude

Tout jugement est une prédiction

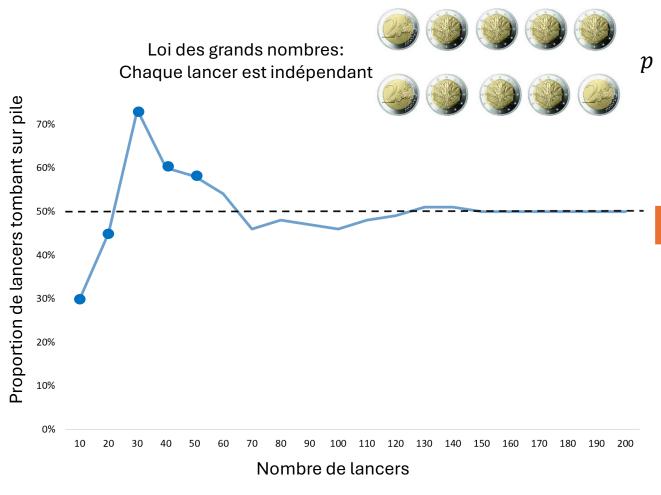


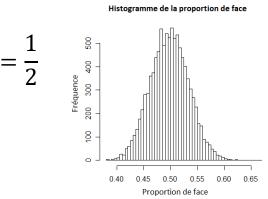


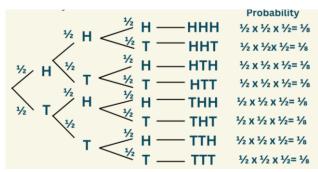
Prédire, c'est évaluer la probabilité d'un événement, la justesse d'une déclaration, ou le résultat d'un choix

Prédire des évènements aléatoires - pile ou face









	Lancer	Probabilité	Résultat
1	③	50/50	Face
2		50/50	Face
3		50/50	Face
4		50/50	Face
5		50/50	Face
6		Gambler's fallacy ->	?

Tendance à prédire les résultats futurs en se basant sur les résultats passés

Ici, à chaque lancer, il y a systématiquement 1 chance sur 2

Qui a mis des biais dans mon pile ou face ?!?!





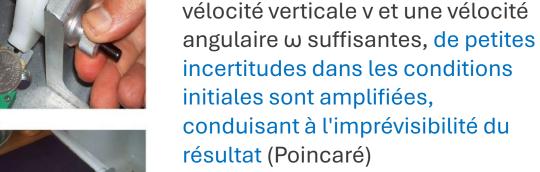


Figure 1.a



Figure 1.d

Machine à lancer-de-pièce déterministique



Le résultat du lancer est previsible

Si une pièce est lancée avec une

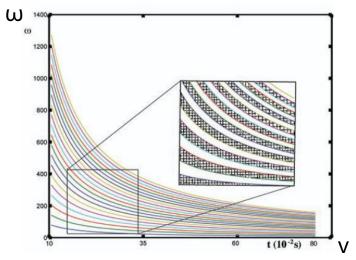
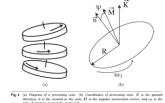


Fig. 6 The hyperbolas separating heads from tails in part of phase space. Initial conditions leading to heads are hatched, tails are left white, ω is measured in s^{-1} .

- Lancer vigoureux: résultat biaisé vers position de depart p ~.51
- La détection statistique de ce biais nécessite ~250 000 lancers
- Importance de l'orientation initiale, possible rôle des légères asymétries de masse dues à la gravure



- Peut prédire une supériorité en conditions non-informatiques: utilité espérée (probabilité x gains) positive pour ~250 000 lancers
- Biais dans l'annonce (pile) (Bar-Hillel et al., 2014)

Réduire le bruit - exemple du lancer de pièce

Le but du jugement c'est la précision, pas l'expression

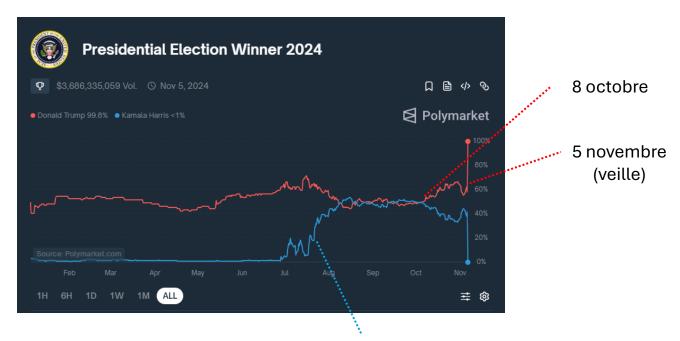
- Comparer le cas présent avec des cas similaires
 considérer le cas ni comme unique ni comme fréquent
- Encadrer ou remplacer les jugements humains par des règles simples ou des modèles statistiques (algorithmes)
- Standardiser
- Confronter la compétence au feedback

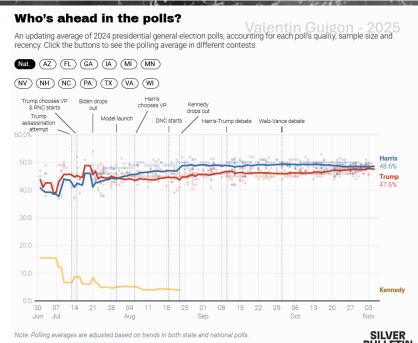
- Faire juger de façon indépendante et privée
- Agréger les jugements indépendants
 pondérer (moyenne ou autre) pour lisser la variabilité individuelle
- Pondérer par l'expertise
- Calibrer la confiance
- •

Prédire des évènements incertains - marchés de prédiction



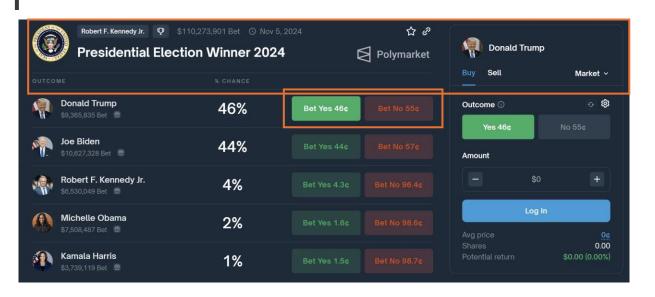








Fonctionnement des marchés de prédiction



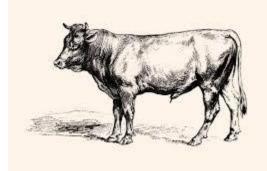
- Prix d'une part: probabilité estimée par le marché
- Favorise les informations pertinentes
- Permet d'enregistrer et suivre les performances
- Peut être employé comme support aux décisions (ex.: Google) ou méthode de sondage

- Achat/vente de parts représentant l'issue d'événements futurs avec termes et conditions prédéfinis
- 2 parts: OUI et NON; chaque part est côtée entre 0 et 1
- Match 1 acheteur et 1 vendeur. ex.: un acheteur pour
 OUI à 0,57€ et un acheteur pour NON à 0,43€
- Résolution:
 - Si l'événement se produit, chaque part OUI vaut 1€ et chaque NON vaut 0€
 - Si l'événement ne se produit pas, chaque part NON vaut 1€ et chaque OUI vaut 0€

Principes des marchés de prédiction

1. Sagesse vs Stupidité des foules

- Jugement agrégé d'un large groupe plus précis que celui d'un expert
- Requière prédictions privées, indépendantes et diverses

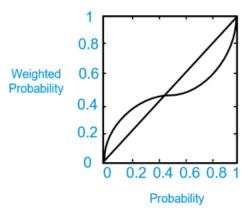


- 787 estimations
- Moyenne: 1197 livres
- Médiane: 1207 livres
- Poids réel: 1198 livres

Si les participants se copient ou ancrent leurs croyances sur des informations communes erronées, le marché peut converger vers des valeurs incorrectes

3. Elicitation des croyances via incitation monétaire (skin in the game) (Kant; Schotter et Trevino, 2014):

Favorise estimations précises et confiance pondérée



- 4. Marché efficace (efficient market hypothesis):
- Toute nouvelle information pertinente est rapidement intégrée dans le prix
- Concurrence permet allocations efficaces

Performances des marchés de

prédiction





Resolve Polymarket Accuracy %

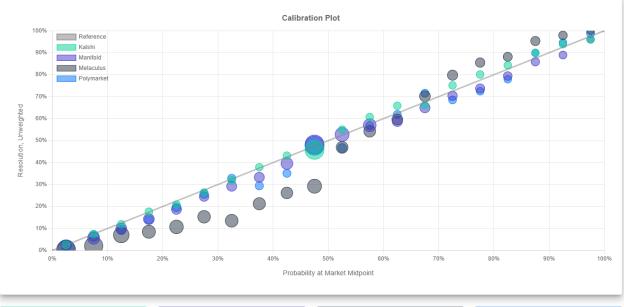
a @alexmccullough

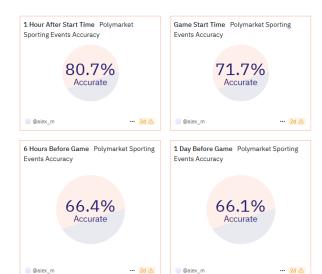
89.4%

Accurate







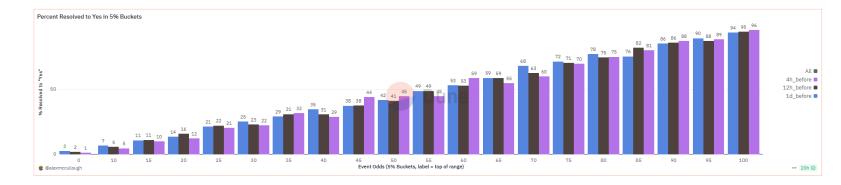




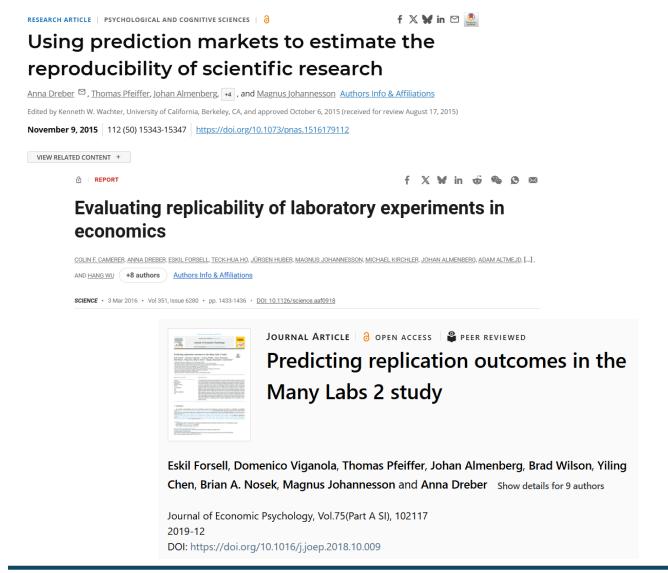








Marchés de prédiction comme méthode d'estimation



Article | Published: 20 May 2020

Variability in the analysis of a single neuroimaging dataset by many teams

Rotem Botvinik-Nezer, Felix Holzmeister, Colin F. Camerer, Anna Dreber, Juergen Huber, Magnus

Johannesson, Michael Kirchler, Roni Iwanir, Jeanette A. Mumford, R. Alison Adcock, Paolo Avesani, Blazej

M. Baczkowski, Aahana Bajracharya, Leah Bakst, Sheryl Ball, Marco Barilari, Nadège Bault, Derek Beaton,

Julia Beitner, Roland G. Benoit, Ruud M. W. J. Berkers, Jamil P. Bhanji, Bharat B. Biswal, Sebastian Bobadilla
Suarez, ... Tom Schonberg + Show authors

Nature 582, 84–88 (2020) | Cite this article

66k Accesses | 875 Citations | 1868 Altmetric | Metrics

Letter | Published: 27 August 2018

Evaluating the replicability of social science experiments in *Nature* and *Science* between 2010 and 2015

Colin F. Camerer, Anna Dreber, Felix Holzmeister, Teck-Hua Ho, Jürgen Huber, Magnus Johannesson, Michael Kirchler, Gideon Nave, Brian A. Nosek , Thomas Pfeiffer, Adam Altmejd, Nick Buttrick, Taizan Chan, Yiling Chen, Eskil Forsell, Anup Gampa, Emma Heikensten, Lily Hummer, Taisuke Imai, Siri Isaksson, Dylan Manfredi, Julia Rose, Eric-Jan Wagenmakers & Hang Wu

Nature Human Behaviour 2, 637–644 (2018) Cite this article
68k Accesses 1162 Citations 2165 Altmetric Metrics

Réduire le bruit - exemple des marchés de prédiction

Le but du jugement c'est la précision, pas l'expression

- Comparer le cas présent avec des cas similaires
 considérer le cas ni comme unique ni comme fréquent
- Encadrer ou remplacer les jugements humains par des règles simples ou des modèles statistiques (algorithmes)
- Standardiser
- Confronter la compétence au feedback

- Faire juger de façon indépendante et privée
- Agréger les jugements indépendants
 pondérer (moyenne ou autre) pour lisser la variabilité individuelle
- Pondérer par l'expertise
- Calibrer la confiance
- •

Prédire des évènements faiblement probables - assurance et risque de ruine





Evènement rare et coûteux

Average Homeowners Losses, 2018-2022 (1)

(Weighted average, 2018-2022)

Cause of loss	Claim frequency (2)	Claim severity (3)
Property Damage (4)	5.69	\$15,570
Fire and lightning	0.24	83,991
Water damage and freezing	1.61	13,954
Wind and hail	2.82	13,511
Theft	0.14	5,024
All other (5)	0.89	7,798
Liability (6)	0.09	\$26,175
Bodily injury and property damage	0.07	31,690
Medical payments and other	0.03	13,081
Credit card and other (7)	(8)	\$34,183
Average (property damage and liability), 2018-2022	5.79	\$15,747

Statistiques pour maisons assurées (Verisk analytics)

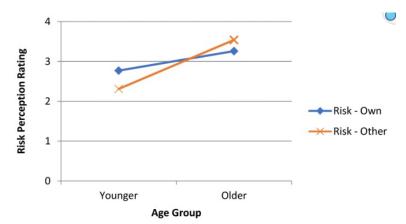
Assuré: chance non-nulle

- Lisse le risque sur n années
- Évite le risque de ruine





- Peut prédire le nombre d'accidents (loi des grands nombres)
- L'ensemble des primes couvre les indemnisations
- Nécessite confiance en la compagnie;
 la rentabilité à long terme garantit l'indemnisation



- Optimisme / Pessimisme irréaliste
- Jeunes plus accidentés / Âgés plus préparés (Morgan, Reidy et Probst, 2019)

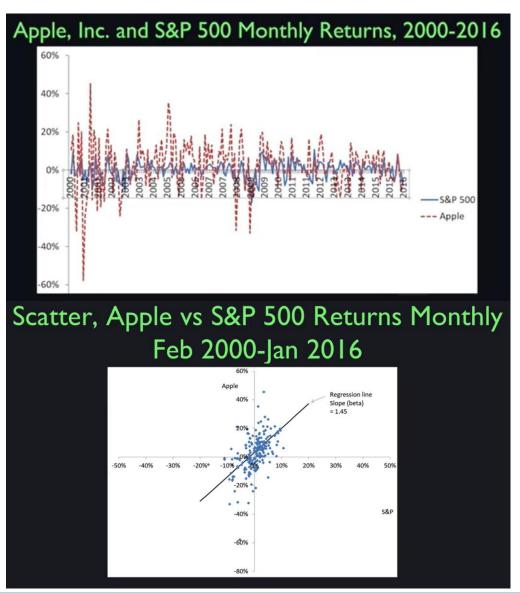
Le prix reflète le risque

Prédire des évènements volatiles

- John/Jane Doe vs marchés financiers







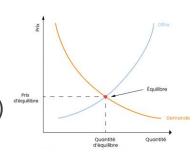
Prédire des évènements volatiles - comment et quand ?



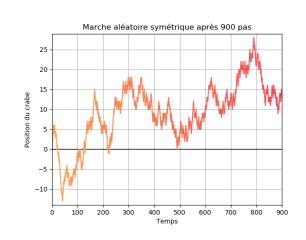


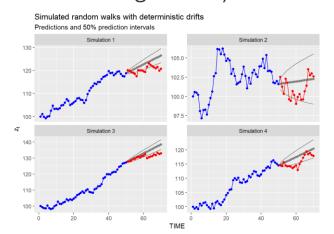
1. Marché efficace (efficient market hypothesis):

- Nouvelle information rapidement intégrée dans le prix (nécessite perfect information)
- La valeur intègre passé et futur



2. Marche aléatoire (random walk/auto-regression)

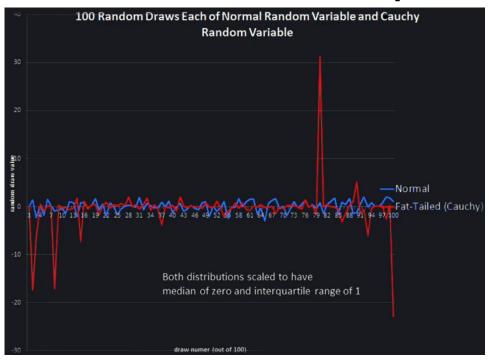


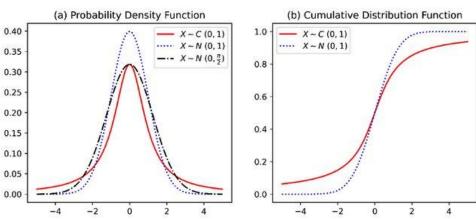


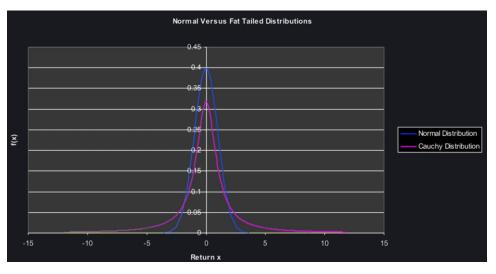
- Comment prédire ? -> horizontale (slope) (passé inutile)
- Quand prédire ? -> hasard (risque-variance)
- Loi des grands nombres -> +EV <u>ssi</u> large n prédictions

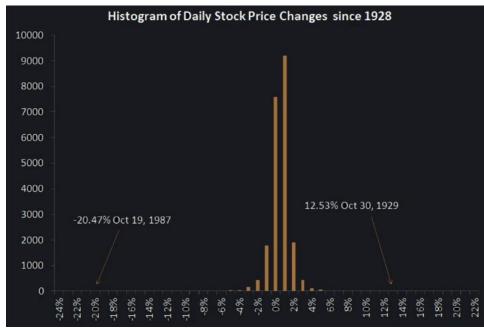
Prédire des évènements volatiles

- estimer les risques





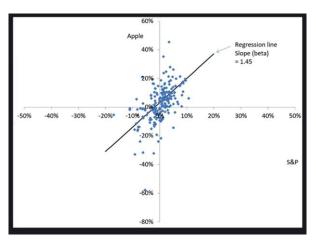




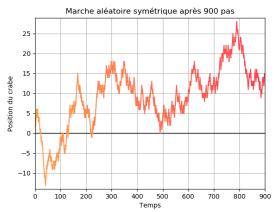
cours de R. Schiller, Yale

Prédire des évènements volatiles

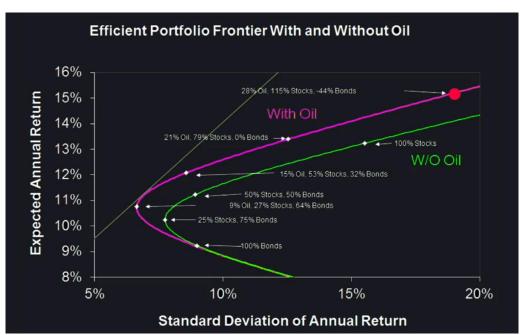
- qu'est ce que le risque ?

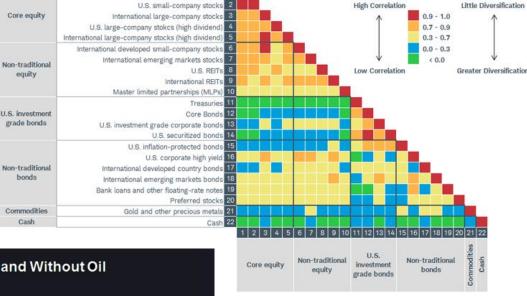


Risque systématique (covariance)



Risque idiosyncratique (variance)





Loi des grands nombres:

- Stabilité du rendement augmente avec nombre d'actifs
- +EV nécessite
 d'augmenter le nombre
 de tirages: réduire le
 risque et augmenter les
 probabilités de gain

Réduire le bruit - exemple des marchés financiers

Le but du jugement c'est la précision, pas l'expression

- Comparer le cas présent avec des cas similaires
 considérer le cas ni comme unique ni comme fréquent
- Encadrer ou remplacer les jugements humains par des règles simples ou des modèles statistiques (algorithmes)
- Standardiser
- Confronter la compétence au feedback

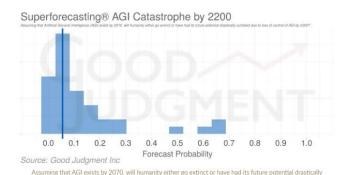
- Faire juger de façon indépendante et privée
- Agréger les jugements indépendants
 pondérer (moyenne ou autre) pour lisser la variabilité individuelle
- Pondérer par l'expertise
- Calibrer la confiance
- •

Prédire les probabilités - forecasting

Combine processus intellectuels basés sur des connaissances spécifiques & processus de jugement

Superforecasting® Artificial General Intelligence Bars show Superforecasters' 25%-75% quantiles. 1.00 0.75 0.50 0.25 0.00 2043 2070 2100

Will AGI exist by 2043, 2070, or 2100? The median probabilities and 25%-75% quantiles as of 6 April 2023 suggest an increasing likelihood of AGI over the next 70 years with increasing variance/disagreement among Good Judgment's Superforecasters. (AGI, as defined in this project, could be said to exist if "for any human that can do any job, there is a computer program...that can do the same job for \$25/hour or less." For a complete definition, please see the Supplementary Report.)



curtailed due to loss of control of AGI by 2200? Histogram of individual forecasts, with the dark blue line

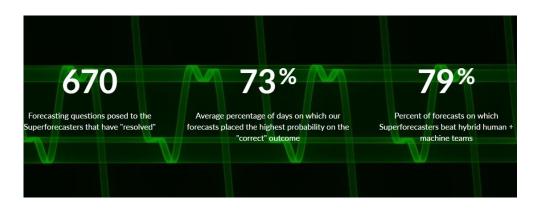
representing the median forecast.

Will the UN declare that a famine exists 🛣 What percentage of the area in the US Midwest states will be in severe (D2). in any part of Sudan before 1 January extreme (D3), or exceptional (D4) drought as of 5 August 2025, according to the US Drought Monitor? Make Forecast 12% 12 Forecasters • 13 Forecasts Chance STARTED Mar 7, 2025 01:00PM 11 Forecasters • 14 Forecasts CLOSING Jan 1, 2026 03:01AM (in 10 STARTED Mar 7, 2025 01:00PM **CLOSING** Aug 5, 2025 03:01AM (in 5 Show All Possible Answers Show All Possible Answers Will the UN declare that a famine exists Which college basketball team will win in any part of Yemen before 1 January the 2025 Men's NCAA Tournament? 2026? Make Forecast 18 Forecasters • 35 Forecasts 20% 15 Forecasters • 17 Forecasts STARTED Feb 28, 2025 10:00AM STARTED Mar 7, 2025 01:00PM **CLOSING** Apr 7, 2025 03:01AM (in a month) CLOSING Jan 1, 2026 03:01AM (in 10 months) Show All Possible Answers ▶ Show All Possible Answers



Good Judgment .com & Good Judgment Open

Forecasting – ensemble de principes



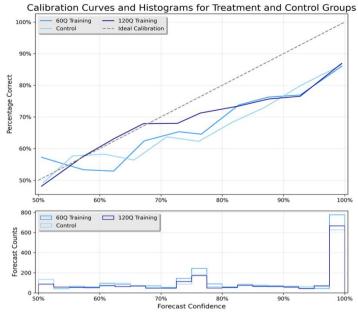
Black swans (faibles proba & impact potentiellement massif)

- Faible historicité, forte incertitude, interdépendances complexes
- Résistance aux approches statistiques classiques

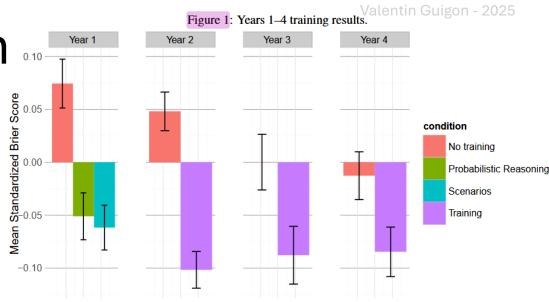
(Atanasov et al., 2024; Karger et al., 2022)

- Triage (ne pas perdre de temps avec des problèmes inutiles)
- 2. Décomposer les problèmes
- 3. Équilibrer les points de vue internes et externes (rechercher des classes de comparaison)
- 4. Mettre à jour ses croyances (bayésien + calibrer la confiance / taux de base)
- 5. Être ouvert à la possibilité de se tromper
- 6. Éliminer l'incertitude (les nuances sont importantes ; faire la distinction entre 60/40 et 55/45)
- 7. Équilibrer la prudence et l'esprit de décision
- 8. Tirer les leçons des échecs et des réussites
- Gestion d'équipe (prise de recul, questionnement précis, confrontation constructive)
- 10. Équilibrer les erreurs opposées

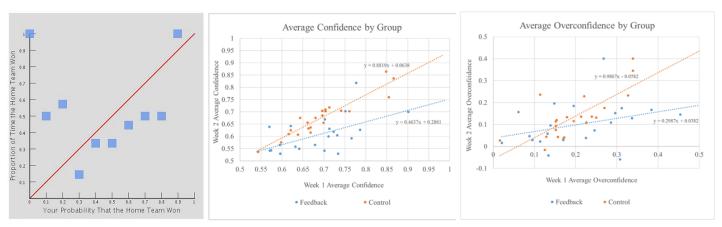
Entraîner la métacognition ...



Gruetzemacher et al., 2024 – étudiants avec majeur en business et culture sportive : prediction du vainqueur de matchs de football



Chang et al, 2016 - Prévisions géopolitiques Recrutement : pro, chercheurs, asso. d'anciens élèves, blogs, etc. Training : principes de raisonnement et raisonnement probabiliste



Stone et al., 2023 – gauche: exemple de feedback; droite: calibration curve Recrutement: étudiants s'intéressant au baseball

Entraîner la métacognition

Calibration: capacité à ajuster son niveau de confiance en fonction de l'incertitude, qualité des preuves, stabilité du contexte

- Confiance dissociée de la connaissance réelle:
 - Dans des domaines polarisés (changement climatique, COVID-19)
 (Fischer & Fleming, 2024; Guigon, Villeval et Dreher, 2024)
 - Dans des tâches difficiles
 (Brewer & Wells, 2006; Moore & Healy, 2008)

- Réduire la sur-confiance et améliorer la précision des jugements:
 - Feedbacks individuels
 - Entraînements adaptatifs
 - Outils numériques d'estimation probabilistes

(Chang et al., 2016; Moore et al., 2017; Stone et al., 2023; Gruetzemacher et al., 2024; Motahhar et al., 2025)

- La calibration métacognitive favorise la flexibilité cognitive
- Les biais métacognitifs prédisent dogmatisme et fermeture mentale (Rollwage et al., 2018; Fischer et al., 2019)
- Dysfonctions métacognitifs liés à des comportements inadaptés en éducation et en psychiatry

(Flavell, 1979; Hoven et al., 2019)

Réduire le bruit - exemple des tournois de prédiction

Le but du jugement c'est la précision, pas l'expression

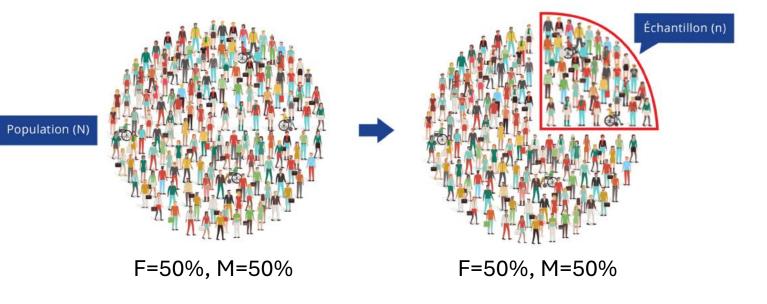
- Comparer le cas présent avec des cas similaires
 considérer le cas ni comme unique ni comme fréquent
- Encadrer ou remplacer les jugements humains par des règles simples ou des modèles statistiques (algorithmes)
- Standardiser
- Confronter la compétence au feedback

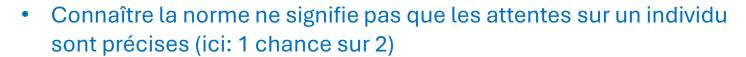
- Faire juger de façon indépendante et privée
- Agréger les jugements indépendants
 pondérer (moyenne ou autre) pour lisser la variabilité individuelle
- Pondérer par l'expertise
- Calibrer la confiance
- •

Prédire un groupe vs prédire un

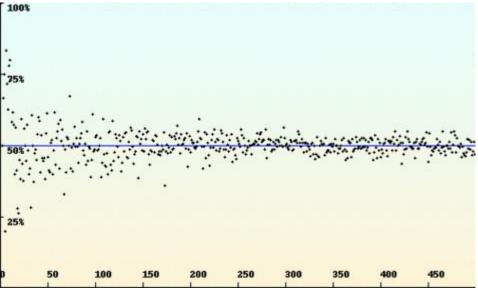
individu

ex.: Poker

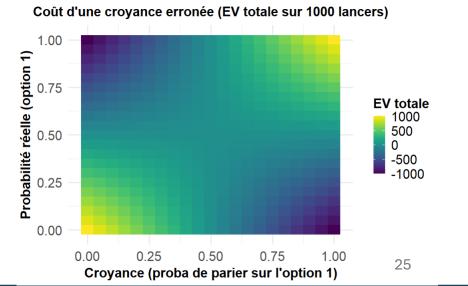




- Connaître une norme erronée augmente l'imprécision
- Certains indices (e.g., individu à l'air agressif) y ont une faible probabilité de prédire un état mental (jeu agressif)
 - -> Poker favorise game theory optimal chez les joueurs expérimentés



ex.: sexe biologique à la naissance



- Aïmeur, E., Amri, S., & Brassard, G. (2023). Fake news, disinformation and misinformation in social media: a review. Social Network Analysis
- Atanasov, P. D., Consigny, C., Karger, E., Schoenegger, P., Budescu, D. V., & Tetlock, P. (2024). Improving Low-Probability Judgments. Available at SSRN.
- Baer, T., & Schnall, S. (2021). Quantifying the cost of decision fatigue: suboptimal risk decisions in finance. Royal Society open science, 8(5), 201059.
- Bar-Hillel, M., Peer, E., & Acquisti, A. (2014). "Heads or tails?"—A reachability bias in binary choice. Journal of Experimental Psychology: Learning, Memory, and Cognition, 40(6), 1656.
- Boldt, A., De Gardelle, V. & Yeung, N. The impact of evidence reliability on sensitivity and bias in decision confidence. J. Exp. Psychol. Hum. Percept. Perform. 43, 1520–1531 (2017).
- Bromberg-Martin, E. S., & Sharot, T. (2020). The value of beliefs. Neuron, 106(4), 561-565.
- · Clancy, K., Bartolomeo, J., Richardson, D., & Wellford, C. (1981). Sentence decisionmaking: The logic of sentence decisions and the extent and sources of sentence disparity. J. crim. L. & criminology, 72, 524.
- Chan, H. Y., Scholz, C., Cosme, D., Martin, R. E., Benitez, C., Resnick, A., ... & Falk, E. B. (2023). Neural signals predict information sharing across cultures. *Proceedings of the National Academy of Sciences*, 120(44), e2313175120.
- Chang, W., Chen, E., Mellers, B., & Tetlock, P. (2016). Developing expert political judgment: The impact of training and practice on judgmental accuracy in geopolitical forecasting tournaments. *Judgment and Decision making*, 11(5), 509-526.
- Charpentier, C. J., Bromberg-Martin, E. S., & Sharot, T. (2018). Valuation of knowledge and ignorance in mesolimbic reward circuitry. Proceedings of the National Academy of Sciences, 115(31), E7255-E7264.
- Czerlinski, J., Gigerenzer, G., & Goldstein, D. G. (1999). How good are simple heuristics?. In Simple heuristics that make us smart (pp. 97-118). Oxford University Press.
- Desender, K., Boldt, A., & Yeung, N. (2018). Subjective confidence predicts information seeking in decision making. Psychological science, 29(5), 761-778.
- Diaconis, P., Holmes, S., & Montgomery, R. (2007). Dynamical bias in the coin toss. SIAM review, 49(2), 211-235.
- Fiehler, K., Brenner, E., & Spering, M. (2019). Prediction in goal-directed action. Journal of Vision, 19(9), 10-10.
- Fischer, H., Amelung, D., & Said, N. (2019). The accuracy of German citizens' confidence in their climate change knowledge. *Nature Climate Change*, 9(10), 776-780.
- Fleming, S. M. (2024). Metacognition and confidence: A review and synthesis. Annual Review of Psychology, 75(1), 241-268.
- Fleming, S. M., & Daw, N. D. (2017). Self-evaluation of decision-making: A general Bayesian framework for metacognitive computation. Psychological review, 124(1), 91.
- Flavell, J. H. (1979). Metacognition and cognitive monitoring: A new area of cognitive-developmental inquiry. American psychologist, 34(10), 906.
- Friston, K., Rigoli, F., Ognibene, D., Mathys, C., Fitzgerald, T., & Pezzulo, G. (2015). Active inference and epistemic value. Cognitive neuroscience, 6(4), 187-214.
- Gigerenzer, G., & Brighton, H. (2009). Homo heuristicus: Why biased minds make better inferences. Topics in cognitive science, 1(1), 107-143.

- Gigerenzer, G., & Goldstein, D. G. (1999). Betting on one good reason: The take the best heuristic. In G. Gigerenzer, P. M. Todd, & the ABC Research Group, Simple heuristics that make us smart (pp. 75–95). New York: Oxford University Press
- Goodale, M. A., & Milner, A. D. (1992). Separate visual pathways for perception and action. Trends in neurosciences, 15(1), 20-25.
- · Herzog, M. H., & Clarke, A. M. (2014). Why vision is not both hierarchical and feedforward. Frontiers in computational neuroscience, 8, 135.
- Hoven, M., Lebreton, M., Engelmann, J. B., Denys, D., Luigjes, J., & van Holst, R. J. (2019). Abnormalities of confidence in psychiatry: an overview and future perspectives. Translational psychiatry, 9(1), 268.
- Jansen, R. A., Rafferty, A. N., & Griffiths, T. L. (2021). A rational model of the Dunning-Kruger effect supports insensitivity to evidence in low performers. Nature Human Behaviour, 5(6), 756-763.
- Kahneman, D., Sibony, O., & Sunstein, C. R. (2021). Noise: A flaw in human judgment. Little, Brown Spark.
- Kapantai, E., Christopoulou, A., Berberidis, C., & Peristeras, V. (2021). A systematic literature review on disinformation: Toward a unified taxonomical framework. New media & society, 23(5), 1301-1326.
- Karger, E., Atanasov, P. D., & Tetlock, P. (2022). Improving judgments of existential risk: Better forecasts, questions, explanations, policies. Questions, Explanations, Policies (January 17, 2022).
- Kelly, C. A., & Sharot, T. (2021). Individual differences in information-seeking. Nature communications, 12(1), 7062.
- Kreyenmeier, P., Kämmer, L., Fooken, J., & Spering, M. (2022). Humans can track but fail to predict accelerating objects. Eneuro, 9(5).
- Kruger, J., & Dunning, D. (1999). Unskilled and unaware of it: how difficulties in recognizing one's own incompetence lead to inflated self-assessments. Journal of personality and social psychology, 77(6), 1121.
- De Ladurantaye, V., Rouat, J., & Vanden-Abeele, J. (2012). Models of Information Processing. Visual Cortex: Current Status and Perspectives, 227.
- Martignon, L., Katsikopoulos, K. V., & Woike, J. (2008). Categorization with limited resources: A family of simple heuristics. Journal of Mathematical Psychology, 52, 352–361.
- Meyniel, F., Sigman, M., & Mainen, Z. F. (2015). Confidence as Bayesian probability: From neural origins to behavior. Neuron, 88(1), 78-92.
- Milner, A. D., & Goodale, M. A. (2008). Two visual systems re-viewed. Neuropsychologia, 46(3), 774-785.
- Moore, D. A. & Healy, P. J. The trouble with overconfidence. Psychol. Rev. 115, 502–517 (2008).
- Moore, D. A. & Schatz, D. The three faces of overconfidence. Soc. Pers. Psychol. Compass 11, 1-12 (2017).
- Morgan, J., Reidy, J., & Probst, T. (2019). Age group differences in household accident risk perceptions and intentions to reduce hazards. International journal of environmental research and public health, 16(12), 2237.
- Mulder, M. J., Wagenmakers, E. J., Ratcliff, R., Boekel, W., & Forstmann, B. U. (2012). Bias in the brain: a diffusion model analysis of prior probability and potential payoff. *Journal of Neuroscience*, 32(7), 2335-2343.

- Park, S. A., Goïame, S., O'Connor, D. A., & Dreher, J. C. (2017). Integration of individual and social information for decision-making in groups of different sizes. PLoS biology, 15(6), e2001958.
- Pennycook, G., & Rand, D. G. (2021). The psychology of fake news. Trends in cognitive sciences, 25(5), 388-402.
- Persoskie, A., Ferrer, R. A., & Klein, W. M. P. (2014). Association of cancer worry and perceived risk with doctor avoidance: an analysis of information avoidance in a nationally representative US sample. Journal of Behavioral Medicine, 37(5), 977–987
- Philpot, L. M., Khokhar, B. A., Roellinger, D. L., Ramar, P., & Ebbert, J. O. (2018). Time of day is associated with opioid prescribing for low back pain in primary care. *Journal of General Internal Medicine*, 33, 1828-1830.
- Pouget, A., Drugowitsch, J., & Kepecs, A. (2016). Confidence and certainty: distinct probabilistic quantities for different goals. Nature neuroscience, 19(3), 366-374.
- Ratcliff, R., Smith, P. L., Brown, S. D., & McKoon, G. (2016). Diffusion decision model: Current issues and history. Trends in cognitive sciences, 20(4), 260-281.
- Rollwage, M., Dolan, R. J., & Fleming, S. M. (2018). Metacognitive failure as a feature of those holding radical beliefs. Current Biology, 28(24), 4014-4021.
- Savage, L. J. (1954). The foundations of statistics. New York: Wiley.
- Scholz, C., Baek, E. C., O'Donnell, M. B., Kim, H. S., Cappella, J. N., & Falk, E. B. (2017). A neural model of valuation and information virality. Proceedings of the National Academy of Sciences, 114(11), 2881-2886.
- Schotter, A., & Trevino, I. (2014). Belief elicitation in the laboratory. Annu. Rev. Econ., 6(1), 103-128.
- Schurz, M., Radua, J., Tholen, M. G., Maliske, L., Margulies, D. S., Mars, R. B., ... & Kanske, P. (2021). Toward a hierarchical model of social cognition: A neuroimaging meta-analysis and integrative review of empathy and theory of mind. Psychological bulletin, 147(3), 293.
- Shalvi, S., Soraperra, I., van der Weele, J. J., & Villeval, M. C. (2019). Shooting the messenger? supply and demand in markets for willful ignorance.
- Sharot, T., & Sunstein, C. R. (2020). How people decide what they want to know. Nature Human Behaviour, 4(1), 14-19.
- Shepperd, J. A., Waters, E. A., Weinstein, N. D., & Klein, W. M. (2015). A primer on unrealistic optimism. Current directions in psychological science, 24(3), 232-237.
- Tandoc Jr, E. C., Lim, Z. W., & Ling, R. (2018). Defining "fake news" A typology of scholarly definitions. Digital journalism, 6(2), 137-153.
- Tavassoli, A., & Ringach, D. L. (2010). When your eyes see more than you do. Current Biology, 20(3), R93-R94.
- White, B. (2015). World development report 2015: mind, society, and behavior, by the World Bank Group.
- Zhao, H., & Warren, W. H. (2015). On-line and model-based approaches to the visual control of action. Vision research, 110, 190-202.