### Informations Croyances Prédictions

Ecole d'été Ecole douteuse – 14-18 Juillet 2025

Valentin Guigon





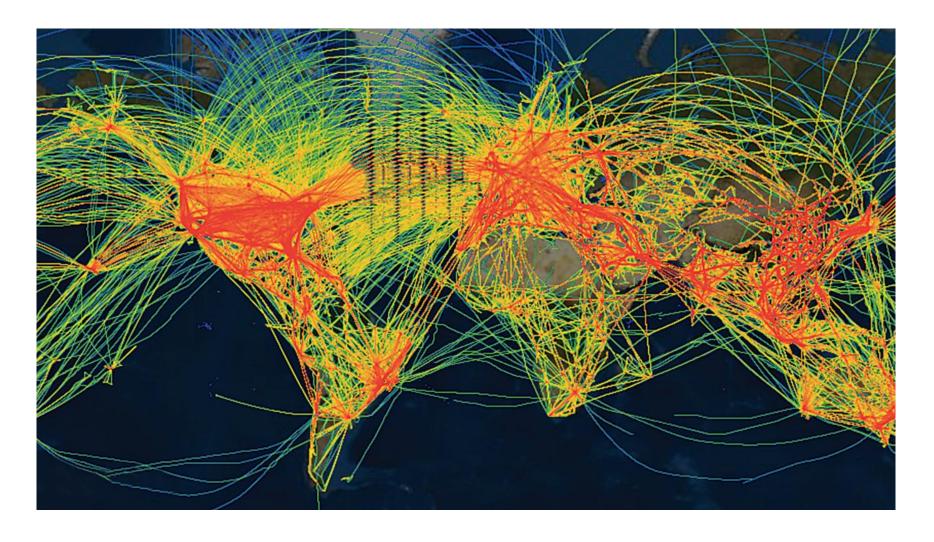




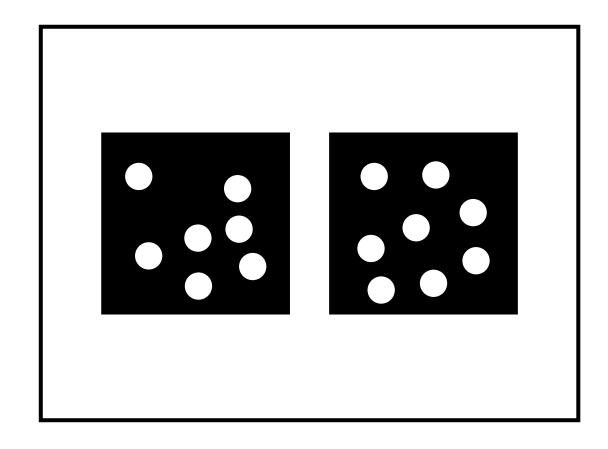
## II. Croyances

Comment estime-t-on le vrai état du monde

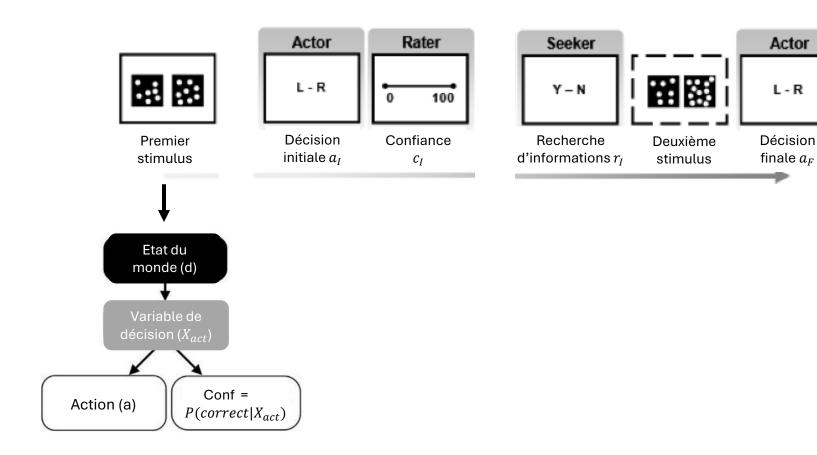
### Estimer le vrai état du monde



## Estimer le vrai état d'une information perceptive en laboratoire



## Estimer le vrai état d'une information perceptive en laboratoire

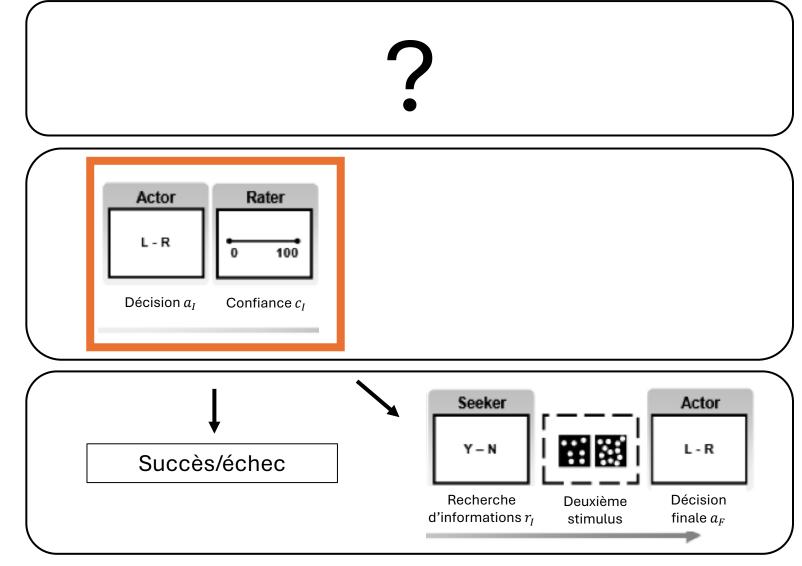


## Estimer le vrai état d'une information

Source

Comportement/verbalisation

Conséquences



### Estimer le vrai état du monde: Rôle de la métacognition

La métacognition désigne l'ensemble des processus par lesquels un individu forme des croyances sur ses propres opérations mentales et évalue l'efficacité de ses actions cognitives.



- a) Vérifie s'il connaît le contenu
- b) Compare sa préparation à celle de ses pairs
- c) Réévalue ses réponses après l'épreuve

#### **Fonctions principales**

- Monitoring : évaluer l'état d'un processus mental (ex. : « Suis-je sûr de ma réponse ? »)
- Contrôle (auto-régulation) : adapter le comportement en conséquence

(ex. : ré-évaluation, recherche d'information, hésitation)

Communication



- a) Evalue si une lentille améliore ou détériore sa vision
- b) Tout en éprouvant de l'incertitude sur la netteté perçue

### Jugements métacognitifs

Ces estimations métacognitives désignent la certitude qu'un individu a concernant ses propres décisions ou actions (réelles/hypothétiques):

- Rétrospective : évaluation après une décision
- Prospective: estimation avant une action

#### Autrement dit:

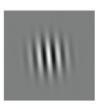
- C'est la probabilité que l'action/décision ait identifié correctement l'état du monde
- C'est la probabilité de faire un choix cohérent si la même situation se présentait plusieurs fois

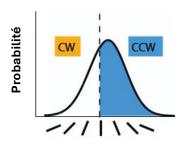
#### Attention:

- C'est une estimation subjective ponctuelle
- Les incertitudes inhérentes à la perception, cognition, action sont **distinctes** mais **influencent** la confiance

Les jugements peuvent être formalisés comme des estimations de la confiance dans une proposition à travers une gamme de domaines et d'échelles temporelles



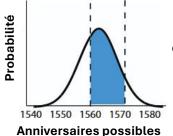




Confiance propositionnelle dans l'orientation p(CCW = correct|orientation)

Orientations possibles





Confiance propositionnelle dans l'anniversaire de Shakespeare

p(1560s = true|birthdays)

Compétence



Confiance propositionnelle dans la capacité à marquer

p(marquer = vis'ee|trajectoires)

Précision et dysfonctionnements de la métacognition

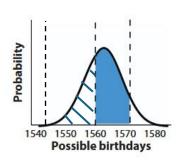
- La précision métacognitive (performance): correspondance entre les jugements/confiance et la performance réelle
- La **confiance**: influencée par les modèles mentaux que l'individu se fait du monde et de son propre fonctionnement cognitif

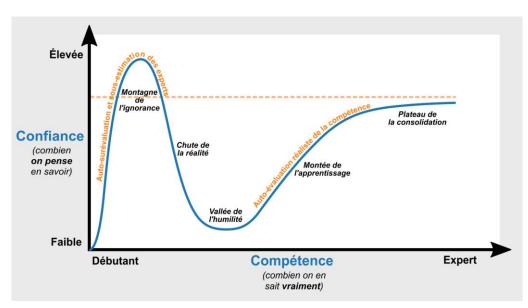
#### La précision métacognitive dépend de:

- Sensibilité métacognitive
   Capacité à ajuster sa confiance selon la performance réelle : Si l'on est plus confiant lorsqu'on a raison que lorsqu'on a tort, et inversement, la sensibilité est élevée
- Biais métacognitif
   Tendance à être trop ou trop peu confiant par rapport à la performance moyenne indépendamment de la sensibilité: calibration







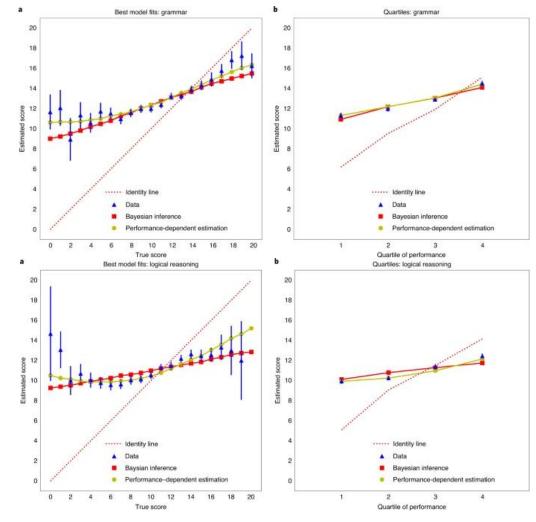


# Précision et dysfonctionnements de la métacognition

- La précision métacognitive (performance): correspondance entre les jugements/confiance et la performance réelle
- La **confiance**: influencée par les modèles mentaux que l'individu se fait du monde et de son propre fonctionnement cognitif

#### La précision métacognitive dépend de:

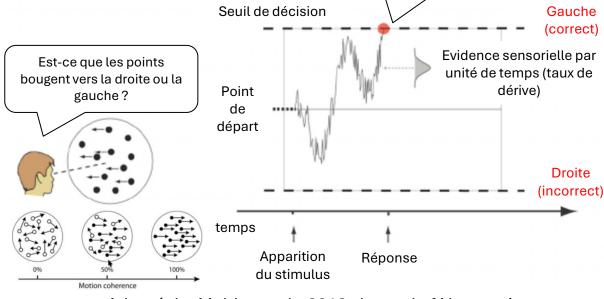
- Sensibilité métacognitive
   Capacité à ajuster sa confiance selon la performance réelle : Si l'on est plus confiant lorsqu'on a raison que lorsqu'on a tort, et inversement, la sensibilité est élevée
- Biais métacognitif
   Tendance à être trop ou trop peu confiant par rapport à la performance moyenne indépendamment de la sensibilité: calibration



Jansen et al., 2021, mauvaise calibration (population-level)

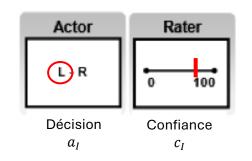
# Du stimulus à la confiance à la décision: accumulation d'évidence

- L'information pertinente (**signal**) et l'information non pertinente (**bruit**) sont continuellement échantillonnées et accumulées
- Il y a une correspondance entre a) l'évidence réelle, b) son intégration au niveau cérébral, c) la confiance et d) la décision finale non-parfaite
- Ce mécanisme permet de pondérer l'information selon sa fiabilité et le contexte, et peut se poursuivre même après la prise de décision (contrôle métacognitif)



« Les points bougent vers la gauche... »

Adapté de: Mulder et al., 2012. Journal of Neuroscience



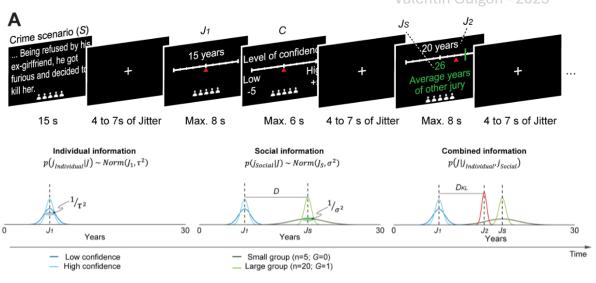


# Implications I: intégration de signaux

- Le cerveau intègre les informations provenant de sources multiples
- Il utilise une logique bayésienne : les sources les moins certaines reçoivent un poids moindre dans la décision finale (implique jugement sur la source, la variabilité, etc.)
- La confiance résulte de l'interaction entre:

   a) force de chaque signal sensoriel, b)
   cohérence des signaux,

   Potentiellement aussi: c) familiarité de la situation et d) historique de performances



Park et al., 2017. PLoS biology



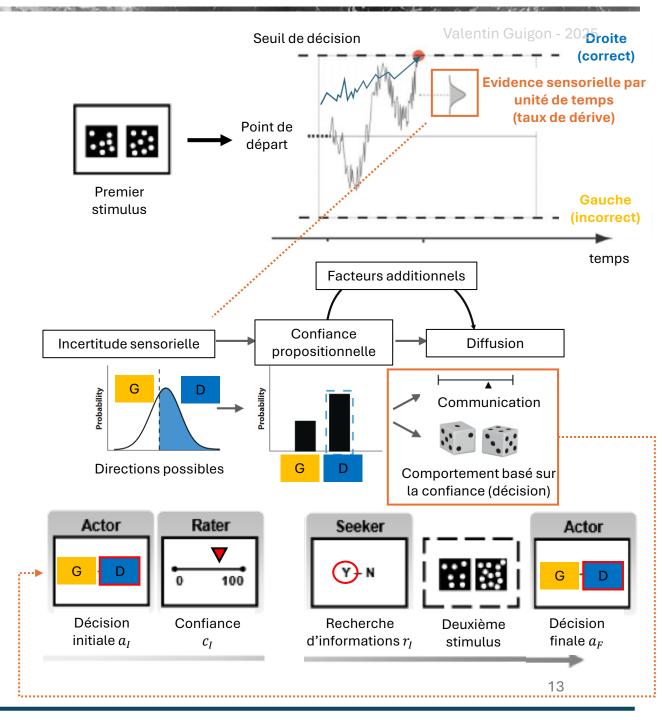
Accumulation d'évidence affectée par la pression temporelle, les interactions stratégiques, la multimodalité, la métacognition, les situations de groupe, etc.

## Implications II: confiance et recherche

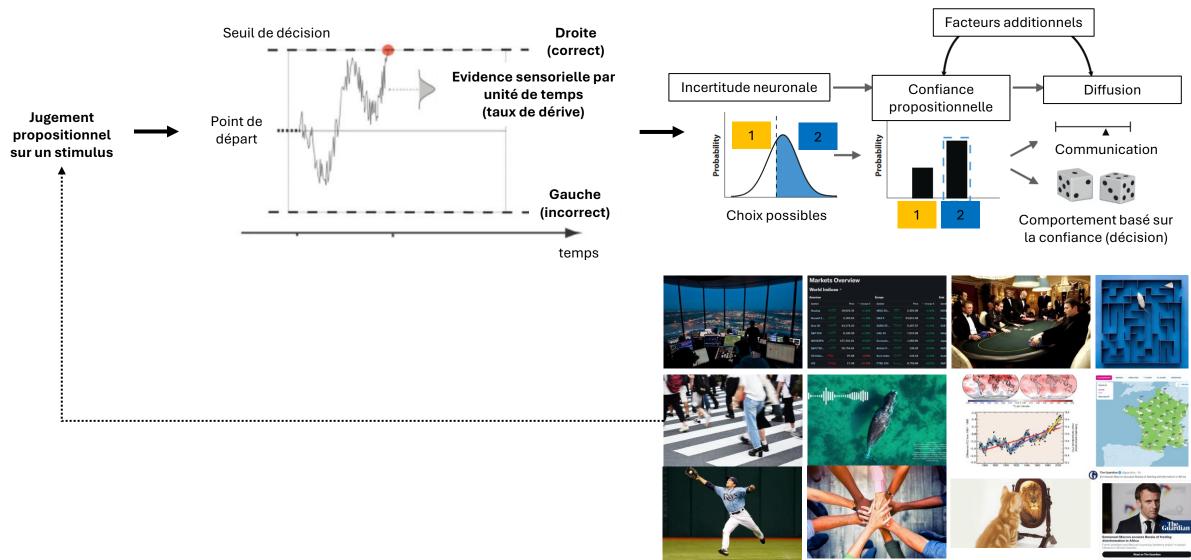
- Faible confiance: augmente recherche d'informations ou révision du jugement
   Mais l'incertitude offre également l'opportunité aux
- La calibration de la confiance joue un rôle important:
  - Sur-confiance réduit la probabilité de recherche
  - Sous-confiance affecte la décision

motivations d'influencer les croyances

- La calibration sujette à variance (intra/inter)
- Le processus de jugement est influencé par:
  - Des facteurs motivationnels: Tolérance à l'incertitude/ambiguïté, Illusion de contrôle, Métacroyances, vision optimiste de soi/du monde
  - Nos modèles de nous-même (appris/hérités)



### Résumé



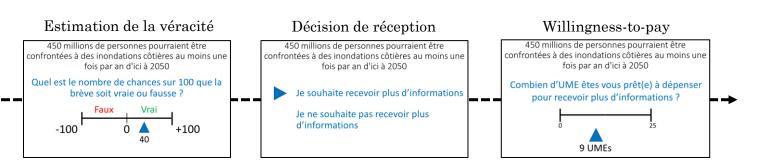
## Calibration face aux informations médiatisées

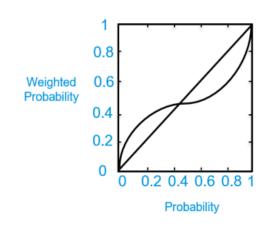
- Les nouvelles *(news)* sont des stimuli complexes dotés de propriétés sémantiques
- Plus une tâche est difficile, moins la confiance est associée à la précision réelle d'une estimation

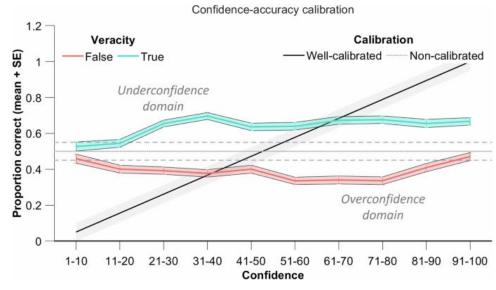
(Moore et Healy, 2008; Boldt et al., 2017; Moore et Schatz, 2017)

 Plus le bruit de l'information est élevé, plus la confiance est faible et plus le choix de revoir l'information est important

(Desender et al., 2018. Psychological Science)







- Aïmeur, E., Amri, S., & Brassard, G. (2023). Fake news, disinformation and misinformation in social media: a review. Social Network Analysis
- Atanasov, P. D., Consigny, C., Karger, E., Schoenegger, P., Budescu, D. V., & Tetlock, P. (2024). Improving Low-Probability Judgments. Available at SSRN.
- Baer, T., & Schnall, S. (2021). Quantifying the cost of decision fatigue: suboptimal risk decisions in finance. Royal Society open science, 8(5), 201059.
- Bar-Hillel, M., Peer, E., & Acquisti, A. (2014). "Heads or tails?"—A reachability bias in binary choice. Journal of Experimental Psychology: Learning, Memory, and Cognition, 40(6), 1656.
- Boldt, A., De Gardelle, V. & Yeung, N. The impact of evidence reliability on sensitivity and bias in decision confidence. J. Exp. Psychol. Hum. Percept. Perform. 43, 1520–1531 (2017).
- Bromberg-Martin, E. S., & Sharot, T. (2020). The value of beliefs. Neuron, 106(4), 561-565.
- · Clancy, K., Bartolomeo, J., Richardson, D., & Wellford, C. (1981). Sentence decisionmaking: The logic of sentence decisions and the extent and sources of sentence disparity. J. crim. L. & criminology, 72, 524.
- Chan, H. Y., Scholz, C., Cosme, D., Martin, R. E., Benitez, C., Resnick, A., ... & Falk, E. B. (2023). Neural signals predict information sharing across cultures. *Proceedings of the National Academy of Sciences*, 120(44), e2313175120.
- Chang, W., Chen, E., Mellers, B., & Tetlock, P. (2016). Developing expert political judgment: The impact of training and practice on judgmental accuracy in geopolitical forecasting tournaments. *Judgment and Decision making*, 11(5), 509-526.
- Charpentier, C. J., Bromberg-Martin, E. S., & Sharot, T. (2018). Valuation of knowledge and ignorance in mesolimbic reward circuitry. Proceedings of the National Academy of Sciences, 115(31), E7255-E7264.
- Czerlinski, J., Gigerenzer, G., & Goldstein, D. G. (1999). How good are simple heuristics?. In Simple heuristics that make us smart (pp. 97-118). Oxford University Press.
- Desender, K., Boldt, A., & Yeung, N. (2018). Subjective confidence predicts information seeking in decision making. Psychological science, 29(5), 761-778.
- Diaconis, P., Holmes, S., & Montgomery, R. (2007). Dynamical bias in the coin toss. SIAM review, 49(2), 211-235.
- Fiehler, K., Brenner, E., & Spering, M. (2019). Prediction in goal-directed action. Journal of Vision, 19(9), 10-10.
- Fischer, H., Amelung, D., & Said, N. (2019). The accuracy of German citizens' confidence in their climate change knowledge. *Nature Climate Change*, 9(10), 776-780.
- Fleming, S. M. (2024). Metacognition and confidence: A review and synthesis. Annual Review of Psychology, 75(1), 241-268.
- Fleming, S. M., & Daw, N. D. (2017). Self-evaluation of decision-making: A general Bayesian framework for metacognitive computation. Psychological review, 124(1), 91.
- Flavell, J. H. (1979). Metacognition and cognitive monitoring: A new area of cognitive-developmental inquiry. American psychologist, 34(10), 906.
- Friston, K., Rigoli, F., Ognibene, D., Mathys, C., Fitzgerald, T., & Pezzulo, G. (2015). Active inference and epistemic value. Cognitive neuroscience, 6(4), 187-214.
- Gigerenzer, G., & Brighton, H. (2009). Homo heuristicus: Why biased minds make better inferences. Topics in cognitive science, 1(1), 107-143.

- Gigerenzer, G., & Goldstein, D. G. (1999). Betting on one good reason: The take the best heuristic. In G. Gigerenzer, P. M. Todd, & the ABC Research Group, Simple heuristics that make us smart (pp. 75–95). New York: Oxford University Press
- Goodale, M. A., & Milner, A. D. (1992). Separate visual pathways for perception and action. Trends in neurosciences, 15(1), 20-25.
- Herzog, M. H., & Clarke, A. M. (2014). Why vision is not both hierarchical and feedforward. Frontiers in computational neuroscience, 8, 135.
- Hoven, M., Lebreton, M., Engelmann, J. B., Denys, D., Luigjes, J., & van Holst, R. J. (2019). Abnormalities of confidence in psychiatry: an overview and future perspectives. Translational psychiatry, 9(1), 268.
- Jansen, R. A., Rafferty, A. N., & Griffiths, T. L. (2021). A rational model of the Dunning-Kruger effect supports insensitivity to evidence in low performers. Nature Human Behaviour, 5(6), 756-763.
- Kahneman, D., Sibony, O., & Sunstein, C. R. (2021). Noise: A flaw in human judgment. Little, Brown Spark.
- Kapantai, E., Christopoulou, A., Berberidis, C., & Peristeras, V. (2021). A systematic literature review on disinformation: Toward a unified taxonomical framework. New media & society, 23(5), 1301-1326.
- Karger, E., Atanasov, P. D., & Tetlock, P. (2022). Improving judgments of existential risk: Better forecasts, questions, explanations, policies. Questions, Explanations, Policies (January 17, 2022).
- Kelly, C. A., & Sharot, T. (2021). Individual differences in information-seeking. Nature communications, 12(1), 7062.
- Kreyenmeier, P., Kämmer, L., Fooken, J., & Spering, M. (2022). Humans can track but fail to predict accelerating objects. Eneuro, 9(5).
- Kruger, J., & Dunning, D. (1999). Unskilled and unaware of it: how difficulties in recognizing one's own incompetence lead to inflated self-assessments. Journal of personality and social psychology, 77(6), 1121.
- De Ladurantaye, V., Rouat, J., & Vanden-Abeele, J. (2012). Models of Information Processing. Visual Cortex: Current Status and Perspectives, 227.
- Martignon, L., Katsikopoulos, K. V., & Woike, J. (2008). Categorization with limited resources: A family of simple heuristics. Journal of Mathematical Psychology, 52, 352–361.
- Meyniel, F., Sigman, M., & Mainen, Z. F. (2015). Confidence as Bayesian probability: From neural origins to behavior. Neuron, 88(1), 78-92.
- Milner, A. D., & Goodale, M. A. (2008). Two visual systems re-viewed. Neuropsychologia, 46(3), 774-785.
- Moore, D. A. & Healy, P. J. The trouble with overconfidence. Psychol. Rev. 115, 502–517 (2008).
- Moore, D. A. & Schatz, D. The three faces of overconfidence. Soc. Pers. Psychol. Compass 11, 1-12 (2017).
- Morgan, J., Reidy, J., & Probst, T. (2019). Age group differences in household accident risk perceptions and intentions to reduce hazards. International journal of environmental research and public health, 16(12), 2237.
- Mulder, M. J., Wagenmakers, E. J., Ratcliff, R., Boekel, W., & Forstmann, B. U. (2012). Bias in the brain: a diffusion model analysis of prior probability and potential payoff. *Journal of Neuroscience*, 32(7), 2335-2343.

- Park, S. A., Goïame, S., O'Connor, D. A., & Dreher, J. C. (2017). Integration of individual and social information for decision-making in groups of different sizes. PLoS biology, 15(6), e2001958.
- Pennycook, G., & Rand, D. G. (2021). The psychology of fake news. Trends in cognitive sciences, 25(5), 388-402.
- Persoskie, A., Ferrer, R. A., & Klein, W. M. P. (2014). Association of cancer worry and perceived risk with doctor avoidance: an analysis of information avoidance in a nationally representative US sample. Journal of Behavioral Medicine, 37(5), 977–987
- Philpot, L. M., Khokhar, B. A., Roellinger, D. L., Ramar, P., & Ebbert, J. O. (2018). Time of day is associated with opioid prescribing for low back pain in primary care. *Journal of General Internal Medicine*, 33, 1828-1830.
- Pouget, A., Drugowitsch, J., & Kepecs, A. (2016). Confidence and certainty: distinct probabilistic quantities for different goals. Nature neuroscience, 19(3), 366-374.
- Ratcliff, R., Smith, P. L., Brown, S. D., & McKoon, G. (2016). Diffusion decision model: Current issues and history. Trends in cognitive sciences, 20(4), 260-281.
- Rollwage, M., Dolan, R. J., & Fleming, S. M. (2018). Metacognitive failure as a feature of those holding radical beliefs. Current Biology, 28(24), 4014-4021.
- Savage, L. J. (1954). The foundations of statistics. New York: Wiley.
- Scholz, C., Baek, E. C., O'Donnell, M. B., Kim, H. S., Cappella, J. N., & Falk, E. B. (2017). A neural model of valuation and information virality. Proceedings of the National Academy of Sciences, 114(11), 2881-2886.
- Schotter, A., & Trevino, I. (2014). Belief elicitation in the laboratory. Annu. Rev. Econ., 6(1), 103-128.
- Schurz, M., Radua, J., Tholen, M. G., Maliske, L., Margulies, D. S., Mars, R. B., ... & Kanske, P. (2021). Toward a hierarchical model of social cognition: A neuroimaging meta-analysis and integrative review of empathy and theory of mind. *Psychological bulletin*, 147(3), 293.
- Shalvi, S., Soraperra, I., van der Weele, J. J., & Villeval, M. C. (2019). Shooting the messenger? supply and demand in markets for willful ignorance.
- Sharot, T., & Sunstein, C. R. (2020). How people decide what they want to know. Nature Human Behaviour, 4(1), 14-19.
- Shepperd, J. A., Waters, E. A., Weinstein, N. D., & Klein, W. M. (2015). A primer on unrealistic optimism. Current directions in psychological science, 24(3), 232-237.
- Tandoc Jr, E. C., Lim, Z. W., & Ling, R. (2018). Defining "fake news" A typology of scholarly definitions. Digital journalism, 6(2), 137-153.
- Tavassoli, A., & Ringach, D. L. (2010). When your eyes see more than you do. Current Biology, 20(3), R93-R94.
- White, B. (2015). World development report 2015: mind, society, and behavior, by the World Bank Group.
- Zhao, H., & Warren, W. H. (2015). On-line and model-based approaches to the visual control of action. Vision research, 110, 190-202.