

É o seguinte, a gente quer sempre economizar e aí muitas vezes o bolso agradece, pois é, tem uma moda agora que está bastante interessante que é a energia solar, diminuir a conta de luz, projé. Tem gente que está terceirizando essa energia, ao invés de pagar para a semig, terceiriza, fica mais barato, vem na conta da semig, mas no final dá para fazer uma economia bacana, quer ver? Ar-condicionado, cortina de ar, várias luzes e um ventilador, potência máxima para garantir o conforto e bem estar das clientes. Todas as mordomias têm um custo que foi reduzido após a Vânia entrar para um programa de energia solar, que dá até 15% de desconto na conta. Foi assim, está sendo uma economia muito grande e o que eu mais preso é de pertencer a essa área de sustentabilidade. Além de economizar, eu não tive custo para adquirir uma empresa super confiável. O programa de energia limpa já evitou que mais de 6 mil toneladas de CO2 fossem jogados na atmosfera. É uma forma de ajudar o meio ambiente e também o bolso. O boleto é o mesmo de quem coloca a placa solar. A gente vai chegar a um boleto da semig, por exemplo, você consumiu 500 kW, a semig vai cobrar uma taxa mínima, tipo 50 kW. Os outros 450 kW foi uma energia injetada. Então no boleto da semig ele já consegue prever quanto ele vai ter de economia junto com a iGreen, porque aqueles 400 que foram injetados não são cobrados. Então a semig cobra iluminação pública, essa taxa mínima e logo chega o boleto da iGreen com os 450 kW que foi compensado com um diferencial mínimo 10% de desconto garantido. O sistema é simples. O cliente para de usar a energia da semig e passa a consumir a solar, que vêm das usinas credenciadas com a empresa. Na verdade nós construímos usinas solares. Essas usinas são conectadas em minas na rede da semig. E através da semig nós distribuímos essa energia até a casa do nosso cliente. Então ele não faz obra, não mexe na instalação, nem nada disso. A gente até fala que é energia por assinatura, sem nenhum investimento a gente consegue levar uma energia sustentável para a casa e a empresa do nosso cliente. Para fazer parte do programa o cliente não paga nada. Basta enviar a documentação e assinar o contrato. A conversão de energia é feita automaticamente. E aquele dinheiro que a Vânia pagava a mais na conta agora é convertido em investimento para a loja. Com certeza. E é isso que eu faço. Com essa economia eu vou

melhorando cada vez mais tanto na residência como aqui no meu estabelecimento e trago conforto.