

NEGOCIACION COLECTIVA

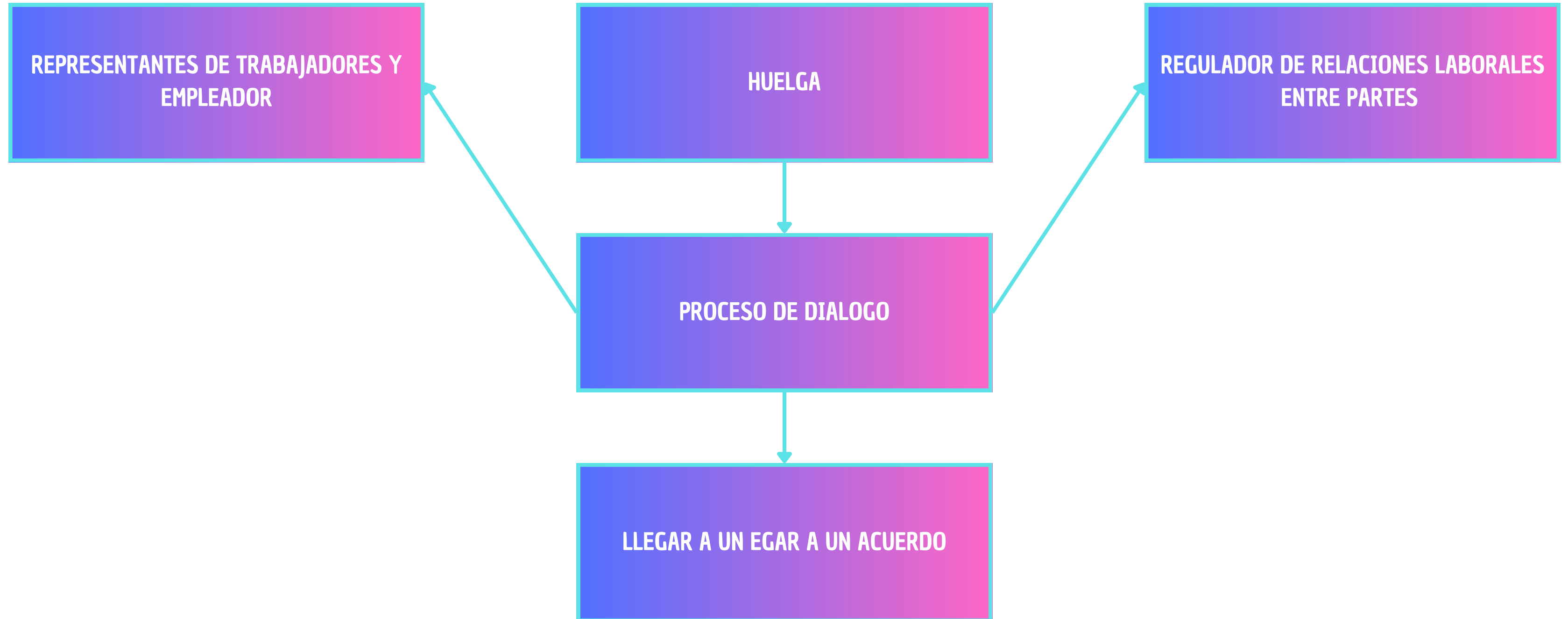
REPRESENTANTES DE TRABAJADORES Y
EMPLEADOR

HUELGA

REGULADOR DE RELACIONES LABORALES
ENTRE PARTES

PROCESO DE DIALOGO

LLEGAR A UN ACUERDO



¿Qué tipos de negociación existen?

- Negociación competitiva.
- Negociación colaborativa.
- Negociación acomodativa.
- Negociación flexible.

¿Cuáles son las características de la negociación colectiva?

Esta caracterizada por cuatro principios básicos: La eficacia general automática de la automática de los convenios, el carácter normativo o fuerza vinculante de los convenios que señala la Constitución, la ultra actividad de los convenios, y la no concurrencia de los convenios.

¿Cuál es la finalidad de la negociación colectiva?

La negociación colectiva es un proceso voluntario utilizado para determinar las condiciones de trabajo y reglamentar las relaciones entre los empleadores, los trabajadores y sus organizaciones, que conduce a la conclusión de un convenio colectivo.

¿Qué promueve la OIT respecto a la negociación colectiva?

Desde la perspectiva de la OIT, la negociación colectiva es una forma importante de que los trabajadores, los empleadores, y sus organizaciones, alcancen un acuerdo sobre cuestiones relativas al empleo. La negociación colectiva puede ser un medio importante para fomentar la confianza.