

Soft Skills für Controller und Zahlenprofis

Ist es Ihnen bewusst? Sie als Zahlenprofi „ticken anders“ als andere Menschen. Vielleicht kennen Sie die Situation, dass Ihnen jemand einen Sachverhalt, ein Produkt, einen Prozess begeistert beschreibt, und Sie nur denken: „Und was kostet das jetzt?“. Umgekehrt gibt es Menschen, die denken: „Zahlen und Tabellen sind ja nett und grundsätzlich verstanden habe ich das auch, ABER...“. Es ist wichtig, andere da abzuholen, wo sie stehen. Hier helfen Soft Skills: Haltung, gute Vorbereitung, Werkzeuge, Tipps & Tricks.

Ziele

- Sie sind sich Ihres besonderen Mindsets als Zahlenprofi bewusst und kennen die Welt des anderen, um ihn da abholen zu können, wo er steht.
- Sie können die Ergebnisse Ihrer Arbeit prägnant aufbereiten und darstellen.
- Sie sind in der Lage, auch komplexe und kritische Sachverhalte selbstbewusst zu kommunizieren und präsentieren.
- Sie verfügen über flexibel einsetzbare Soft-Skill-Werkzeuge.
- Sie sorgen für nachhaltig angenehmere und effektivere Zusammenarbeit in Projekten und Prozessen.

Inhalte

- Grundlagen – Warum helfen Soft Skills?
- Aufbereiten und darstellen
- Zahlen und Psychologie
- Kommunizieren, kooperieren, überzeugen
- 5P: Proper Preparation Prevents Poor Performance
- Smalltalk & Überzeugungstechniken
- Werkzeuge in Krisensituationen
- Hoher Praxisanteil – Fragen und Antworten

Zielgruppe

Alle Zahlenprofis, die ihre Soft Skills verfeinern möchten.

Selbstverständlich ist dies nur ein Vorschlag. Gerne können wir dieses Menü nach Ihren Vorschlägen abändern! Preis, Methode und Dauer werden deshalb gemeinsam mit Ihnen in der Auftrags- und Zielklärung festgelegt.

